



MAYIS 2023 SAYI: 73

EGİAD Yarın



Yarımlar Seninle Aydınlik

7.7

06. 02. 2023

7.6

06. 02. 2023



BOYADA GÜÇLÜ ÇÖZÜM ORTAĞI

AHŞAP

BOBİN

OTO TAMİR

GENEL SANAYİ PLASTİK BOYALARI



AkzoNobel Kemipol A.Ş.
Ankara Asfaltı 25. km. 35730 Kemalpaşa / İZMİR
T: +90 (232) 877 00 30 F: +90 (232) 877 00 70
www.akzonobel.com/kemipol

AkzoNobel Kemipol A.Ş. ürünleri Konsey Altın Kemalpaşa İsim Tezlerinin de Geliştiricisidir.





Yeni nesil taşımacılık...



40000 40000 22. Am Kapanalpassi, ÜMME - 1100000
 Tel: +90 (312) 407 2000 / 4000 / Fax: +90 (312) 407 2000 / 2001
 web: www.efe.com.tr • info@efe.com.tr

IFE A.Ş. is a subsidiary of MEST Group



EGİAD YARIN **MAYIS 2023**

İÇİNDEKİLER

İMTİYAZ SAHİBİ

EGİAD adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Alp Avni Yelkenbiçer

YAYIN TAKIMI

Zehra Özlem Talak Kara, Remzi Uslu,
Simge Bilir Kurt, Can Bosor

**SORUMLU YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
VE YAYIN KOORDİNATÖRÜ**

Prof. Dr. Fatih Dalkılıç

YAYIN DANIŞMA KURULU

Açelya Baç, Başak Çayır Canatan,
Cemal Tükel, Ceren Sertdemir Yavuz, Çetin Gürel,
Deniz Sipahi, Ebru Dön, Engin Uğur Ağır,
Erol Yaraş, Ezgi Kudar Eroğlu, Hakan Barbak,
İlhan Bilgehan, İsmail Uğural, Nedim Atilla,
Sefer Ayçe, Yağmur Yarol, Yaşar Kuş,
Yaman Duman, Yusuf Kahraman, Zerrin
Tunaboylu Ülken

YÖNETİM YERİ

Punta İş Merkezi 1456 Sk.
No: 10 Kat: 8 Alsancak / İZMİR
Tel-Fax: (232) 422 30 00 pbx
egiad@egiad.org.tr
www.egiad.org.tr

EDİTORYAL YÖNETMEN

Seda Gök

RÖPORTAJ VE EDİTORYAL HAZIRLIK

M. Cemal Tükel

TASARIM VE BASKI**GÖRSEL YÖNETMEN**

Nefise Yıldız Torun

BASIM YERİ

Tükelmat A.Ş.
Tuna Mahallesi 5615/1 Sokak No:41 Kat:1
Çamdibi-İZMİR
Tel: 0 (232) 461 71 94 www.tukelmat.com.tr

EGİAD YARIN, EGİAD'ın yerel yayın organıdır.
Dergide yayınlanan görüşler ilgili yazarlara ait
olup EGİAD'ın görüşlerini yansıtmaz.
İzinsiz alıntı yapılamaz. ISSN 1304 – 3269

Yerel süreli yayın

BASKI TARİHİ**KAPAK KONUSU / ENFLASYON GERÇEĞİ!**

- 08** Türkiye tek yürek
- 16** Gıda, Barınma ve Sağlık Özelinde; ENFLASYON GERÇEĞİ!
- 18** Konut sorunun çözümü enflasyonun düşmesinde
- 20** Barınma herkesin temel ihtiyacı!
- 24** Gıda israfı, sürdürülebilirlik kavramı ile çözüme kavuşabilir
- 28** "Mutfaklarımızda politikası benimsenmeli" sıfır atık
- 32** Ekonomik krizler duygusal ve psikolojik stresi artırıyor
- 38** Ümit kaybı tükenmişliği getiriyor!

ANI ÖZEL

- 43** Selçuk Yaşar bir ömrü dolu dolu yaşamak...

SEKTÖR / DEMİR-ÇELİK

- 48** Sıcak Sektörde Soğuma Dönemi
- 52** "Çelik sektörünün rekabet gücünü düşüren uygulamalardan tümüyle kaçınılması önem taşıyor"
- 60** "Hem iç piyasada hem ihracatta dengemiz bozuldu"
- 66** 20 milyar dolarlık ihracat planı
- 68** EUROFER: Çelik Talebi 2023'te de Daralacak



72



86



92

İZMİR PENCERESİ / KENTİMİZ İZMİR DERNEĞİ

72 Yetenek avcılığı yapacaklar, Yeni Aziz Sancar'ların yetişmesinin yolunu açacaklar

ARAŞTIRMA

78 İklim Krizi ile Mücadelenin Yeni Oyuncusu; Füzyon Enerjisi

BAŞARI ÖYKÜSÜ / ZELİHA TOPRAK

86 Türkiye - Fransa diplomasisine vakfedilmiş bir ömür: Zeliha Toprak

KÜLTÜR SANAT / AHMET GÜNEŞTEKİN

92 Ahmet Güneştekin; Geçmişi gelecek nesillere sanatla aktarıyor

KUŞAKTAN KUŞAĞA / CÜNEYT KARAGÜLLE İLE OĞULLARI

104 İş hayatında fark yaratmak genetik miraslarında var

HUKUK

112 Kira Sözleşmelerinde Bedel Artırımına İlişkin Düzenlemeler

SOSYAL SORUMLULUK / IŞIL NİŞLİ

102 SKOOP, Türkiye'ye sosyal kooperatifçiliği öğretecek

122 5 SORU 5 CEVAP

ÖZEL FAALİYET

134 İkinci Yüzyılın İktisat Kongresi: Girişimcilik Dün, Bugün ve Yarın

138 FAALİYETLER



SINIRLARI ZORLAMAK İÇİN YOLA ÇIKIYORUM



YOLA DEVAM ET

İnteryağ Petrol Ürünleri

Atatürk Organize Sanayi Bölgesi
10026 Sokak No:19 Çiğli - İZMİR

Tel : 0232 449 83 85

Fax: 0232 449 87 32

www.interyag.com.tr

interyag@interyag.com.tr



Çok Değerli EGİAD Yarın Dergisi Okurları,

14 Ocak 2023 tarihinde yapılan EGİAD Olağan Genel Kurulu sonucunda 17. Yönetim Dönemi görevini üstlenmiş bulunuyoruz. Gerçekleştirdiğimiz Genel Kurulu'muza katılan, bizleri yalnız bırakmayan tüm üyelerimize çok teşekkür ederiz. 16. Dönemde birlikte çalıştığımız tüm ekip arkadaşlarıma özverili ve yoğun çalışmalarından ötürü teşekkür ediyor, hedeflediğimiz projeleri birlikte başarıyla gerçekleştirmenin mutluluğunu vurgulamak istiyorum.

Dönemimize başlarken pek çok etkinlik ve proje hedefledik. Üyelerimizin, derneğimizin gündemi ve çalışma alanları doğrultusunda görev tanımları oluşturulan beş komisyonumuz, Girişimcilik ve Dijitalleşme; Sanayi ve Sürdürülebilirlik; İş Geliştirme; Sosyal İlişkiler; Uluslararası İlişkiler ve Dış Ticaret Komisyonları çalışmalarına başlayarak ülkemizin ihtiyaçları önceliğinde, derneğimizin kuruluş amaçları ve çalışma alanları çerçevesinde projeler üreterek derneğimizin 33 yıldır oluşturduğu değerler ve kurum kültürü ile yoluna devam etmesi için çalışıyor.

17. Dönem için tamamımız "bütünleştirmek ve büyütmek" olarak belirlendi. En verimli iş birliklerimizi yürüttüğümüz İzmir Büyükşehir Belediyesi, İzmir Ticaret Odası başta olmak üzere bölgemizdeki odalar, birlikler, dernekler ve ülkemizin önde gelen Genç İş İnsanları dernekleriyle birlikte çalışmaya devam ediyoruz. EGİAD Melekleri olarak girişim ve Think Tank'imizle bilgi üretme alanında çalışmalarımız sürüyor.

6 Şubatta yaşanan deprem felaketi sadece o illerde yaşayanları değil tüm ülkeyi hatta dünyayı derinden yaraladı. Yüzyılın felaketi olarak nitelenen bu yıkım, yüksek can kaybının yanı sıra hem maddi hem de manevi olarak bizleri orta ve uzun vadede de etkileyecek.



Umarız yaralar hızla sarılır, yıkılan tüm konutların yerine zemin etüdüleri doğru yapılmış, daha yeni teknolojiler kullanarak sağlam olduğuna yüzde yüz güvenilen yerleşim yerleri ve kurum binaları yapılır. Bu kapsamda EGİAD olarak bir Afet Koordinasyon Kurulu kurarak Dernek olarak neler yapabileceğimizi konuştuğumuz, deprem dirençli kentler konusunda fikir alışverişinde bulunduğumuz bir platform oluşturduk. Gelecek zamanlarda, bu konuda bir think tank raporu çalışması yapılmasını da ayrıca planlamaktayız.

Diğer taraftan EGİAD Think Tank Çalışmalarımız kapsamında İzmir Girişimcilik Raporu'muzu kamuoyuyla paylaştık. İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından düzenlenen ve tarihi önemi olan İkinci Yüzyılın İktisat Kongresinde hem raporumuzu anlatma hem de girişimciliğin önemini vurgulama fırsatımız oldu.

Uluslararası İlişkiler konusunda da üst düzey temaslarımızı sıkı tutmaya her zamanki gibi gayret gösteriyoruz. Bu kapsamda Yunanistan iş gezisi, AB Türkiye Delegasyonu Büyükelçi

Yardımcılarının ağırlanması gibi pek çok etkinlik düzenleyerek ülkeler arasındaki ikili ilişkilerin güçlendirilmesini, dış ticaretimizin potansiyelinin arttırılmasını sağlamaya çalışıyoruz.

Önümüzdeki süreçte ise Paris'te gerçekleşecek Viva Technology Fuarına katılarak pek çok teknoloji firmasıyla bir araya geleceğiz. Program kapsamında hem Büyükelçimizi hem de ticaret müşavirlerimizi ziyaret edeceğiz.

EGİAD Gelecek başlığı altında gündemimizden hiç düşmeyen dijitalleşme konusunda, ESİAD ile ortak gerçekleştireceğimiz Dijital Dönüşüm Zirvesi hazırlıklarına başladık. Zirve Detaylarını en kısa zamanda sizlerle paylaşacağız. EGİAD Yarın Dergisi'nin içerik ve yayına hazırlık aşamalarında özverili bir çalışma sergileyen yayın grubumuza, Tükelmat ekibine, yazılarıyla dergimize değer katan konuk yazarlarımıza ve emeği geçen herkese içtenlikle teşekkür ederim.

Alp Avni YELKENBİÇER
EGİAD Yönetim Kurulu
Başkanı

Hayalinizdeki Konfor ve Huzur



*140 cam sera ve 14 konaklamadan oluşan
Mid Phokaia Ekoköy, Yeni Foça ve plajlara
5km, Eski Foça'ya 17km mesafededir.*

SERA ALANI

3 dönüm arazi içerisinde toplamda 310 m² 'lik
size özel ayrılmış cam sera ve yaşam alanı
bulunmaktadır.

KONAKLAMA VE SATIŞ ALANI

Her parselde her biri toplam 400 m² 11 apart ve
2 dükkan bulunmaktadır.



**Ayrıcalıklı Projemizde Yer
Almak İçin Bize Ulaşın**

0 850 220 19 97

@ekokoymidphokaia

www.midphokaia.com

info@midphokaia.com



Değerli EGİAD Yarın Okurları,

Cumhuriyet'imizin 1. yüzyılı'nın tamamlanıp, 2. yüzyılı'nın kapısını araladığımız bu gurur verici tarihi dönemde var olmanın heyecanını yaşıyoruz. EGİAD Yarın Dergisi Yayın Kurulu olarak 17. Dönemin ilk, Dergi'mizin ise 73. Sayısını sizlerle paylaşmaktan mutluluk duyuyoruz.

Ne yazık ki tüm ülkemizi derinden yaralayan 11 ilde yaşanan ancak tüm Türkiye'de takvim yapraklarının 6 Şubat'ta asılı kalmasına sebep olan Asrın Felaketi karşısında ise büyük üzüntü içerisindeyiz. Bu elim olayda hayatını kaybeden vatandaşlarımızı Allah'tan rahmet ve kederli ailelerine baş sağlığı diliyoruz. Deprem bölgelerine kardeş GİAD'larla birlikte temaslarda bulunduk ve EGİAD ailesi olarak tüm gücümüzle yaralarımızı sarmaya çalışmaya devam edeceğiz.

Siz kıymetli okuyucularımız için hazırladığımız yeni dönemin ilk sayısında hazırladığımız içeriklerin sizlere bir nefes olmasını diliyoruz. Yayın Kurulu olarak da içerikten kısaca bahsetmek isteriz.

Pandemi sonrası ülkemizde ve global olarak yaşanan Enflasyon gerçeğini sizler için 3 ana başlıkta araştırdık. Gıda-Barınma-Sağlık konuları altında sektörün temsilcilerinden sürece ilişkin tespitlerini sizler için dinledik ve kaleme aldık.

Ülkemizin lokomotif değeri olan Demir- Çelik sektörünün güncel gelişmelerini inceledik. Bu konuyu ele alırken sektörün önde gelen kurumlarından ithalat-ihracat ve kapasite kullanım oranlarını değerlendiren bir röportajlar gerçekleştirdik.

Çağımızın değişmez gündemi Sürdürülebilirlik çatısı altında bu sayımızda Füzyon Enerjisi'ni ele aldık.

İzmir Penceresi'nde; Kentimiz İzmir'de Uğur Yüce'nin değerli bilgilerini sizlere aktardık. İzmir iş dünyasının duayenlerinden kıymetli Selçuk Yaşar'ı İzmir için yaptıklarıyla ailesinin gözünden yansıtmaya çalışırken kendisini de rahmetle anıyoruz.

Fransa İzmir Eski Fahri Konsolosu, İzmirli Zeliha Jale Toprak'ın başarı hikayesini mercek altına aldık.

Kültür Sanat Başlığımız altında ülkemizin önde gelen sanatçılarından Ahmet Güneştekin'in Gavur Mahallesi Sergisi'ni kendi dilinden anlatımını bulabilirsiniz. İzmir Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde gerçekleştirilen Gavur Mahallesi Sergisi, İzmir'in 6 ay süreyle en uzun ve en yoğun ziyaretçi alan sergisi olma özelliğine de sahiptir. Bizler de EGİAD Ailesi olarak bu kıymetli sergiye bir ziyaret gerçekleştirmekle birlikte önümüzdeki günlerde yeni bir ziyaret daha planlıyoruz, katılmayanlar için bu sergiyi kaçırmamanızı tavsiye ediyoruz.

Kuşaktan kuşağa, 5 soru 5 cevap, Sosyal Sorumluluk ve diğer faaliyetlerimizi içeren dergimizi beğeniyile okuyacağınızı umuyor; gelecek sayımızda buluşmayı sabırsızlıkla bekliyoruz.

Saygılarımla,

EGİAD Yarın Yayın Kurulu

6 Şubat 2023 tarihinde Kahramanmaraş merkezli 7.7 ve 7.6'lık depremler sonrasında Türkiye tek yürek, tek bilek oldu. Depremden yoğun şekilde etkilenen 10 ilde üç aylığına OHAL ilan edildi. Bölge için ilk etapta 100 milyar TL kaynak tahsis edildi. Depremin yıktığı 10 ilin bir yılda yeniden inşa edilmesi hedefleniyor

Türkiye tek yürek



Türkiye, 6 Şubat günü Kahramanmaraş merkezli iki depremle sarsıldı. Kahramanmaraş merkezli 7.7 ve 7.6'lık depremler ve artçıları, 10 ili yerle bir etti



DERLEYEN: SEDA GÖK





**7.7 ve 7.6'lık depremler;
Türkiye'nin toplam
Gayri Safi Yurtiçi
Hasılası'nın(GSYH)
yaklaşık yüzde 10'unu
gerçekleştiren 10
ili vurdu. Bu iller,
Türkiye'nin ekonomik
büyümesinin 1,15 puanını
oluşturuyor.**



Kahramanmaraş Pazarcık merkezli ilk deprem sabah 04.17'de gerçekleşti. Yaklaşık toplam 13,4 milyon nüfusun yaşadığı Kahramanmaraş, Hatay, Adana, Malatya, Gaziantep, Diyarbakır, Adıyaman, Osmaniye, Şanlıurfa ve Kilis'i vurdu. Türkiye tarihinde kayıtlara 1939'daki Erzincan depreminin ardından "en büyük ikinci deprem" olarak kayda geçti. Deprem, Suriye'de de büyük yıkıma ve can kaybına neden oldu. Aynı günün devamında Türkiye bu defa saat 13.24'te Kahramanmaraş Elbistan merkezli 7.6 şiddetli ikinci depremi yaşadı. Arka arkaya yaşanan iki büyük deprem ve 17 Mayıs tarihi itibarıyla 50 bin 783 kişi hayatını kaybetti. 81 bin afetzede bölgeden diğer illere tahliye edildi. Deprem bölgesinde 830 bin 806 binada hasar tespiti yapıldı ve bu binalardan 105 bininin yıkılmış, yıkılacak veya ağır hasarlı olarak saptandı.

TÜM DÜNYADAN DAYANIŞMA ÖRNEĞİ

Deprem bölgesine gerek yurt içi gerekse yurtdışından yardımlar

dört koldan yağdı. 60'a yakın ülkeden yardım ve destek ekipleri geldi. Bir hafta sonra bile enkazların altından sağ çıkarılıp hayata tutunan insan hikayelerini yaşayarak, acıyla umudun kol kola girdiğini gördük.

100 MİLYAR TL KAYNAK TAHSİS EDİLDİ

Sadece Cumhuriyet tarihimizin değil, coğrafyamızın ve dünyanın en büyük felaketlerinden birini yönetmek için ilk etapta 100 milyar TL'lik bir kaynak kurumlara tahsis edildi. Deprem sonrasında da 7 günlük "Milli Yas" sürecini yaşadık. 10 ilde 8 Şubat itibarıyla üç ay süresince olağanüstü hal (OHAL) ilan edildi.

10 İLİN BİR YILDA YENİDEN İNŞA EDİLMESİ HEDEFLENİYOR

Enkaz kaldırma çalışmaları devam ederken, hedef; 10 ilde bir yıl içerisinde Toplu Konut İdaresi Başkanlığı (TOKİ) yönetimindeki tüm müteahhit firmaları devreye sokarak hem enkaz kaldırma hem de konut yapımını hızlandırmak. Yıkılan binaların yerine konutların zemin

artı üç-dört kat olmak üzere inşa edilmesi planlanıyor.

VERGİSEL YÜKÜMLÜLÜKLER ERTELENDİ

Hazine ve Maliye Bakanlığı, deprem bölgesinde bulunan mükellefler için 31 Temmuz 2023'e kadar mücbir sebep hali ilanı ile vergisel yükümlülükleri ertelede. Bakanlıktan yapılan açıklamaya göre, deprem tarihi itibarıyla 10 ildeki mükelleflerin 6 Şubat-31 Temmuz 2023 tarihleri arasında yerine getirmeleri gereken vergisel yükümlülükleri ertelendi. Mücbir sebep süresince verilmesi gereken vergi beyanname ve bildirimlerin verilme süreleri 15 Ağustos 2023 günü sonuna kadar, bu beyanname ve bildirimler üzerine tahakkuk eden vergilerin ödenme süreleri de 31 Ağustos 2023 gününe kadar uzatıldı. Açıklamaya göre halen uygulaması devam eden 7256 ve 7326 sayılı Yapılandırma Kanunları kapsamında Mart, Mayıs ve Temmuz 2023'te ödenmesi gereken taksitlerin ödeme sürelerinin, mücbir sebep halinin bitim tarihini izleyen Ağustos, Ekim ve Aralık 2023'e uzatılması hususunda gerekli hazırlıklar yapılıyor.

YARDIMLAR VERGİ İNDİRİMİNE KONU OLACAK

Gelir İdaresi Başkanlığı'nın açıklaması ile depremlerden etkilenen afetzedeler için AFAD Başkanlığı'nca ilan edilen hesaplara yapılan nakdi bağış ve yardımların tamamı gelir ve kurumlar vergisi mükelleflerince indirim konusu yapılabilecek. Aynı şekilde, Türk Kızılay tarafından ilan edilen hesaplara yapılan nakdi bağışların tamamı da indirime konu edilebilecek. Bu konuda ödemeye ilişkin banka dekontları yeterli olacak.

10 İLDE 77 SAHRA HASTANESİ KURULDU

Sağlık Bakanı Fahrettin Koca, Kahramanmaraş merkezli

İZMİRLİLER İLK GÜNDEN İTİBAREN DEPREMZEDELERİN YANINDA...

Bir Kira Bir Yuva Kampanyası, İzmir Büyükşehir Belediyesi ve İhtiyaç Haritası tarafından 6 Şubat 2023 Kahramanmaraş depreminin ardından evini kaybetmiş vatandaşlar ile kira desteği vermek ya da boş durumdaki evini kullanıma açmak isteyen vatandaşları buluşturmak için başlatıldı. Bu kampanya 30 Ekim İzmir Depremi'nde edinilen tecrübe ve oluşturulan bilgisayar yazılımı üzerine inşa edildi.

Kampanya çerçevesinde ihtiyaç talepleri İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından toplanıyor. Kampanyanın teknik altyapısı İhtiyaç Haritası tarafından oluşturuldu. Bir Kira Bir Yuva kapsamında üç ay için sağlanan 10 bin TL destek, depremedelerimizin yeni bir düzen kurabilmesi için can suyu oluyor. Bir Kira Bir Yuva Kampanyası, yardıma ihtiyacı olan vatandaşları 10 bin TL ve üzeri destek veren yardımsever vatandaşlarla aracısız olarak buluşturuyor.

30 bin 934 ev ihtiyacının belirlendiği Bir Kira Bir Yuva kampanyasına 28 Şubat itibarıyla, 7 bin 864 kişi kira desteği verdi, 2 bin 304 ev paylaşıldı. Toplam destek miktarı 407 milyon 54 bin 905 TL oldu.





depremlerin ardından 10 ilde 77 sahra hastanesi kurduklarını, acil sağlık hizmeti verilen bu hastanelerin bir kısmında cerrahi operasyonların da yapılabildiğini bildirdi. Bu arada Kahramanmaraş merkezli depremlerin ardından Belçika, Fransa, Hindistan ve Türk Devletleri Teşkilatı (TDT) başta olmak üzere sahra hastanesi kuruyor.

DEPREMİN ACI FATURASI!

7.7 ve 7.6'lık depremler; Türkiye'nin toplam Gayri Safi Yurtiçi Hasılası'nın (GSYH) yaklaşık yüzde 10'unu gerçekleştiren 10 ili vurdu. Bu iller, Türkiye'nin ekonomik büyümesinin 1,15 puanını oluşturuyor.

Depremin vurduğu Kahramanmaraş, Adana, Malatya, Gaziantep, Diyarbakır, Hatay, Adıyaman, Osmaniye, Şanlıurfa ve Kilis'te ekonominin yaraların sarılması sürecinde üretimin durmasıyla ekonomik kaybın büyüklüğüne ilişkin farklı yorumlar dikkat çekiyor.



Bölgeye,
personel ve
malzeme
sevkiyatı için
hava köprüsü
kuruldu. Hava
Kuvvetleri, Kara
Kuvvetleri, Deniz
Kuvvetleri,
Sahil Güvenlik
Komutanlığı,
Jandarma Genel
Komutanlığı,
Emniyet Genel
Müdürlüğü,
Sağlık Bakanlığı
ve Orman Genel
Müdürlüğü'ne
bağlı 116
helikopter ve
78 uçak görev
yapıyor.



210 milyar TL'lik de ek bir bütçe açığının oluşması öngörülüyor.

Depremin yoğun yaşandığı 10 ilde İSO 500 (ilk ve ikinci 500) listesine giren 152 kuruluş var. Önemli barajlar da bu bölgede. Toplam GSYH içerisinde 10 ilin payı yüzde 10 civarında. Dolayısıyla depremin yaraları sarılana kadar üretim aksamaları olması öngörülüyor. GSYH katkısı yüzde 10'un üzerinde olduğundan üretimi en az yüzde 10 olumsuz etkileyeceği tahmin ediliyor. İster istemez 2023 yılı GSYH beklentileri aşağı yönde revize edilmesi bekleniyor. 2023 yılı büyümesine 1 puandan fazla olumsuz etkisi olabileceği tahmin ediliyor. Deprem Bölgesi'ndeki illerin ihracatı toplam ihracatın yüzde 10,9'unu gerçekleştiriyor. Bütçe gelirlerinin yüzde 6,8'i bölgeden, vergi gelirlerinin yüzde



RAKAMLARLA DEPREM YÖNETİMİ...

28 Şubat 2023 tarihi itibarıyla Kahramanmaraş ili Pazarcık merkezli 7.7 büyüklüğünde ve Elbistan Merkezli 7.6 büyüklüğünde iki deprem ardından 9 bin136 artçı deprem meydana geldi. Kahramanmaraş, Gaziantep, Şanlıurfa, Diyarbakır, Adana, Adıyaman, Osmaniye, Hatay, Kilis, Malatya ve Elazığ illerinde toplam 44 bin 218 kişi hayatını kaybetti.

Kahramanmaraş, Gaziantep, Şanlıurfa, Diyarbakır, Adana, Adıyaman, Osmaniye, Hatay, Kilis, Malatya ve Elazığ'dan toplam 528 bin 146 kişi tahliye edildi.

Bölgede AFAD, PAK, JAK, JÖAK, DİSAK, Sahil Güvenlik, DAK, Güven, İtfaiye, Tahlisiye, MEB, STK'lar ve uluslararası arama kurtarma personelinden oluşan toplam 11 bin 424 arama kurtarma personeli görev yaptı.

Ayrıca AFAD, Emniyet, Jandarma, MSB, UMKE, Ambulans Ekipleri, Yerel Güvenlik, Yerel Destek Ekipleri ve 3 bin 455 gönüllü dahil olmak üzere, sahada görevlendirilen saha personel sayısı ile birlikte bölgede görev yapan toplam personel sayısı 240 bin.

Afet bölgesine başta ekskavatör, çekici, vinç, dozer, kamyon, arazöz, treyler, greyder, vidanjör vb. iş makineleri olmak üzere toplam 13 bin 224 aracın görevi devam ediyor.

Bölgeye, personel ve malzeme sevkiyatı için hava köprüsü kuruldu. Hava Kuvvetleri, Kara Kuvvetleri, Deniz Kuvvetleri, Sahil Güvenlik Komutanlığı, Jandarma Genel Komutanlığı, Emniyet Genel Müdürlüğü, Sağlık Bakanlığı ve Orman Genel Müdürlüğü'ne bağlı 116 helikopter ve 78 uçak görev yapıyor.

Bakanlıklar, ilgili kurum ve kuruluşlar ile uluslararası ülke ve kuruluşlar tarafından sevk edilen 335 bin 382 çadırın kurulumu gerçekleştirildi. 10 il ve 130 noktada konteyner kent kurulumları devam ediyor. Afet bölgesinde ve afet bölgesi dışında; çadır, konteyner, GSB yurtları, oteller, kamu misafirhaneleri, MEB tesisleri ve diğer tesislerde barınma hizmeti sunulan kişi sayısı 2 milyona yaklaştı. Türk Kızılay, AFAD, MSB, Jandarma ve Sivil Toplum Kuruluşlarından bölgeye toplam 370 mobil mutfak bölgeye sevk edildi.

4 Mobil Sosyal Hizmet merkezi, Kahramanmaraş, Hatay, Osmaniye ve Malatya illerine gönderildi. Bölgeye deprem bölgesine sevk edilen personel sayısı 3 bin 410, deprem bölgesi dışında 3 bin 585 personel ve bin 565 araç sevk edildi. Deprem bölgesinde 614 bin 993, deprem bölgesi dışında 296 bin 949 olmak üzere toplam 911 bin 942 kişiye psikososyal destek verildi.

Bu arada deprem sonrası arama kurtarma çalışmalarına madenciler de katıldı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Kahramanmaraş merkezli depremler sonrası arama ve kurtarma çalışmalarına katılmak için toplam 2 bin 103 madencinin deprem bölgesine intikal ettiğini bildirdi.

7,5'i yine bu bölgeden... Türkiye ekonomisi 2022 yılında yüzde 5,6 oranında büyüme kaydetti. Ekonomistler, 2023 yılında ise depremin bilançosunun büyüme performansına etkisinin daha net görüleceğine işaret ediyor.

DEPREM BÖLGESİ VERGİ GELİRLERİNİN YÜZDE 7,5'İNİ OLUŞTURUYOR

Depremden etkilenen 10 ilde toplam 13,4 milyon kişi yaşıyor ve bu sayı toplam Türkiye nüfusunun yüzde 15,7'sini kapsıyor. İlk etapta bölgedeki ihtiyaçlara yönelik olarak AFAD aracılığıyla ve tüm Türkiye'den gönüllü yardım süreci yaşandı. Acil yardım ve destek faaliyetleri için de 100 milyar TL kaynak kurumlara tahsis edildi. İstanbul Sanayi Odası'nın açıkladığı Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi





Kuruluşu' 2021 araştırmasına göre bu listede Gaziantep'ten 33, Kahramanmaraş'tan 16, Adana'dan 12 ve Hatay'dan 12 firma bulunuyor. TÜİK 2022 yılı verilerine göre Gaziantep 10,2 milyar dolarla en fazla ihracat yapan iller arasında altıncı sırada yer alıyor. Depremden etkilenen diğer illerden Hatay ve Adana sırasıyla 4,1 milyar ve 3,1 milyar dolarla en çok ihracat yapan iller arasında. Bunun yanında İskenderun ve Mersin limanları bölgeden mal sevkiyatı ve ithalatın merkezi konumunda. Deprem bölgesinde bulunan mükellefler için, mücbir sebep hali ilan edildi. Deprem etkisini bütçe açısından değerlendirdiğimizde 2022 yılında 2 trilyon 353,3 milyar TL olan toplam vergi gelirlerinin 176,4 milyar TL'sini depremden etkilenen 10 ilin ödediği görülüyor. Bu ise toplam vergi gelirlerinin yüzde 7,5'ini oluşturuyor. Üretim kaybı ne kadar olacak ve ekonomik faaliyetler ne kadar duracak/aksayacak henüz bilinmiyor. Elbette bütçeden ilave harcamalar yaparken bir de beklenen vergi geliri elde edilemeyince negatif etki olacağı aşikar görünüyor.

350 MİLYAR TL'LİK BİR YATIRIMA İHTİYAÇ VAR

Nüfusun yüzde 18'ini (en fazla Suriyeli mülteciyi) barındıran bölgede yaşanan felaketin, sanayi,

**Kahramanmaraş,
Gaziantep, Şanlıurfa,
Diyarbakır, Adana,
Adıyaman, Osmaniye,
Hatay, Kilis, Malatya
ve Elazığ'dan toplam
528 bin 146 kişi tahliye
edildi.**



dış ticaret, tarım, hizmetler sektörleri açısından büyük kayıplar yaşatması bekleniyor. Sanayi bölgelerinin durduğu ya da yüzde 25 kapasite ile çalıştığı ve limanların büyük hasar aldığı bölgede yaşanan felaket sonucunda gerçekleşecek zararın Türkiye GSYH'sinin yaklaşık yüzde 2'si olabileceği tahmin ediliyor. Para piyasaları açısından değerlendirirsek; Türk Lirası dolar karşısında yüzde 0,03 kayıp ile 18,83 olurken, BIST 100 endeksi yüzde 7,09 değer kaybetti.

Deprem Türkiye'de turizm sektörüne etkisinin sınırlı olacağı beklenirken o bölgedeki hizmet sektöründeki KOBİ'ler ve küçük esnaf için ciddi ekonomik yardımlar gerekiyor. Aile başına 10 bin TL deprem yardımının yapılacağını açıkladığı bölgede, ilgili yardımlar ve deprem sonrası konut inşaatının bölge ekonomisine çarpan etkisi yaratması ve toplam tüketim talebini artırması beklenebilir. Ancak üretimin yüzde 50'sinin silindiği düşünüldüğünde inşaat sektörü ve altyapı yatırımlarının yaratacağı çarpan etkisi uzun vadede ancak hissedilebilir.

Deprem sonrası kesintinin boyutunu gösteren EPİAŞ verilerine göre Türkiye'de elektrik kullanımı 6 Şubat Pazartesi günü bir hafta öncesine göre yüzde 10 düştü. Kırsalda, ahırlar, depolarda yaşanan yıkımın tarım ve hayvancılık sektörüne de ciddi bir darbe yaratacağı bekleniyor. TÜİK 2021 verilerine göre felaketin yaşandığı 10 ilin Türkiye GSYH'ye katkısı 674 milyar 830 milyon TL ve bunun yüzde 50'sinin depreme silindiğini düşünürsek deprem sonrası gereken 350 milyar TL gibi bir yatırımın yapılması gerektiği öngörülüyor. Gerekli yatırımların finansmanı için; Borsada işlem gören Emlak Konut bölgesinde depreme dayanıklı konut inşaatı için yeni borçlanma araçlarını piyasaya sürebilir. 99 depreminden sonra kalıcı hale gelen iletişim vergisi ve yurt dışı harcı gibi kaynaklar bu alanda kullanılabilirliği ifade ediliyor. ■

özenli taşımanın
en güvenli
adresi



Taşımacılık Hizmetleri • Dağıtım Hizmetleri • Komple ve Parsiyel Nakliye

☎ 0232 459 08 59 - 444 6 343

🌐 www.egeulasim.com.tr

GIDA, BARINMA VE SAĞLIK ÖZELİNDE;

ENFLASYON GERÇEĞİ!

Türkiye'nin konuştuğu öncelikli gündem maddesi; enflasyon... Son dönemde arz-değer zincirlerindeki darboğazları, pek çok ekonomide güvenlik temelli korumacı önlemlerin alışılmadık ölçüde yaşıyoruz. Elbette bu süreç piyasalarda rekabetin şeklini değiştiriyor. Dünya piyasalarında siparişlerin yavaşladığı, öngörülebilirde bulunmakta zorlanılan bir dönemi yaşıyoruz. Bütün bunları yaşarken daha da önemlisi, pandemi ile birlikte dijitalleşmenin önemini kavradık bu konuda kendimize kurumlarımıza yatırım yaptık, yapıyoruz. Ancak bütün bunlar yaşanırken Türkiye kendi özelinde enflasyona karşı mücadele veriyor. İş dünyası enflasyon muhasebesini nasıl yapacağına odaklanırken; vatandaş özelinde barınmadan gıda erişimine ruhsal sağlığa kadar uzanan birçok başlıkta sirayet eden bir süreci yaşıyoruz.

43.95%

€ %

%

YARIN DERGİSİ olarak enflasyon gerçeğini; barınma, gıda ve psikoloji başlığında bütün yönleriyle irdeledik. Bu konudaki kanaat önderlerinin; sürece ilişkin tespitlerini sizler için dinledik ve kaleme aldık.



Ekonomik kriz ile enflasyonun yüksek seyri; inşaat maliyetlerinin artmasına ve ev fiyatlarının her geçen gün yükselmesine neden oluyor

Konut sorununun çözümü enflasyonun düşmesinde



Güleroğlu, ülkede nüfus artışı, konut açığı olduğu ve enflasyonun yüksek seyri devam ettiği sürece konut bedellerinde düşüşün olmayacağını aktardı

Enflasyonun yüksek olduğu için insanların kirasını ödeyemediğini söyleyen Dağlier, kira talebinin düşeceğini belirtti.



Ekonomik kriz ile enflasyonun yüksek seyri; inşaat maliyetlerinin artmasına ve ev fiyatlarının her geçen gün yükselmesine neden oluyor. Kiralık ev bulunmasında yaşanan sıkıntı ve giderek artan ev kiralari birçok insanı zora sokuyor. Yaşam şartlarının giderek zorlaşması kira bedellerinde düşüşün olmasına yönelik bir beklentiye neden oluyor. Kira ve konut satış fiyatlarına ilişkin açıklamada bulunan İzmir Emlak Komisyoncuları Odası (İZEKO) Başkanı Mesut Güleroğlu, enflasyonun düşmediği sürece kira ile konut satış bedellerinde bir düşüşün mümkün olmadığını dile getirirken, İzmir Müteahhitler Federasyonu (İMFED) Başkanı, İzmir Ticaret Odası 67. İnşaat Komitesi Meclis Üyesi Ziya Dağlier ise enflasyon yüksek olduğu için insanların kirasını ödeyemediğini ve önümüzdeki yıl kira bedellerinde yüzde 15 düşüşün olabileceğini aktardı.

“ENFLASYON YÜKSELİŞİ KIRA BEDELİNİ DAHA ÇOK ARTIRIR”

Ülkede nüfus artışı, konut açığı olduğu sürece ve enflasyonun yüksek seyri devam ettikçe konut bedellerinde düşüşün olmayacağını aktaran İzmir Emlak Komisyoncuları Odası (İZEKO) Başkanı Mesut Güleroğlu, “Dövizin yükseldiği bir süreçte böyle bir beklenti gerçekleşemez. 1 Temmuz 2023'e kadar geçerli olacak yüzde 25 kira artış sınır kararı sonrasında konut davaları açıldı. Çünkü enflasyonun yüzde 80 olduğu bir yerde mal sahiplerinden kira bedelinin yüzde 25'ten fazla artırılmaması isteniyor. Bu da pek mümkün olmuyor. Örneğin; 2000 yılında da bir koalisyon kurularak buna benzer bir karar alındı.





Ancak daha sonra açılan dava ile karar iptal edildi. Çünkü, anayasada mülkün üzerinde devlet herhangi bir hakta bulunamaz ifadesi yer alıyor. Kira fiyatlarının düşmesi için enflasyonun düşmesi ve ekonominin iyi olması gerekiyor. Ayrıca konut açığının hiç olmaması lazım. Tüm bu olumsuzluklar devam ederse kira bedelleri daha çok artabilir” diye konuştu.

“İLANLAR YÜZDE 70 DÜŞTÜ”

Bankaların ev kredisi vermemesi ya da kredilerin 500 bin TL ile sınırlı olmasını değerlendiren Güleroğlu, “Evlerin değerleri zaten 1,5-2 milyon TL’yi buldu. 2 milyon TL’lik bir ev için kredinin geri ödemesi çok zor.



Hükümetin 31 Mayıs’ta gayrimenkul sitelerine satış ve kiralama bilgilerini Gelir İdaresi Başkanlığı’na bildirme zorunluluğu da getirildi. Tüm bunlar sonucunda piyasalar da daralma var. Böylece, satışlar gerçek değer üzerinden yapılacak deniliyor. Bu güzel bir haber ama bunun altını doldurulması gerekiyor, eksikleri var. Şu anda alım satımlardaki durma noktasına gelmiş olmasının bir sebebi de bu karar. Bu nedenle ilanlar yüzde 70 düştü” dedi.

“KİRALAR YÜZDE 15 DÜŞEBİLİR”

Enflasyonun yüksek olduğu için insanların kirasını ödeyemediğini dile getiren İzmir Müteahhitler Federasyonu (İMFED) Başkanı, İzmir Ticaret Odası 67. İnşaat Komitesi Meclis Üyesi Ziya Dağlıer, “Sıkıntı büyük çünkü insanlarda para yok. Ailelerin ayrı ev yerine bir arada ev tutmaya eğilimleri oluyor. Ayrıca ihtiyacı olmayan konutunu yüksek fiyata satarken, ihtiyacı olan düşük fiyata satıyor. Yani piyasada oturmuş bir durum yok. Örneğin; 2+1 olan daire 2 bin TL iken bu yıl 1+1 daire 7 bin TL. Dolayısıyla insanlar bu kiralardan altından kalkamıyor. Sadece ev kirası da değil elektrik, su, telefon gibi birçok gider de düşünüldüğünde çok fazla oluyor. İnsanlar bu kadar masrafı karşılamadığı için mecburen kiralarda önümüzdeki yıl yüzde 15 düşüş yaşanabilir” ifadesine yer verdi. ■

Barınma

herkesin temel ihtiyacı!



“Burada en önemli konu kentsel dönüşümün planlı bir şekilde ada bazlı olarak kent geneline uygulanması olacaktır. Emsal artışları olmadan dönüşüm mümkün gözüküyor. Plansız bir dönüşüme de müsaade etmemek gerekiyor. Şehrin bütüncül olarak planlanması dönüşüm alanlarında emsal artışları ile desteklenmeli. İzmir’le yakışan, çağdaş ve sağlıklı bir kentsel dönüşümün Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı yerel yönetimler ve özel sektör ile birlikte hayata geçirilmesi gerekiyor.”



Enflasyonun artması, arsaların ve inşaatın girdi maliyetlerini ve dolayısıyla da konut fiyatlarını çok artırdığını belirten Müteahhitler Federasyonu Başkanı ve İzmir Ticaret Odası (İZTO) Yönetim Kurulu Üyesi İsmail Kahraman, barınmanın herkesin temel ihtiyacı olduğuna dikkat çekti. Konut talebinin devam ettiğini ancak üretim maliyetlerindeki yükseklığın yeni üretmenin önündeki en büyük engellerden birisi olduğunu ifade eden Kahraman, “Aslında konut talebi devam ediyor. İzmir büyük kentlerden yurt içi ve yurtdışından göç alıyor, insanlar evleniyor. Kentlerimizin yüzde 65’i dönüşüme muhtaç. Talep bitmez fakat arz sorunu var. İnşaat metrekare birim maliyeti son iki yılda yaklaşık 1500 TL’den 10 bin TL’ye çıktı. Bu maliyetler üzerine arsa payını ilave ettiğimizde metrekare birim maliyeti 20 bin TL üzerine çıkıyor ki bu da standart diyeceğimiz konutlar için geçerli rakamlar” dedi.

2022 yılının sektör açısından genel bir değerlendirmesini yapar mısınız?

Pandemiyle birlikte inşaat sektöründe önemli bir daralma söz konusu oldu. 2020/21 yıllarında kısmen bir hareketlenme olsa da fahiş fiyat artışları nedeniyle müteahhitler proje üretmekte zorlandı. 2022 Kasım ayı TÜİK verilerine göre bir önceki yıla oranla satışlarda yüzde 40’lık bir düşüş var. Çünkü vatandaşın da alım gücü düştü.



İzmir'in çok önemli bir deprem gerçeği var. Yapı stoğu da eski. Neredeyse kentin yüzde 60 depreme dayanıksız binalardan oluşuyor. 2012 yılında yürürlüğe giren 6306 sayılı riskli alanların dönüşümü kanunu ile birlikte birçok bina yıkılarak yerine yenisi yapılmış; yani kentsel dönüşüm değil bina yenilemesi yapılmıştır.



İsmail Kahraman
Müteahhitler Federasyonu
Başkanı ve İzmir Ticaret Odası
(İZTO) Yönetim Kurulu Üyesi



İnşaat sektörü ekonomiye istihdama katkısı ve 250 alt sektörü tetikleme ile ülkemizin önemli sektörlerinin basında geliyor. Fahiş derecede artan inşaat malzemeleri ve arsa fiyatlarının aşırı yükselmesi sektörün daralmasına neden oldu.

Türkiye'de son dönemde yaşanan enflasyonist ortamından barınma ihtiyacına olan etkilerini değerlendirir misiniz?

Enflasyonun artması, arsaların ve inşaatın girdi maliyetlerini ve dolayısıyla da konut fiyatlarını çok artırdı.

Bu durum da sıfır konutta olan üretimin azalmasına neden oldu. Barınma herkesin temel ihtiyacı. Aslında konut talebi devam ediyor. İzmir büyük kentlerden yurt içi ve yurtdışından göç alıyor, insanlar evleniyor. Kentlerimizin yüzde 65'i dönüşüme muhtaç. Talep bitmez fakat arz sorunu var. İnşaat metrekare birim maliyeti son iki yılda yaklaşık 1500 TL'den 10 bin TL'ye çıktı. Bu maliyetler üzerine arsa payını ilave ettiğimizde metrekare birim maliyeti 20 bin TL üzerine çıkıyor ki bu da standart diyeceğimiz konutlar için geçerli rakamlar.

Sürece İzmir özelinde baktığımızda; deprem sonrasında yaşanan yerinde dönüşüm süreci, geniş arazi bulmakta yaşanan zorluklar ve enflasyonist ortam ile sıkıntının daha fazla hissedildiğini görüyoruz. Bu konuda şehir özelindeki çözüm önerileriniz nedir?

İzmir'in çok önemli bir deprem gerçeği var. Yapı stoğu da eski. Neredeyse kentin yüzde 60 depreme dayanıksız binalardan oluşuyor. 2012 yılında yürürlüğe giren 6306 sayılı riskli alanların dönüşümü kanunu ile birlikte birçok bina yıkılarak yerine yenisi yapılmış; yani kentsel dönüşüm değil bina yenilemesi yapılmıştır. Burada en önemli konu kentsel dönüşümün planlı bir şekilde ada bazlı olarak kent geneline uygulanması olacaktır. Emsal artışları olmadan dönüşüm mümkün gözüküyor. Plansız bir dönüşüme de müsaade etmemek gerekiyor. Şehrin bütüncül olarak planlanması dönüşüm alanlarında emsal artışları ile desteklenmeli. İzmir'e yakışan, çağdaş ve sağlıklı bir kentsel dönüşümün Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı yerel yönetimler ve özel sektör ile birlikte hayata geçirilmesi gerekiyor. 2020 yılında yaşadığımız deprem sonrası maalesef istediğimiz düzeyde bir dönüşüm gerçekleştiremedik. Vatandaşlarımız hala az ve orta riskli binalarda yaşamaya devam ediyor. Hiçbir vatandaşımız riskli yapılarda oturmak istemez. Dolayısıyla bu konuda reel ve doğru çözümler üretmek gerekmektedir. Müteahhitler olarak biz elimizi taşın altına koymaya hazırız. Burada önemli olan girdi maliyetlerinin kontrol altına alınması ve bürokratik engellerin ortadan kalkmasıdır.

Sektörün yaşadığı diğer sorunlar ve sizin bu konudaki çözüm önerileriniz nedir?

İstihdama ve ülke ekonomisine katkısıyla lokomotif sektör olan inşaat sektörünün önünün açılması ülkemiz için de çok önemli. Konut fiyatlarındaki artışın önemli bir sebebi de arsa maliyetleridir.

Ürettiğiniz her bir konutun en az yüzde 50 arsa payı bulunmaktadır. Yani 1 milyon TL'ye mal edilen bir konutun 1 milyon TL'de arsa payı bulunmaktadır. Bu oran çok yüksek bir orandır. Şehir merkezlerinde arsa kalmadı; arsa bulunamayınca fiyatlarda aşırı arttı. Çevre Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ve yerel yönetimler eliyle arsa üretimi gerektiğini düşünüyoruz. Orman vasfını yitirmiş, tarım yapılamayan alanların kamu ve özel sektör desteği ile öncelikle büyük şehirlere kazandırılması gerekiyor. Bu alanların şehircilik ve planlama kriterlerine uygun planlanarak yeni alanlar kazandırmamız gerekiyor. Burada üretilecek olan arsaların halka arz edilmesi ile arsa payı oranları yaklaşık yüzde 25 düşer. Bu da vatandaşın konut sahibi olması açısından oldukça önemli bir katkı olacaktır.

Konut talebi konusunda önümüzdeki dönemde piyasada bir fiyat istikrarının oluşacağını düşünüyor musunuz? Piyasalara yönelik öngörüleriniz nedir?

Demin de bahsettiğim gibi konut bir ihtiyaç. Günümüzde mecburen ötelenen bu ihtiyacın bir şekilde giderilmesi gerekiyor. Yeni Evim Kampanyası'nın ikinci el evler için de getirilmesi vatandaşlar adına faydalı olacaktır. Yeni konut üretimindeki düşüş ev fiyatlarını yükseltti. İnsanlar kiralık konutlara yöneldi. Şimdi aynı sorun kiralık konut fiyatlarında da yaşanıyor. Eğer enflasyon dizginlenmezse üretim maliyetleri de artacağı için bu durumda fiyatların artması da devam edecek. Bu anlamda Bakanlarımızın açıkladığı Yeni Evim Paketi faydalı bulduğumuz bir sistem. Konut faizlerinin yüksek olmasının yanı sıra konut satışlarında en önemli sorun krediye ulaşmaktaydı. Bugün yüzde 10 peşinat ile İzmir'de üst limitin 3 milyon TL olması alım gücünü biraz daha artıracak. Bu paketle birlikte, konut üretimine başlayacak olan müteahhitler de artık harekete geçebilir.

Bu kampanyayla denetim mekanizması da oluşturularak çeşitli spekülasyonlara izin verilmeyecek. Malzeme ve girdi maliyetlerinde

artış olmadıkça konut fiyatlarının artışıyla ilgili fırsatçılık yapılmayacağını düşünüyorum. Açıklanan bu kampanya sektöre ve vatandaşlara bir nefes aldırarak. Orta gelirli vatandaşlar için açıklanan konut kampanyasında tespit ettiğimiz 2 önemli sorun var. Bir tanesi alınacak olan konutun ekspertiz rakamı üzerinden yüzde 5 kesinti yapılması. Burada daha adil olan çekilecek kredi miktarı üzerinden yüzde 5 kesinti olmasıdır. Diğer bir konu ise bu proje kapsamında enflasyon muhasebesi talebimizdir. Geçmiş yıllarda alınan arsa değeri enflasyon nedeni ile 4-5 kat arttı. Fakat bunu maliyete yansıtamayan müteahhitler yüksek kredi kullanıramıyor. Kullandırması halinde yüksek vergi ile karşı karşıya kalacağı endişesiyle konut kampanyasına dahil olmaktan imtina ediyor. Türkiye geneline baktığımızda aynı sorun ile karşı karşıyayız. Şu ana kadar kampanya müracaat 8 bin civarında. Beklentinin çok altında kaldı. Bu sorunların çözülmesi vatandaşın konuta erişimini oldukça artıracaktır.

Üretim maliyetlerindeki artış özellikle yeni konut yapımındaki hızı düşürdü. Birçok proje bekleme dönemi yaşıyor. Olan projelerdeki fiyatlarının yüksekliği piyasalarda "bekle-gör" mantığını beraberinde getirdi. Bu süreç ne kadar sürdürülebilir?

Fiyat artışı konusunda önünü göremeyen müteahhitler için yeni projeye başlamak artık risk barındırıyor. Fiyat artışları nedeniyle başladığımız projeleri tamamlamak için ek destekler açıklandı.

Geçmişte yapılan kredi garanti fonu (KGF) çalışması ve daha önce de uygulanan tamamlama kredileri vardı. Buna benzer destekler yeni yılda devreye alınmaya başlandı. Ama bu tamamlama kredileri çıktığı gün itibarıyla bitti deniyor. Kaynakların piyasaya büyük küçük firma demeden iyi paylaşılması lazım. Girdi maliyetlerini artıran inşaat malzeme fiyatlarının da ilgili makamlar tarafından etkin bir şekilde sonuç odaklı takip edilmesini istiyoruz. ■

yalın ve soft form

Lead'in tasarımındaki zarif ve akıcı çizgileri, yönetici çalışma alanları için mükemmel bir tamamlayıcı niteliğindedir.



serter

Yeşillik Cad. No:189/5 Karabağlar

0 232 274 52 52

burotime.com

bürotime

Uzm. Dyt. İzan Işık: “Haftalık yemek planlaması yapın, alışveriş listesi oluşturun, yemek hazırlığını tek seferde gerçekleştirin”

Gıda israfı, sürdürülebilirlik kavramı ile çözüme kavuşabilir



Gıda israfını önlemenin sürdürülebilirlik kavramı ile bir çözüme kavuşabileceğini umut ediyorum. Gıda Tarım Örgütü (FAO) ve Dünya Sağlık Örgütü (WHO) sürdürülebilir sağlıklı diyeti “çevresel etkisi düşük olan, besin ve beslenme güvencesini destekleyen, günümüz ve gelecek nesiller için sağlıklı yaşamı hedefleyen diyetler” şeklinde tanımlamaktadır.



Uzm. Dyt. İzan Işık, enflasyonist ortamda gıda israfının öneminin daha fazla ön plana çıktığını belirterek, bu konuda çözümün sürdürülebilirlik olduğunu kaydetti.

“Enflasyonist Ortamda Gıda Tüketimi” başlığında sorularımızı yanıtladılan Uzm. Dyt. İzan Işık, “Haftalık yemek planlaması sonrası bir alışveriş listesi oluşturmak, buna ayrılan bir zaman diliminde satın almayı gerçekleştirmek ve daha sonra da yemek hazırlığının toplu olarak tek seferde gerçekleştirilmesi hem zaman hem enerji tasarrufu sağlayacak ve israfı da önleyecektir” dedi.

Türkiye’deki enflasyonist ortamın gıda ve tüketim alışkanlıklarımıza etkilerini değerlendirir misiniz?

Bireyin fizyolojik gelişimini, zihinsel gelişimini ve hayatını sürdürebilmesi için beslenmeye ihtiyacı var. Bu çerçevede beslenme gereksinimi bireyden başlayarak toplum sağlığının korunması, ülke ekonomisi ve kalkınması için de temel işlevlerden birisi. Bu nedenle gıda tüketimine dair alışkanlıklarımız fiyat dalgalanmalarıyla biçim değiştirirse de gıda alımımız gün geçtikçe artarak devam ediyor. IPSOS Hane Paneli araştırmasına ait veriler gösteriyor ki; bir önceki yıla göre 2022



yılında alışveriş sepetindeki ürün sayısı azalmış, ancak sepet için ödenen tutar yüzde 85 artmış. Bununla birlikte yine bu araştırma verilerine göre, market markalı ürünlerin tercih oranı ile birlikte alışveriş sepetindeki gıda maddelerinin payı da yükselmiş.

Gıda israfı Türkiye'nin en önemli gündem maddesi... Böylesi bir enflasyonist ortamda bunun önüne geçmek için yapılması gerekenler neler? Tavsiyeleriniz neler olur?

Gıda israfını önlemenin sürdürülebilirlik kavramı ile bir çözüme kavuşabileceğini umut ediyorum. Gıda Tarım Örgütü (FAO) ve Dünya Sağlık Örgütü (WHO) sürdürülebilir sağlıklı diyeti "çevresel etkisi düşük olan, besin ve beslenme güvencesini destekleyen, günümüz ve gelecek nesiller için sağlıklı yaşamı hedefleyen diyetler" şeklinde tanımlamaktadır. Günümüzde küresel besin sisteminin sürdürülebilir olmadığı dikkat çekiyor. Küresel olarak üretilen besinlerin ise yaklaşık üçte biri israf edilmekte veya kayba uğruyor. Bu gıdaların israf edilmemesi durumunda 2 milyar kişinin gıda gereksinimi karşılanabilir. Temel enerji ve besin ögesi kaynağımız olan ekmek ise en çok israf edilen besin maddesidir. Bu noktada bireysel anlamda hane içerisinde yapılabilecek şeylerin başında öncelikle tüketim miktarını düşünerek



Uzm. Dyt. İzan Işık

almak, ancak yine de artan ekmeklerin varlığında, bunları kurutup un haline getirerek daha uzun süre saklayabilmek ve yemek hazırlığı içerisinde kullanmak bir çözüm olabilir. Bilinçli besin seçimleri, dünyanın gıda sistemini iyileştirmek için çok önemli bir adımdır.

Diğer yandan daha geniş çerçevede baktığımızda daha yaşanabilir bir dünya için sürdürülebilir sağlıklı beslenme, gıda israfını azaltmayı, çevreye en az zarar verecek şekilde beslenmeyi ve beslenmeye bağlı bulaşıcı olmayan hastalık riskini en aza indirmeyi hedefliyor. Sürdürülebilir beslenme, bir yeni doğanın ilk 6 ay anne sütü ile beslenmesiyle başlar ve ilerleyen süreçte büyük oranda işlenmemiş gıdaları, kuru baklagilleri, çeşitli sebze ve meyveleri, tam tahıllı ürünleri; ılımlı miktarda süt ve süt ürünleri, yumurta, kümes hayvanları, balık; az miktarda ise kırmızı et içerebilir. Bu da aslında sözü Akdeniz Diyeti'ne getirir. Akdeniz Diyeti ve Nordik Diyet sürdürülebilir diyetler içerisinde yer alıyor.



Sürdürülebilir bir dünya için 'biyoçeşitlilik' zorunludur ve mutlaka korunması gereklidir. Biyoçeşitlilik canlılar ile birlikte toprak, hava ve su sağlığı açısından da oldukça önemlidir.

Ülkemizde yetişen yerel gıdaların coğrafi işaretlenmesi hem kültürel mirasın korunması hem de ekonomiye katkı anlamında son derece önemlidir. Yerel olarak yetişen besinleri korumak, yetiştirmek ve tüketimini artırmak için ortak bir çaba gösterilmesi ve sürdürülebilirliğe katkı sağlamak üzere bölge insanı ile iş birliği yapılması gereklidir.

Danışmanlarınıza sağlıklı ve uygun fiyat aralığında gıdaya erişim için önerileriniz neler oluyor? Danışmanlarınızı dinlediğinizde en çok zorlandıkları başlıklar neler oluyor? Anlatır mısınız?

Piyasa fiyatlarını düzenli olarak takip etmek ve fiyat karşılaştırması ile alışveriş yapmak bu konuda ilk akla gelen yöntem elbette. Ancak fiyatlar böyle hızlı dalgalanırken bunun da pek bir anlamı olmuyor. Bu nedenle haftalık yemek planlaması sonrası bir alışveriş listesi oluşturmak, buna ayrılan bir zaman diliminde satın



almayı gerçekleştirmek ve daha sonra da yemek hazırlığının toplu olarak tek seferde gerçekleştirilmesi hem zaman hem enerji tasarrufu sağlayacak ve israfı da önleyecektir. Danışmanlarımın en çok zorlandığı konu ise elbette ki sağlıklı besin seçeneklerinin normalden daha pahalı olması. Hele ki vegan yahut vejetaryen danışmanlarım veya özel beslenme gereksinimi olan hastalar için durum daha da vahim bir hal alıyor. Bu noktada da belirli bir diyet programı ile beslenmesi gereken kişilerin sefer taşı ile yemek taşıma alışkanlığı edinmesinin kaçınılmaz halini düşünüyorum. Çünkü halihazırda kişinin kendine uygun

besini bulması zor ve bulduğunda da fiyatı yüksek oluyor. Bu da aylık gıda giderini yükseltiyor. Biliyorum ki biz toplum olarak gündelik yaşam içerisinde yemek veya yiyecek taşıma konusuna çok alışkın değiliz, ancak buna alışmak uzun vadede hem kişilerin kendi sağlığına hem de içinde yaşadığımız dünyanın sağlığına katkı sağlayacak.

Enflasyonist ortamın önümüzdeki dönemde tüketim alışkanlıklarımıza etkisine yönelik öngörülerinizi paylaşır mısınız?

Enflasyon temel gıda, atıştırmalık ve bakliyat gibi ürünlerin tüketiminin belli ölçüde artışına sebep olmayı sürdüreceğim diye düşünüyorum. Çünkü bunlar raf ömrü de uzun olan seçenekler. Bunun yanı sıra başta da söylediğim gibi beslenme temel bir ihtiyaç ve bundan vazgeçmek gibi bir durumumuz yok, ancak marka tercihleri veya tüketim sıklıkları değişebilir. Öncelikle harcamalarımızı, haneye alınan gıda maddelerinin kullanım şekillerini ve miktarlarını, israf olan kısmı iyi analiz etmeliyiz. Her bireyin kendisi için bu şekilde bir analiz yapmasının ve bir sonraki tüketim davranışını buna göre şekillendirmesinin iyi bir adım olacağını düşünüyorum. ■





Nature re-Shaped

www.izgranit.com.tr

Lezzetli Yaşam Kurucusu Yaşam Orak: içinde bulunduğumuz enflasyonist ortamın insan sağlığı üzerindeki en temel etkisi dengeli beslenememe sorununu beraberinde getirdi

“Mutfaklarımızda *Sıfır atık* politikası benimsenmeli”



“Kahvaltı, öğle yemeği, atıştırmalıklar, smoothieler, sağlıklı tatlı seçeneklerinden oluşan Moodyfood by Lezzetli Yaşam ürünleri ile günün her saati sağlıklı beslenmeye kolaylıkla ulaşabilmenizi hedefliyoruz. Modunuzu yükseltmek mottosuyla hazırladığımız otomatlarımız plazalarda, iş merkezlerinde, benzin istasyonlarında...



HABER: SEDA GÖK



Son yıllarda yaşanan yüksek fiyat artışları ve enflasyonist ortam satın alma gücünü ve beraberinde beslenme alışkanlıklarımızı temelden etkiledi. Lezzetli Yaşam Kurucusu Yaşam Orak, içinde bulunduğumuz enflasyonist ortamın insan sağlığı üzerindeki en temel etkisinin dengeli beslenememe sorununu beraberinde getirdiğini söyledi.

Bu süreçte yapılması gerekenleri değerlendiren Lezzetli Yaşam Kurucusu Yaşam Orak, “Hayvansal protein fiyatlarındaki artış bitkisel proteinlere yönelimi arttırdı. Bunda son yıllarda sıkça duyduğumuz vejetaryen ve vegan beslenmenin de etkisi olduğunu düşünüyorum. Fakat bu bilinçte olmayan ve hayvansal proteine ulaşamadığı için karbonhidrat ağırlıklı beslenen kişilerde uzun vadede obezite başta olmak üzere kronik sağlık sorunlarının görülmesi kaçınılmaz bir sonuç olacaktır. İçinde bulunduğumuz enflasyonist ortamın insan sağlığı üzerindeki en temel etkisi dengeli beslenememe sorununu beraberinde getiriyor” dedi.

Mutfaklarda ‘sıfır atık’ politikası benimsenmesi ve yaşantımız gibi beslenmenin de sürdürülebilir olması gerektiğine dikkat çeken Orak, “Bu

dönemde mevsiminde seçilecek sebze ve meyvelerin ihtiyaç doğrultusunda doğru miktarlarda alınması hem gıda israfını önleyecek hem de ihtiyaç duyulan besin değerlerine ulaşılmasını sağlayacaktır. Gıda israfını azaltmak adına bilinçli alışveriş yapmak, evde gıda kayıplarını azaltmak için ürünleri bozulmayacak koşullarda doğru depolamak, yemek hazırlanırken gıda kayıpları azaltmak büyük önem kazandı" diye konuştu.

YENİ NESİL BESLENME VURGUSU

Covid sonrası yaşam alışkanlıklarımızın değiştiğini, sağlıklı beslenmenin artık sadece sağlık için değil 'iyi hissetme hali' için de önem kazandığına vurgu yapan Orak, "Biz buna yeni nesil beslenme diyoruz. Bu bakış açısıyla lezzeti; yaşamda elde ettiğimiz tecrübeyi ve geliştirdiğimiz sistemi yeni bir markayla tanımladık. İzmir'den bir dünya markası çıkarmak hedefiyle kurumsal bir ekiple markanın tüm alt yapısını oluşturduk. İyi Beslen İyi Hisset misyonu ile lezzetli yaşamın yerelde yakaladığı başarıyı büyüterek daha farklı pazarlara taşıyacağız" dedi.

Orak, Lezzetli Yaşam'ın kuruluş hikayesini ise şöyle anlattı: "2005 yılında Dokuz Eylül Üniversitesi İİBF İşletme Bölümü'nü bitirdim. Çukurova Üniversitesi'nde Yönetim ve Organizasyon Yüksek Lisansı yaptıktan sonra özel sektörde çalışmak



Yaşam Orak
Lezzetli Yaşam Kurucusu

yerine kendi işimi yapmanın beni daha çok mutlu edeceğine karar verdim. Türkiye'de henüz diyet yemek ve sağlıklı beslenme fikri beslenme alışkanlıkları ve seçenekleri arasında yerini almamışken, Adana gibi

'MODUNUZU YÜKSELTMEK' MOTTOSUYLA OTOMAT SİSTEMİ

Lezzetli Yaşam Mutfak olarak yılların tecrübesini bilinçli tüketiciye hızlı, kolay ve uygun maliyetler ile buluşturabilecekleri otomat sistemi üzerinde uzun süredir titizlikle çalıştıklarını anlatan Orak, bu konuda şu bilgileri verdi: "Kahvaltı, öğle yemeği, atıştırmalıklar, smoothieler, sağlıklı tatlı seçeneklerinden oluşan Moodyfood by Lezzetli Yaşam ürünleri ile günün her saati sağlıklı beslenmeye kolaylıkla ulaşabilmenizi hedefliyoruz. Modunuzu yükseltmek mottosuyla hazırladığımız otomatlarımız plazalarda, iş merkezlerinde, benzin istasyonlarında... Günlük koşturmanız içinde tam da ihtiyaç duyduğunuz her an karşınıza çıkabilir. Hedefimiz tek kişiye göre ve bütün beslenme seçeneklerine uygun olarak hazırlanan ürünlerimiz sayesinde gıda israfını önlemek ve doğru beslenme alışkanlıklarını doğru fiyatlarla kişilere ulaştırmak."



mutfak kültürünün çok güçlü olduğu bir şehirde diyet yemek yaparak 14 sene önce ilk paketlerimizi dağıtmaya başladık. Amacımız; Türk mutfağındaki zengin yemek çeşitliliğini diyeteye uygun koşullarda hazırlayarak diyetin lezzetli ve keyifle sürdürülebilir bir alışkanlık haline gelebileceğini göstermekti. Hızlı hayat koşullarında kapınıza gelen ve size özel hazırlanmış diyet yemek fikri kısa sürede büyümemizi sağladı. Sekiz sene önce sektörde edindiğimiz tecrübe ve deneyimi daha geniş tüketici kitlesine sahip İzmir'e taşıdık. Zaman içinde yaygınlaşan ve popüler hale gelen kapiya teslim diyet yemek servisi hizmetimiz ile üyelerimize sürekli yeni paket seçenekleri sunarak gelişen ve değişen beslenme alışkanlıklarına alternatif çözümler bulduk."

Lezzetli Yaşam Mutfağı olarak önceliklerine değinen Orak, "Her zaman önceliğimiz doğru bir planlama ile doğru porsiyonda doğru gramajlarda ve mevsiminde sebze meyveler kullanarak ihtiyaç doğrultusunda ürünler üretmek ve böylece gıda israfının önüne geçmek olmuştur. Mutfak personelimizden satın almamıza kadar bütün ekibimiz bu konuda gerekli mutfak önlemlerini alır, pişirimlerini, porsiyonlamalarını ve gıda kullanımlarını buna uygun olarak yapar. Bu sayede de doğru gıdaya ulaşmanın en ekonomik ve kolay yolunu üyelerimize sunabiliyoruz. Bütün Dünyada da gitgide yaygınlaşan gıda tüketimindeki bilinçlenmenin artması ile tüketicinin doğru gıdaya ve doğal ürünlere ulaşma isteği, sağlık sorunlarının çözümünde beslenmenin etkisi ve diyetle rakamlardan çok doğru beslenme sonucu sağlıklı ve mutlu yaşamak hedeflediği için biz artık kendimizi Kişiyeye Özel Beslenme Firması olarak adlandırıyoruz ve üyelerimizin mutluluğunu ön planda tutuyoruz" diye konuştu. ■





www.3katekstil.com



*İşini Sanata
Dökenler İçin...*

**16 YILLIK DENEYİM İLE
KALİTELİ HİZMET, KARŞILIKLI GÜVEN**

- İlaç Sektörü Üniformaları
- Medikal Üniformalar
- Üretim Tesis Üniformaları
- Gıda Sektörü Üniformaları
- İş Güvenliği Üniformaları
- Otel Üniformaları
- Özel Güvenlik Üniformaları
- Yönetici Kıyafetleri
- Promosyon Ürünler
- Firmalara Özgü Tasarım Çalışmaları



Medicana International İzmir Hastanesi Psikiyatri Bölümü Doktor Öğretim Görevlisi Müge Yaşar: Çalışmalar istihdamın yüzde 1 oranında düşmesiyle oluşan depresif belirtilerin ve kaygının tedavi sürecinde, psikiyatrik ilaç reçetelerinin yaklaşık yüzde 10 arttığını göstermektedir

Ekonomik krizler duygusal ve psikolojik stresi artırıyor



“Belirli bir yerde, en düşük gelire sahip olanların depresyon veya kaygı yaşama olasılığı, gelir durumu daha iyi olanlara göre 1,5 ila 3 kat daha fazladır. Bu etkilerin zayıflatılması elbette devlet politikalarıyla gerçekleştirilebilir. Bununla birlikte kişilerin daha iyi uyuyabilmesi için uyku hijyenine dikkat etmek, sebze ve meyveden zengin karbonhidrat ve şekerden zayıf bir sağlıklı bir beslenme düzeni, alkol ve madde kullanımından uzak durmak, egzersiz ve yürüyüş yapmak, nefes egzersizleri ve meditasyon yapmak, hobiler edinmek, kitap okumak, akranlarla teması arttırmak ve sosyalleşmek, eğlendirici faaliyetlere katılmak ruh sağlığını güçlendirmeye yardımcı olur.”



Medicana International İzmir Hastanesi Psikiyatri Bölümü Doktor Öğretim Görevlisi Müge Yaşar, maddi zorlanmanın özellikle ekonomik krizler sırasında duygusal ve psikolojik stresi artırdığını ve sağlıklı olma halini bozduğunu söyledi.

Artan işsizlik oranları ve ekonomik gerileme dönemlerinde, gelecek endişesiyle birlikte depresyon anksiyete bozukluğu, intihar, madde kullanımı ve aile içi şiddet oranları artma eğiliminde olduğunu belirten Yaşar ile sürece ilişkin konuştuk.

Pandemi süreci, sonrasında ekonomik kriz ortamı ve enflasyonist ortamın toplumun ruh sağlığı üzerine etkilerini değerlendirir misiniz?

COVID-19 pandemisi dünyanın birçok yerinde büyük bir ekonomik krizi tetikledi. Bu süreç ruh sağlığı sorunlarında ciddi bir artışa yol açtı. Artan işsizlik oranları ve ekonomik gerileme dönemlerinde, gelecek



endişesiyle birlikte depresyon anksiyete bozukluğu, intihar, madde kullanımı ve aile içi şiddet oranları artma eğilimindedir.

Maddi zorlanma, özellikle ekonomik krizler sırasında duygusal ve psikolojik stresi artırır ve sağlıklı olma halini bozar. Yoğun stres; depresyon, anksiyete ve öfke sorunları için başlı başına bir tetikleyicidir. Ayrıca pandemi ve ekonomik kriz nedeniyle süregelen bir strese maruz kalmanın beden üzerinde de etkileri olur. Ek olarak bu süreçlerde sigara veya içki içme oranlarının artması gibi olumsuz etkiler de gözleriz. Çalışmalar istihdamın yüzde 1 oranında düşmesiyle oluşan depresif belirtilerin ve kaygının tedavi sürecinde, psikiyatrik ilaç reçetelerinin yaklaşık yüzde 10 arttığını göstermektedir. Etkiye buradan da pay biçebiliriz.

Sağlık Bakanlığı'nın verileri, 2021 sonu itibarıyla 11 yılda antidepresan kullanım miktarının yaklaşık yüzde 70 arttığını gösteriyor.



Doktor Öğretim Görevlisi Müge Yaşar
Medicana International İzmir Hastanesi
Psikiyatri Bölümü



Türkiye'de antidepresan satışındaki artış toplumda ruh sağlığının bozulduğunun bir göstergesi mi?

Elbette bu artış sadece pandemi sonrasına dair bir artış değil, birçok ülke verisi yıllar içinde zaten antidepresan kullanımında artış olduğunu göstermektedir. Bununla birlikte bahsettiğimiz gibi pandemi ve istihdam durumlarının değişmesi evde veya işte çalışan kişilerin iş yükünün artmasına neden olur. Kişilerden beklentilerin çoğalması gibi sebeplerle daha fazla strese maruz kalmalarına yol açar dolayısıyla bu sürecin psikiyatrik başvuru ihtiyacını artırmış olduğunu düşünebiliriz. Ayrıca bu artışta psikiyatri hizmetlerinin yaygınlığının artması ve kişilerin başvuru hakkında damgalanmayla ilgili düşüncelerinin azalması sonucu psikiyatrik değerlendirme taleplerinin arttığını da göz önünde bulundurabiliriz. Ülkemizde yeterli epidemiyolojik çalışma yok fakat dünya genelinde çalışmalar



yaralarına odaklanmaz, yaşadığı uykusuzluğu gerginliği mevcut durumla bağlantılandırır, bunların kriz sonrası düzeleceğini düşünür. Oysa ki bu durum akut bir stresin değil, uzun süreli maruz kalınan bir stresin sonucudur. Bu nedenle örselenen ruhsal yapı etkenler ortadan kalksa da kendini toparlamakta zorlanır, kişinin yakınmaları devam eder. Bu nedenle er ya da geç artan stres ve belirsizlik yükünün getirdiği ruhsal sorunlar bireylerin yardım arama davranışını arttırır, poliklinik muayeneleri de artmış olur. Baktığımızda üniversite hastaneleri, eğitim araştırma hastaneleri ve devlet hastanelerinde kişi başına düşen psikiyatrik görüşme süresi maalesef oldukça az fakat muayene edilen kişi sayısı fazladır, bu sayının içinde yatarak tedavi gören hastaların konsültasyonları, sağlık kurulları ve adli heyet değerlendirmelerini de eklerseniz yoğunluk gözünüzde daha iyi canlanabilir. Tabii bir de son dönem yurtdışına olan hekim göçleri ve devlet hastanelerinden artan hekim istifaları sonucunda da çalışmaya devam eden psikiyatri hekimlerinin iş yükünün artmış olduğunu da unutmamalıyız.

Toplum olarak gelir adaletsizliğini yaşadığımız bir platformda insanların doktora erişimi de büyük bir sıkıntı... Böylesi bir ortamda bireylerin ruh sağlığını koruması için kendilerinin daha uygun metotlarla uygulayabileceği yöntemler nelerdir?

Pek çok psikiyatrik bozukluğun kültürel ve sosyal faktörlerden güçlü bir şekilde etkilendiği iyi bilinmektedir. Kentleşme, işsizlik, aşırı kalabalık, yeşil alan eksikliği ve diğer sosyal belirleyicilerin psikiyatrik bozukluklara katkıda bulunabileceğini gösteren kanıtlar var. Belirli bir yerde, en düşük gelire sahip olanların depresyon veya kaygı yaşama olasılığı, gelir durumu daha iyi olanlara göre 1,5 ila 3 kat daha fazladır. Bu etkilerin zayıflatılması elbette devlet politikalarıyla gerçekleştirilebilir. Bununla birlikte kişilerin daha iyi uyuyabilmesi için uyku hijyenine dikkat etmek, sebze

maalesef çocuk ve genç popülasyonda ruhsal bozuklukların giderek arttığını gösteriyor. Bu durum tabii daha çok tedavi başvurusu demek. Ek olarak ihtiyacın artması dışında süreçte insanların raporlu ilaçlarını eczanelerden direkt alabilmeleri, antidepresan alımını veya kutu satısını arttırmış olabilir. Bu artışın toplum ruh sağlığının bozulduğunu gösterdiğini söyleyebilmemiz için daha detayları araştırmaların yapılması gerekir.

Özellikle son dönemde psikiyatri poliklinikleri çok yoğun çalıştığı ifade ediliyor. Bu yoğunluğu analiz etmenizi istesem...

Öncelikle pandeminin bir kriz olduğu gerçeği göz önünde bulundurularak şunu vurgulamalıyım ki krizden çıkmayı önceleyen insan ruhsal

Toplumsal açıdan bu soruna bakarsak ruh sağlığı okur yazarlığı arttırmak güzel bir yol. Böylece ruhsal bozuklukların tanınmasına, yönetilmesine veya önlenmesine yardımcı olan bilgi ve inançların farkındalığını oluşturabiliriz.



ve meyveden zengin karbonhidrat ve şekerden zayıf bir sağlıklı bir beslenme düzeni, alkol ve madde kullanımından uzak durmak, egzersiz ve yürüyüş yapmak, nefes egzersizleri ve meditasyon yapmak, hobiler edinmek, kitap okumak, akranlarla teması arttırmak ve sosyalleşmek, eğlendirici faaliyetlere katılmak ruh sağlığını güçlendirmeye yardımcı olur.

Türkiye’de ruh sağlığı hizmetinin yeterince sunulabildiğini düşünüyor musunuz? Verilerle baktığımızda kişi başına ruh sağlığı konusunda aldığımız hizmet değerleri nedir?

Ruh sağlığı hizmetlerine erişememek hala önemli bir sorundur. Ülkemizde 100 bin kişi başına düşen psikiyatrist sayısı 3.8 iken Avrupa ülkelerinde bu oran Türkiye’nin dört katından fazladır (yüz binde 16.8). Türkiye’de 100 bin kişi başına yaklaşık 6,1 psikiyatri servis yatağı düşerken, Avrupa Birliği üye ülkeleri ortalaması 72.9. Ruh sağlığı uzmanı sayısının az olmasının yanında maalesef yoğun başvuru nedeniyle, devlet hastanesindeki psikiyatristlerin ayırabildiği süreler de, olması gerekenin oldukça altındadır.

MHRS randevu sürelerinin 5-10 dakika olması ve bu sürenin yetersizliği psikiyatri meslek örgütlerince sıklıkla dile getirilmektedir. Birçok meslektaşım ruh sağlığı hizmetlerinin bu kadar kısa sürede verilmesinin kendilerini mesleklerine yabancılaştırdığından şikayetçi olmaktadır. Özel hastane ve muayenehanelerde kişilere görüşme için ayrılan süreler çoğunlukla yeterlidir. Ancak buralara başvuru sosyoekonomik düzeyle korele olduğu için toplumun büyük çoğunluğunun halen devlet kurumlarına başvurduğu gerçeğini göz ardı edemeyiz.

Psikiyatri uzmanlarının hastaya ayırabilecekleri süre kıaldığı için ilaçla tedavi yoluna gidiliyor. Bunun yarattığı etkileri değerlendirir misiniz?

Psikiyatri uzmanlarının kamu şartları altında ne yazık ki psikoterapi yapma şansları

Pek çok psikiyatrik bozukluğun kültürel ve sosyal faktörlerden güçlü bir şekilde etkilendiği iyi bilinmektedir. Kentleşme, işsizlik, aşırı kalabalık, yeşil alan eksikliği ve diğer sosyal belirleyicilerin psikiyatrik bozukluklara katkıda bulunabileceğini gösteren kanıtlar var.



bulunmuyor. Psikoterapi pahalı bir tedavi süreci, ruh sağlığı profesyoneli için de danışan için de zaman alan sık aralıklı uzun süren seanslar gerektirebiliyor. Bu nedenle daha çok ilaçla tedavi tercih ediliyor polikliniklerde. Bazen uzun süren terapi seansları istemeyen, hızlı bir düzelme süreci talep eden kişiler sadece ilaç tedavisiyle iyileşebiliyorlar. Ayrıca genel olarak psikiyatri uzmanlarının muayene edilen kişilere kullanması gereksiz olduğu halde tedavi düzenlemediğini düşünüyorum. Ancak bu durum başvuran kişiye ayrılan yetersiz sürenin kişinin tedavi uyumunu azaltacağı, ilaç etkisi veya yan etkisi gibi bilgilerin aktarılmasının yetersiz kalabileceği gerçeğini de barındırıyor.

Kişiye yeterli süre muayene edilemediğinde anlaşılmadığını düşünabiliyor ve bu durum kişinin tedavi uyumunu bozabiliyor. Bu durum, kişinin yaşadığı hayal kırıklığıyla birlikte farklı hekimlere tekrarlayan başvurularda bulunması ve kullanılmayan tedavilerle kendisini bir kısır döngüye sokması sürecini doğurabiliyor.

Türkiye’de geçim kaygısı genel stres düzeyinde artışı beraberinde getiriyor. Bu bireyler aynı zamanda ebeveyn durumunda. Bu durumun çocukların gelişim sürecindeki ruh sağlıklarına etkilerini değerlendirir misiniz? Bu bağlamda toplumsal olarak bu sorunun uzun vadeli olmaması için ne gibi farkındalık çalışmaları yürütülebilir?

Geçim kaygısının yarattığı olumsuz ruh sağlığı sonuçları arasında stres, endişe, korku, endişe, sinirlilik, incinme, hayal kırıklığı, öfke, can sıkıntısı, değersizlik, utanç, üzüntü ve depresif duygudurum yer almaktadır. Olumsuz ekonomik koşullar, çocukların ruh sağlığını çeşitli yollarla etkileyebilir. İlk olarak, ebeveyn istihdamı ve çalışma saatlerindeki değişiklikler, kazançlardaki azalma, ödemeleri yapmak için oluşan baskı nedeniyle hane içindeki psikolojik ve sosyal stres daha yüksek olabilir. Artan aile stresi, aile içi çatışmanın da

artmasına ve çocuklara kötü muameleye neden olabilir. Bu nedenle geçim kaygısı ve belirsizliğin insanları daha sinirli ve gergin yaptığını, ilişkilerinde daha toleranssız davranmaya yönlendireceği elbette bunun ebeveyn çocuk ilişkisine de olumsuz yansıdığı sıklıkla görmekteyiz. Ekonomik güçlük içinde olan ebeveynler de sıklıkla çocuklarına karşı öfke kontrol sorunu yaşadıklarından şikayet etmektedir. Çocuk açısından ebeveynin gergin hali çocuğun güvenli bağlanmasını ve yeterince sevildiği düşüncesini bozabilir. Buna maruz kalan çocukların yetişkinlikte daha kaygılı ve öfke sorunları olan bireylere dönüşebildiğini görmekteyiz.

Burada ruhsal okur yazarlığı arttırmak konusunda tespitlerinizi alabilir miyiz?

Toplumsal açıdan bu soruna bakarsak ruh sağlığı okur yazarlığı arttırmak güzel bir yol. Böylece ruhsal bozuklukların tanınmasına, yönetilmesine veya önlenmesine yardımcı olan bilgi ve inançların farkındalığını oluşturabiliriz. Ve ruh sağlığı okur yazarlığı, psikolojik sıkıntı türlerinin belirli bozukluklarını tanıma yeteneği; risk faktörleri ve nedenleri hakkında; kendi kendine yardım müdahaleleri hakkında; mevcut profesyonel yardım hakkında bilgi ve inançlar; tanınmayı ve uygun yardım aramayı kolaylaştıran tutumlar; ve doğru ruh sağlığı bilgilerinin nasıl aranacağına dair bilgiye ulaşmayı sağlıklı anlamlandırmayı kolaylaştırır. Bu sayede kişi zorlandığında kendini yönetme veya yardım alma seçeneklerini etkin kullanabilir. Okullar eğitim süreci, söyleşiler toplantılar, basın ve medya aracılığı ile hatırlatmak ve göstermek faydalı olur.

Sosyal medya burada önemli bir güç. Bu güçten toplumun ruh sağlığını korumasında nasıl doğru bir şekilde faydalanmak gerekiyor?

Her ne kadar sosyal medya algoritmaları insanların

akıl sağlığını korumak için değil çevrimiçi tutmak için oluşturulmuş olsa da ruh sağlığı yararına kullanılması da mümkündür. Öncelikle sosyal ağlar ilişkileri sürdürmemize ve bireylerin yalnız olmadıklarını anlamalarına yardımcı olur.

Bildiğimiz gibi COVID-19 pandemisi sırasında çok daha belirgin hale gelen bir özellik. Sosyal medya ayrıca ruh sağlığı sorunları hakkında farkındalık yaratmak ve zorlananlara akran desteği sağlamak için ideal bir platform. Kişiler anonim kalarak bile yaptıkları paylaşımlarda kendi kendine yardım ve sosyal destek sağlamaya odaklanabilir. Benzer krizleri yaşayan insanların paylaşımları bireyler için buldukları durumlara müdahale ve önleme stratejileri konusunda bilgi sağlayabilir. Hashtag'ler ile depresyon veya intihar yazıldığında kriz hatlarına, uygulayabilecekleri ruhsal yardım yollarına yönlenebilirler örneğin. Podcast'ler veya etkin ve doğru hazırlanmış uygulamalar kişilerin enerjilerini daha olumlu arayışlara yönlendirmelerine yardımcı olabilirler.

Dünya Sağlık Örgütü'nün (WHO) araştırmasına göre gençlerdeki en büyük sorunu ekonomi... Gelecek kaygısını çok fazla yaşayan bir kuşak geliyor. Bunun yaratacağı toplumsal travmalar neler olabilir? Bunun önüne geçmek için ne gibi çalışmalar yapılması gerekiyor?

Dünya Sağlık Örgütü'nün (WHO) tanımına göre sağlık; sadece hastalık ve engellilik halinin olmayışı değil, kişinin beden, ruhen ve sosyal yönden tam bir iyilik halinde olması anlamına geliyor. Görünen o ki son dönemlerde bu tam iyilik hali kavramı zorlanmaya başladı. 2022 Dünya Mutluluk Raporu'nda Türkiye 146 ülke arasında 112. oldu. Türkiye, bir önceki yıla göre 8 basamak geriledi. Gençlerin kaygı ve umutsuzluklarını etkileyen faktörlerden en

önemlisi gelecek ve iş bulma endişesidir. Çalışma, bireylere yaşamı devam ettirebilmek için ekonomik bir kaynak özelliği taşımakta, statü, kimlik ve aidiyet duygusu sağlamakta, sosyal ilişkilerin gelişmesi ve güçlenmesi anlamında katkı yapmakta, bireyin kimliğini ve kişiliğini yapılandırmakta, sağlanan gelir ile çalışma dışı yaşamın maddi temelini oluşturmakta, kişisel hedeflere ve psikolojik tatmine ulaşmada bir araç ve sosyal bir görev anlamı taşımaktadır.

İşsizliğin yaygın olması kaygı ve umutsuzluğun daha da artmasına neden olmakta, işsizlik hata ve beceriksizlik ya da utanç kaynağı olan bir kusur gibi değerlendirilmektedir. Gençlerde görülen işsizlik alkol, sigara ve uyuşturucu kullanımının artması, gerginlik, kendini yetersiz ve işe yaramaz görme, özgüvenin yitirilmesi, uykusuzluk veya aşırı uyku hali, kendini yaralama ve intihar girişimleri ve depresyon kaygı bozukluğu gibi ruhsal hastalıklara sebep olabilir. Bireyler evlenme ve çocuk sahibi olma konusunda endişeli olabilir. Genç işsizlik, topluma ve sisteme karşı nefret duyguları ile birlikte tepkili davranışlarda artış görülmesine neden olabilir; bu durum ise sosyal bölünmüşlük ve toplumsal çatışmaya zemin hazırlamaktadır. Gençlerin istihdam edilmesine yönelik çalışmalar, sosyal devlet olma, eğitimimizde psikolojik okuryazarlık ve psikolojik iyi oluş üzerine müfredatın yer alması, özellikle lise son ve üniversite eğitiminin son yılında iş bulma, işsizlik ve baş etme becerileri hakkında eğitimlerin olması yardımcı olabilir. Maddi özgürlük ve kendi ayaklarının üzerinde durabilmek her genç bireyin ihtiyacı. ■

Hayatın her anında,
her alanında...



Otomotiv

Elektronik/Beyaz Eşya

Havacılık/Savunma

Demiryolu

Endüstriyel Mutfak Ekipmanları

Endüstriyel/Teknik Etiketler

Tarım Araçları

Medikal



ERDALETİKET
Serigrafi > Dijital Baskı > Endüstriyel Kesim

www.erdiletiket.com

Tanıtım videosu için;



Tükenmişlik sendromu küresel olarak yaygınlaşıyor

Ümit kaybı tükenmişliği getiriyor!



Tükenmişlik sendromunun genellikle duygusal anlamda 'Ben bu işi yapamam, beceremem' düşüncesi ve söylemi ile başladığını ifade eden Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Her şey kişinin gözünde büyür. İşe giderken sanki ayakları ters ters gidiyordur. Önce duygusal olarak başlar sonra enerji kaybı şeklinde fiziksel boyuta ulaşır.



HABER: SEDA GÖK



Dünya genelinde yaşanan felaketler, ekonomik darboğazlar ve salgınlar; Tükenmişlik Sendromu'nun küresel olarak yaygınlaşmasını beraberinde getiriyor. Tükenmişlik sendromunun son yıllarda çok fazla konuşulduğunu ve artık çocuklarda bile görüldüğünü vurgulayan Psikiyatrist Prof. Dr. Nevzat Tarhan; duygusal, zihinsel ve fiziksel boyutta gerçekleşen sendromun nedenini bulmak için 'kök neden analizi' yapmak gerektiğini ifade ediyor. Mizahın tükenmişlik sendromuna karşı çok iyi bir strateji olduğuna dikkat çeken Tarhan, "Dışa dönük olmak da sendromu azaltıyor. Davranışları, duyguları ve düşünceleri tutarlı kişilerde tükenmişlik daha geç oluyor. Kişi ümidini kaybettiğinde tükenmişlik başlıyor. Günümüzde tükenmişliğin artma sebeplerinden birisi de insanların devamlı göz önünde olmalarıdır." dedi.

Üsküdar Üniversitesi Kurucu Rektörü, Psikiyatrist Prof. Dr. Nevzat Tarhan, sık sık gündeme gelen tükenmişlik sendromu hakkında önemli

değerlendirmelerde bulundu ve tavsiyelerini paylaştı.

Tükenmişlik sendromunun son yıllarda çok fazla konuşulduğunu belirten Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Küresel bir yaygınlaşma var. 30 sene önce az konuşulurdu ama artık çocuklarda bile görüyoruz. 'Neden arttı?, tükenmişlik sendromu dediğimiz zaman ne anlayacağız?' İyi değerlendirmek gerekiyor. Her enerji kaybına hemen tükenmişlik sendromu dememek gerekiyor. Tükenmişlik sendromu 80'li yıllarda tanımlanmış. Tanımlanırken de kişinin mesleki yetersizliğiyle ilgili mesleki bir tehlike olarak tanımlanmış. Yani mesleki yetersizliğiyle ilgili mesleki performans gösterememe, başarısız olma, yıpranma, enerjinin kaybolması, verimli bir şekilde iş yapamama gibi nedenlerle kişi iş kaynaklarını tükettiği zaman durum bellidir" dedi.

İŞ YERİNDE VERİMİ DÜŞÜRÜYOR

Kişinin iş kaynaklarını tükettiği durumda diğer depresyon belirtilerinden de bahsedebileceğini ifade eden Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Bir şeyden zevk alamama, durgunluk, neşesizlik ya da öfkellik, sinirlilik gibi aşamalarına göre belirtiler ortaya çıkıyor. Tükenmişlik sendromu örgütsel olursa yani kurumda olursa hatalar yaptırır. İş yerinde olursa kaliteyi ve verimliliği düşürür. Toplumda olursa bu büyük bir dönüşüm işaretidir. Yaygınlaşırsa sosyolojik tepkileri verme biçimi haline de gelebilir. Tükenmişlik sendromu bir şirkette insanlar arasında yaygın olursa orada kök neden analizi yapıp nedenini bulmak ve çözümler üretmek gerekiyor. Bu yöneticiler için de bireyler için de geçerli." diye konuştu.

DUYGUSAL, FİZİKSEL VE ZİHİNSEL BOYUTTA GERÇEKLEŞİYOR

Tükenmişlik sendromunun genellikle duygusal anlamda 'Ben bu işi yapamam, beceremem' düşüncesi ve söylemi ile başladığını ifade eden Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Her şey kişinin gözünde büyür. İşe giderken sanki ayakları ters ters gidiyordur. Önce duygusal olarak başlar sonra enerji kaybı şeklinde fiziksel boyuta ulaşır. Daha sonra da zihinsel olur. Beynin



Psikiyatrist Prof. Dr. Nevzat Tarhan
Üsküdar Üniversitesi Kurucu Rektörü

anlama ve algılama süreci yavaş çalışıyor gibi algılanır. Kişi kontrol edemeyeceği stres yaşarsa alışılmadık dışında davranıyor. Kontrol edilebilen stres ayakta tutuyor, geliştiriyor ve böylece kişi onu tehlike olarak görmüyor" dedi.

Prof. Dr. Nevzat Tarhan, tehlike olarak görünen strese ilk olarak alarm durumunun gerçekleştiğini söyledi ve sözlerine şöyle devam etti: "Alarmda beyin savaş ve kaç tepkisi verir. Beyin savaş tepkisi veriyorsa enerjiyi artıran bütün kan şekerini vücuttaki yağ depolarını kana pompalar. Kan şekeri yükselir. Veya sadece kaç der düşer bayılır. Vücut fiziksel olarak böyle tepki veriyor. Bu da literatürde 'Sempatik Aktivasyon' diye geçiyor. Beyin, otonom sinir sisteminin sempatikleri kısmını devreye sokar. Yedek enerji depolarını birkaç saatliğine pompalar. Ancak bu uzun sürerse kaynaklar tükendiği için bir müddet sonra tepki vermemeye başlar.



STRES YOK EDİLMEZ, YÖNETİLİR

Stresi yok etmek değil yönetmenin mümkün olduğunu vurgulayan Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Stres yönetilir ve enerjiye dönüştürülür. Bisiklet kullanmak gibi kişiyi hedefine götürür. Ama aşırı yüklendiğin zaman takla atar. Genellikle kişinin beklenti seviyesi yüksek ve kurumun da kişiden beklenti seviyesi yüksekse daha çok oluyor. Aile yapısı ve sosyal destek zayıfsa yine daha çok oluyor. Sadece Türkiye'de değil dünyada da yeni kuşak konformist bir kuşak. Eski kuşaklar yokluk içinde olgunlaşıyorlardı. Strese küçük yaşta maruz kalıyorlardı ve o strese rağmen yokluk içinde hayatta kalmayı başarabiliyorlardı. Şimdiki kuşaklar varlık içinde olgunlaşıyorlar. Bu daha zor. Hep rahata, konfora alışmış bir kimse rahatlığı kaybolduğu zaman sanki hak ettiği bir şey elinden alınıyor gibi hissediyor. Böyle durumda kabullenemiyor. Duyarsızlaşma ve negatif davranışlar daha çok ortaya çıkıyor." ifadelerini kullandı.

DIŞA DÖNÜK OLMAK SENDROMU AZALTIYOR

Dışa dönük olmanın tükenmişlik sendromunu azalttığına dikkat çeken Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Uyumsuz kişilerde daha çok tükenmişlik sendromu oluyor. Kapı eşiğiyle kavga eden insanlar var. Bir de kişi açık ve şeffaf değilse yaptığı işleri hile ile yapıyorsa, gittiği yerde güven alanı oluşturamıyorsa, iş yerinde kendini güvende hissetmiyorsa, devamlı kendisine çelme takılacağını düşünüyorsa orada da tükenmişlik çok oluyor. Korku duygusu hâkim oluyor. Korkunun arttığı yerde güven azalıyor. Güvenin azaldığı yerde kaygı yükseliyor. Sonuç olarak da huzur kaçıyor" diye konuştu.

GÜVENDE HİSSEDEN KİŞİNİN MOTİVASYONU ARTIYOR

Dürüstlük, şeffaf ilişki ve güvenin olduğu ortamda iş yerindeki verimliliğin de arttığını dile getiren Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Güvende hissetmesi kişinin motivasyonunu artırıyor. İş kaynakları daha çok kullanılıyor. Bu nedenle gelişmiş ülkelerde ısrarla açık, şeffaf ilişkinin ve ifade özgürlüğü üzerinde durulması, korku değil de özgüven üzerinde durulması tesadüfi değil. Korku ve baskı kültürlerinde pasif bir tükenmişlik vardır. Tembellik şeklinde yaşanır. Yüksek güven hissinin olduğu topluluklarda aykırı konuşma dışlanmaz. İnsanlar haksızlığa uğramayacağı ile ilgili daha çok güvende hissederler. Böyle toplumlarda çözüm üretmek daha kolay oluyor" dedi.

Duyarsızlık başlar. Ama parasempatik sinir sistemini devreye soktuğunda 'Rahatla, tehlike geçti, kontrol edilebilir bu durumdasın. Bunun üstesinden gelinir' şeklinde kişide ümit duygusu yüksekse direnme artar. Stres alarmı olur. Tükenme olmaz. Tükenme olması için kişinin ümit duygusunu kaybetmesi gerekiyor. Çalıştığı kurumdaki beklentilerinin karşılanmayacağı ve orada adaletli davranılmayacağı ile ilgili ümidini kesmesi gibi güven zayıflatan duygular varsa tükenme ortaya çıkar."

AKILLI YÖNETİCİ MOTİVASYON TEKNİKLERİ GELİŞTİREBİLİYOR

Genellikle alarm ve direniş oluştuğunu belirten Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Kişi direniş aşarsa o aşılardan da güçlenerek çıkar. Hatta stres etkenlerinin faydası da oluyor. Biz bunlara geliştiren stres diyoruz. Kişiyi daha çok geliştirerek güçlendiriyor. Fakat tükenmeye dönüştüğü an yıkıcı stres ortaya çıkıyor. Tükenmeye dönüşmemesi için kişinin ümitsizliğe düşmemesi gerekiyor. Tükenmelerde örtülü bir tepki vardır. Tükenme yok gözükür ama duyarsızlaşma vardır. Umursamaz, kinayeli tavırlar, isteksizlik, işi önemsememe oluşur. Kurum zeki ve tembel insanlar topluluğu haline gelir. Tembellik derken aslında tükenmişlik sendromunun direnme aşamasındaki umursamazlık ve duyarsızlaşmadan bahsediyoruz. Tükenmişlik sendromu o anda artık iş verimini düşürmüştür. Böyle bir durumda akıllı yönetici bunu hemen fark eder ve sebebini bulup yeni motivasyon teknikleri geliştirebilir." ifadelerini kullandı.

TUTARLI KİŞİLERDE TÜKENMİŞLİK DAHA GEÇ OLUYOR

Kişilerin de bireysel olarak kolay çözüm üretebildiğini ifade eden Prof. Dr. Nevzat Tarhan, "Örneğin bir bardak suyu 5-10 dakika elimizde tutarsak hiç fark etmeyiz. Fakat üzerinden yarım saat, bir saat geçtiğinde kolumuz ağrıyaya başlar. Uzun sürdüğü zaman bardağı tutamaz hale geliriz. Yorulduğu zaman kişi diğer elinden yardım ister. Zihinsel streslerde de bu şekil bir yaklaşım gerçekleşiyor. Bir konuda aşırı yüklenme yaşadığı zaman kişi beyninin başka alanından düşünür, dikkat ve ilgi odağını değiştirir. Bunu yaptığı zaman kişi beyninin yorgun olan kısmını hemen toparlamış oluyor. Duygusal olarak tutarlı, nerede nasıl davranacağını, nerede sinirleneceğini, nerede sinirlenmeyeceğini bilen kişilerde tükenmişlik daha zor ve geç oluyor. Tabii bunun olması için kişinin küçük yaştan itibaren stres yönetimini öğrenmesi gerekiyor. Bu kişiler duygusal stabil kişilerdir ve tükenmişliğe karşı dayanabilirler" dedi. ■



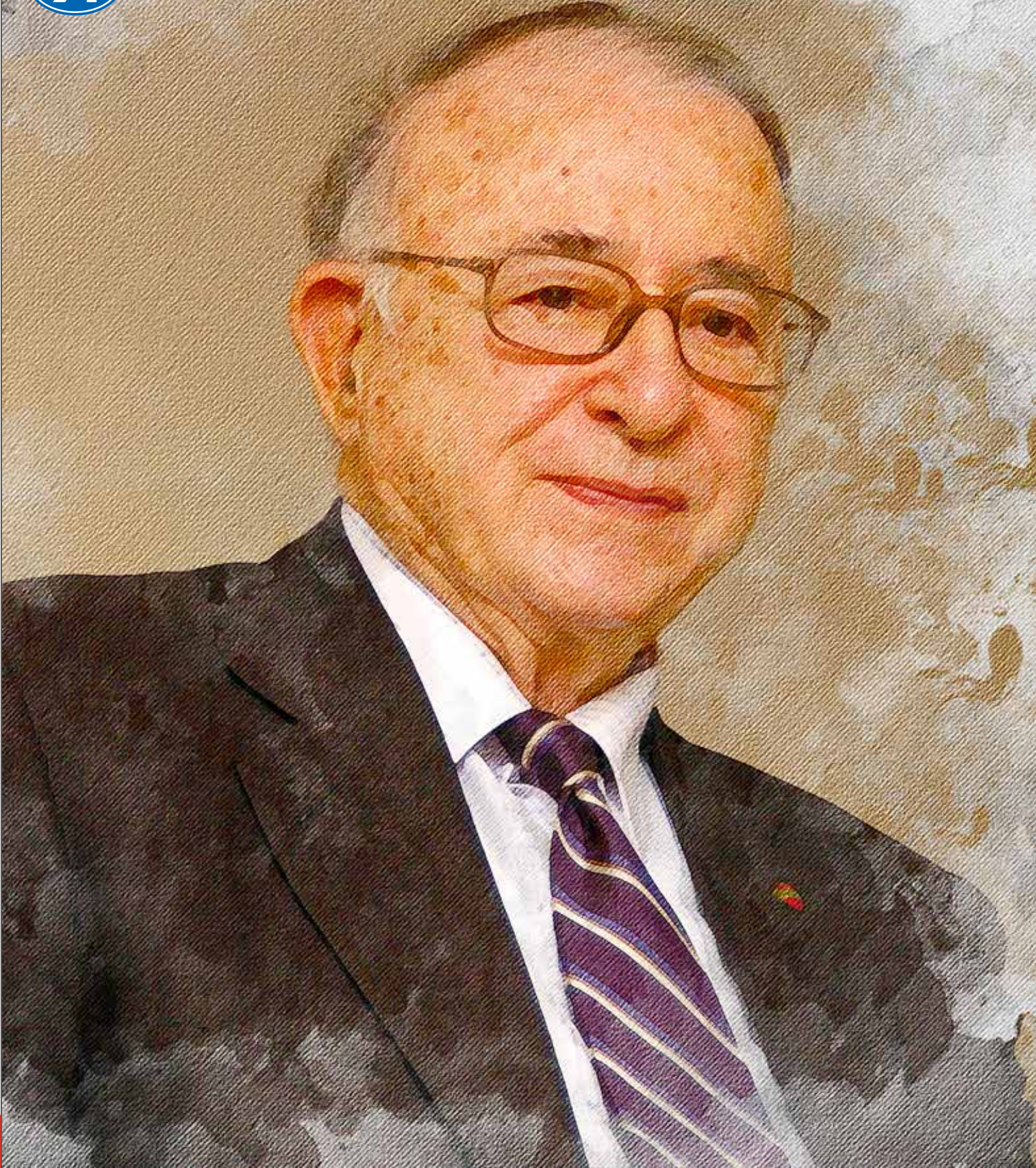
URLA'DAKİ YENİ HAYATTAN

Tan vakti yeni evinizde benzersiz bir doğaya **uyanmaktan**,
Ege'nin kıymetlisi Urla'da yeniden **doğmaktan**
daha güzel ne olabilir?



Tanyer

tanurla.com | 0232 238 27 57



**“Bilim Birlik Başarı” ilkesiyle,
ülke sevdasıyla Türkiye’yi sayısız ilklerle
buluşturan Selçuk Yaşar’ın yaşamı hepimiz için
kıymetli örnekler ve ilhamla dolu.
Selçuk Yaşar, vizyonu, ilkeleri ve hayalleriyle
hepimizin yoluna ışık tutmaya devam edecek.**

Selçuk Yaşar

Bir ömrü dolu dolu yaşamak...



Selçuk Yaşar, şirketlere, vakıflara, kuruluşuna öncülük ettiği sivil toplum kuruluşlarına, toplumda dokunduğu insanların yaşamına yenilikçi, araştırmacı, yapıcı, vizyoner, girişimci ve öncü kişiliğiyle değer kattı.



Türkiye'nin sanayileşme ideallerini ve hayallerini gerçeğe dönüştüren sanayicilerden biri olarak, kurduğu şirketler, yarattığı markalarla ülkemizin kalkınmasına katkı sunarken toplumsal alanda yatırımlarıyla da iz bırakan duayen sanayici Selçuk Yaşar'ı ebediyete uğurladık.

Selçuk Yaşar, vizyoner, Türkiye'ye, İzmir'e ve Karşıyaka'ya sevdalı bir iş insanı; birçoğu sektörünün ilki olan şirketleriyle, yatırımlarıyla, yarattığı istihdamla, kurduğu vakıflarla, topluma olan desteğiyle bu topraklara değer katmış, farklı düşünen ve farklı görmeyi bilen büyük bir girişimciydi.

Selçuk Yaşar, 1925 yılında Rodos'ta doğdu. Babası Durmuş Yaşar'ın İzmir'in Kemeraltı çarşısında 1927 yılında açtığı Durmuş Yaşar Müessesesi, ailenin İzmir'e yerleşmesine vesile oldu. Orta ve lise öğrenimini Saint Joseph'te, üniversite öğrenimini bugünkü adıyla Dokuz Eylül Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi'nde tamamladı. 1945 yılında, Durmuş Yaşar Müessesesi'nde çalışarak iş yaşamına başladı.



Yaşar ailesi



DYÖ'da tesis açılışı

Selçuk Yaşar ofisinde
1960'lı yıllar

Selçuk Yaşar'ın, girişimci, yeniliğe açık, araştırmacı ve hızlı öğrenen yapısı, farklı düşünmesi, şirketleşme ve sanayi konusunda ürettiği fikirleri, Türkiye'nin ilk boya üretimi ve markası DYÖ'nün kurulmasında önemli rol oynadı. DYÖ, Selçuk Yaşar'ın vizyonu ile yaratılan istihdam, üretilen kaliteli ürünler, çalışanların gelişimine verilen önem, sektöre kazandırılan bayilik sistemi ve iş ortaklarıyla kurduğu güçlü bağlar ile Türkiye'nin öncü ve lider kurumlarından biri haline geldi ve Yaşar Topluluğu'nun kuruluşuna giden yolda atılan ilk adım oldu.

Türkiye'de tarıma dayalı sanayinin öncüsü olan Selçuk Yaşar, et ve süt hayvancılığının geliştirilmesi amacıyla birçok önemli projeyi hayata geçirdi. 1970'li yılların zor koşullarında, Türkiye'nin kalkınmasındaki en temel ihtiyacın tarıma dayalı sanayinin gelişmesi olduğuna inandı. 1973'te Pınar Süt'ün kuruluşu, ülkenin gelişimine, Selçuk Yaşar'ın sürdürülebilir değer yaratma çabası ile yeni sektörlerin doğmasına, yeni iş alanları yaratılmasına ve sektörün gelişmesine katkı sağladı ve Pınar Süt, Türkiye için bölgesel ve toplumsal kalkınma modeli oldu.

Birbirine bağlı bu sektörlerin gelişimi, aynı zamanda ülkenin tarım ve hayvancılığının da gelişimi demektir. Selçuk Yaşar, yem ihtiyacını karşılamak, nitelikli yemler üreterek hayvan verimini artırma amaçlarıyla yem ve besicilik faaliyetlerine yatırım yaptı. Girişimci ruhuyla yine bir ihtiyacı görerek Pınar Et'i kurdu.

Bir İzmirli olarak Çeşme'yi çok seven ve kalkındırmak isteyen Selçuk Yaşar, 1970'li yılların başında Çeşme'nin turizm potansiyelini görerek büyük bir turizm yatırıma imza attı ve ilk beş yıldızlı tatil köyü Çeşme Altın Yunus'u hizmete açtı.

Her zaman ilgi duyduğu balıkçılık konusunda çok araştırır, çok okurdu. Kültür balıkçılığının dünyadaki ve Türkiye'deki durumuna dikkat çeken çok sayıda kitap kaleme aldı. Kültür balıkçılığının önemine ve toplumun protein ihtiyacının balık üretiminin artışıyla desteklenmesi gereğine inanarak sektörün doğuşuna öncülük yaptı ve ilk kültür balıkçılığı tesisini kurdu. Entegre hindi besiciliği ve üretimi de ülke kalkınmasına ve sektörlere yapılan değerli bir yatırım oldu.

Sanayi ve üretimle ülkenin gelişeceğine, sürdürülebilir kalkınma için fiziki yatırımların yanı sıra toplumu geliştirecek alanlara; eğitime, kültür-sanata ve spora yatırım yapmak gerektiğine inanarak vakıflar kurdu. Kurduğu şirketler, vakıflar ve üniversite ile ülkemize sayısız eser kazandıran Selçuk Yaşar, 2004 yılında Yaşar Topluluğu Onursal Başkanı oldu.

SOSYAL VE KÜLTÜREL ALANDA DA ÖNCÜ OLDU

Selçuk Yaşar'ın vizyonu, ülkesine ve dünyaya sadece ekonomik katkı sağlamaktan ötedeydi. Toplumun sadece ekonomik değil, sosyal, kültürel ve spor alanında da gelişmesi gereğine inandı. Sağladığı ekonomik, sosyal ve çevresel faydanın sürdürülebilir olması gerektiğini bilen Selçuk Yaşar, ülke faydası için girişimci ruhuyla şirketler, vakıflar kurdu, milyonlarca insanın hayatına dokundu. Yaşar Eğitim ve Kültür Vakfı ve Selçuk Yaşar Spor ve



Selçuk Yaşar, kızları Feyhan Yaşar ve İdil Yiğitbaşı ile...



Selçuk Yaşar, daha iyi işler başarmak, topluma ve ülkeye fayda sağlamak için birlikte hareket etmenin önemine inanan, geleceğin Türkiye'sini şekillendiren, toplumun sorunlarına duyarlı ve her zaman çözüm için gönüllü bir sanayici ve vatandaş oldu.





Pınar Resim Yarışması Ödül Töreni-90'lı yıllar

Eğitim Vakfı ile bu alanlara yatırım yaptı. Bugün 49. yaşını kutlayan Yaşar Eğitim ve Kültür Vakfı, 8 okul yaptırarak milli eğitimin hizmetine sundu, 6.500'den fazla öğrenciye karşılıksız burs imkânı sağladı. Kültür ve sanatı destekleyerek Türkiye'nin ilk özel resim müzesi olan S.Yaşar Resim Müzesi'ni kent yaşamına kazandıran Vakıf, kültürel mirasın ortaya çıkarılması için Nysa, Bayraklı Smyrnası, Smyrna Agorası ve Çatalhöyük kazılarına destek vermeye devam ediyor. 1967 yılında başlayan Dyo Resim Yarışmaları halen Dyo Sanat Ödülleri ismiyle resim sanatına değer katmayı sürdürüyor.

Selçuk Yaşar, toplumsal alanda da önemli girişimlere imza attı. Pınar, 1981'de Pınar Çocuk Resim Yarışması'nı başlattı, 1987'de Pınar Çocuk Tiyatrosu'nu kurdu. Milyonlarca çocuğun sanatla buluşmasına öncülük etti. Selçuk Yaşar'ın hayallerinden biri de bir üniversite kurmaktı. 1999'da kurulan Selçuk Yaşar Spor ve Eğitim Vakfı ile, gençlerin nitelikli eğitim almasına ve güçlü bir gelecek yaratılmasına katkıda bulunmayı amaçlayarak bir hayalini daha gerçekleştirdi ve Yaşar Üniversitesi'ni kurdu. Selçuk Yaşar'ın ve Yaşar Topluluğu'nun idealini yansıtan "Bilim Birlik Başarı" ilkesi, bugün on bine yakın öğrencisi ve akademisyenleri ile ulusal ve uluslararası alanda öne çıkan üniversitelerden biri olma yolunda ilerleyen



Selçuk Yaşar, Yaşar Üniversitesi mezuniyet töreninde genç mezunlara sesleniyor

Yaşar Üniversitesi'nin de yol göstericisi oldu.

Selçuk Yaşar'ın yaşamında, şirketleri ve vakıfları kadar önemli bir yere sahip olan Karşıyaka Spor Kulübü, O'nun sevgisi, ilgisi ve tutkusunu gösteren en güzel örneklerden biridir. Gönül bağıyla bağlandığı KSK, Selçuk Yaşar'ın "bitmeyen sevdası"ydı. KSK'yı tam 65 yıl gönülden destekledi. Üyesi ve başkanı olarak en büyük destekçisi olduğu Karşıyaka Spor Kulübü'nün Onursal Başkanı'ydı.

"ŞAHSİ BAŞARILARIMIZ GÜZEL, MÜŞTEREK BAŞARILARIMIZ İSE OLAĞANÜSTÜ OLMALI"

Selçuk Yaşar, daha iyi işler başarmak, topluma ve ülkeye fayda sağlamak için birlikte hareket etmenin önemine inanan, geleceğin Türkiye'sini şekillendiren, toplumun sorunlarına duyarlı ve her zaman çözüm için gönüllü bir sanayici ve vatandaş oldu. TÜSİAD'ın kuruluşunda ve ilk yönetim kurulunda Türkiye'nin önde gelen sanayici ve iş insanlarıyla birlikte sorumluluk aldı.

Süt, et ve gıda sanayilerinin gelişmesine, yurt dışında tanıtılmasına katkı sağlamak amacıyla SETBİR'in (Süt, Et, Gıda Sanayicileri ve Üreticileri Birliği) kurulmasına öncülük etti.

Ege Bölgesi'nde sanayici ve iş insanlarının önderliğinde, sanayi ve ticaretin büyümesi, küresel düzeyde bir gelecek ile toplumsal refahın artırılması amaçlarıyla ESİAD'ın (Ege Sanayici ve İş İnsanları Derneği) kuruluşuna öncülük etti, Yüksek İstişare Kurulu Başkanlığı'nı yaptı.

Türkiye'de boya sanayiinin gelişimini desteklemek üzere sanayicilerle bir araya gelerek BOSAD'ın (Boya Sanayicileri Derneği) kurucularından oldu. Selçuk Yaşar, insana, insanlar için üretmeye, değer yaratmaya her zaman önem verdi.



GÜÇLÜ BİR İLETİŞİMCİ

Duyarlı bir iş insanı olarak çeşitli konularda kitap ve makale yazarak fikirlerini paylaştı. Tecrübelerden ders çıkarmanın ve eğitimin gereğini hep vurguladı.

Kurum içi ve kurum dışı birçok yayının çıkarılmasına öncülük eden Selçuk Yaşar, yayıncılığa 1961 yılında 'DYO'dan Haberler' dergisi ile başladı. Daha sonra uzun yıllar 'Bilim Birlik Başarı' dergisini yayınladı. Ege Ekspres Gazetesi, Gazete Ege, Devir Dergisi gibi yayınlar da çıkaran Selçuk Yaşar, güçlü bir iletişimciydi. Engin tecrübelerini yazarak ve anlatarak hepimiz için yol gösterici oldu.

İlham dolu bir yaşam Selçuk Yaşar, şirketlere, vakıflara, kuruluşuna öncülük ettiği sivil toplum kuruluşlarına, toplumda dokunduğu insanların yaşamına yenilikçi, araştırmacı, yapıcı, vizyoner, girişimci ve öncü kişiliğiyle değer kattı.

Danimarka İzmir Fahri Konsolosluğu yapan, Danimarka Kraliçesi tarafından "Üstün Hizmet Nişanı"na layık görülen Selçuk Yaşar'a, Ege Üniversitesi Senatosu ve Isparta Süleyman Demirel Üniversitesi Senatosu tarafından "Fahri Doktora" unvanı verildi.

Selçuk Yaşar, 1997 yılında ülke ekonomisine ve topluma katkıları sebebiyle "Devlet Üstün Hizmet Madalyası" ile onurlandırıldı. Ülkemizin yetiştirdiği öncü sanayicilerden birisi ve ülke sevgisiyle dolu bir iş insanı olan Selçuk Yaşar, Şubat ayında son yolculuğuna uğurlandı ve tarihteki yerini aldı. "Bilim Birlik Başarı" ilkesiyle, ülke sevdasıyla Türkiye'yi sayısız ilklerle buluşturan Selçuk Yaşar'ın yaşamı hepimiz için kıymetli örnekler ve ilhamla dolu. Selçuk Yaşar, vizyonu, ilkeleri ve hayalleriyle hepimizin yoluna ışık tutmaya devam edecek. ■

Depremle ortaya çıkan ihtiyacı karşılama konusunda hiçbir sıkıntısının olmayacağı öngörülen Türk çelik sektörü, deprem bölgesinde AFAD'ın yapacağı konut yatırımları ile ilgili ihtiyaçları, girdi maliyetlerinde ve döviz kurlarında meydana gelen artışlar hariç tutulmak kaydıyla, 1 Şubat tarihindeki fiyatlar üzerinden sabitlemeye hazır olduğunu beyan etti

Sıcak Sektörde Soğuma Dönemi

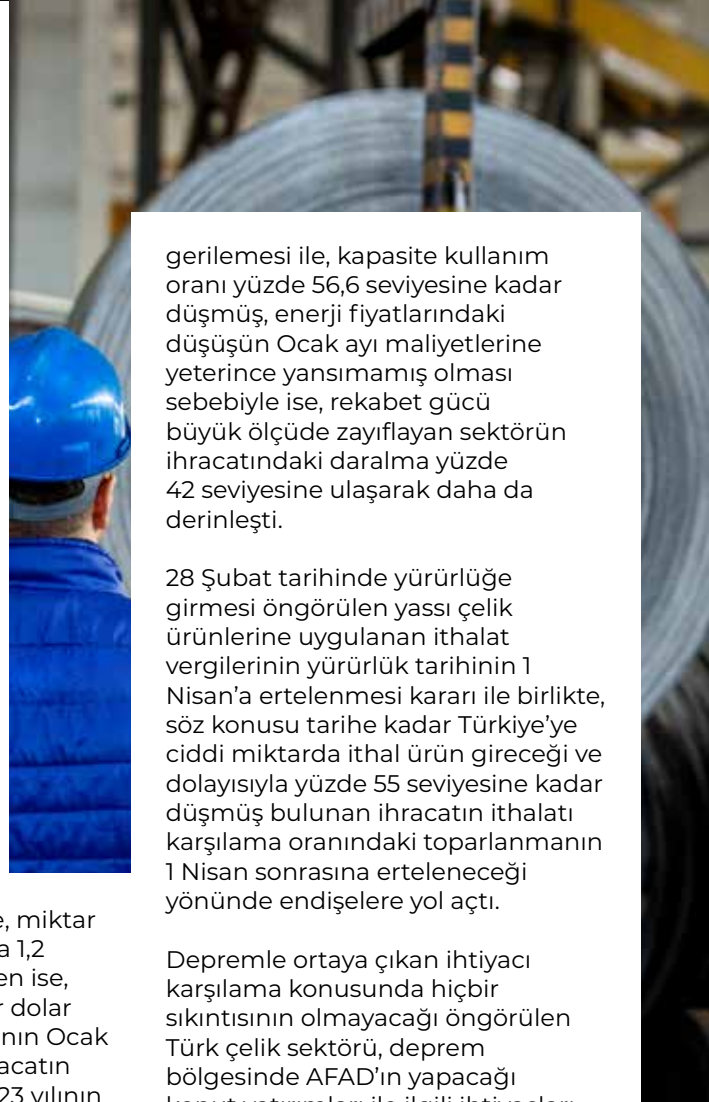


ARAŞTIRMA: SEDA GÖK



Önümüzdeki aylarda enerji fiyatlarındaki düşüşün devam etmesine ve 1 Nisan'dan itibaren vergilerin uygulamaya aktarılmasına bağlı olarak, sektörün gerek üretiminde, gerekse ihracatında iyileşme sağlayacağı ve aynı zamanda oluşan yeni kapasiteler sayesinde, ithal ikamesi bakımından da ciddi kazanımlar sağlayarak, Türk ekonomisine olan katkısını azami seviyeye çıkartması bekleniyor.





gerilemesi ile, kapasite kullanım oranı yüzde 56,6 seviyesine kadar düşmüş, enerji fiyatlarındaki düşüşün Ocak ayı maliyetlerine yeterince yansımamış olması sebebiyle ise, rekabet gücü büyük ölçüde zayıflayan sektörün ihracatındaki daralma yüzde 42 seviyesine ulaşarak daha da derinleşti.

28 Şubat tarihinde yürürlüğe girmesi öngörülen yassı çelik ürünlerine uygulanan ithalat vergilerinin yürürlük tarihinin 1 Nisan'a ertelenmesi kararı ile birlikte, söz konusu tarihe kadar Türkiye'ye ciddi miktarda ithal ürün gireceği ve dolayısıyla yüzde 55 seviyesine kadar düşmüş bulunan ihracatın ithalatı karşılama oranındaki toparlanmanın 1 Nisan sonrasına erteleneceği yönünde endişelere yol açtı.

Depremle ortaya çıkan ihtiyacı karşılama konusunda hiçbir sıkıntısının olmayacağı öngörülen Türk çelik sektörü, deprem bölgesinde AFAD'ın yapacağı konut yatırımları ile ilgili ihtiyaçları, girdi maliyetlerinde ve döviz kurlarında meydana gelen artışlar hariç tutulmak kaydıyla, 1 Şubat tarihindeki fiyatlar üzerinden sabitlemeye hazır olduğunu beyan etti.

Önümüzdeki aylarda enerji fiyatlarındaki düşüşün devam etmesine ve 1 Nisan'dan itibaren vergilerin uygulamaya aktarılmasına bağlı olarak, sektörün gerek üretiminde, gerekse ihracatında iyileşme sağlayacağı ve aynı zamanda oluşan yeni kapasiteler sayesinde, ithal ikamesi bakımından da ciddi kazanımlar sağlayarak, Türk ekonomisine olan katkısını azami seviyeye çıkartması bekleniyor.

YARIN DERGİSİ olarak sektördeki bütün gelişmeler taraflarından dinleyerek sizler için inceledik. ■

2022 yılının aynı ayına göre, miktar yönünden yüzde 9,1 azalışla 1,2 milyon ton, değer yönünden ise, yüzde 21,2 azalışla 1,1 milyar dolar olarak gerçekleşti. 2022 yılının Ocak ayında yüzde 84,4 olan ihracatın ithalatı karşılama oranı, 2023 yılının Ocak ayında yüzde 55,3 seviyesine geriledi.

DÜNYA ÇELİK ÜRETİMİ

Dünya Çelik Derneği (Worldsteel) tarafından açıklanan 2023 yılı Ocak ayı verilerine göre, dünya ham çelik üretimi, geçtiğimiz yılın aynı ayına kıyasla yüzde 3,3 azalışla, 145,2 milyon ton, seviyesinde gerçekleşti. Ocak ayında, Çin'in ham çelik üretimi, 2022 yılına kıyasla yüzde 2,3 oranında artışla 79,5 milyon tona yükselirken, ikinci sırada yer alan Hindistan'ın ham çelik üretimi yüzde 0,2 azalışla 10,9 milyon ton, Japonya'nın üretimi ise yüzde 6,9 oranında azalışla 7,2 milyon ton oldu.

2023 yılının Ocak ayında, Türkiye'nin ham çelik üretiminin yüzde 17,6 azalışla 2,6 milyon ton seviyesine

Tüm dünyada çelik sektörü zorlu bir sınav sürecinden geçiyor. Bu süreç; Türkiye'nin kendi özelinde yaşadığı gelişmelerle daha da yakından takip ediliyor. 2023 yılının Ocak ayında Türkiye'nin ham çelik üretimi, geçen yılın aynı ayına göre yüzde 17,6 oranında azalışla 2,6 milyon ton oldu. Nihai mamul tüketimi ocak ayında, 2022 yılının aynı ayına kıyasla yüzde 3,5 azalışla 2,9 milyon ton oldu.

Ocak ayında çelik ürünleri ihracatı, miktar yönünden yüzde 42 oranında azalışla 733 bin ton, değer yönünden ise yüzde 48,3 azalışla 605 milyon dolar oldu. 2023 yılının ocak ayında ithalat,

YENİDEN YÜKSELMEK İÇİN BİR KIVILCIM YETER.

Deprem sonrası yeniden doğuş için hep birlikte çalışıyoruz.
Aynı şeyleri bir daha yaşamamak için
#SağlamDuruyoruz.

Dikkanmetal

Your Solution Partner

TÇÜD Genel Sekreteri Dr. Veysel Yayan: “İlmek ilmek işlenen, nesiller boyu ortaya çıkarılan çelik sektörünün; Türkiye ekonomisinin sigortası olduğu hususunun göz ardı edilmemesine ihtiyacımız var.”

“Çelik sektörünün rekabet gücünü düşüren uygulamalardan tümüyle kaçınılması önem taşıyor”



“Yurtiçi talebi karşılamak öncelikli hedeftir, ondan daha önemli bir hedefimiz yok.”



EGİAD’ın sürekli yayını YARIN Dergisi’ni ağırlayan Türkiye Çelik Üreticileri Derneği (TÇÜD) Genel Sekreteri Dr. Veysel Yayan ile sektörde son dönemdeki gelişmeleri ve deprem felaketi sonrasında yaşananları konuştuk.

Yeşil Mutabakat çerçevesinde, Türk çelik sektörünün yatırımlarını yapabilmesinin birinci derecede önem taşıdığını söyleyen Dr. Yayan, “Sektörün üzerindeki yükleri artırarak, dünya pazarındaki yarıştan kopması sonucunu doğuracak uygulamalar yerine; çevre katkı payı başta olmak üzere, sektörün üzerindeki tüm yükler kaldırılıp, finansman desteği sağlanmalı. Çok yönlü finansman desteği planlanmalı. Dünya Bankası, Avrupa Kalkınma Bankası gibi yurtdışı kuruluşlardan elde edilecek destekler de transfer edilerek, bu yatırımların tamamlanmasına imkân verilmeli” dedi.

Sektörün rekabet gücünü düşüren uygulamalardan tümüyle kaçınmak gerektiğine vurgu yapan Dr. Yayan, “Geçiş döneminde sektöre sahip çıkmanın Türk ekonomisine sahip çıkmak anlamına geldiğinin göz ardı edilmemesi gerekiyor.

Avrupa ve Amerika Birleşik Devletleri'nin çelik sektörlerini bu kadar kısınç bir şekilde korumada neden son derece ısrarcı olduklarını ve 6 yıllık koruma tedbirleri uygulamasına rağmen, neden bundan vazgeçemediklerini sorgulamak gerekiyor. Dünya Ticaret Örgütü Kurallarına aykırı olduğu bizzat Dünya Ticaret Örgütü'nün kararlarıyla net bir şekilde ortaya çıktığı halde, neden bu kadar ısrarlı oldukları hususunun göz ardı edilmemesi gerekiyor. Çünkü onlar; "ithal çeliğe dayalı sınai gelişmişlik olamaz. Mutlaka kendi çeliğimizi üretmemiz gerekiyor" diyorlar. ABD bir adım öteye giderek bunu bir milli güvenlik meselesi olarak görüyor. İlmek ilmek işlenen nesiller boyu ortaya çıkarılan çelik sektörünün, Türkiye ekonomisinin sigortası olduğu hususunun göz ardı edilmemesine ihtiyacımız var" diye konuştu.

Dünya çelik piyasasını önümüzdeki süreçte zor bir dönem bekliyor. Bu süreç için sektör nasıl tedbirler alıyor?

Dünya piyasalarında pandemiden sonra çok canlı bir dönem yaşadık. Özellikle 2021 yılının son çeyreği ile 2022 yılının başında ciddi talep artışı ile karşılaştık. Bu talep artışı hurda fiyatlarında da yükselişe sebep oldu. Nihai ürünler 1200-1300 dolara kadar yükseldi. 2022 yılının son çeyreğinden itibaren hafif daralma eğilimi başladı. Bu daralma eğilimi, Rusya-Ukrayna savaşının 24 Şubat'ta başlaması ve derinleşmesiyle birlikte daha da arttı. Özellikle savaşın enerji ticaretini yaptırımlara konu etmesi, Rusya'nın da buna karşı yaptırımlar uygulaması sonrasında, Avrupa Birliği'nde (AB) üreticiler yeterli enerji bulamamaktan dolayı alternatif kaynaklara yöneldiler. AB'deki çelik tüketicisi sektörler, üretim faaliyetlerini yavaşlattılar.



Dr. Veysel YAYAN
TÇÜD Genel Sekreteri



Başlangıçta, Türk çelik sektörünün bu süreçten yararlanacağı söylendi ama biz bunun böyle olmayacağını, zor olacağını ifade ettik.

Neden böyle yorumladınız?

Öyle bir imkân olsa da ortada kota gerçeği var. Ayrıca, Avrupa'nın etkilendiği enerji fiyatlarındaki yükselişten biz de etkileniyorduk. Paralel bir şekilde 2022 yılından itibaren Türkiye'de de enerji fiyatları artmaya başladı. Ağustos ayının sonu itibariyle bir gecede enerji fiyatlarına yüzde 50 zam oldu. Enerjinin yılbaşından itibaren yapılan %100'ün üzerindeki zamlara ek olarak, bir daha yüzde 50 artması, birdenbire sektörü dizlerinin üzerine çökertti. Üretimde yüzde 30, ihracatta yüzde 50 düşüş yaşandı. Örneğin; geçtiğimiz aralık ayında ihracat yüzde 51 oranında düştü.



Bu durumda kapasite kullanım oranı da yüzde 50 seviyesine kadar gerilemiş oldu. 2021 yılında genel ortalaması yüzde 75 olan kapasite kullanım oranı, 2022 yılında yüzde 63,5 seviyesine geriledi.

Türkiye'de enerji fiyatlarında son aylarda yüzde 12 ve yüzde 16 olmak üzere iki ayrı indirim uygulaması yapıldı. Ancak bu durum, elektrik enerjisi maliyetlerinin sektör üzerindeki negatif etkisini tümüyle ortadan kaldıramadı. Avrupa'da doğalgaz fiyatları 1000 metreküp'te 2 bin küsur dolar iken bu rakam bizde 1450 dolar mertebesinde idi. O dönemde fiyatlar yüksek olmakla birlikte, Avrupa ortalamasının altında idi. Ancak sonrasında Avrupa'daki fiyatlar hızlı bir düşüşle, 700 doların altına geriledi. Bizim fiyatlarımız ise 950 dolar seviyesinde kaldı. Bizim bu piyasada oyuncu olmamız



isteniyorsa, enerji fiyatlarının daha hızlı bir şekilde düşürülmesine ihtiyaç var. 2023 yılı için ilk yarıda küçük adımlarla, ikinci yarıda ise hızlı adımlarda ciddi düzelme bekliyorduk. İkinci yarıda ayrıca güney bölgesinde yeni kapasitelerin devreye girmesi planlanıyordu. Depremin etkisini önümüzdeki günlerde daha net bir şekilde göreceğiz.

Tesislerimizde görünürde tahribat yok ama üretim hatlarının gözden geçirilmesi gerekiyor. Daha şimdiden bazı tesislerimiz üretime başladı bile. Buna karşılık bölgedeki bütün fabrikalarda çalışan personel olumsuz etkilendi. Büyük bir kısmının evleri yıkıldı. Kuruluşlarımız fabrika sahalarını personel ailelerine tahsis edip çadır kurdular ve üç öğün yemek vermeye başladılar. Bütün üreticilerimiz orada kendi imkanlarıyla, çalışanlarını ve ailelerini her açıdan ayakta tutma ve çevrelerine de yardım etme gayreti içinde oldular. Mart ayı itibariyle bu tesislerimizin tümüyle devreye gireceğini düşünüyorum.

Depremin de etkili olduğu İskenderun ve çevresindeki üretimin sektörün toplam üretiminden aldığı pay nedir?

Yüzde 32 düzeyinde. Bu pay o bölgeye Türkiye'nin en büyük çelik üretim merkezi olma özelliğini veriyor. Onun sonrasında İzmir Aliağa geliyor. Dolayısıyla o bölgenin çalışıyor olması bizim için çok önemli. Kısa süre içinde tam kapasite

çalışmaya başlayacaklarını düşünüyorum. Mart ayı itibariyle bu tesislerimizin tümüyle devreye gireceğini düşünüyorum.

Ben umutluyum. İlk yarıda yılda 4,2 milyon ton kapasiteli Tosyalı'nın yeni tesisinin de devreye alınacağını düşünüyorum. Aksaklıkların hızla giderileceği kanaatindeyim. Öncelikli ihtiyaçların süratle giderileceğine inanıyorum. Çadırdan sonra, süratle konteyner altyapısının kurulacağını düşünüyorum.

Devletin ve milletin gayretiyle hızla çalışmalar yürütülecek. Orada yaşayanların Ata toprağını bırakmamaları çok kıymetli ve saygı duyulması gereken bir durum. Önce çadır, sonra konteyner ve sonra kalıcı evlerin hızlıca desteklenmesi gerekiyor. Oradaki nüfus yapısının ve niteliğinin değişmemesi için bu çok önemli.

Bu arada o bölgedeki çelik sektörünün mevcudiyetini devam ettirmesi de hayati önem taşıyor. Diğer illerdeki tesislerimiz vardiya sayılarını artırarak, yüzde 63 seviyelerine düşmüş bulunan kapasite kullanım oranlarını, yüzde 80 mertebesine getirebilecek güce sahip.

TESİSLERİMİZ TALEP İÇİN HAZIR!

Türkiye genelinde diğer bölgelerimizde durum nedir?

İzmir, İzmit, Tekirdağ, Samsun, Bilecik ve Ereğli'deki tesislerimiz tam kapasite ile çalışabilecek durumda. Bütün ihtiyaçlara cevap verecek şekilde inşaatlarda ve konteynerde kullanılacak malzemenin temini için çalışır olacaklar. İhtiyaç duyulan malzemelerin temini hususunda hiçbir sorun yok. Bölge dışındaki kuruluşlarımız, bölgedeki kuruluşların üretim kayıplarını ikame edebilecek durumdalar. Bazı kuruluşlar "Biz bunu ithal edelim, gümrükleri sıfırlayalım" demiş. Ama malumunuz sektör geçtiğimiz aylarda çok sıkıntılı bir dönem yaşadı.



Sektör katma değerli üretim konusunda ciddi gelişmeler elde etti.
Depreme dayanıklı yapılar için önemli olan yapısal çeliği üreten pek çok sayıda kuruluşumuz var. Dünyanın her yerine yapısal çelik ürünleri profiller, ağır profiller ihraç ediyoruz. Şu anda İzmir Demir Çelik, Özkan Demir Çelik, Kardemir, Tosyalı ve diğer pek çok kuruluş bunları üretiyor.



Çelik sektörü, Türkiye için stratejik bir sektördür. Bu sektör çalışmadığı takdirde, bugün aldığınız fiyatlarla hiçbir yerden ithalat yapamazsınız. Fiyatlar katlanır.

Bu nedenle Bakanlık, Gümrük Vergisi'ni mütevazı bir artışla %9 iken, 15 puana çıkarmıştı. Bu ürünlerde ABD'nin yüzde 25 oranında Gümrük Vergisi ve AB'nin kota uygulamalarının olduğunu düşünürsek; Türkiye'nin bu konuda çok ölçülü davrandığını kabul etmek lazım. Bazı üreticiler bunu fırsat bilip "Türkiye'de bu ürünler üretilmiyor, ithalat yoluyla karşılayalım" diye fırsatçı bir yaklaşım içine girmişler. Bunu son derece yadırgadığımızı, depremin buna alet edilmemesi gerektiğini ifade etmek istiyorum.

Bu süreçte sadece Türkiye Cumhuriyeti'nin değil, bütün insanların sorumluluğu vardır. O bölgede yaşayan insanları bu acı günlerinde, kaderleriyle baş başa bırakamayız. Sektörümüzdeki bütün kuruluşlarımız, bölgedeki kuruluşlar ile sürekli iş birliği içinde çalışıyor ve destek veriyorlar.

Bugün itibariyle sektörün üretim kapasitesi ne kadar?

Türkiye'nin üretim kapasitesi ihtiyacının üzerindedir. Geçen yıl 55 milyon ton civarında idi. Bunun 35 milyon tonluk bölümü kullanıldı.

Bölgede planlanan yeni yatırım miktarı ne kadar?

Bu yıl devreye girecek yeni kapasiteler ile üretim kapasitesinin ilk etapta 60 milyon tona, sonrasında ise 65 milyon tona çıkarılması planlanıyor. Tosyalı'nın 4,2 milyon ton, Habaş'ın 2,5 milyon ton, Çolakoğlu'nun 750 bin ton ve Erdemir'in 800 bin ton yeni kapasiteleri devreye girecek. Ayrıca diğer tesislerin 1 milyon tonu bulan yatırımları var. Sektörün; bütün ihtiyaçları fazlasıyla karşılayacak kapasitesi var. Depremi fırsat bilip gündeme getirilen "ithalatın önünün açılması" taleplerinin dikkate alınmaması ve çelik sektörünü mağdur edecek,



sıkıntıları artıracak adımların atılmaması gerekiyor.

Bu süreç için talebiniz nedir?

Geçmişte hem iç hem dış piyasanın talebini karşılayabilir durumda idik. Ancak enerji fiyatları nedeniyle rekabet edemez duruma düştük. Enerji Bakanlığı'nın indirimlerinin devam etmesini bekliyoruz. Mart ayında birtakım indirimlerin daha yapılabileceği söylenmişti. Bu indirimlerin enerji fiyatlarında ve doğalgazda; Avrupa'daki gelişmeleri de göz önünde bulundurarak yapılması lazım.

DOĞALGAZDA 700 DOLARIN ALTINDA OLMAMIZ GEREKİYOR

Sektörün yaşayabilir olması için bu oran nedir?

Mart ayındaki indirim en az yüzde 16 olması gerekiyor. AB'de şu anda enerji fiyatları doğalgazda 700 doların altında. Bu rakamın altında olmamız gerekiyor. Elektrik fiyatları ise 7-8 cent seviyesinin altında olmalı.

ABD ve Avrupa Birliği'nden uzaklaştığımızda, Uzak Doğu'ya, Latin Amerika, Afrika, Orta Doğu ülkelerine yönelmiştik. Ancak enerji krizi sırasında, Hindistan ve Çin'de enerji maliyetlerinin 8 dolar seviyelerinde kaldığını, dolayısıyla bölünmüş bir dünya çelik üretim yapısının ortaya çıktığını gördük. Biz ve Avrupa bir bölümdeyiz.

Deprem bölgesinde ilk şok dönemi geride kaldı. Yardımların daha koordineli olacağına inanıyoruz. İkinci günden sonra devletin varlığının net bir şekilde hissedildiği belirtiliyor. Enkazlar öncelikle kaldırılacak. Ama hayatta kalanların da can güvenliklerine yönelik bir sıkıntının oluşmaması gerekiyor. Hızla yeni binaların yapılmasına ihtiyaç var.

DEPREM FIRSATÇILIĞI YAPILMAMALI

1 milyon konteyner ev gerekli mi? Bunun üretimine yönelik altyapımız var mı? Bu yatırımlar rantabl mı?

80 bin ton; ilk aşamada üretileceği bildirilen konteyner için ihtiyaç duyulan çelik miktarı. Biz bunu çok rahatlıkla üretebilecek güçteyiz. Ayrıca bu kapasitenin de tamamını bir gecede konteyner üreticilerinin kullanabileceğini düşünmüyorum. Çelik sektörü bütün ihtiyaçları karşılayabilecek güçtedir. Nitekim daha şimdiden, ihtiyaç duyulan çelik ürünlerinin yarısı için sözleşme imzalandığını biliyorum. Geri kalan kısım kısım için ise, talepte bulunulmuş gerekiyor. "İthalatta, gümrük vergilerini sıfırlayın, ithalatı açın" diyenlerin, şu anda deprem bölgesindeki fırsatçılardan bir farkı yok. Ortada öyle bir ihtiyaç yok. Depremi gerekçe gösterip, ekonominin dengesini bozmamak gerekiyor. Buna izin verilmemeli. Deprem fırsatçılığı yapılmamalı. Bizim kapasitemiz ihtiyacın üzerinde. Kesinlikle ülkenin bütün ihtiyacını karşıladığımız gibi, dış ticaret açığını dengelemeye katkıda bulunacak ciddi ihracat imkanlarımız da var.

Önümüzdeki süreçte sektör daha çok iç piyasaya odaklı bir üretim modeli mi uygulayacak? Sektör ihracattan ziyade kendi içinde bir seferberlik yapıp iç piyasa odaklı üretim politikası mı izleyecek?

Biz bunu ilk defa yaşamıyoruz. Benzer bir durumu 2021 yılında da yaşadık. 2021'in son çeyreğinde Avrupa'da talep artınca ve kendi fabrikaları üretime geçemeyince, pandemi sonrasında son çeyrekte



ÜRÜNLERİMİZ

*İnşaat Demiri
Kütük*

Soğuk Haddelenmiş Saclar

Sıcak Haddelenmiş

Saclar ve Levhalar

Galvanizli Saclar

Borular

Kutu Profiller

Profiller

Köşebent ve Lamalar

İLETİŞİM

+90 232 330 79 00

yusersatis@yuserdemir.com

6436/2 Sokak Kaptan Apt. No:2 D:7
Karşıyaka / İZMİR

www.yuserdemir.com

talep çok arttı. Bağlantılar yapıldı. Bu arada Türkiye'de de talep arttı. Bunun üzerine Sanayi Bakanlığı bizi arayarak sektörün yurt içine yönlendirilmesini rica etti. Biz de bağlantıları askıya aldık ve mümkün olduğunca yurt içine yöneldik. Hatta bize listeler gönderdiler. Bizim kuruluşlarımız o listedekileri arayıp 'Talepleriniz nedir ve nasıl yardımcı olabiliriz' diye görüştüler ve bir geçiş süreci oldu. 2022 yılının ortasına doğru durum makul bir hale geldi, her şey normalleşti. Bu konuda da çelik sektörümüzün büyümesi, uluslararası piyasadaki talebi birinci derecede önceleyen bir büyüme değil. Türkiye'de talebin artacağını düşünüyoruz ve bu talebi öncelikli hedef olarak gözetip ona göre büyüyoruz. Dolayısıyla yurtiçi talebi karşılamak öncelikli hedefdir. Ondan daha önemli bir hedefimiz yok.

Bunun karşılığında siz de "Bize sahip çıkın" diyorsunuz...

Evet, örneğin; konteyner için girdiye ihtiyacımız var diyenler var. Bir kere Türkiye'nin konteyner üretim kapasitesinin 80-100 bin civarında olduğu söyleniyor. Yeni yatırımlarla bu rakam 200 bine kadar çıkabilir. Hemen bu kadar konteyner üretecek bir alt yapımız yok. Üretilen tüm konteynerler için çok rahat çelik tedarik edebilecek durumdayız.

Önümüzdeki dönem; Avrupa Birliği, Yeşil Mutabakat ve sürdürülebilirlik kapsamında karbon salınımı konusunda sektöre bazı yaptırımlar getirecek. Bu özelden sektöre baktığımızda karnesi nedir? Bu alandaki yatırımlarda ne aşamada?

Birincisi biz Avrupa Birliği'nin yeşil mutabakat hedeflerine bağlılığımızı en başından ifade ettik. O konuda endişe duyduğumuz husus; bunun amaçları dışına çıkıp, ithalatın azaltılmasına yönelik bir enstrüman olarak kullanılması eğilimlerinin olması...

Avrupa çelik üreticileri sürekli bunu istismar ediyor. Sadece çelik ithalatını değil, hurda ihracatını



da engellemeye çalışıyor. Bunun olmaması, oyunun kurallarına göre oynanması ve Avrupa Birliği'nin kendi üreticilerine sağladığı geçiş döneminin, Türk çelik üreticilerine de tanınması gerektiğini söylüyoruz. Bunun dışında bir talebimiz yok. Ne yatırım yapılıyorsa, biz bu yatırımları yapmaya hazırız. Bu yatırımların ciddi bir kısmı yapılmaya başlandı bile... Eğer dünya; iklim değişikliğine uyanlar ve uymayanlar diye ikiye bölünecek ise, biz İklim Değişikliğine Uyanlar Kulübü'nde yer almak ve Avrupa Birliği ile hareket etmek istiyoruz. Amerika Birleşik Devletleri daha Başkan



Biden göreve gelinceye kadar bunun dışındaydı. Yani Amerika bu işin içine girmeye yeni başladı. Bizim üretimimizin yüzde 70'e yakın kısmı hurdaya dayalı. Üretim yapımız, emisyon açısından bize ciddi avantajlar sağlıyor. Güneş enerjisi konusundaki adımlarla ve diğer ilave tedbirlerle, bu konumumuzu güçlendirmek istiyoruz.

Kapasite kullanım oranının yüzde 51'e gerilemesi, deprem nedeniyle önümüzdeki dönemde istihdam daralması yaşanır mı? Bunun önüne geçmek için sektörün ilgililerden yeni bir destek mekanizması talebi söz konusu olur mu?

Bıçak kemiği kesmedikçe sektör prensip itibarıyla istihdamı olumsuz etkileyecek bir tavır içerisinde değil. Ancak yakın zamanda, bıçak kemiğe dayanmadı, bıçak kemiği kesiyor demiştik.

Bu dönemde, bazı kuruluşlar istihdamı azaltmayı alternatif yöntem olarak gördüler. Ancak bugün geldiğimiz noktada, enerji fiyatları makul seviyelere indirilir, kapasite kullanım oranlarımızı artırabilirsek, istihdam azaltanların o azalttıkları istihdam kapasiteleri arttırılır ve devreye girecek tesisler sayesinde istihdam kapasitesinde yeni artışlar yaşanır. Yani üretim arttıkça, istihdamın da artacağını rahatlıkla söyleyebilirim. Bunun için teşvik istemiyoruz. Avrupa Birliği'nin yaptığı gibi Yeşil Mutabakat hedeflerine ulaşmayı mümkün kılacak alanlarda onlara ne teşvik veriliyor ise, o finansman destekleri sağlanabilir. Sektörün üzerindeki çevre katkı payı gibi yüklerin kaldırılması sağlanabilir. Avrupa'nın uyguladığı emisyon ticaret sisteminin ve sınırda karbon vergisi mekanizmasının bizim tarafımızdan da uygulanması ve burada oluşacak fonların sektörlere adil bir ölçüde dağıtılması lazım ki, bizler de alt yapılarımızı düzenleyelim.

Tahıl Koridoru üzerinden, Ukrayna'nın tahıl koridoru zincirindeki başlığa, demir-çelik ekleyerek yol almaya çalıştığını,

piyasada bunun dengeleri olumsuz yönde etkileyeceğine dair endişeler bulunduğu yorumlarını dinliyoruz. Ne ölçüde olabilir ve ne ölçüde bizi etkiler?

Çelik koridoru İnsani bir konu değil. Tahıl koridoru insanların aç kalması ile ilgili bir durumdur. Ukrayna'nın durumunu anlıyorum. Türkiye'ye belirli miktarlarda çelik ihraç ederken, edemez duruma düştü. Ancak Rusya ihracatı düşürmek yerine artırdı ve ciddi devlet yardımları da yaptı. Böyle olunca Ukrayna ve Rusya'yı toplu olarak görmek lazım. Türkiye'nin bunlara borcu yok. İlla da şu kadar ihracat yapsınlar imkânı tanımak için. Rusya'nın Türkiye yaptığı ihracatı gözden geçirmesi lazım. O ihracatını artırırken bizim bu iki ülkeye yönelik en ufak çelik ihracatımızın olmadığını unutmamalıyız. Halen Rusya Türkiye'ye 5 milyon ton civarında ihracat yaparken, bunun üzerine Ukrayna'nın eklenmesinin, sektörün kaldırabileceği bir durum olmadığını söyleyebilirim. Rusya'nın ihracatının, bu ihracatı temin için devletin yaptığı yardımlardan yararlanan kuruluşların kontrolsüz fiyatlandırmalarının önüne geçilmesi lazım. Bunun yapılmadığı bir durumda bunun üzerine bir de Ukrayna'nın eklenmesi Türk çelik sektörünü olumsuz etkiler ama Rusya'dan yapılan ithalatın diyelim ki yüzde 50 azaltılması halinde orada bir miktar Ukrayna'ya da bir alan açılması söz konusu olabilir. Tabi bu duruma Rusların da izin vereceğini zannetmiyorum. Çünkü insan hayatını etkileyen bir ürünün satılması için kapıyı açtılar, açmaya mecbur kaldılar. Ama Rusya, çelik satışını hangi gerekçeyle, niye serbest bıraksın?

Önümüzdeki günlerde iç piyasa odaklı olarak bir politika izlenecek. Yine de önümüzdeki dönemlerde odaklanacağınız yeni pazarlar olacak mı?

ABD ve Avrupa Birliği'nden uzaklaştığımızda, Uzak Doğu'ya, Latin Amerika, Afrika, Orta Doğu ülkelerine yönelmiştik. Ancak enerji krizi sırasında, Hindistan ve Çin'de enerji maliyetlerinin 8 dolar seviyelerinde kaldığını, dolayısıyla

bölünmüş bir dünya çelik üretim yapısının ortaya çıktığını gördük. Biz ve Avrupa bir bölümdeyiz. Bizim fiyatlarımızda enerji girdi maliyetlerimizin oranı yüzde 30'a yaklaştı. Diğer bölgelerde yüzde 7-8 civarında. Orta Doğu Bölgesi'nde zaten bu konuda hiçbir sorun yok. Biz oraya ihraç eder durumdan, oradan ithal eder duruma geçtik. Yeniden daha dengeli bir yapı oluşabilmesi için, enerji maliyetlerimizin gerçekten rekabetçi olması lazım.

Tabi bu üretimin rekabet edilebilir seviyelerle gerçekleştirilmesi halinde ithalatın da azalmasına katkı verebilir ve bir bütün olarak ekonominin çarklarının döndüğü dönemde fiyatlar yoluyla kaynak elde etmek yerine vergiler yoluyla kaynak elde eden daha sağlıklı bir ekonomi yapısı ortaya çıkar. Devlet açısından bir kayıp olmaz ama ekonomi büyür insanlar daha müreffeh bir şekilde yaşar. Bunu sağlayacak bir modelin araştırılmasına ihtiyaç var. Üretimi yavaşlatarak, çarkların dönüş hızını yavaşlatarak ekonomiye kaynak tahsil etme gibi bir durum söz konusu değil. Bu çarkları çevirerek yapılırsa daha anlamlı ve daha sağlıklı olur.

Bu koşullarda yeni alternatif yüksek katma değerli ürün gruplarının üretimi konusunda sektörün stratejisi ne olacak? Cumhuriyetin 100. yılı olan 2023 yılı için belirlediği hedeflerde katma değerli üretim konusunda nasıl bir strateji belirlendi?

Sektör katma değerli üretim konusunda ciddi gelişmeler elde etti. Depreme dayanıklı yapılar için önemli olan yapısal çeliği üreten pek çok sayıda kuruluşumuz var. Dünyanın her yerine yapısal çelik ürünleri profiller, ağır profiller ihraç ediyoruz. Şu anda İzmir Demir Çelik, Özkan Demir Çelik, Kardemir, Tosyalı ve diğer pek çok kuruluş bunları üretiyor. Bunun dışında kaliteli filmaşin konusunda son derece yeni ürünlerimiz var. Mesela içecek endüstrisinde kullanılan ince tenekeler, onları Tosyalı üretiyor. Kardemir'de demir yolu rayı üretiliyor. Demir yolu tekeri,

akslar üretiliyor. Bunlar hep yeni ürünler... Türkiye'de üretilmeyen otomotiv sanayinin kullandığı pek çok ürün üretilmeye başlandı. Türkiye'de üretilmeyen ne varsa onları üretir duruma geldiğimizi, kademeli ve hızlı şekilde bu dönüşümü gerçekleştireceğimizi söyleyebilirim.

Süleyman Demirel döneminde ekonominin büyümesinin göstergesi olarak enerji ve çelik iki önemli gösterge olarak kabul edilmiş. Önümüzdeki dönemde sektöre yönelik uygulanması gereken politikalarda öncelikli başlıklar neler olmalı?

Sanayi; enerji ve çelik kullanarak büyüyor. Bu verilere baktığınızda da sanayinin gelişme hızını görüyorsunuz. Türk çelik sektörü son 50 yıllık dönemde Güney Kore ve Çin'den sonra en fazla üretimini artıran ülke konumunda. Bu da sanayimizin gelişme hızı konusunda bir gösterge. Aynı şekilde elektrik enerjisi üretimi de çok hızlı bir şekilde arttı. Sektörün kapasite kullanım oranının yüzde 50 seviyelerine düştüğü bir ortamdan ülkenin ekonomisinin etkilenmemesi mümkün mü? Ülke ekonomisi de olumsuz yönde etkileniyor. Bundan gerekli dersleri çıkardığımızı ve bir daha bu tür fiyatlandırmalar yaparken, çok dikkatli olmamız gerektiğini düşünüyorum. Bu yaşananlar bedeli ödenerek edinilen tecrübelerdir. Bu tecrübeleri bir daha yaşamamamız gerektiğine inanıyorum.

Türkiye olarak dünya sıralamasında 8. Sırada idik. Son yaşananlardan sonra bu sıralamada bir değişim olur mu?

7.sıradaydık 8'e düştük ama son aylarda 10. sıraya geriledik. Almanya'nın önündeydik, gerisine düştük. Sonra Brezilya ve İran'ın da gerisine düştük. Önümüzdeki aylarda depremden dolayı bir miktar daha gerileyebileceğimizi düşünüyorum. Ancak deprem bölgesindeki tesislerimizin tekrar çalışmaya başlaması ve oradaki yeni kapasitenin devreye girmesiyle, bu yıl tekrar 7.sırayı zorlayabileceğimizi kanaatindeyim. ■

Ege Demir ve Demirdışı Metal İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Ertan: Şubat ayında olduğu gibi enerji fiyatlarındaki indirim kademeli olarak devam etmeli

“Hem iç piyasada hem ihracatta dengemiz bozuldu”



Avrupa’da ağustos ve eylül ayında enerji krizi en yüksek noktaya ulaşmış vaziyeteydi. Rusya-Ukrayna savaşından dolayı Rusya, Avrupa ülkelerine doğalgaz kısıtlamalarına başladı. Birçok engeller konulmaya başladı. O yüzden Avrupalılar kendi üretimlerini yüksek doğalgaz fiyatları ve yetersiz enerji kaynaklarından dolayı yavaş yavaş azalttı



Geçtiğimiz yıl 35,4 milyar dolar ihracat ile Türkiye’nin genel ihracatından %14 pay alan çelik ve demir ve demirdışı metaller sektörü ülke ekonomisinin lokomotif sektörleri arasında yer alıyor.

Sektör son 8 aydır gerek iç piyasada gerekse ihracat pazarında zorlu bir dönemi yönetiyor. Rusya, Mart 2022’den beri demir çelik sektöründe en önemli aktörlerden birisi konumunda. Çünkü uyguladığı hammadde ve enerji teşvikleri dünya piyasalarında önemli bir etkiye sahip.

Dünya genelinde üretimde ilk ikide yer alan Çin ve Hindistan’da bu teşvikler ile liderliklerini güçlendirerek; kendilerinden sonra gelen ülkelerle aralarındaki farkı açıyorlar. Öte yandan Türkiye’nin Rusya çelik politikası nedeniyle yarı mamul ve mamul demir çelik ürünlerinde Türkiye Rusya’nın arka bahçesi konumuna geldi. Çünkü Rusya’nın Türkiye’deki üreticilerin hurda ve koklaşabilir taş kömürü gibi hammadde talebine karşılık olumlu cevap vermemesi, iç piyasadaki mamul talebinin ithalat yoluyla karşılanmasındaki artışı beraberinde getirdi. Son bir yıl içerisindeki buna ilaveten enerji

fiyatlarında çok yüksek artışlar, sektörün rekabet gücünde azalışa sebep olmuş ve sıvı çelik üretim kapasitesini yüzde 51 seviyesine kadar düşürmüştür.

İHRACAT SOHBETLERİ'nin konuğu olan Ege Demir ve Demirdışı Metal İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Ertan, "Hem iç piyasada hem ihracatta dengemiz bozuldu" diyor. Enerji maliyetlerinin sektörün rekabet gücünü çok zayıflattığı dikkat çeken Ertan, bu konuda uygulanmaya başlanan indirimlerin kademeli olarak dünya piyasalarında rekabet edilebilecek düzeye ulaşıncaya dek yapılmaya devam etmesi gerektiğini söylüyor. Ertan, "Sektörde bir yavaşlama var. Bu yavaşlama Haziran 2022'de başladı. Şimdilerde ise iyice soğuma sürecine girdik. Bundan sonra ısımaya kalksak bu süreç ve en az 6-7 ay sürer. Bizim sektörde soğumak da ısınmak da zor!" diyor. Türkiye'yi yasa boğan ve 10 ili etkileyen deprem felaketi sonrası konuştuğumuz Ertan, çelik üretiminin yaklaşık yüzde 30'luk bölümünü gerçekleştiren İskenderun ve çevre bölgelerinde gelişmeleri yakından takip ettiklerini de söylüyor.

Ertan, bölgenin sektör için stratejik önemine dikkat çekerek yapılan ilave yatırımlarla önümüzdeki dönemde daha önemli bir merkez olacağını altını çiziyor.

Çelik üretimine yönelik uygulanan doğru politikaların önemine dikkat çeken Ertan ile sektörün geleceğine ışık tuttuk.

Türkiye genelinde sıvı çelik üretiminde kapasite kullanım oranı yüzde 50 seviyesinde olan demir çelik sektörünün; dünya pazarındaki yerini koruyabilmesi için yapılması gerekenler neler? Bugün itibarıyla mevcut konumumuz nedir?

Demir ve demir dışı ihracatçıları ve çelik sektörü birbirimizi tamamlıyoruz. 2021 bizim için iyi bir yıldır.

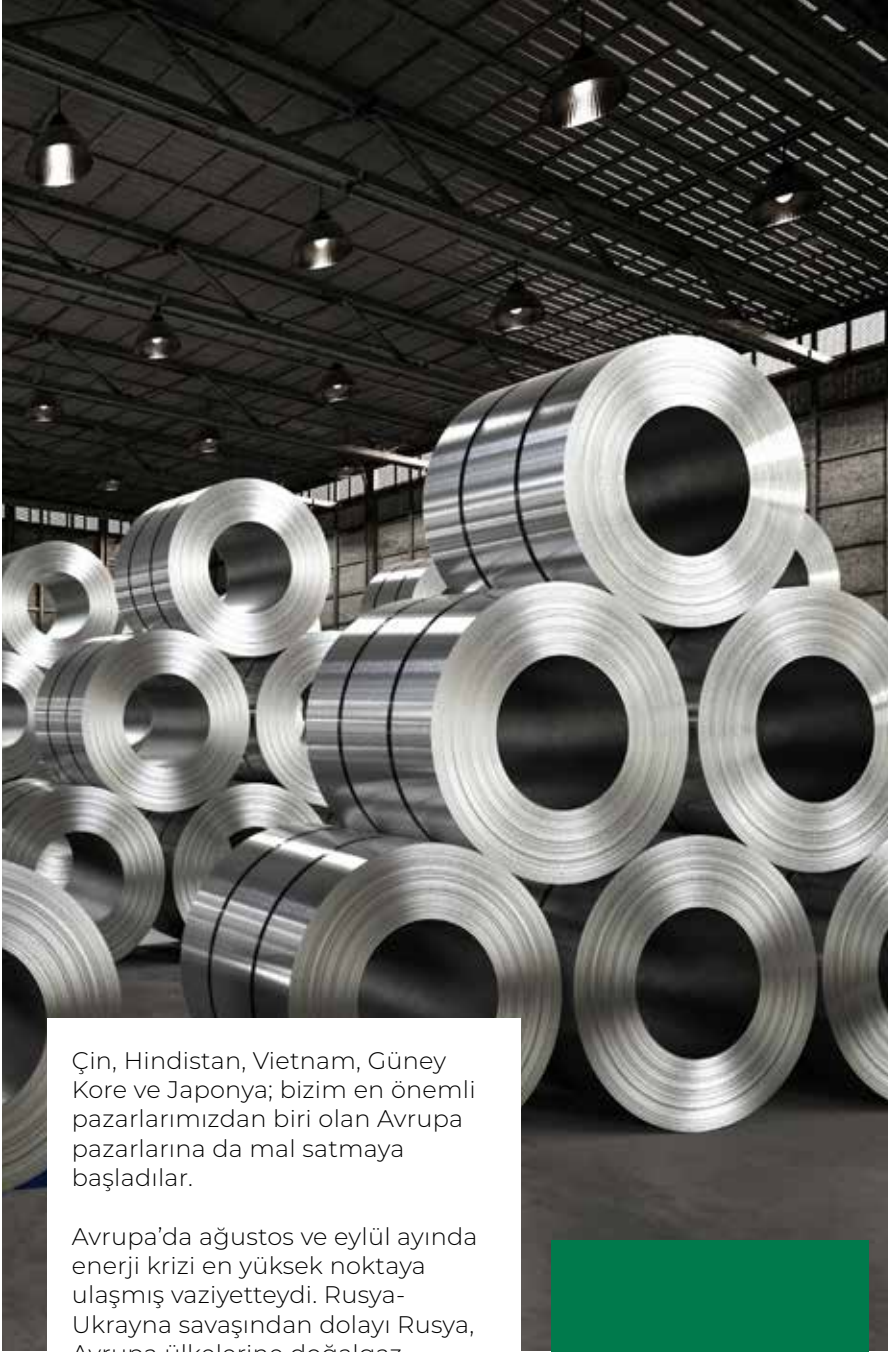


Yalçın ERTAN

Ege Demir ve Demirdışı Metal İhracatçıları Birliği Yönetim Kurulu Başkanı



2021 yılında 24,5 milyar dolar çelik, 15 milyar dolar demir ve demir dışı ürünler ihracatımız var. 2022 yılı haziran ayına kadar aynı ivme ile ihracatı sürdürüldük. Ancak, Rusya-Ukrayna savaşı sonrasında Rusya'ya gelen kısıtlamalar ile Rusya hem petrolünü hem doğalgazını kendi deyimiyle kendi dost ülkelere sübvansiyonlu olarak ihraç etmeye başladı. Bu ülkelerin başında Çin ve Hindistan vardı. Çin zaten dünya çelik üretiminde birinci, Hindistan ikinci sırada yer alıyor. Bu ülkeler petrolü Rusya'dan yüzde 30 daha ucuza aldılar. Koklaşabilir taş kömürü gibi hammaddeyi de Çin yaklaşık yüzde 50 ucuza aldı. Böyle olunca da haziran ayından sonra bize göre çok daha rekabetçi olmaya başladılar.



Çin, Hindistan, Vietnam, Güney Kore ve Japonya; bizim en önemli pazarlarımızdan biri olan Avrupa pazarlarına da mal satmaya başladılar.

Avrupa'da ağustos ve eylül ayında enerji krizi en yüksek noktaya ulaşmış vaziyetteydi. Rusya-Ukrayna savaşından dolayı Rusya, Avrupa ülkelerine doğalgaz kısıtlamalarına başladı. Birçok engeller konulmaya başladı. O yüzden Avrupalılar kendi üretimlerini yüksek doğalgaz fiyatları ve yetersiz enerji kaynaklarından dolayı yavaş yavaş azalttı. Bizim sektör enerji yoğun bir sektör. Onlar da sıvı çelik üretim kapasitelerini yüzde 40 civarında düşürdüler. Bu durum Ocak 2023'e kadar böyle sürdü. O arada ucuz kaynaklardan mamul ve yarı mamul temin etmeye başladılar.

Tabii Asya bu yüksek enerji ve gaz fiyatlarından çok fazla etkilenmedi. Hatta sübvansiyonlu doğalgaz ve petrol temin ettiler. Bilhassa Hindistan, Çin ve Endonezya bu ülkelerin başındaydı. Böyle olunca bizim satacağımız tonajları Avrupa'ya onlar satmaya başladı. Daha sonra Afrika pazarına da bu ülkeler satmaya başladı ve bu böyle devam etti.

Bu nedenle de sektörün sıvı çelik kapasite kullanım oranı ortalama yüzde 78-80 iken Şubat 2023 itibarıyla yüzde 51 seviyesine düştü. Bu birinci faktör idi.

İkinci faktör ise; Rusya mamulünü ve yarı mamulünü Avrupa'ya, ABD'ye satamadı. Batı ile birlikte hareket eden ülkelere de satamadı, çok kısıtlı bir alanda satabildi. Bu arada Çin'e ve Hindistan'a doğalgaz, kömür ve cevheri sübvansiyonlu temin ederken, satabilecekleri Avrupa ve Amerika ile birlikte hareket eden ülke pazarlarına satamadıkları için bize de ucuz fiyatlara yarı mamul satmaya başladılar.

Oradan ucuz yarı mamul girmeye başlayınca bizim iç piyasadaki dengemiz bozuldu. Biz her zaman yarı mamul yerine hammadde alarak, çelik hanelerinizi çalıştırarak kendi ürünlerimizle demir-çelik üretmeyi yeğleyen bir ülkeyiz. Yarı mamulü üretmek yerine Rusya'dan dumpingli fiyatlardan hazır almak durumunda kaldık ve dolayısıyla iç piyasadaki ve ihracattaki dengemiz bozuldu.

Aldığımız yarı mamulden ürettiğimiz mamulleri, Avrupa'ya da satamadık. Orada da engellerle karşılaştık, arada sıkışmaya başladık. Bu durum süreklilik kazanmaya başladı ve sıvı çelikte Ağustos-Eylül'den sonra daha da şiddetlendi. Ekim'de yüzde 30, Kasım'da da yüzde 30, Aralık'ta yüzde 50, Ocak'ta da yüzde 32 daha az ürettik.

Peki, bu ne kadar sürdürülebilir bir durum?

Sürdürülemez. Sıkıştık kaldık. Bunun üzerine; bu durumu son beş

aydır gerekli mercilere iletiyoruz. Çelik sektörünün kurulu kapasitesi şu anda 55 milyon ton. 14-15 milyon ton da önümüzdeki 3-4 yıl içerisinde peyder pey devreye girecek. 70 milyon ton üretim kapasitesine ulaşacağız. Bu önemli bir sektör, 70 milyon tona ulaşacak bir sektörden bahsediyoruz. Bir de bu sektörden beslenen alt sektörler var. Buradan aldığı mamulü, yarı mamulü kullanan otomotiv, boru, makine sanayi gibi birçok sektör bulunuyor. Bu yüzden konunun çok önem arz ettiğini ilgililere bildirdik.

Peki, cevap ne oldu?

İlk birkaç ay gerekli cevabı alamadık. Sonrasında sanayi kesiminde kullanılan elektrikte bir indirim oldu. Şubat ayında da yüzde 12 oranında doğalgaz ve elektrikte indirim oldu. Bunun en acı tarafı; biz Avrupa'da çelik sektöründe her zaman ortalama olarak 100-150 euro civarında daha rekabetçi olan bir ülkeyiz. Avrupa'da 2022 yılının başında enerji maliyeti elektrikte 248-250 euro/kilovat saat iken, bizde bu rakam 75 euro idi. Ocak 2023 itibarıyla bizde bu maliyet 170 euroya çıktı. Onlarda ise 110 Euro'ya düştü. Oraya mal satmak için teklif ettiğimizde Avrupalı müşterilerimiz, "Siz bırakın Uzak Doğu'yu, benim üretim maliyetime göre bile 70-80 Euro yukarıdasın" diyor. Bizim burada elektrik ve enerji maliyetleri açısından en azından Avrupa ile aynı seviyeye gelmemiz lazım. Şimdilerde petrol ve doğal gaz fiyatları dünyada aşağı düştü. Bize bu düşüşlerin tam olarak yansımaları lazım.

Bu fiyat düşüşü genel bir düşüş. Sizin sektör özelinde spesifik olarak verilmesi gereken özel destek ne olabilir?

Sadece bize değil ilgili bütün sanayi sektörüne verilmesi lazım. Dünya genelinde petrol 139 dolardan 70 dolara kadar düştü. Şimdi 80-84 dolar bandında. Avrupalı bu kriz döneminde enerji fiyatlarını yüzde 40 sübvansetti. Bizde ise enerji fiyatları arttı. Orada ters bir korelasyon oluştu. Örnek olarak; biz bir yıl içerisinde 1 TL'lik enerji maliyetimizi 4,30 TL'ye çıkarttık.

Bu da bilhassa enerji yoğun olan demir-çelik sektörünü çok etkiledi. Şimdi bırakın Avrupalının yaptığı gibi yüzde 40 enerjide desteği, biz mevcut girdilere göre enerji fiyatlarını aşağı çekebilirsek; en azından rekabet etme şansımız daha da artar.

Bu konudaki refleks nasıl? Sübvans etmek için bu talepleri ifade ettiniz mi?

Yüzde 12'lik bir indirim refleksi geldi.

Yaşanabilir bir oran mı?

Tabi ki değil. Enerji maliyeti bir yılda dört katı artmış. Son iki ayda uygulanmaya başlanan, yüzde 16 ve yüzde 12'lik indirim henüz yeterli değil.

Bunu reel girdilere göre hesaplayıp ona göre doğru seviyelere getirmek lazım. Maalesef orada hızlı hareket edemiyoruz.

Avrupa ülkeleri bu konuda çok çabuk reaksiyon verdiler. Enerjide Almanya, Fransa ve diğer ülkeler olsun hem ülke bazında hem AB bazında hızlı hareket ettiler.

Aynı zamanda istihdam yoğun bir sektörü konuşuyoruz. Böylesi bir sürecin sektördeki istihdam yansımaları nasıl olur?

Sıvı çelik kapasite kullanım oranının yüzde 51 olduğu bir ortam sürdürülebilir değil. Yılbaşından itibaren asgari ücrete yüzde 54-55 zam yapıldı. Bir ton çeliğin maliyetinde enerjinin payı yüzde 8 idi. Şu anda bu oran yüzde 27 yüzde 28'lere çıkmış durumda.

2021 Aralık ayındaki kur 18,80 TL idi. Bugünkü kur da 18,80 TL civarında. Kur, 14 aydır aynı yerinde sayıyor. İşçilik maliyetleri yüksek enflasyon sebebiyle yüzde 150'ye yakın arttı. Artması da çok doğal.

BIÇAK KEMİÇİ PARÇALADI!

Görünen o ki bıçak kemiğe dayanmamış, kesiyor. Sektör bunun için kendine nasıl bir tedbir alıyor? Nasıl bir yol haritası belirledi? Bıçak kemikleri parçaladı. Enerji girdilerinde önümüzdeki dönemde de indirimleri bekliyoruz ki böylece maliyetlerin rekabet edebilir bir seviyeye gelmesini bekliyoruz. 2023 yılında odaklanacağınız pazarlar hangileri olacak? Egeli demir çelik üreticilerinin rakamsal olarak belirlediği hedefler neler? Yeni pazarlar hangi ülkeler olacak? Çelik sektörü 40 senedir bütün dünya pazarlarında aktif olarak faaliyet gösteriyor. Son 5 yıl içerisinde Güney Amerika pazarındaki eksikimizi de tamamladık. Türkiye, 15 yıldır Afrika ülkelerinde faaliyetlerini çok geliştirdi. Biz de oraya olan ticari girişimlerimizi artırıyoruz. Kuzey ve Doğu Afrika'ya ilaveten, Batı Afrika pazarındaki faaliyetlerimizi geliştiriyoruz.

Sektörün geleceğine yönelik öngörüleriniz neler? Bir de seçim takviminin konuşulmaya başlandığı bir dönemi yaşıyoruz Yatırım iştahı konusunda süreci nasıl yorumlarsınız?

Sektörde bir yavaşlama var. Bu yavaşlama Haziran 2022'de başladı. Şimdilerde ise hala





istenilen sürdürülebilir düzeyde bir istikrar yok. Seçim süresince insanlar 'bekle-gör' pozisyonuna geçebiliyorlar, buna göre hareket edebiliyorlar. Şu anda ABD'ye yaptığımız ihracata yüzde 25 gümrük vergisi, Avrupa pazarında, Fas'ta kota ve anti-damping vergisi var. Birçok ülke kendisini bir şekilde koruyor. Geçenlerde yassı ürünlere yüzde 9'lardan yüzde 15 bantlarına çıkan bir vergi artırımını yapıldı.

Bu süreci rakamlarla yorumlamanızı istesem...

Rusya'dan 2022 yılında 3,5 milyon ton kütük demir ve 3 milyon ton civarında da yassı çelik ithalatımız var. Buna bağlı olarak 2021 yılına göre 2022 yılında 5 milyon ton sıvı çelikte eksikimiz var.

Rusya politikasının tekrardan gözden mi geçirilmesi gerekiyor?

Evet. Rusya ile olan Çelik ithalatımız ve ihracat dengemizi tekrar gözden geçirmek gerekiyor.

Savaş gerçeği var. Sonuçta bu savaş bitecek. Bu bölge inşaat sektörü için önemli bir potansiyeli barındırıyor. Bu konudaki beşitleriniz neler?

Ukrayna çelik açısından bizim için

potansiyeli barındırmıyor. Öyle ki; Gıda Tahıl Koridoru'na kendi çeliğini dahil edip satmaya çalışıyor. Serbest Ticaret Anlaşması'nın içerisinde de çelik konusu var. O da bizim sektör için sıkıntı yaratabilecek hususlardan birisi.

Sürdürülebilirlik ve Yeşil Mutabakat son dönemde Türkiye gündeminin en fazla trend olan başlıkları... Demir çelik sektörü bu başlıklarda ne kadar hazır? Kendi bölgeniz özelinde bu başlığı irdelemenizi istesem...

Dünyadaki çelik sektörünün yapısının 2/3'ü, yüksek fırınlı tesisler; 1/3'ü ark ocaklı tesislerden oluşuyor. Yüksek fırınlı tesisler kömürden ve cevherden üretim yapan tesislerdir. Ark ocaklı ise hurdadan, elektrik ark ocağında çelik üreten tesisler. Biz de ise bu 2/3'ü elektrik ark ocaklı tesis, 1/3'ü yüksek fırınlı tesislerden oluşuyor. Böyle olunca bizdeki karbon salınımı dünya genelindeki karbon salınımından daha az. Bu nedenle çelik üretiminde bir avantajımız var.

Çevre Bakanlığı bu konularda adımlar atmaya başladı. Sektör olarak o konulardaki gerekli tedbirleri almaya başladık.

Sınırdaki Karbon Vergisi meselesi; bizim rekabetçiliğimizi direkt olarak etkileyecek faktörlerden bir tanesi...

Sektör bu konu için ne kadarlık yatırım öngördü?

Tam rakamı söyleyemiyorum, bugünkü rakamlara göre bu işin bizim sektörde ton başına maliyeti 50-60 dolar. Dolayısıyla çelik fiyatları da o oranda yükselecek. Bu rakam; şu andaki öngörü, zaman ilerledikçe bu revize edilmesi gereken bir rakam.

Siz birlik olarak 2023 için hangi çalışmalara odaklandınız?

URGE projelerimiz sürüyor. Demir ve Demirdışı Metaller Sektöründe Sürdürülebilir Rekabetin Geliştirilmesi Projemizi 2022 yılından beri projede yer alan 15 üye firmamız ile birlikte yürütmekteyiz. Proje kapsamında Dünya çapında gündem olan ve demir çelik firmalarımızı yakından ilgilendiren Yeşil Mutabakat ve Fit for 55 uygulama ve hedefleri çerçevesinde öncelikli firmalarımızın sürdürülebilirlik konularında ihtiyaçları belirlenmiş, güçlendirme alanlarında ISO 14064 Kuruluş Seviyesinde Karbon Ayak İzi Hesaplama Eğitimi, Enerji Verimliliği Eğitimleri ile Enerji Verimliliği Danışmanlığı faaliyetlerini gerçekleştirdik. Danışmanlık, eğitim ve yurtdışı pazarlama ve inceleme faaliyetlerimiz ile de bu yıl hızla devam edeceğiz.

Deprem bölgesinde bulunan İskenderun aynı zamanda demir çelik üretimi konusunda önemli bir üs konumunda. Bu sürecin sektöre yansımaları nasıl olur? Öngörüleriniz nelerdir?

Sektör için önemli bir bölge... Şu anda durum tespiti yapılmaya çalışılıyor. Bazı tesislerde kısa süreli bakım/onarım çalışmaları gerekecek, bu süreçten sonra tekrardan üretime başlayacaklardır. Deprem sonrası yapılaşma süresince ihtiyaç duyulacak olan inşaat çeliğinin büyük bir bölümü İskenderun'daki tesislerden kolayca karşılanabilir. ■



İDEALYAPI

"İdealinizdeki yapıya sahip olabilmeniz için"

Mimari

- Sanayi Yapıları İnşaatları
- Konut İnşaatları
- Makina Temeli İnşaatları

İç Mimari

- Tasarım
- Uygulama
- Proje

2022 yılında geçen yıla göre yüzde 16,4 artışla 14,4 milyar dolarlık ihracat gerçekleştirdiklerini ifade eden İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu:

20 milyar dolarlık ihracat planı



KOBİ'ler özelinde de beklentileri olduğunu dile getiren Çetin Tecdelioğlu, "Şu an itibariyle KOBİ'ler 250 kişiden az çalışanı istihdam eden, yıllık net satış hasılatı veya mali bilançosundan herhangi biri 250 milyon lirayı aşmayan işletmeler olarak tanımlanıyor.

2022'de geçen yıla göre yüzde 16,4 artışla 14,4 milyar dolarlık ihracat gerçekleştiren demir ve demir dışı sektörünün çatı kuruluşu İstanbul Demir ve Demir Dışı Metaller İhracatçıları Birliği'nin (İDDMİB), 2023 hedefleri açıklandı. İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Tecdelioğlu, İDDMİB'in 37 yılı geride bıraktığını belirterek, 2023'te 16 milyar dolarlık ihracata ulaşabileceklerini ancak atılacak 5 adımla sektör ihracatının Türkiye'nin 100'üncü yılında bir anda 20 milyar dolar seviyelerine çıkabileceğini dile getirdi. 2020'den bu yana Türkiye'nin ve sektörün çok ciddi avantajlar yakaladığına dikkat çeken Çetin Tecdelioğlu, "2020-2022 arasında sektörümüzün ihracatı dolar bazında yüzde 74 artışla 8,4 milyar dolardan 14,4 milyar dolara yükseldi. Dünyada ortaya çıkan fırsatı iyi değerlendirdik ve böyle bir başarı elde ettik. Ancak son dönemlerde pandeminin azalan etkileri ile birlikte özellikle lojistik maliyetleri gerilemeye başladı.

İHRACATI ARTIRACAK 5 TALEP

- 1- Rekabetçi bir kur politikası istiyoruz.
- 2- Sektörlere özel enerji tarifeleri oluşturulmasını talep ediyoruz.
- 3- İhracatçılar olarak beklentimiz finansmana kolay ulaşmak. Uzun vadeli düşük faizli kredilere ihtiyaç duyuyoruz. Bu arada özel sektörün borçlarının 1 yıllık sürece sıkıştığını da belirtmeliyiz.
- 4- Potansiyeli yüksek olan ABD, Cezayir ve Latin Amerika ülkeleriyle Serbest Ticaret Anlaşmaları'nın (STA) hızlıca imzalanmasının yararlı olacağını düşünüyoruz.
- 5- Londra Metal Borsası'na kote LME depolarının Türkiye'de devreye alınması istiyoruz.



Bu durum sayesinde durağan Çin aktif hale geldi. Bu da Türkiye'nin rekabette avantajını kaybetmesine neden oldu. Fiyat avantajımız ortadan kalkmaya başladı. Tüm bunlara rağmen sektör olarak ihracatımızı 20 milyar dolara çıkarabileceğimizi biliyoruz. Ona göre de planlama yapıyoruz. Bu noktada devletimizden bazı beklentilerimiz var" diye konuştu.

KOBİ TANIMINDA YENİ SINIR 1 MİLYAR TL OLSUN

KOBİ'ler özelinde de beklentileri olduğunu dile getiren Çetin Tecdelioğlu, "Şu an itibarıyla KOBİ'ler 250 kişiden az çalışanı istihdam eden, yıllık net satış hasılatı veya mali bilançosundan herhangi biri 250 milyon lirayı aşmayan işletmeler olarak tanımlanıyor. Türkiye, küçük ve orta ölçekli işletmeleriyle çok çevik ve hızlı hareket eden bir ülke. KOBİ'ler krediye ve finansmana, sunulan destek ve teşviklere daha hızlı ulaşabiliyor. Ancak cirolarda enflasyon kaynaklı çok ciddi yükselişler oldu. Bu nedenle KOBİ'lerin ciroları da bir anda arttı. Bu yüzden KOBİ sınıfının destek ve teşviklerden daha hızlı yararlanabilmesi için 250 milyon TL'lik sınırın ilk etapta 1 milyar TL'ye çıkarılması uygun olacaktır" ifadelerini kullandı.

ALÜMİNYUM VE BAKIRDA NET İHRACATÇI KAVRAMI DÜZENLENMELİ

Sektörlerinde diğer önemli konunun ise 'net ihracatçı' durumu olduğunu belirten Çetin Tecdelioğlu, şunları söyledi: "Örneğin bakır ve alüminyumdaki işletmelerimiz 'net ihracatçı' olamıyor. Çünkü Türkiye'de 2,3 milyon alüminyum işleme gerçekleştiriliyor. Burada 100 bin tonu yerli, geri kalanı ise ithal olarak geliyor. Yani hammaddeyi dışarıdan almak zorunda kalıyoruz. Bu ürünler işleniyor ve ihraç ediliyor. Söz konusu ürünlerin yüzde 60'ı ihracata gidiyor.



Çetin TECDELİOĞLU

İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı

Böyle bir durum yaşanınca da alüminyum ve bakır sektörümüzdeki işletmeler net ihracatçı sayılmıyor. Net ihracatçı statüsünde olmadıkları için de TL kredi kullanamıyor, döviz kredisi kullanabiliyorlar. İşletmelerimiz, TL giderleri karşılayacak finansman bulma noktasında zorluk yaşıyor. Net ihracatçı kavramının bakır ve alüminyum sektörü için yeniden tanımlanmasının uygun olacağını düşünüyoruz."

TÜRKİYE'NİN 100'ÜNCÜ YILINDA 102 FAALİYET

Alüminyum, bakır, döküm, ev ve mutfak eşyaları, armatür,

metal hırdavat, yapı malzemeleri ve metal ambalaj gibi 8 ana sektörden oluşan İDDMİB'te göreve geldikleri 1 Mayıs'tan bu yana gerçekleştirdikleri faaliyetler ve gelecek planları hakkında da bilgi veren Çetin Tecdelioğlu, "2022'de göreve geldikten sonraki 7 aylık süreçte, fuarlara milli katılımlar, alim heyetleri, sektörel toplantılar, çalıştaylar, yarışmalar, ticaret heyetleri, Ur-Ge heyetleri, fuar ziyaretleri, kurum toplantıları gibi 50'den fazla faaliyet gerçekleştirdik. 2023'te Türkiye'nin 100'üncü yılında ise İDDMİB olarak 102 faaliyet düzenlemeyi hedefliyoruz. Tüm sektörlerimize eşit ve kaynaklarımızı etkin olarak kullanacak şekilde faaliyetlerimizi düzenleyeceğiz" diye konuştu.

YABANCI ÖĞRENCİLER İHRACAT ELÇİLERİMİZ OLACAK

2023 yılında hayata geçirmek istedikleri projeleri de açıklayan Çetin Tecdelioğlu, şunları söyledi: "En önemli projelerimizden biri 'Uluslararası Öğrenci Projesi.' Ülkemizde 300 binden fazla yabancı öğrenci var.

Bu öğrencilerimizin şirketlerimizde staj yapması ya da çalışmasını istiyoruz. Böylece bu öğrencilerin ülkelerine geri döndüklerinde birer ihracat elçimiz olabileceklerini düşünüyoruz. Bu proje için bir portal oluşturduk. Sektörlerden portal üzerinden talep almaya başladık. Diğer bir projemiz ise 'İhracat Koçluğu Projesi.' Üye firmalarımıza birlik tarafından yüzde 50 koçluk desteği sağlayacağız. 'Metal Endeksi' projesini hayata geçireceğiz. Metal ve alt sektörlerimiz için beklenti endeki oluşturuyoruz. Diğer bir raporumuz ise Yeşil Dönüşüm/ Sürdürülebilirlik Eylem Planı kapsamında hazırlanıyor. 'Genç İhracatçılar Projesi' kapsamında da Genç İhracatçılar Komitesi'ni kurduk. Genç ihracatçılarımızı faaliyetlerimizle tanıştırmayı, üyeler arasında dayanışmayı artırıyoruz." ■

EUROFER Genel Direktörü Axel Eggert, “Geçtiğimiz aylarda uyarıda bulunduğumuz şeylere tanık oluyoruz: enerji krizi, enflasyon, tedarik zinciri sorunları, üçüncü ülkelerden yapılan son derece düşük fiyatlı ithalatla birleşen benzersiz dekarbonizasyon maliyetleri, çelik sanayii için adeta zehirli bir kokteyl gibi” dedi.

EUROFER: Çelik Talebi 2023'te de Daralacak

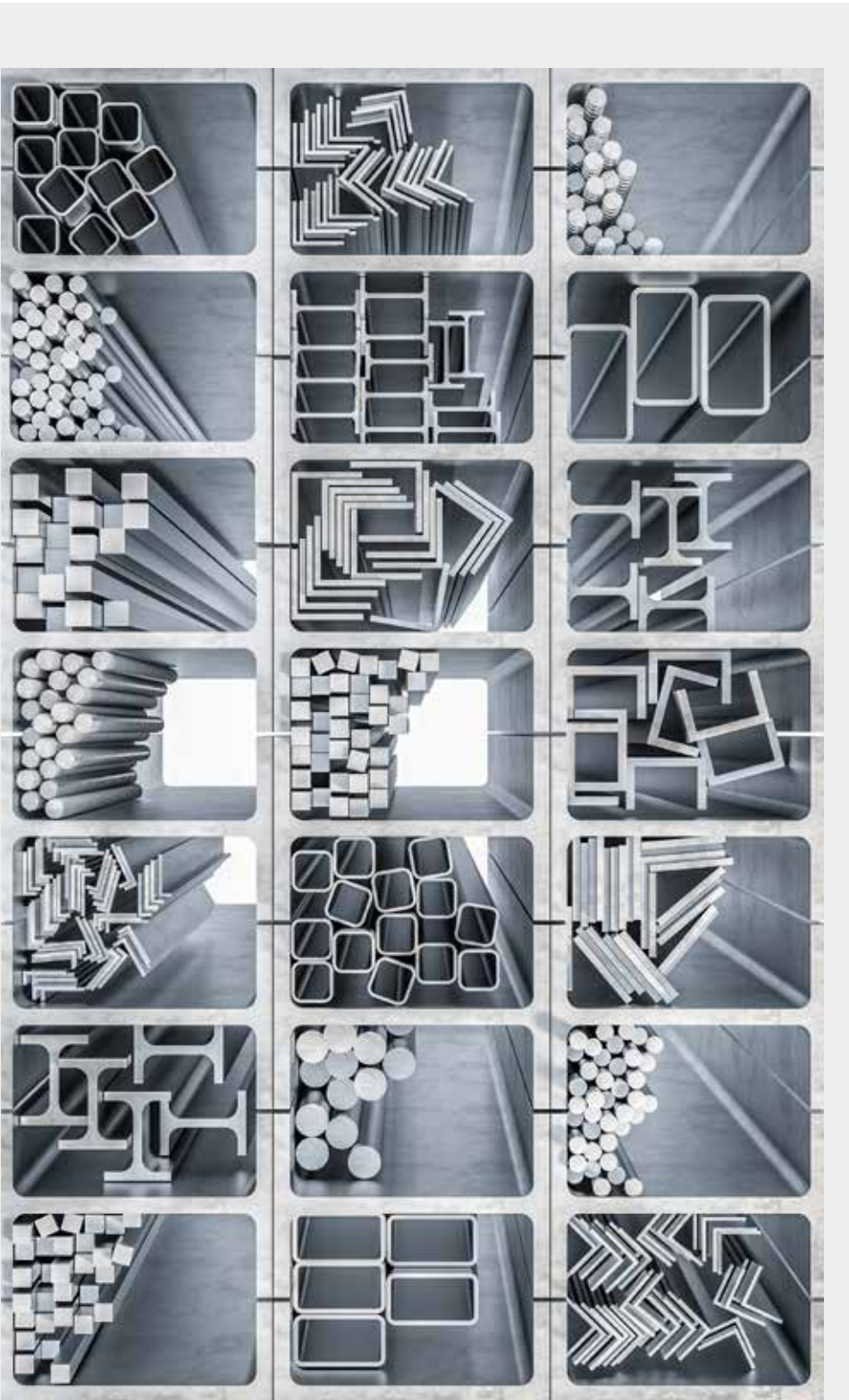


AB'nin ihracat hedefleri arasındaki en büyük azalmaların yüzde 63 ile Rusya'da görüldüğü, Çin'e gerçekleştirilen ihracatta yüzde 34, Birleşik Krallık'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 22, Türkiye'ye gerçekleştirilen ihracatta yüzde 9, Hindistan'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 8, Mısır'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 4 ve İsviçre'ye gerçekleştirilen ihracatta yüzde 1 oranlarında azalma kaydedildiği belirtiliyor.



Avrupa Çelik Derneği'nin (EUROFER) yayımladığı Ekonomi ve Çelik Piyasası Görünümü 2023-2024 İlk Çeyrek Raporu'nda, geçen yılın ilk yarısında gerçekleşen tüm aşağı yönlü faktörlerin Avrupa çelik piyasasını etkilemeye devam ettiği belirtiliyor. Görünür çelik tüketiminin 2022 yılında yüzde 4,6 oranı ile beklenenden daha keskin bir düşüş göstereceği tahmin ediliyor. 2023 yılı görünümünün de olumsuz kalmaya devam ettiği ve beş yıl içinde dördüncü çelik talebi durgunluğunun yolunu açtığı belirtilen raporda, yüksek belirsizliğe tabi olsa da 2024'te yüzde 1,6 oranında ılımlı bir toparlanma görüleceğinin tahmin edildiği aktarılıyor. AB ekonomisinin genel direncine rağmen, 2022'nin üçüncü çeyreğinde görünür çelik tüketiminin pandemiden sonraki en düşük seviyesine indiği kaydediliyor.

EUROFER Genel Direktörü Axel Eggert “Geçtiğimiz aylarda uyarıda bulunduğumuz şeylere tanık oluyoruz: enerji krizi, enflasyon, tedarik zinciri sorunları, üçüncü ülkelerden yapılan son derece düşük fiyatlı ithalatla birleşen benzersiz dekarbonizasyon maliyetleri, çelik sanayii için adeta zehirli bir kokteyl gibi.



Çelik sektörünün sağlığı, merkezinde çelik bulunan çok sayıda değer zinciri göz önüne alındığında, tüm AB sanayisi için bir turnusol kağıdıdır. Bu durum, Avrupa'nın temiz teknoloji ekonomisinin gelişme umutları için alarm zilini çalmalı ve başarılı olması için temellerinin AB yeşil çelik talebine ve artırımına dayalı olması gerekiyor. Enflasyon Azaltma Yasası'nın açıkça gösterdiği gibi, ABD bu konuyu çoktan ele aldı" ifadesinde bulundu.

AB ÇELİK PAZARINA GENEL BAKIŞ

Rapora göre, 2022'nin üçüncü çeyreğinde görünür çelik tüketiminin yüzde 11,2 düşüş gösterdiği ve 32,2 milyon ton ile pandemiden bu yana görülen en düşük hacmin gerçekleştiği aktarılıyor. 2022'nin son çeyreğinde ve en azından 2023'ün ilk yarısına kadar daha fazla düşüş bekleniyor ve bu durumun büyük olasılıkla 2022'de yüzde 4,6, 2023'te yüzde 1,9 düşüş görülmesine yol açacağı tahmin ediliyor. EUROFER, 2024'te yüzde 1,6 artış beklendiğini, ancak bunun, enerji fiyatlarının gelişimi, Ukrayna'daki savaş ve bunların enflasyon ve küresel tedarik zincirleri üzerindeki etkisine bağlı kalacağını belirtiyor.

Durgun talebe paralel olarak yurt içi teslimatların da üst üste üçüncü çeyrekte yüzde 10,5 daraldığını belirten raporda, ithalatın da yüzde 17,2 oranında keskin bir düşüş göstererek, 2021'den bu yana kesintisiz olan artış eğiliminin tersine döndüğü ifade ediliyor.

AB ÇELİK TÜKETİCİSİ SEKTÖRLER

Çelik kullanıcısı sektörlerin beklenenden daha güçlü olan dayanıklılığının, pandemiden sonra başlayan istikrarlı büyüme trendinin devam etmesine izin verdiği görülüyor. İnşaat, makine mühendisliği ve ulaştırma sektörlerinin iyi performansının,

özellikle belirgin bir toparlanma yaşayan otomotivin, ev aletlerinin olumsuz dinamiğini dengeleyebildiği bildiriliyor. Çelik kullanan sektörlerin büyümesinin 2022'de yüzde 2,1 oranında üretim artışı göstermesi bekleniyor. Yüksek enerji fiyatlarının, Ukrayna'daki savaşın devam etmesinin ve buna bağlı üretim kesintilerinin, 2023'ün ilk yarısında daha ağır bir şekilde devam edeceği ve baskı oluşturacağı tahmin ediliyor.

İTHALAT

AB'nin yarı ürünler dahil çelik ithalatının, 2022 yılının birinci çeyreğinde görülen yüzde 28,5 artış sonrasında, ikinci çeyrekte yıllık bazda yüzde 1,6 gibi sınırlı bir artış gösterdiği belirtiliyor.

2022 yılının ilk sekiz ayında nihai mamul ithalatının, yüzde 8 artış gösterdiği, benzer bir eğilimle yassı ürün ithalatında yüzde 6 ve uzun ürün ithalatında yüzde 16 oranlarında artış gerçekleştiği ifade ediliyor.

2020, 2021 yıllarında ve 2022 yılının ilk yarısında ithalatın 2019 yılından beri görülen bir trendin devamı olarak dalgalı bir seyir izlediği, bu gelişme, çelik talebinin sürekli iyileşmesinin yansıması olarak değerlendirilse de, 2021 yılının dördüncü çeyreği ve 2022 yılının ilk yarısında dalgalanmanın devam ettiği ve ithalat hacimlerinin yüksek seviyelerde kaldığı bildiriliyor.

ÜLKELERE GÖRE İTHALAT

2022 yılının ilk sekiz ayında, AB pazarına nihai mamul ithalatlarının ana ülke kaynaklarının; Türkiye, Hindistan, Güney Kore, Çin ve Tayvan olduğu, AB yaptırımları ve savaşın olumsuz etkileri sonucu Rusya Federasyonu'nun dan yapılan ithalatta yüzde 59, Ukrayna'dan yapılan ithalatta yüzde 79 oranlarında düşüşler kaydedildiği ve her iki ülkenin de, AB'nin en fazla ithalat yaptığı ilk beş ülke arasında yer almadıkları vurgulanıyor.



2022 yılının ilk sekiz ayında yassı ürünlerin ihracatının yüzde 10, uzun ürünlerin ihracatının yüzde 22 düştüğü, aynı trendin, 2022 yılının ikinci çeyreğinde de yassı ürünler için yüzde 11, uzun ürünler için yüzde 27 olarak kaydedildiği, ilk sekiz ayda yassı ürünlerin, tüm nihai mamul ihracatının yüzde 68'ini oluşturduğu açıklanıyor.

AB nihai mamul ithalatının toplamının yüzde 51'ini temsil eden ilk 5 ülkenin; yüzde 15,4 pay ile Türkiye, yüzde 10,6 pay ile Hindistan, yüzde 9,5 pay ile Güney Kore, yüzde 8,5 pay ile Çin ve yüzde 6,9 pay ile Tayvan olduğu bildiriliyor. 2022 yılının ilk sekiz ayında, üçüncü ülkelerden yapılan nihai mamul ithalatının yüzde 8 artış gösterdiği, özellikle Çin'den yapılan ithalat yüzde 109 oranında artış gösterirken, Güney Kore'den yüzde 42, Tayvan'dan yüzde 41 ve Türkiye'den yüzde 7 oranlarında ithalat artışı kaydedildiği, bununla birlikte, Hindistan'dan gerçekleştirilen ithalatın yüzde 6 azaldığı ifade ediliyor.

ÜRÜNLERE GÖRE İTHALAT

Gümrük verilerine göre 2022 yılının ilk sekiz ayında, yassı ürün ithalatının yüzde 6 ve uzun ürün ithalatının yüzde 16 artış gösterdiği bildiriliyor. Uzun ürünlerin





toplam nihai çelik ürün ithalatı içindeki payının yüzde 23 olarak gerçekleştiği, 2022 yılının ikinci çeyreğinde, yassı ürün ithalatının yüzde 1 azaldığı, uzun ürün ithalatının ise yüzde 14 arttığı, genel olarak, nihai ürün ithalatının yüzde 2 arttığı vurgulanıyor.

Yassı ürün pazar segmentinde, 2022 yılının ilk sekiz ayında 2021 yılının aynı dönemine göre hemen hemen tüm ürünlerin ithalatında artış kaydedildiği, organik kaplanmış levhaların ithalatı yüzde 43 ile en yüksek artış gösterirken, soğuk haddelenmiş sac ithalatının yüzde 23, kaplanmış sac ithalatının yüzde 11 ve sıcak daldırma ithalatının yüzde 5 artış gösterdiği, sıcak haddelenmiş geniş şerit ithalatının yüzde 6, quarto levha ithalatının yüzde 10 düşüş gösterdiği bildiriliyor.

Bununla birlikte, 2022 yılının ilk sekiz ayında tüm uzun ürün

ithalatının artış gösterdiği, özellikle nervürlü çelik ithalatının yüzde 32, ticari çubuk ithalatının yüzde 14, ağır profil ithalatının yüzde 12 ve filmaşın ithalatının yüzde 10 artış kaydettiği ifade ediliyor.

İHRACAT

AB'deki çelik ürünlerinin üçüncü ülkelere ihracatının, 2022 yılının ilk sekiz ayında yüzde 17, nihai çelik ürünlerinin ihracatının yüzde 14 azaldığı, Yassı ürün ihracatının yüzde 10, uzun ürün ihracatının yüzde 22 düşüş kaydettiği belirtiliyor.

2022 yılının ikinci çeyreğinde, nihai ürün ihracatının yüzde 21, yassı ürün ihracatının yüzde 11, uzun ürün ihracatının yüzde 27 azalış gösterdiği açıklanıyor.

ÜLKELERE GÖRE İHRACAT

2022 yılının ilk sekiz ayında AB çelik ürünlerinin ihracatının en önemli hedef pazarlarının Türkiye, Birleşik Krallık, Amerika Birleşik Devletleri, İsviçre ve Çin, ardından Norveç, Mısır, Brezilya ve Hindistan olduğu, söz konusu ilk beş ülkenin toplam AB nihai ürün ihracatının yüzde 58'ini oluşturduğu vurgulanıyor.

2022 yılının ilk sekiz ayında Brezilya'ya yapılan ihracatın yüzde 47, ABD'ye yapılan ihracatın yüzde 9 ve Norveç'e yapılan ihracatın yüzde 5 artış gösterdiği, diğer önemli hedef pazarlara yapılan ihracatların azaldığı ifade ediliyor.

AB'nin ihracat hedefleri arasındaki en büyük azalmaların yüzde 63 ile Rusya'da görüldüğü, Çin'e gerçekleştirilen ihracatta yüzde 34, Birleşik Krallık'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 22, Türkiye'ye gerçekleştirilen ihracatta yüzde 9, Hindistan'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 8, Mısır'a gerçekleştirilen ihracatta yüzde 4 ve İsviçre'ye gerçekleştirilen ihracatta yüzde 1 oranlarında azalma kaydedildiği belirtiliyor.

ÜRÜNLERE GÖRE İHRACAT

2022 yılının ilk sekiz ayında yassı ürünlerin ihracatının yüzde 10, uzun ürünlerin ihracatının yüzde

22 düştüğü, aynı trendin, 2022 yılının ikinci çeyreğinde de yassı ürünler için yüzde 11, uzun ürünler için yüzde 27 olarak kaydedildiği, ilk sekiz ayda yassı ürünlerin, tüm nihai mamul ihracatının yüzde 68'ini oluşturduğu açıklanıyor.

Aynı dönemde, önceki yıla göre tüm yassı ürünlerin ihracatının azaldığı, organik kaplı levha ihracatında yüzde 26, sıcak daldırılmış levha ihracatında yüzde 23 ve soğuk haddelenmiş levha ihracatında yüzde 12 azalış yaşanırken, sıcak haddelenmiş geniş şerit ihracatında yüzde 7, quarto levha ihracatında yüzde 2 artış kaydedildiği bildiriliyor.

Uzun ürünler arasında, ticari çubuk ihracatında yüzde 24, nervürlü inşaat çeliği ihracatında yüzde 23, filmaşın ve ağır profil ihracatında yüzde 20 oranlarında düşüş yaşandığı belirtiliyor.

TİCARET DENGESİ

AB çelik dış ticaretinde, 2021 yılında ticaret açığının, aylık ortalama 906 kiloton olarak kaydedildiği, 2022 yılının ilk sekiz ayında ise bu açığın aylık ortalama 1,5 milyon ton olarak gerçekleştiği ifade ediliyor.

Yassı ürünler için, 2021 yılında aylık ortalama 923 ton olan ticaret açığının, 2022 yılının ilk sekiz ayında aylık ortalama 1,3 milyon tona yükseldiği, uzun ürünlerde 2021 yılında aylık ortalama 17 ton ticaret fazlası verilirken, 2022 yılının ilk sekiz ayında aylık ortalama 217 ton ticaret açığı kaydedildiği vurgulanıyor.

2022 yılının ilk sekiz ayında aylık ortalamalara göre AB'nin en büyük ticaret açıklarını oluşturan ülkelerin 561 ton ile Rusya, 310 ton ile Hindistan, 259 ton ile Güney Kore, 247 ton ile Türkiye, 240 ton ile Ukrayna ve 192 ton ile Tayvan olduğu bildiriliyor.

Aynı dönemde aylık ortalamalara göre, AB'nin nihai mamul çelik ihracatlarının en büyük ticaret fazlasını kaydedilen ülkelerin 222 ton ile ABD, 89 ton ile İsviçre ve 41 ton ile Birleşik Krallık olarak kaydedildiği açıklanıyor. ■

Kentimiz İzmir Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Yüce:
Artık eğitimde güç birliği yapmamız zorunluluktur

Yetenek avcılığı yapacaklar, Yeni Aziz Sancar'ların yetişmesinin yolunu açacaklar



Yüce: İzmir temalı özel hediyelik eşyalar tasarladık. Kurumlara, "Bize para vermeyin, bu tasarladığımız ürünleri alın ve buradan elde ettiğimiz geliri çocuklarımızın eğitimi için kullanalım" dedik.



Onlar; eğitimde köy enstitülerinden LAB'a uzanan yeni bir hikâyeyi yazmak için yola çıktılar. Bu sayede önümüzdeki 20 yıl içinde yeni Aziz Sancar'ların yetişmesine zemin hazırlayacaklar. Eğitimde seferberlik yapılması gerektiğinin altını çizen Kentimiz İzmir Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Yüce, "Artık eğitimde güç birliği yapmamız bir zorunluluktur" diyor. Bünyelerinde 400 gönüllünün olduğuna dikkat çeken Yüce, eğitimde Türkiye'ye özgü bir model üreteceklerini ifade ediyor. Uğur Yüce, önümüzdeki 5 yıl için hedeflerini "Kurumsallaşacağız, modeli geliştireceğiz ve yaygınlaştıracacağız. Okul öncesi eğitimin üzerine gitmek istiyoruz. İkinci hedef; bu çalışmaları sistematize etmek istiyoruz. Bu süreçte 20-25 yıl içindeki süreç içerisinde üstün zekalı çocuklarımızı fark etmek, elinden tutmak ve ülkemize kazandırmak istiyoruz" diye anlatıyor.

YARIN Dergisi'ni restore ettikleri ve eğitim-yönetim binası olarak kullandıkları 101 yıllık Tarihi İstiklal Okulu'nda ağırlayan Yüce ile eğitim alanında yapılması gerekenleri bütün yönleriyle konuştuk.



RÖPORTAJ: SEDA GÖK



İZMİR PENCERESİ

Türkiye'ye özgü bir model üreteceğiz. Köy enstitülerinden LAB'a uzanan bir hikâye yazacağız. 5 yıl içinde kurumsallaşacağız, modeli geliştireceğiz ve yaygınlaştıracacağız. Okul öncesi eğitim çok önemli. Bunun üzerine gitmek istiyoruz. İkinci hedef; bunu sistematize etmek istiyoruz. Bu süreçte de 20-25 yıl içindeki süreç içerisinde üstün zekalı çocuklarımızı fark etmek, elinden tutmak ve ülkemize kazandırmak istiyoruz. Yeni Aziz Sançar'ın yetişmesinin yolunu açacağız.





Dernek özelinde 10 yıllık süreci geride bıraktınız. Bugün gelinen noktayı ana hatlarıyla sizden dinleyebilir miyiz?

Kent değerlerini korumak için kurulmuş bir derneğiz ama kent özelindeki sosyal fonksiyonlarımız da var. 101 yıllık Tarihi İstiklal Okulu'nu gün yüzüne çıkardık. Uzun yıllar spot eşya satan dükkanlar depo olarak kullanmış. İzmir Kalkınma Ajansı ve Konak Belediyesi ile birlikte içinde bulunduğumuz bu binayı restore ettik.

TARKEM olarak da dernek olarak da bizim öncelikli amaçlarımızdan birisi bu binaları şehir kazandırırken; eski fonksiyonları ne ise ona uygun bir şekilde devam etmesi yönünde... Okul ise okul, ibadethane ise ibadethane, kamu binası ise kamu binası... Buranın çocuklara yönelik olmasını istedik. Yüksek Teknoloji Enstitüsü'ndeki bir grup

akademisyenden 8 yıl önce dünya ve Türkiye gerçeklerine uygun çalışma talep ettik. Batılılarda laboratuvar kavramından yola çıkarak geliştirilen LAB modeli eğitim tarzı ön planda. Bu model içinden 6'sı bize uygundu.

İlk çıkış noktasında; yüzde 30 dar gelirli ailelerin çocuklarına ayrılan kontenjanı olan ücretli bir eğitim programı oluşturuldu. Ancak şu ana kadar ücretli eğitim modeline geçemedik. 700 çocuğumuza ücretsiz eğitim verdik.

Dalları seçtik. Atölyeleri örgütledik. Milli Eğitim Müdürlüğü, civardaki okul müdürleri, semt merkezleri ile birlikte yol alırken, Çimentaş'ta da bize destek oldu. Her atölye 6-8 kişiden oluşuyor. Çocuklarımız hafta içi 5 gün, okul sonrası buraya geliyorlar. Eğitimler 4-6 hafta sürüyor. Ege Serbest Bölgesi bize uzay eğitimine yönelik uzay çadırı hibe etti. İzmir Sanayiciler

ve İş İnsanları Derneği eğitim araç gereçleri konusunda destek oldu. Gördük ki, biz bu işi yapabiliyoruz, ikincisi doğru bir iş yapıyoruz. Geçtiğimiz günlerde İzmir Yüksek Teknoloji Enstitüsü (İYTE)'nden bize yaptığı çalışmayı güncellenmesini rica ettik. Bugün dünya genelinde eğitimde 34 farklı başlıkta LAB uygulaması var. Bunun içinden bizim için 14 tanesinin uygun olduğunu ifade ettiler. Onun üzerine birkaç konuda makro karar aldık.

Bu kararlar nelerdi?

Bu yapının temel ihtiyaçlarını teminat altına almalıydık. Katkılar sayesinde de eğitim verdiğimiz çocuk sayısını arttırmaya odaklandık. Ama temeldeki ihtiyaç, yardıma ihtiyaç olmadan sistemin oturması idi. Dolayısıyla kurumsallaşmamız şarttı. Burada eğitim gören çocuklarımızın içinden bazıları gerçekten çok ciddi yeteneklere sahipler.

Yetenek avcılığı mı?

Evet. Burada bir yetenek avcılığı... 20 yıllık periyot özelinde eğitim verdiğimiz en az 120 bin çocuktan üstün yetenekli çocuklarımızı fark edebilmek istiyoruz. Kurumları bu konuda ziyaret ettim. Onların da bu tarz çalışmaları var. Bizim binaya ihtiyacımız yok. Bizim farklı noktalarda binalarımız var. "Bu projeleri birleştirelim, üstün yetenekli çocuklarımıza üniversite bitene kadar destek olalım, İzQ Girişimcilik Merkezi ile iş birliği yapalım" dedik. Zaten yenilikçi bir eğitim anlayışımız var.

Mevcut atölyeler hangi başlıklarda oluşturuldu?

Halen; uzay bilimleri, robotik, kodlama, matematik, kültür ve sanat, el sanatları ve tasarım atölyelerimiz var. Kadınlara yönelik bazı programlar yapıyoruz. İzmir'in değerlerini sembolize eden özel bir hediyelik eşya koleksiyonu oluşturduk. Onların üretiminde kadınların emeğinden yararlanmak istiyoruz. Kadınlarımız, işsiz bireyler, ev kadınları, göçmenler, depremzedeler özelinde farklı eğitim programları olacak. Önemli olan İzmirli'ler buna sağlıklı ve doğru tepki verebilecek mi, bu projeye sahip çıkabilecek mi? Bunun zamanlaması nedir? Ne kadar zaman alır? Bizim sabrımız sonsuz...Çünkü bu bir fırsatın ötesinde zorunluluk... Bunu mutlaka yapmamız gerekiyor. Artık eğitimde güç birliği yapmamız bir zorunluluktur. Eğitim, eğitim, eğitim...

İzmir'de birçok konuda güç birliği modelleri var. Bu konuda neden bu kadar ağır ilerliyor?

İzmirli'nin hala parası çok kıymetli.

Ola ki istediğiniz refleksi alamadınız; B planınız nedir?

B planımızı yapmak çok daha kolay. Türkiye'deki ailelerin en büyük arzusu çocuklarının iyi bir eğitim almasıdır. 4 milyon nüfuslu şehirde 1 milyon çocuğumuz 6-16 yaş grubunda. Paralı eğitime geçeriz. Oradan elde ettiğimiz gelirin bir kısmını da gene dar gelirli ailelerin çocuklarına eğitim için kullanırız. Baktık bundan da yol alamıyoruz.

O zaman bütün ilgili Oda başkanlarını alacağım yanıma gideceğim büyük şirketlere... "Sizin bu şehir için sosyal sorumluluk projeniz nedir?" diye soracağım. Bu iş için gereken para yıllık maksimum 300 bin dolar. Bu şehirde iyi niyetli, gönüllü, genç, donanımlı o kadar insan var ki!... 400 gönüllümüz var. Biz bunu yapabiliriz ama bu sürdürülebilir olsun istiyoruz.

Birinci hedef; kurumsallaşma... İkinci hedef nedir?

İZKA bizim projeyi benimsedi. 16 ayrı başlıkta LAB belirledik. Bunlar için müfredat oluşturulmalı. Köy enstitülerinden halk evlerine kadar hepsine bakalım. Kurumların yaptığı çalışmalar var. Bakanlık, STK ve kurumların çalışmaları var. Ama birbirleri ile en ufak bir eş güdüm ve koordinasyon yok. Herkes bir parça üretiyor ama bu parçaları birleştirdiğimizde bir tablo ortaya çıkmıyor bir kaos çıkıyor.

**Köprü görevi mi üstleneceksiniz?**

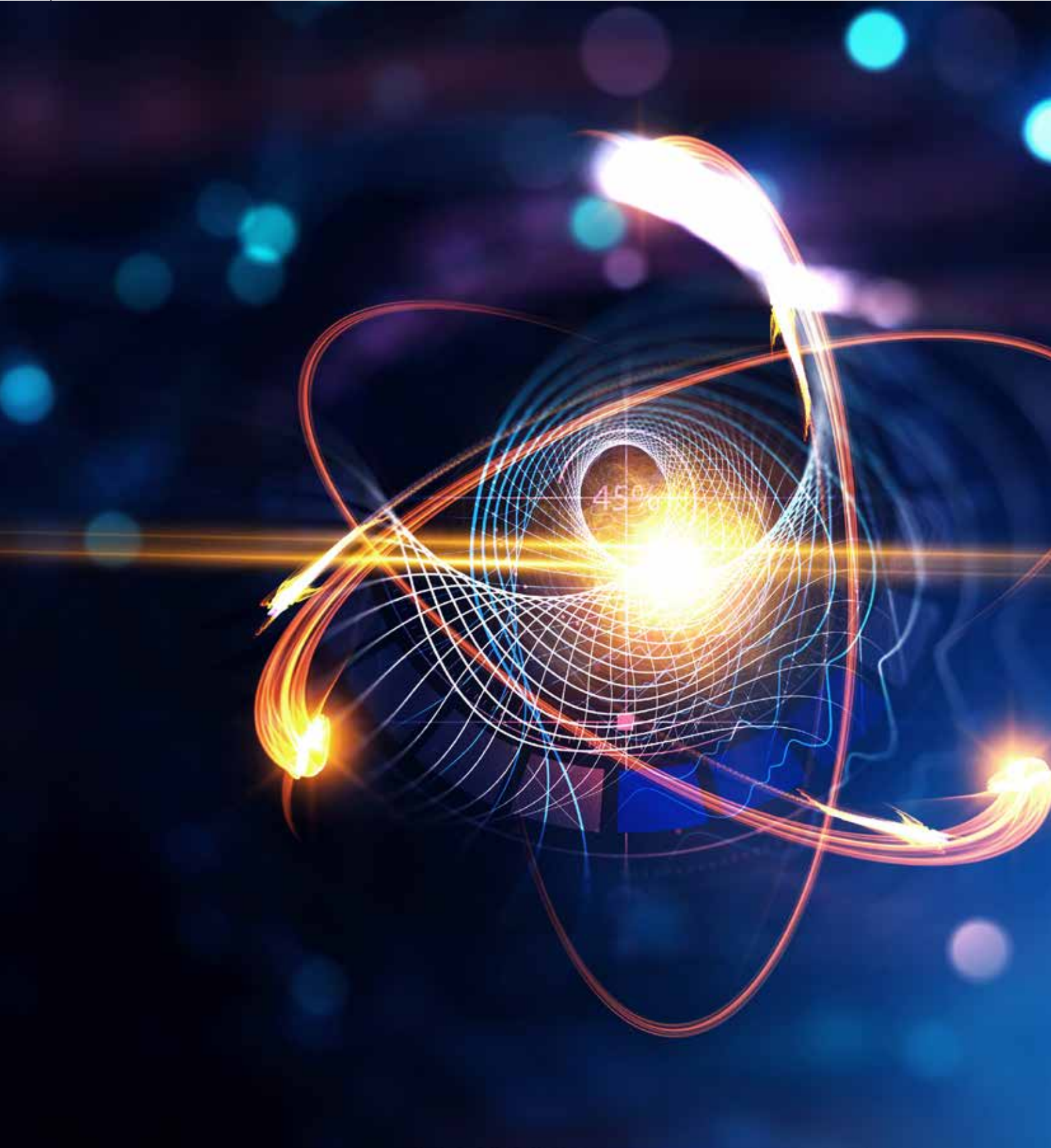
Türkiye'ye özgü bir model üreteceğiz. Köy enstitülerinden LAB'a uzanan bir hikâye yazacağız. 5 yıl içinde kurumsallaşacağız, modeli geliştireceğiz ve yaygınlaştıracacağız. Okul öncesi eğitim çok önemli. Bunun üzerine gitmek istiyoruz. İkinci hedef; bunu sistematize etmek istiyoruz. Bu süreçte de 20-25 yıl içindeki süreç içerisinde üstün zekalı çocuklarımızı fark etmek, elinden tutmak ve ülkemize kazandırmak istiyoruz. Yeni Aziz Sancar'ın yetişmesinin yolunu açacağız. Bu lokasyonda mültecilerin çok yoğun yaşadığını görüyoruz. Deprem sonrasında buraya ciddi anlamda bir yerleşim de oldu. Göç ile gelen çocuklarımıza yönelik neler yapmayı planlıyorsunuz? AB kaynaklarından yararlanarak göç ile gelenlerin eğitimlerine yönelik projeler geliştiriyoruz. İzmir için Yeni Sinerjiler Enstitüsü isimli bir düşünce kuruluşumuz var. 24 üyesinin 10'u kadınlardan oluşuyor. İzmir için çok iyi projeler üretiyorlar. Bu ekip ne zaman bir kuruluşa gittiyse düşüncelerini aktardığında "Biz zaten yapıyoruz" cümlesi ile karşılaşılıyor. Herkes yapılmadığını bilir. Bu enstitü, İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkanı Tunç Soyer ile can kazandı. Ortak çalışmalar yapıyoruz.

Depremzede aile ve çocukları için Millî Eğitim Bakanlığı ile temasa geçtik. Konak Belediyesi, Çiğli Belediyesi, İzmir Büyükşehir Belediyesi'nden öneriler geldi. İletişime geçeceğiz. Burada nitelikli gençlerimizin eğitime ulaşmasını, atölye çalışmalarına ulaşmasını hedefliyoruz. Depremzede çocuklarımıza da bu konuda bir kontenjan ayırdık. İş birlikleri için harekete geçtik. Özel programlar hazırladık.

EGİAD, bu eğitim projemizde bize destek verip "Ne yapabiliriz?" diye soran kurumlarımızdan birisi. Bu bizim için çok kıymetli. İyi bir çalışma yapacağımıza yüzde 100 eminiz. Çünkü ciddi bir ihtiyaç var.■







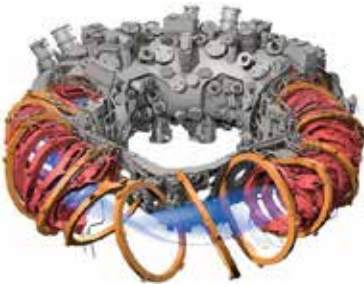
Prof. Dr. Whyte, 2025'te füzyondan ilk net enerji elde edileceğini ve 2030'da şebekeye verileceğini söyledi

İklim Krizi ile Mücadelenin Yeni Oyuncusu;

Füzyon Enerjisi



California'da bulunan Lawrence Livermore Ulusal Laboratuvarı'ndaki bilim insanlarının gerçekleştirdiği füzyon enerjisi buluşuna dair Aralık 2022'de yaptığı açıklamada, bilim insanlarının füzyon ateşlemesini başardığını, bunun füzyon reaksiyonlarından süreci başlatmak için kullanılan enerjiden daha fazla enerji yarattığı duyuruldu.



Fosil yakıtlardan elde edilen enerjinin yerini alması hedeflenen çevre dostu füzyon enerjisi üzerine yürütülen çalışmalarda son dönemde önemli gelişmeler kaydedildi.



Füzyon; iki hafif elementin nükleer reaksiyonlar sonucu birleşerek daha ağır bir element oluşturması anlamına geliyor. Çekirdek tepkimesi olarak da bilinen bu tepkimenin sonucunda çok büyük miktarda enerji açığa çıkıyor. Emekleme döneminde olan füzyon enerjisi, kullanılabilir hale geldiğinde, küresel sıcaklığı yükseltmeden sınırsız karbonsuz enerji üretebilecek.

Rusya-Ukrayna savaşı ardından Rusya'nın Avrupa Birliği (AB) ülkelerine uyguladığı doğalgaz ambargosu ile birlikte hızlanan enerji krizinin uzun vadede füzyon enerjisi ile aşılabileceği öngörülmüyor.

Ayrıca Avrupa başta olmak üzere tüm dünyanın gündeminde olan yeşil dönüşüm, başta enerji sektörü olmak üzere tüm sektörlerde hız kazanırken, füzyon enerjisinin kullanımıyla enerji kaynaklı sera gazı salımı ortadan kalkması planlanıyor. Fosil yakıtlardan elde edilen enerjinin yerini alması hedeflenen çevre dostu füzyon enerjisi üzerine yürütülen çalışmalarda son dönemde önemli gelişmeler kaydedildi.

Bugün nükleer enerji santrallerinde füzyon teknolojisi kullanılıyor.

Ama bu işlem sonucunda çok fazla atık ortaya çıkıyor ve bunlar uzun süre radyasyon yayıyor. Bu atıklar tehlikeli ve güvenli bir şekilde depolanmaları gerekiyor. Nükleer füzyon ise çok daha fazla enerji ürettiği gibi, çok daha az miktarda ve kısa ömürlü radyoaktif atık üretiyor. Bu işlem sırasında sera gazı salımı olmadığı için iklim değişikliğini hızlandıracak negatif etkisi de olmuyor. İşlem sırasında füzyonda elementleri bir arada tutmak için çok büyük miktarlarda sıcaklık ve basınç gerekiyor. Şimdiye kadar hiçbir deney, bu işlem için harcanan miktardan daha fazla enerji üretmeyi başaramamıştı. Ancak çalışmaları sonucunu Aralık 2022'de ABD'de verdi, füzyon enerjisi üretiminde önemli bir adım bilim insanları tarafından atıldı.

FÜZYON ENERJİSİNDE İLK ADIM ABD'DE ATILDI

California'da bulunan Lawrence Livermore Ulusal Laboratuvarı'ndaki bilim insanlarının gerçekleştirdiği füzyon enerjisi buluşuna dair Aralık 2022'de yaptığı açıklamada, bilim insanlarının füzyon ateşlemesini başardığını, bunun füzyon reaksiyonlarından süreci başlatmak için kullanılan enerjiden daha fazla enerji yarattığı duyuruldu.

Nükleer füzyon, bugün nükleer santrallerde kullanılan teknoloji olan ve kabaca atom çekirdeğinin parçalanması şeklinde özetlenebilecek Nükleer füzyon tersine çekirdekleri birleştirerek muazzam bir enerji elde ediyor. Nükleer füzyonun önemi aynı zamanda atık sorunu bulunmamasından ve hammaddesinin kolay elde edilebilmesinden geliyor. Güneşe güç veren reaksiyondaki gibi iki atomun çok yüksek hızlarda birbirine çarptırılması uzmanların bildirdiğine göre tüm enerji sorunlarını çözecek bir kaynağı sağlayacak. 2022 sonunda bilimsel olarak kanıtlanan bu teknolojinin araçları ve ekipmanları henüz hazır değil. Bunların oluşturulması sürecinin de 10 yıl süreceği öngörülüyor.

Önümüzdeki 10-15 yıl içinde karbon salınımı olmayan temiz enerji dönemi başlayacağı öngörülüyor. Karbon sıfır hedefi doğrultusunda doğalgaz, petrol, kömür gibi yüksek karbon ayakizli enerji kaynaklarının kullanımının 2050'den önce sona ermesi bekleniyor.

Enerji konusundaki gelişmeler Türkiye'de daha çok çevre, iklim ve popüler bilim konularıyla ilgilenen küçük bir çevre tarafından izleniyor. Ancak bu gelişmeler, günlük politika ve halkın yaşamını doğrudan etkileyecek yaptırımları da beraberinde getiriyor.

“FÜZYON ENERJİSİNDEN ELEKTRİK ÜRETMEK ZAMAN ALACAK”

“Enerji Füzyon Teknolojisi” konusunun mercek altına alınan bir televizyon programında açıklamalarda bulunan Prof. Dr. Taylan Akdoğan, nükleer füzyonla sonsuz ve temiz enerjinin elde edilip edilemeyeceğinin üzerinde durdu.

Nükleer füzyonu elektrik üretebilecek bir noktaya getirmek için zamana ihtiyaç duyulduğunu belirten Prof. Dr. Akdoğan, bunun



Füzyon enerjisi nasıl elde edilir?

Nükleer füzyon, nükleer kaynaşma ya da kısaca füzyon; iki hafif elementin nükleer reaksiyonlar sonucu birleşerek daha ağır bir element oluşturmasıdır. Çekirdek tepkimesi olarak da bilinen bu tepkimenin sonucunda çok büyük miktarda enerji açığa çıkar.

Füzyon enerjisi nasıl çalışır?

Füzyon tepkimelerinde iki atom çekirdeği kaynaşarak daha büyük bir atom çekirdeği oluşturur. Füzyon tepkimelerinin tetiklenebilmesi için çok yüksek sıcaklıklar gerekir. Füzyon tepkimeleri, tepkimeye giren ve tepkimeden çıkan atom çekirdeklerinin enerjisine bağlı olarak enerji üretebilir ya da tüketebilir.

Füzyonda neden enerji açığa çıkar?

Füzyon tepkimeleri Güneş'te her an doğal olarak gerçekleşmektedir. Güneş'ten gelen ısı ve ışık, hidrojen çekirdeklerinin birleşerek helyuma dönüşmesi ve bu dönüşüm sırasında kütle kaybı karşılığı enerjinin ortaya çıkması sayesinde meydana gelmektedir.

Füzyon sonucu radyasyon yayar mı?

Özetle radyasyon açısından füzyon reaktörünün inşaat ve bakımı çok güvenlidir. Hele Helyum 3 füzyonu yaparsak hemen hiç radyasyon olmaz; çünkü Helyum 3 çekirdekleri kaynaşırken nötron radyasyonu açığa çıkarmaz.

Füzyon Reaktörü hangi ülkelerde var?

Gerçek güneş enerjisi, Güneş'in ısı ve ışık saçmasını sağlayan nükleer füzyon reaksiyonlarıyla üretiliyor: Günümüzde ABD, Rusya, Çin, Japonya ve Fransa gibi ülkelerde kullanılan nükleer santraller atomu parçalayarak çalışıyor.

bir süreci kapsadığını söyledi. Prof. Dr. Akdoğan, nükleer füzyon ile enerji maliyetlerinin sifıra düşürülmesi konusundaki görüşlerini de dile getirdi. Prof. Dr. Akdoğan, füzyon enerjisi üretmek için gerekli yatırımların yüksek maliyet ve altyapı gerektirdiğine değindi.

“NÜKLEER FÜZYON ENERJİSİ KULLANIMI 70 YILI BULUR”

Prof. Dr. Sertaç Öztürk, “Füzyon santralının kimilerinin söylediği gibi 15-20 yılda pek uygulanabilir olacağını zannetmiyorum. 20-30 yılda da pratik, pragmatik bir füzyon reaktörü beklemiyorum. En az 70 yılımız var diye düşünüyorum” dedi.

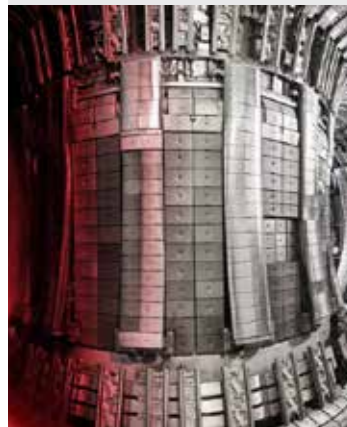
Bilim insanlarının nükleer füzyon fikrinin uygulanabilir olmasının gösterilmesinden ileri gelen bir heyecan duyduklarını ifade eden Prof. Dr. Öztürk, “Bu sihirli değneği hemen kullanacağız, çok büyük bir enerji elde edeceğiz diye bir şey yok. Elde edilen enerji, aslında saatte 100 kilometre hızla giden bir kamyonun elde ettiği kinetik enerji. Bu enerji ile bir LED ışığını ancak birkaç saniye yakabilirsiniz. Ama burada önemli olan, ilk kez verdiğimiz enerjiden daha fazlasını almamızdır.

Gelecek için umut var. Ama şimdi başarılan şeyde dünya enerji dengesini değiştirecek bir özellik taşıyor” diye konuştu.

Öte yandan Sabancı Üniversitesi İstanbul Uluslararası Enerji ve İklim Merkezi (IICEC) tarafından ‘Füzyon Enerjisi ve İnovasyonu Hızlandırmak’ başlıklı bir eğitim verildi. Sabancı Üniversitesi Kurucu Mütevelli Heyeti Başkanı Güler Sabancı, “Füzyon teknolojisi, temiz enerji geleceği için çok önemli” dedi.

Misyonunu dünyaya füzyon gücü sağlamak olarak belirlemiş bir şirket olan özel füzyon girişimi Commonwealth Fusion Systems (CFS) ile iş birliği içinde, kompakt, ileri teknoloji, bir füzyon enerjisi çözümü olan SPARC füzyon projesini yöneten Massachusetts

Güneşin ve yıldızların aslında devasa hidrojen topları olduğunu ve bunların içinde füzyon reaksiyonunun devamlı bir şekilde gerçekleşmesi için yeterli koşulların bulunduğunu ifade eden Prof. Dr. Whyte, ortaya çıkan bu enerjinin, nihayetinde dünyaya ulaşan ışığa dönüştüğünü kaydetti.



Institute of Technology (MIT) Plazma Bilimi ve Füzyon Merkezi Direktörü Prof. Dr. Dennis G. Whyte, eğitim kapsamında özel bir sunum yaptı. Prof. Dr. Whyte, geleceğin en önemli enerji çözümlerinden biri olarak görülen füzyon enerjisini, füzyon teknolojisindeki son gelişmeleri ve geliştirdikleri teknolojinin başarı faktörlerini ve yakın gelecek için somut hedeflerini anlattı.

“FÜZYON TEKNOLOJİSİ, TEMİZ ENERJİ GELECEĞİ İÇİN ÇOK ÖNEMLİ”

Etkinlikte ev sahibi olarak yer alan Sabancı Üniversitesi Kurucu Mütevelli Heyeti Başkanı Güler Sabancı, füzyon enerji teknolojisinin temiz enerji geleceği için çok önemli olduğunu vurguladı.

“FÜZYON TEKNOLOJİSİNİN TÜRKİYE’DEKİ İLK TANITIMINI YAPIYORUZ”

Sabancı Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Yusuf Leblebici, “Sabancı Üniversitesi olarak, dünyanın en önde gelen üniversitelerinden biri olan Massachusetts Teknoloji Enstitüsü’nün Enerji Girişimi ile birlikte çok yenilikçi



Şimdi üçüncü aşamada doğrudan net enerji elde etmek üzere Boston yakınlarında SPARC tesisleri inşaatı 2025 yılında tamamlanarak hizmete girecek. Son olarak ARC aşamasıyla füzyon enerjisini şebeke üzerinden kullanıma açmayı hedefliyoruz. Artık 20-30 yıllık süreçler yok. 2-3 yıl sonrasında bahsediyoruz. Eski kurallar artık geçerli değil. Şimdi yeni bir ufuk ve yakın gelecekte söz ediyoruz. Belki de önümüzdeki 10 yıllık süre içerisinde füzyon enerjisini çok daha farklı şekilde konuşacağız. Birçok enerji sorununu da bu sayede aşmış olacağız.”

“İTHALATÇI ENERJİ PİYASALARI İÇİN ÇOK DEĞERLİ KAZANIMLAR SAĞLAYABİLİR”

IICEC Direktörü Bora Şekip Güray da konuşmasında IICEC'in kamu-sanayi-akademi başarı üçgeni modeli ile daha güvenli ve temiz enerji geleceğine katkı sunduğunu belirtti.



Daha güvenli ve daha temiz enerji geleceğine ilişkin çalışmalarda füzyon teknolojisinin son dönemde giderek daha fazla öne çıktığına vurgu yapan Güray, sürdürülebilir füzyon çözümlerinde sağlanacak gelişmelerin, enerji ve iklim geleceği için kritik olacağını kaydetti.

Güray, rekabetçi füzyonun Türkiye gibi enerji talebi büyüyen ve enerjide net ithalatçı olan enerji piyasaları için gelecekte çok değerli kazanımlar sağlayabileceğini ifade etti. ■

bir teknolojinin Türkiye'deki ilk tanıtımını yapıyoruz. Prof. Dr. Dennis Whyte'in bize anlattığı füzyon teknolojisi önümüzdeki yüzyıllarda insanlığın enerji ve gelişimini kökten değiştirebilecek potansiyele sahip. En az 50-60 seneden beri konuşulan ancak bir türlü başarısız bir sonucun artık bize çok yakın olduğunu gösteriyor” ifadelerini kullandı.

“2025'TE FÜZYONDAN İLK NET ENERJİ ELDE EDİLECEK”

Prof. Dr. Whyte ise 2025'te füzyondan ilk net enerji elde edileceğini ve 2030'da şebekeye verileceğini ifade ederek, “İçinde bulunulan mevcut durum ve küresel gelişmelere bakıldığında füzyon daha önce düşündüğümüzden çok daha yakın. Bu da demektir ki iklim değişikliği ile mücadele ve enerji

güvenliği için füzyonu ticari, uygulanabilir bir enerji çözümü olarak öne çıkaran teknolojileri acilen geliştirmemiz gerekiyor. Atılım yaratan buluşlarımızdan önce füzyonun uzun yıllar sonra gerçekleşeceği düşünülüyordu. Şimdi ise füzyona sadece dört yıl var. Bu da bize, bu yeni enerji kaynağını uygulama konusunda önemli bir fırsat da sunuyor” ifadelerini kullandı.

Prof. Dr. Whyte, füzyonun önemine vurgu yaparak, yaptıkları çalışmalar hakkında şunları söyledi: “MIT olarak yürüttüğümüz projede füzyon enerjisinin şebekeye verilerek kullanıma sunulması 4 aşamada gerçekleştiriliyor. İlk aşama olan Alcator C-Mod'u gerçekleştirdik ve ikinci etapta TFMC sarmal aşamasını tamamladık. 5 Eylül 2021'de gerçekleştirdiğimiz test sonuçlarından olumlu sonuç aldık.

FÜZYON ENERJİSİNİN KULLANIMIYLA ENERJİ KAYNAKLI SERA GAZI SALIMI ORTADAN KALKABİLİR

MIT Plazma Bilimi ve Füzyon Merkezi Direktörü Prof. Dr. Dennis G. Whyte, füzyon enerjisi için "Hayal etmesi çok zor ama bir şehrin bir sene kullanabileceği enerjiyi üretmek için ihtiyacınız olan yakıt kucağınıza sığabilir" dedi.

Fosil yakıtlardan elde edilen enerjinin yerini alması hedeflenen çevre dostu füzyon enerjisi üzerine yürütülen çalışmalarda son dönemde önemli gelişmeler kaydedildi.

ABD Enerji Bakanı Jennifer Granholm, California'da bulunan Lawrence Livermore Ulusal Laboratuvarı'ndaki bilim adamlarının gerçekleştirdiği füzyon enerjisi buluşuna dair geçtiğimiz aylarda yaptığı açıklamada, bilim insanlarının füzyon ateşlemesini başardığını, bunun füzyon reaksiyonlarından süreci başlatmak için kullanılan enerjiden daha fazla enerji yarattığını duyurdu.

Massachusetts Institute of Technology (MIT) Plazma Bilimi ve Füzyon Merkezi Direktörü Prof. Dr. Dennis G. Whyte, bu alanda uzun yıllardır devam eden çalışmalar olduğunu söyleyerek, "Bu aslında, bilim insanlarının 70-80 yıl önce bir konuda yaşadıkları farkındalıkla başladı. Bilim insanları hayatımızı devam ettirmemizi sağlayan temel şeyin güneş olduğunu anladı. Güneş, yaşamın var olabilmesi için gerekli olan enerjiyi sağlıyor. Bunun evrende en çok bulunan ve en hafif element olan hidrojen atomlarının birleşmesiyle oluşan ve

füzyon olarak adlandırılan bir süreçten geldiğini anladık" dedi.

Yıllardır devam eden çalışmaların sonucunda füzyon reaksiyonu için gerekli koşulların nasıl sağlanacağını ve bu koşulların nasıl korunacağını anladıklarını belirten Prof. Dr. Whyte, aralık ayında duyurulan gelişmenin en önemli noktasının, deneyin sonunda sistemin içerisine koydukları ve füzyon reaksiyonu için gerekli olan enerjiden daha fazla bir enerjiyi elde etmeleri olduğunu kaydetti. Güneşin ve yıldızların aslında devasa hidrojen topları olduğunu ve bunların içinde füzyon reaksiyonunun devamlı bir şekilde gerçekleşmesi için yeterli koşulların bulunduğunu ifade eden Prof. Dr. Whyte, ortaya çıkan bu enerjinin, nihayetinde dünyaya ulaşan işığa dönüştüğünü kaydetti.

Prof. Dr. Whyte, füzyon enerjisinin oluşması için gerekli koşulların sağlanmasının zor olmasına karşın dünyada bu enerjinin kaynağı olan hidrojenin bol olduğunu, füzyon enerjisine ulaşılabilmesi halinde sadece Boston'daki bir gölün, bölgenin ihtiyaç duyduğu enerjiyi çok uzun yıllar rahatlıkla karşılayabileceğini dile getirdi.

YATIRIMCILARIN DA İLGİSİNİ ÇEKİYOR

Bundan 10 yıl önce hayal gibi bahsettikleri füzyon enerjisini bugün gerçekleştiriyor olmalarını "inanılmaz" diyerek nitelendiren Prof. Dr. Whyte,

"Seneler önce benimle birlikte bu konuda çalışmaya başlayan öğrenciler şimdi dünyanın en büyük füzyon enerji şirketlerini yönetiyorlar" diye konuştu. Dünyanın her yerinden yatırımcıların füzyon enerjisine odaklandığını, özel sektör ve devlet yatırımlarının bir arada olması gerektiğini, en başından beri bunu temenni ettiklerini belirten Prof. Dr. Whyte, "Füzyon teknolojisinin tarihini düşündüğümüzde, on yıllardır dünyanın her yerinden buraya kamu fonları yatırılıyor ama sona gelindiğinde şirketler enerji santrallerini devralacak. Burada bir el ele verme durumu olacak. Bu tabii araştırmaların, gelişmelerin ve yeni fikirlerin duracağı anlamına gelmiyor, bunlar devam edecek ama şimdi şirketler bu teknolojiyi nasıl ticarileştireceklerini, bunu nasıl enerji santrallerine dönüştüreceklerini çözmeye çalışıyorlar" ifadelerini kullandı.

"TEMEL YARIŞ İKLİM DEĞİŞİKLİĞİNE KARŞI"

Prof. Dr. Whyte, bu enerji türünün de sürdürülebilir diğer enerji türleri gibi kirliliğe ve karbon salımına yol açmadığını, füzyon enerjisinin kullanılabilmesinin, iklim değişikliğine çok büyük katkılar sağlayacağını vurguladı. ABD, Birleşik Krallık ve Avrupa'nın birkaç noktasında konuyla ilgili yeni çalışmalar başlatıldığını ve buradaki temel yarışın iklim değişikliğine karşı olduğunun altını çizen Prof. Dr. Whyte, "Eğer fosil yakıtlarla ekonomik olarak yarışabilecek bir noktaya gelebilirsek ki buraya gelmek

çok zor, füzyon enerjisi çok çevreci ve sürdürülebilir bir enerji. Hayal etmesi çok zor ama bir şehrin bir sene kullanabileceği miktardaki bir enerjiyi üretmek için ihtiyacınız olan yakıt kucağınıza sığabilir. Bu kirliliğin de karbonun da olmayacağı anlamına geliyor, çok az bir miktarda ayak izi bırakıyor" diye konuştu.

ABD Enerji Bakanı Granholm'un "10 yıl içerisinde ticari amaçla kullanılmaya başlayan füzyon enerjisi göreceğimiz" şeklindeki açıklamalarını da değerlendiren Prof. Dr. Whyte, "Evet bu mümkün. Biz hep birlikte o yönde çalışıyoruz. Burada zor olan ekonomik ve ölçeklenebilir olması. Mevcut ölçekteki enerji kullanımımızı karbonsuz bir hale dönüştürmek amacıyla yenisi ile değiştirmek oldukça zor. Bunun ekonomik olarak ilgi çekici hale getirilip dünyanın her yerinde yayılmasının sağlanması gerek, aslında bu muhtemelen en zor olanı" yorumunu yaptı.

"SERA GAZI ÜRETMİYOR"

Yıldız Teknik Üniversitesi Fen-Edebiyat Fakültesi Fizik Bölümü Öğretim Üyesi Prof. Dr. Kutsal Bozkurt da ajans kaynaklı değerlendirmelerinde periyodik cetvelde 56'dan küçük çekirdeklerin hafif çekirdekler olarak tanımlandıklarını ve iki hafif çekirdeğin birleşerek daha ağır bir çekirdek meydana getirmesi sırasında açığa çıkan enerjiyi "nükleer füzyon reaksiyon enerjisi" şeklinde adlandırdıklarını söyledi.

Nükleer füzyon reaksiyon enerjisinin çok temiz bir enerji olduğunu ve sera gazı üretmediğini bildiren Bozkurt, "Yani yeşil bir dünya için muazzam bir enerji kaynağı olarak tanımlayabilirsiniz" dedi.

Prof. Dr. Bozkurt, füzyon enerjisinin pratik kullanımındaki zorlukları şöyle sıraladı: "Birincisi; elektriksel kuvvet problemidir. Döteryum ve trityum pozitif yüklü proton içerdiğinden bunların kaynaşması için protonların kinetik enerjileri, elektriksel kuvvetten dolayı oluşan coulomb bariyerini aşması için yetersiz kalıyor. Bunların kaynaşması için kinetik enerjilerini artırmak gerekmektedir. Bu da ancak çok yüksek sıcaklılara erişildiğinde mümkün. Bu sıcaklık, mesela güneşin çekirdek sıcaklığı olan yaklaşık 15-16 milyon santigrat derece civarıdır. Bir nevi plazma ortamı sağlandığında bu kaynaşma gerçekleşmiş

oluyor. Diğer bir sorun ise ortaya çıkan plazmanın sınırlandırılmasıdır. Yani oluşan plazmayı çok uzun bir süre 'sınırlamak' gerekmektedir. Manyetik muhafaza veya başka yöntemler kullanılması gerekmez."

"YEŞİL BİR DÜNYA İÇİN GELECEK VADETTİĞİNİ RAHATLIKLA SÖYLEYEBİLİRİZ"

ABD'li bilim insanlarının çalışmasının bilimsel açıdan tarihsel bir gelişme ve başarı olduğunu ifade eden Prof. Dr. Bozkurt, "Bu çalışmada oluşan füzyon 3,15 megajul enerji üretmiştir. Bu da pozitif enerji olarak bilinir ve böylece ilk defa olarak nükleer füzyon reaksiyon enerjisi laboratuvar koşullarında elde edilmiş oldu. Hatta deney sırasında ulaşılan yaklaşık 150-160 milyon santigrat derece civarında sıcaklık o kadar yüksek ki güneşin çekirdek sıcaklığının yaklaşık 10 katı büyüklüğü laboratuvar koşullarında elde edildi. Bu ciddi bir başarı oldu" dedi.

Prof. Dr. Bozkurt, füzyon enerjisinin çevreci yönü konusunda ise şu ayrıntıları paylaştı: "Düşük karbonlu enerji kaynağı olması nedeniyle bunun yeşil bir dünya için gelecek vadettiğini rahatlıkla söyleyebiliriz ama pratik uygulamaları için henüz çok erken, biraz daha zamana ihtiyacımız var. Diğer enerji türleriyle karşılaştırdığımız zaman atık problemi olmuyor. Bu hem elektriğin hem fosil yakıtların yerine geçebilecek muazzam bir enerji kaynağıdır. Arabalarda, evlerde, sanayide henüz pratik bir kullanımı yok ama bir ışık var, gelececek teknolojiye göre bunlar belirlenecek ve günlük hayatımıza girecektir."



Fransa'nın İzmir Fahri Konsolosu olarak Türk-Fransız ilişkilerini; ekonomik, kültürel ve sanatsal alanda daha ileri taşımak, köklü bağları daha da sağlamlaştırmak için 43 yıl emek veren Zeliha Toprak, Fahri Konsoloslar Birliği'ndeki başkanlık görevine devam ediyor



Türkiye-Fransa diplomasisine vakfedilmiş bir ömür:

Zeliha Toprak



"Benim için Fransa gibi büyük bir ülkenin İzmir'deki temsilcisi olmak ayrı bir gurur kaynağı oldu."



Zeliha Toprak, geçtiğimiz günlerde resmi olarak Fransa İzmir Fahri Konsolosu görevini devretti. Bu dostluk köprüsünün harcında Zeliha Toprak'ın da tam 43 yıllık emeği var. Türk-Fransız ilişkilerini; ekonomik, kültürel ve sanatsal alanda daha ileri taşımak, köklü bağları daha da sağlamlaştırmak için 43 yıl emek veren Toprak, "Aşk ile, sevgiyle, saygıyla, özveriyle ve sabırla işimi mesleğimi yaptım. Tüm bu güzel değerler başarıyı getirdi. Sadece benim değil mesleğimde yıllanan, yaş alan herkesin bu değer ve duygularla çalıştığına, yol aldığına inanıyorum" dedi.

Bu özel çalışmalarını nedeniyle farklı dönemlerde üç ayrı madalya ile onurlandırılan Toprak, İzmir'de sosyal sorumluluk projelerindeki aktif görevleriyle de toplumsal farkındalık çalışmalarına destek oluyor.



RÖPORTAJ: SEDA GÖK



Türkiye ve Fransa diplomasisinde 43 yıl

Sizi tanıyabilir miyiz?

Ailemin, askeri akademiye aldıkları Fransızca eğitimin etkisiyle yüksek eğitimimi Fransa'da gerçekleştirmem konusunda bana destek oldular. Böylece Üniversite de Franche-Comté Besançon'un Fransız Dili ve Edebiyatı Bölümü'nü bitirdim. Sonrasında da master yaptım. 1978 yılında mezun oldum ve akabinde İzmir Fransa Başkonsolosluğu'nda çalışmaya başladım. O zamanların ekonomi genişleme pozisyonu teklif edildi ve bu bölümde Ticari Ateşe olarak 38 yıl hizmet verdim. 1983 yılında Fransa Dışişleri Bakanlığı'na bağlı konsolosluk bölümündeki uzun yıllar hizmetimin ardından Fahri Konsolosluk görevimi ise 21 yıl boyunca icra ettim. Toplamda 43 yıllık heyecan dolu bir serüvenim oldu diyebiliriz.

Geçtiğimiz günlerde resmi olarak Fahri Konsolosluk görevini devrettiniz. 43 yıllık hikâyeyi ana hatlarıyla sizden dinleyebilir miyiz?

Fransa Fahri Konsolosu olarak amacım tarihi Türk - Fransız ilişkilerini ekonomik kültürel ve sanatsal alanlarda daha ileri taşımak köklü bağları daha da sağlamlaştırmak oldu.

Atatürk'ün bize emanet ettiği laik Türkiye Cumhuriyeti'nin çağdaş Türk kadını imajını ortaya koyabilmek açısından bulunduğum makam bana büyük sorumluluk verdi, üzerime düşen bu görevi ve sorumluluğu en iyi şekilde yapmak için yoğun tempo içinde çalıştım. Benim için Fransa gibi büyük bir ülkenin İzmir'deki temsilcisi olmak ayrı bir gurur kaynağı oldu. Aşk ile, sevgiyle, saygıyla, özveriyle ve sabırla işimi mesleğimi yaptım. Tüm bu güzel değerler başarıyı getirdi. Sadece benim değil mesleğinde yıllanan, yaş alan herkesin bu değer ve duygularla çalıştığına, yol aldığına inanıyorum.

Görev basamaklarını çıkarken; unutamadığınız anekdotlar neler oldu?

Konsoloslukta yoğun bir iş temposu ve çok geniş yelpazeli iş alanı vardır ama günün sonunda pozitif işler

MADALYALAR İLE ONURLANDIRILDI

"Takdir edilmek bir insanın iş hayatında şüphesiz en büyük motivasyon kaynağıdır. 43 yıllık kariyerimde, acı tatlı birçok anım oldu ama geriye dönüp baktığımda en unutulmaz anılarımın başında ödül törenleri ve o an yaşadığım gurur duygusu gelir. Örneğin; 1998 yılında "Le Chevalier de l'Ordre National du Mérite", 2006 yılında "Médaille d'Honneur des Affaires Etrangères (Üstün Hizmet Madalyası)", 2017 yılında ise Chevalier de la Légion d'Honneur ödüllere layık görüldüm. İzmir Güç Birliği Vakfı tarafından "İzmir Şehrine Katkı onur ödülü", İzmir Şehrine katkılarımın dolaylı "Hormeros Ödülü" ve çeşitli kurumlardan aldığım birçok ödülle onurlandırıldım."



başardığımızı görmek insana çok farklı bir haz veriyor. Bu nedenle her gün ayrı bir renk, ayrı bir lezzet, ayrı bir tecrübe, deneyimlerimin hepsi zengin, hepsi farklıydı. Günlerimi yıllarımı birbirinden ayıramam, bizimkisi çok uzun soluklu bir mücadeledir.

Bölgemizde yaşayan bütün Fransız aileleri kendi ailemin bir bireyi olarak gördüm, onlar ile beraber en mutlu, en hüzünlü günlerimizi yaşadık.

Tabi ki başarılı her bireyin yanında onlara güvenen, destek olan başarılı eşler, aileler ve çocuklar var. Benim de başarıma giden yol; ailemden, eşimden, kızımdan, ev ile işin dengesinden, ayrıca sevdiğilerimden gelen destekten ve güvenden geçiyor.



Fransız Konsolosluğu, Türkiye'deki en eski konsolosluktan birisi... Bu şehir özelinde de ekonomik ortaklık ve kültürel köprü sürecinde önemli bir rol üstleniyor. Bu özelden baktığımızda İzmir'in Fransa için önemini nasıl yorumlarsınız?

Yıllar önce Victor Hugo bu güzelliği keşfetmiş "İzmir bir prenestir" demiş. Fransız şair LA MARTINE İzmir'e geldiğinde "zarif bir şehir" demiş. Benim için de İzmir böyle bir şehir...

Fransa Konsolosluğu İzmir'de kurulan ilk konsolosluktur. Bu sebeple Türk-Fransız ilişkileri tarihsel kökeni olan ilişkilere. Tarihte o kadar çok ortak hikâye biriktirdik ki örneğin; Jean-Jacques Rousseau'nun babasının, 1705-1711

yılları arasında Osmanlı sarayında saatçilik yapması, Rousseau'nun, babasının bu Osmanlı geçmişinden esinlenmesi, yazdığı Sosyal Sözleşme'nin, Mustafa Kemal Atatürk'ün başucu kitaplarından biri olması ve Fransa'nın, Atatürk'ün kurduğu Türkiye Cumhuriyeti'ni tanıyan ilk Batı devleti oluşu da bu muhteşem ilişkinin giriftliğinin göstergesidir.

İzmir sevginin, barışın ve hoşgörünün başkenti, batıya açılan bir pencere, dinlerin, dillerin, renklerin vals ettiği şehir, İzmir'de Ticaret Fransa'yla hayat buldu. Fransızların İzmir'in tarihindeki yeri çok önemlidir. 19. yüzyılın başlarından itibaren Fransız etkisi hep aktif olmuştur;

bu etkinin temelini oluşturan Fransız aileler bulunmaktadır. Özellikle ticaret alanında çok ileri düzeylere gelmişler, daha sonrada şehrin çeşitli kurumlarında önemli makamlarda yöneticilik pozisyonunda bulunmuşlardır. Bu aileler arasında Arkas Grubu'nu örnek olarak verebiliriz ve yeni Fransa Fahri Konsolosumuz Sayın Bernard ARKAS'a bu vesile ile en derin sevgilerimi gönderiyorum.

Tabii sevgili dostum Sayın Lucien Arkas'a çok teşekkür ediyorum, desteğini ve dostluğunu hiçbir zaman esirgemedi. İzmir'in kültür ve sanat yaşamına kazandırdığı Fransız Konsolosluğu'nun denize bakan bölümünde Arkas Sanat Merkezi'ni kurdu.

“EGİAD Danışma Kurulu Üyesi olduğum için onur duyuyorum”

“EGİAD’ın kuruluş tarihinden bu yana takip ediyorum, bünyesindeki komisyonların ne kadar sıkı ve etkin çalıştığını görünce çok mutlu oluyorum. İzmir’e ve ülkemize çok faydalı projeler ürettiklerini düşünüyorum. Bu doğrultuda bir kişiyle ne olacak ki yakın, uzak çevre fark etmeksizin canla başla maksimum fayda sağlamak için çalışan, EGİAD’ın gençlerini de canı gönülden kutluyorum. Ayrıca EGİAD Danışma Kurulu Üyesi olduğum için onur duyuyorum.

Benim yaşamımda kazandığım tecrübelerle dayanarak, gençlere verebileceğim naçizane tavsiye; bir dil öğrenirlerse Avrupa vatandaşı ama ikinci dil öğrenirlerse dünya vatandaşı olurlar. Yabancı lisan öğrenmenin gerek profesyonel hayattaki gerekse günlük hayattaki iletişime büyük katkı sağladığını düşünüyorum. Lisanlar sadece iletişim kurmak amacıyla değil; o lisana özgü kültürü de öğrenmek ve içselleştirmek için önemli rol oynarlar, bu da hayatın her alanında bize ilerleme adına yadsınamaz bir kolaylık sağlar.

Ayrıca gençlerin sivil toplum örgütlerinde etkin görev almalarının çok önemli olduğunu düşünüyorum çünkü toplum adına yapılan yararlı hizmetler ve organizasyonlar kendi kişisel gelişimlerine, sosyalleşmelerine büyük fayda sağlamakla kalmayıp iş hayatlarına da pozitif etki edeceği aşikardır.”



Türkler ve Fransızlar birçok konuda iş birliği sergilemişlerdir. Fransız Mimar Raymond Charles PERE, İzmir’in simgesi olan Saat Kulesi’ni, Fransız Hastanesi’ni, Saint Polycarpe Kilisesi’ni ve Ayşe Mayda Köşkü’nün mimarlığını yapmıştır. 19. yy ortalarından itibaren İzmir’e Küçük Paris ismi takılmıştı. Fransızca dili herkes tarafından konuşuluyordu. Fransız Koleji Saint Joseph, dönemin en güzel okullarından biriydi. Bugün çok aktif çalışan çok güzel bir Fransız Kültür Merkezi ve Fransızca eğitim veren kurumları ile İzmir’de Fransız kültürünün ve dilinin önemi devam ediyor.

Siz bildiğimiz kadarıyla Fahri Konsoloslar Birliği’nin de başkanlık görevini yapıyorsunuz. İzmir’in bu konudaki ortak hareket etme kültürü ve bunun yarattığı katma değeri paylaşabilir misiniz?
2019 yılının Ekim ayından

itibaren Konsolosluk Erkanı Üyeleri Derneği’nin başkanlığını yürütüyorum. Dünyanın bütün kıtalarında yer alan, ülkemizin en önemli ve ağırlıklı ilişkilerini oluşturan devletler İzmir’de Fahri Konsolosluk düzeyinde temsil edilmektedir. İzmir, ülkemizin en önemli Fahri Konsolosluk merkezi konumunda olması nedeniyle dernek merkezi olarak seçilmiştir. Türkiye çapında 11 temsilciliği ve 80’e yakın üyesi bulunan derneğimiz aynı zamanda dünyanın önemli Fahri Konsolosluk örgütü olan FİCAC (World Federation of Consuls) üyesi ve bu örgütteki Türkiye temsilcisidir.

Fransız Kalkınma Ajansı, Türkiye ve özellikle İzmir’deki projelere kaynak desteği verdi veriyor. Bu özelden önümüzdeki günlerde sizce şehrin odaklanması gereken başlıklar neler?

Bildiğiniz gibi Fransız Kalkınma Ajansı ile İzmir Büyükşehir Belediyesi arasında Buca



Zeliha TOPRAK ve Seda GÖK



Alp Avni YELKENBİÇER'e, EGİAD üyelerine ve tüm okurlara sizin aracılığınızla sevgi ve selamlarımı gönderiyorum. Çok sevdiğim bir cümleyle bitirmek istiyorum, "birileri bugün gölgede oturuyorsa, uzun zaman önce birileri ağaç diktiği içindir." Gölgesinde oturduğumuz ağaçları diken herkesi minnetle anıyorum.. ■

Metro çalışmaları ve İZSU projeleri kapsamında sözleşmeler imzalandı. Güzel İzmir'imiz özellikle ulaşımda sağlanan kolaylıklar, çevre politikasına duyarlılık, içme suyu şebekelerin iyileştirilmesi ve çağdaş şehir yaşamının gerekliliği olan altyapı çalışmaları gibi projelerinin devamını diliyorum.

Tabii ki bu temenniler İzmir'den başlayarak tüm ülkemizde oluşmasını sağlamamız hepimizin görevidir. Tıpkı yakın zamanda katıldığım İkinci Yüzyıl İktisat Kongresi'nde gördüğüm farklı sektörlerinin paydaşların buluşmasında olduğu gibi ülkenin geleceğini şimdiden inşa etmek ve gelecek nesillere güzel bir miras bırakabilmek adına herkesin elinden gelenin fazlasını yapacağına yürekten inanıyorum.

Sizin sosyal sorumluluk projelerine ve bu alandaki kuruluşlara verdiğiniz önemi biliyoruz, izliyoruz. Bu özelde yürüttüğünüz çalışmalar hakkında bilgi verir misiniz?

Az önce de bahsettiğim gibi Konsolosluk Erkanı Üyeleri

Derneği'nin başkanlığını yürütüyorum. İzmir Bizim Okul Eğitim Sağlık ve Kültür Vakfı Kurucu Üye ve Yönetim Kurulu Üyesiyim. Kadınlar için birçok proje üreten TOBB İzmir İl Kadın Girişimciler Kurulu İcra Kurulu'nun üyesiyim.

Yeni kurulan ve yönetiminde birçok önemli isimlerden oluşan İzmir Sosyal Kalkınma Kooperatifi (SKOOP) Kurucu ve Yönetim Kurulu Üyesiyim, İzmir ve bölgesi için çok faydalı projelerin yakında hayata geçeceğini şimdiden söyleyebilirim. KORUNCUK Mütevelli Üyesiyim ve bilindiğiniz gibi Urla'da bir kız çocuk köyü kurduk.

İzmir Ticaret Borsası Onur Üyesi'yim. Birçok sosyal sorumluluk projesi üreten Kordon Soroptimist Kurulu üyesiyim. İzmir'de bulunan Fransızca Öğretmenler Birliği (APFİZ) Onur Üyesiyim. Ayrıca varlığı ile onur duyduğum EGİAD Danışma Kurulu Üyesiyim.

Bu güzel söyleşiyi sizlerle yapmaktan büyük mutluluk duydum. Başta EGİAD Başkanı Sayın

Ahmet Güneştekin: Güneştekin Vakfı olarak sanata erişim olanaklarını genişletmek için çalışacağız

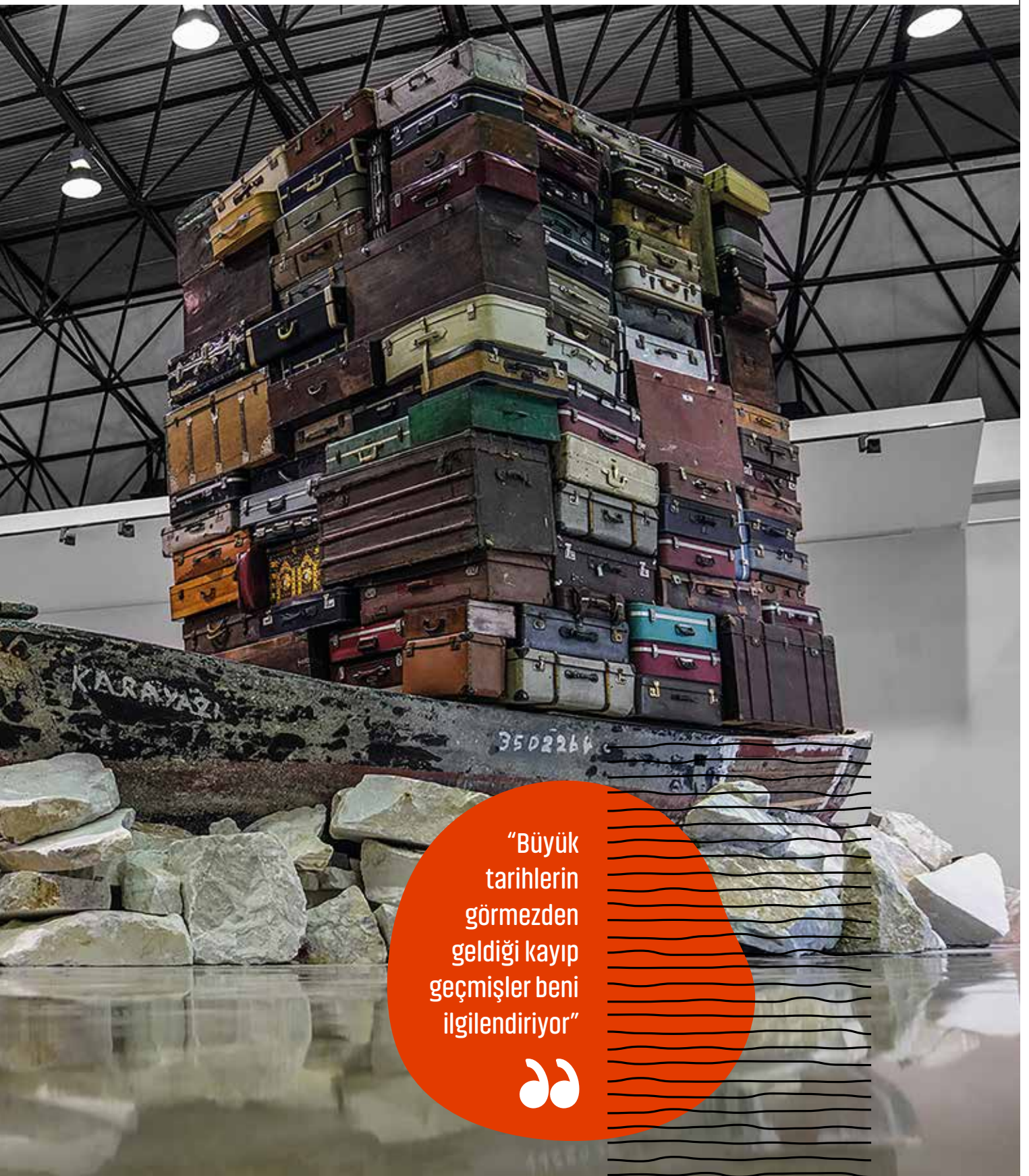
Ahmet Güneştekin; Geçmişini gelecek nesillere sanatla aktarıyor



Kültürpark'ta açılan Gâvur Mahallesi Sergisi, Güneştekin Vakfı'nın ilk projesi. Güneştekin Vakfı, yurt içi ve yurt dışında pek çok kurumla iş birliği içinde projeler üreterek farklı disiplinlerde sanatsal üretimlerini desteklemeyi amaçlıyor



RÖPORTAJ: SEDA GÖK



“Büyük tarihlerin görmezden geldiği kayıp geçmişler beni ilgilendiriyor”



Kültürpark'ta
3 Kasım tarihinde
açılan "Gâvur
Mahallesi" Sergisi,
7 mayısa kadar
ziyaretçileriyle
buluştu. Gavur
Mahallesi Sergisi
kapsamında
sorularımızı
yanıtlandıran
Ahmet Güneştekin,
"Aynı coğrafyadan
insanların, yirminci
yüzyılın uluslararası
düzeninde "etnik"
sınırları tanımlayan
dinden daha derin
bağları paylaştığını
göstermek istedim"
diyor.

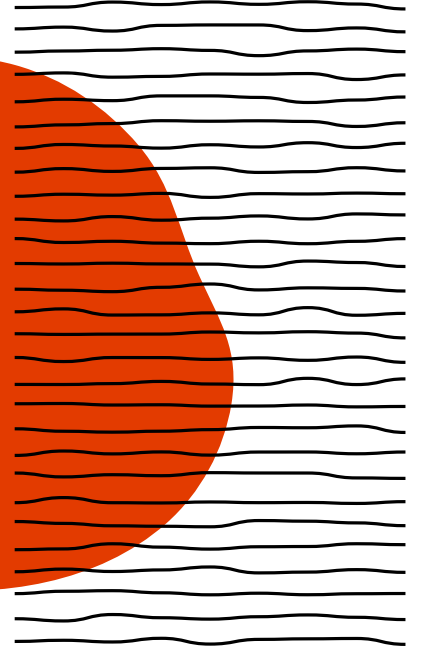


Sizi tanıyabilir miyiz?

Masallarla ve doğayla ilişkisi kopmamış bir çocuk olarak büyüdüm. Mitoslar geçmişten geliyor ancak esnek oluşları sayesinde kolayca başka bir dile dönüşebiliyor ve bugünün düşünceleriyle yorumlanabiliyorlar. Saha çalışmaları yaptığım dönemde sözlü anlatıları araştırıyordum, bir ifade biçimini diğerine çevirebilmenin ve mitleri çalıştığım yüzeylerde yorumlamanın yolları üzerine çalıştım. İstanbul'a yerleşip Beyoğlu'nda atölyemi açtıktan sonra deneyimlerimi ve biriktirdiğim kaynakları nasıl kullanabileceğimi düşünmeye başladım. Çevremde birbirinden çok farklı yöntemlerin araçlarını tanımamı, farklı yorumlama materyallerini anlamamı sağlayan bir ortam oluşmuştu.



Sanata
erişim
olanaklarını
genişletmek
için
çalışacağız.



Bu nedenle çok disiplinli bir yaklaşım benimsedim, bir yüzey üzerinde de, hareketli imgelerle de çalışabiliyordum. Geleneksel teknikleri yorumlamak hem kodlarımın sınırlarına bakmamı, hem de dünyada yolumu bulma biçimine odaklanmamı sağladı. İşlerim sanat müzelerinde ve uluslararası galerilerde sergilenmeye başlayınca, dünyanın geri kalanında görünür olacağım bir döneme doğru ilerledim. Geldiğim yerde sanat benim için var olmanın, dünyayla mücadelenin bir parçasına dönüştü.





Güneştekin Vakfı'nı kuruluş öyküsünü bizimle paylaşır mısınız? Projeleri ve hedeflerinizi anlatır mısınız?

Güneştekin Vakfı, kültür ve sanatın temel eğitimin vazgeçilmez bir bileşeni olduğu savından yola çıkarak başlattığımız bir oluşum. Sanata erişim olanaklarını genişletmek için çalışacağız. Sanat eğitimi almak isteyen ve yeterli olanakları olmayan genç sanatçılara burs verecek, sanatla yaşamını kazanmak isteyen yeni sanatçılara da ihtiyaç duydukları desteği sağlayacak ve birlikte projeler üreteceğiz. 3 Kasım'da Kültürpark'ta açılan "Gâvur Mahallesi" vakfın ilk projesiydi. Serginin kitabı Güneştekin Vakfı Yayınları'nda çıktı. 2023 yılı içinde Urla'da açacağı bir kültür sanat kurumu olan Güneştekin Art Refinery ile de planlanan çalışmalara büyük ölçüde başlamayı hedefliyor.



Yine vakfın bünyesinde İstanbul Sultangazi'de başlatılan bir sanat platformunda eser üretimine yönelik çalışmalar devam ediyor. Vakıf, yurt içi ve yurt dışında pek çok kurumla iş birliği içinde projeler üreterek farklı disiplinlerde sanatsal üretimlerini desteklemeyi amaçlıyor.

Mübadele ve göç sürecinin tüm izlerinin sanat ile buluştuğu "Gâvur Mahallesi" sergisinin oluşum hikayesini anlatır mısınız?

Göçlerin ve yerinden edilmelerin tarihini izlediği tarihsel güzergâhlarla bağlantılı olarak düşünmeye başladığımda bazı örtüşmeler gördüm. Mülteci ve göçmenlerin bugün Avrupa'ya giriş noktalarından biri olan bu rota yüzyıl önce kitlesel olarak başka bir zorunlu göçün mekânıydı. Geçmiş olayların her birinin kendine özgü bir tarihselliği var ama bazı noktalarda da



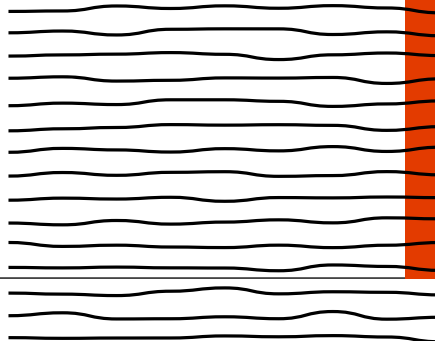
İzmir, bu sergiyi çok sevdi ve gün içinde yoğun bir ziyaretçiye ev sahipliği yaptı. Bu tarz sergilerin şehrin kimliğinde üstlendiği rolü değerlendirmenizi istesek...

İzmir geçmişinde çok kültürlü bir yaşama sahipti, geçmişinde silinmeye çalışıldıysa da bu kültürün izlerini ve reflekslerini taşımaya devam ediyor. Sanatsal hatırlatma biçimleri bu silinmeye bakmanın ve görmenin bir yolu. Bakmaz ve yüzleşmezseniz, geçmiş ve ona bağlı siyasetler farklı biçimlerde kendini tekrarlayacak. Bu döngüyü kırabilecek bir yeniden inşa nasıl olabilir, sergiyi çalışırken kendime sorduğum en yaşamsal soruydu. Sanatsal sorgulamalarla geçmişi yeniden yazmak mümkün olabilir mi? Tarihsel tecrübeyle yüklü bir bakışı nasıl kurarız? Veya ben hafızayı nasıl işleyebilirim? Sergi ve sergi etrafında oluşan konuşmaların bana gösterdiği, çok kültürlülüğün izlerini taşıyan şehir ve insanların, bu çoğulcu yaşama ve onun kimliğine derinden bağlı oluşları. Sergi hem yakın geçmişte yaşananları yeniden düşünmek ve başkılığın merceğinden yazmak için, hem de bu geçmişin yaşadığımız zamanla olan bağına bakabilmek için bir aralık aynı zamanda.

kesişiyorlar. Ege coğrafyasının her iki yakasında yaşayanları kapsayan mübadelenin ardındaki düşünce bugün yaşadığımız göçlerle bazı noktalarda ortaklaşıyor. O zaman olduğu gibi bugün de insan bedenlerinin mekân açısından yeniden düzenlenmesi ve buna dayalı ayrıştırıcı uygulamalar söz konusu.

Bu sergi çalışmasıyla mübadele düşüncesine, ona dayalı politikaların nasıl üretildiğine ve bu devamlılıklara bakmak istedim. Eserler şekillenmeye başladı. Özellikle enstalasyonlarda kullandığım nesnelere oluşan düşüncelerimi uygulamaya geçirmemi sağladı. Farklı disiplinlerden oluşan işleri birbirine bağlayan, geri dönüşü olmayan zor bir yolculuğun hikâyesini anlatma biçimi ve bu yolla izleyeni

Her ne kadar geçmiş olgusu işlerimin yapı taşlarından biri olsa da geçmişi yorumlarken her zaman içinde olduğum andan hareket ediyorum.



İzmir dışında birçok şehirden turların da yapıldığı bir organizasyon olarak dikkat çekti. Şehir özelinde yarattığı katma değeri değerlendirir misiniz?

Sürekli değişen bir metropol burası. Kent düşüncesine yön vermek istenen muhafazakâr yaklaşım ve özlemleri geçmişte de püskürtmüş bir şehir. Kozmopolit olmayan, gözle görülür farklılıklar olmadan inşa edilmiş bir düşünceyle tasarlanmış ideallere yanıt vermiyor. Yüzyıl önce bir yıkım ve travma yaşasa da halen kozmopolitliğin unsurlarını taşımaya devam ediyor.

Bu bağlamda Ege'nin her iki yakasından ve daha ötesinden ziyaretçi alabilen uluslararası bir serginin kentin sanat yaşamını nasıl biçimlendirdiğine dair söylenecek şeyler var. 5 Mart'a kadar açık kalacak serginin 1,5 milyon ziyaretçiye ulaşması bekleniyor. İzmir'de izleyicinin mübadele ve göç konusuna gösterdiği bu yakınlık, aynı zamanda geçmişin sanat aracılığıyla gelecek nesillere bir belge olarak sunulmasının da önünü açıyor. Sergi, göçü hem küresel bir tema olarak görüyor hem de sergilendiği şehrin bir fikirler süzgeci olarak geçmişine ayak uyduruyor, açıklamalarla dolu.

Son yıllarda Anadolu'nun farklı şehirlerinde açtığım sergilere gösterilen ilgiye tanık oluyorum. Bu aynı zamanda sanata eşit erişim olanağının görünür olduğu bir tartışma zemini sağlıyor. Bu yönüyle "Gâvur Mahallesi" de hafıza çalışmalarında başka bir tarih bilinci oluşturmaya yönelik bir süreci açıyor. Sanat elbette bir kent dokusunun karakteristiğinin oluşumunda yadsınamayacak görevler üstleniyor. Ancak bunun sürdürülebilir olması gerekli. İzmir bu bağlamda küresel sanatla birlikte eş zamanlı gelişen platform ve oluşumlarıyla kültür sanat yapısını inşa etmeye başlamış bir şehir.

tarihin kırılma anlarından birine götürüyor olması. Sergi sadece sözcükler üzerinden bilginin ve anlamın üretilmesi ve yayılmasına dayanmıyor, yorumlayıcı çerçeveler oluşturmaya katkıda bulunan anılar, duygular ve çoklu duyuşal deneyimler gibi metinsel olmayan öğelerle şekilleniyor. Başkalığı kabul etmek, onun farklılığına saygıyla başlayan bir anlayış biçimine açılan bir kapı.

Çeşitlilik açısından zengin, şeylerin her ne iseler olabildiği ve insan ihtiyaçlarına hizmet eden araçlara indirgenmediği bir dünyada yaşamak istiyorsak, başkalığı (ona saygı duyma becerimizle birlikte) korumamız gerekiyor. Serginin belki de başarmasını istediğim buna doğru bir çaba ve bunu somut olarak görebiliyor olmak.

"Gâvur Mahallesi"nin hazırlık süreci ne kadar sürdü? Sergide kullanılan materyaller ve kombinasyonları hakkında bilgi verir misiniz?

Göç olgusu ve nesnelere üzerine uzun bir süredir düşünüyordum. Belirli bir anlam bütünlüğünde sergilenebilecek işlerin ortaya çıkması için artzamanlı ve eşzamanlı bir çalışmayla geçmiş şimdiki birlikte okumam gerekti. Sergiyi kapsayıcı kültürel çeşitliliği vurgulayan bir yapı üzerine kurguladım. Aynı coğrafyadan insanların, yirminci yüzyılın uluslararası düzeninde "etnik" sınırları tanımlayan dinden daha derin bağları paylaştığını göstermek istedim. Bugün bu bağları yeniden düşünmek gerektiğini söylüyorum.

Ortak coğrafyaya, kültürel yakınlığa ve coğrafi akrabalığa yaptığım vurgu bunun için. Üretim aşamasına geçmek için bu konu üzerine detaylı bir okuma yapmam ve araştırmam gerekti. Teknik olanak ve malzeme sınırsızlığı, beni her zaman tercih yapmakta zorlanacağım sonsuz bir çeşitlilik evrenine yönlendirmiştir. Bu çeşitlilik doğal olarak sergilerimin eser seçkisini de belirler. Kabul edilebilir sanatsal materyaller kategorisini sürekli olarak geleneksel resim ve heykel malzemelerinin ötesine genişleten uygulamalara yönelmeyi tercih ediyorum.



nolte[®]
K CHEN

Living
in the kitchen.



[www.nolte](http://www.nolte.com)

Simarc

YAPI M MARLIK DEKORASYON SAN.T C.LTD.ŞTİ.

[nolte_izmir](https://www.instagram.com/nolte_izmir)

*Türkiye'nin En Büyük
İthal Mutfak Markası*

Kültür Mah. Vasıf  ınar Blv. No. 5/2 Konak, İzmir / TÜRKİYE
T. +90 (232) 463 94 37

www.nolte.com.tr



Burada göç nesneleriyle çalıştığım yerleştirmeler ve video işlerle birlikte sergileniyor. Mitolojik evrenleri yorumladığım, kademeli renkler ve geometrik yapılar oluşturan çizgilerin ritmik tekrarıyla öne çıkan tuvaler, kırkyama işler, kompozit materyallerle çalıştığım dairesel işler ve taş ve metal heykeller, farklı disiplinlerden tüm bu çalışmalar belli bir örüntüye yerleşiyorlar.

**Sanatta hafıza fikri önemli...
Sanatseverlerin ruhunda kalıcılık için nasıl yol aldınız?**

Unutulmayan işler yapabilmenin bir formülü yok. Bunu yapabilenler olaylara benzersiz bir bakma biçimine sahip olup önsözlerini ifade etme konusunda özgün seslerini bulmuş olanlar. Her ne kadar geçmiş olgusu işlerimin yapı taşlarından biri olsa da geçmiş yorumlarken her zaman içinde olduğum andan hareket

ediyorum. Mitoslar da sanat gibi geçmişi ve şimdiyi sentezleme kapasitesine sahipler ve bu anlatılar hayal ürünü olsa da günlük insan deneyimlerinden çok uzak değiller. Pek çok disiplinde mitoslara geri dönüş yaşanması bu denenle olmalı. Ben materyallerle oynarken insanlar oyunlarına katılmayı seçiyorlar. Bugüne kadar ürettiğim ve sergilediğim işlerin kalıcı olmasını, onu izleyen bakışlarla eklenen değer sayesinde gerçekleştirdiğini düşünüyorum.

Serginin açılışında “Hafıza odamı en çok dolduran yer İzmir oldu” yorumunuz dikkat çekiciydi. İzmir’e özel İzmir’in kültür sanat özelindeki gelişimini yorumlarmısınız? Şehrin kültür sanat özelinde artılarını ve eksilerini yorumlamanızı istesem...

Benim hafıza odam hatırlayan bir öznenin hayal ettiği form ve renklerden, nesnelere, hikâye ve masallardan oluşuyor. Nesnelere yüklediğimiz anlamlar da çoğunlukla insanlara yüklediğimiz anlamlar gibidir. Kabuğunu soyup içine girdiğinizde karşılaştığınız şey nesneyle geçirdiğiniz anlar bütünüdür. Geçmiş o nesnede gizlidir. Göç materyalleriyle çalıştığım bu işler, mübadelenin yaşandığı bu coğrafyada, geçmiş şimdikle birlikte inceleyerek yaşananlara başkılığın gözünden bakmak için bir teşvik ediyor. İzmir’de serginin açılmasıyla birlikte başlayan ve devam eden ilginin bununla yakından ilişkili olduğunu düşünüyorum. İzmir’de geçmişe göre daha yoğun bir sanat gündemi ve kültürlenme imkânı olduğunu söyleyebilirim. Entelektüel birikimi yüksek bir kent ve bundan kaynaklanan potansiyeli daha ileriye taşıyabilir. Çünkü belli ki burası artık İstanbul’a eklenen ve kültürel üretimini buraya yönelten bir bölge de değil. Kültürel hayata ve üretimlere sahip çıkacak iç görüye sahip grupların daha fazla sorumluluk bilinciyle hareket ettiğini görüyoruz. Bugün kent bütününde İzmir Büyükşehir Belediyesi’nin uygulamaya koyduğu kültür ve sanat politikalarıyla sanatsal oluşumlar açıkça gözlenir hale

gelmiş. Sadece İzmir değil tüm kentlerin kendilerini sanat yoluyla yeniden üretebilmesinin ve sanatın kentin kimliğinde daimî bir belirleyen olmasının önemi çok büyük. Çünkü sanatsal üretimler kentle bütünleştiği ve kendine yer edindiği sürece kentin kimliğini tanımlayacak ve kent belleğini oluşturacak. Kültürpark'ta sergilenen "Gâvur Mahallesi" sergisinin de böyle bir belleğe eklendiğini düşünüyorum.

Bu coğrafya mübadele coğrafyası...Sizde bıraktıkları izleri, sanatınıza yansıtırken ön plana çıkan unsurlar neler oldu?

Mitler her zaman insanın hayal gücünün ve yaratıcı hayallerinin tezahürlerine benzer sembolik bir sistem olarak çalışmış. Benim yapmak istediğim sadece mitoslara ait öğelerin izini sürmek değil, daha çok bir düşünce formu olarak bu masalların güncelliğini koruyabilmesiyle ilgileniyorum. Mit benim için sadece bir konu değil aynı zamanda anlamları kodlamak ya da çözmek için bir yöntem. İşlerimin yaptığı bu nedenle hafıza görüntülerini ortaya çıkarmak. Geçmiş ve onu üzerinden çalışmalarımı tanımlayan her zaman mitoslar ve sözlü anlatılar. Anlatı daima yapılı, yıkılır, yeniden yapılır, bu durum döngüsel, doğal bir süreç. İşlerimin anlatısal yapısı bu kurmacaya dayanıyor.

Bu trajediler hiçbir insanlık coğrafyasında yaşamasın ama Türkiye son dönemde mülteci yönetimini yapan ülke olarak dünya arenasında yer alıyor. Bu hikayeler önümüzdeki günlerde sizin yeni projelerinize yansıtacak mı? Bu projenin devamı niteliğinde neler yapmayı hedefliyorsunuz?

Büyük tarihlerin görmezden geldiği kayıp geçmişler beni ilgilendiriyor. Görsel bir hikâye anlatıcısı olarak yarattığım dünyaları bu hikâyelerle kurmaya çalışıyorum. Bağlı oldukları yaşamdan koparılmış acısını en iyi Ege'nin her iki yakasındaki insanlar biliyor, onların kişisel tarihlerini zorunlu göç deneyimi şekillendiriyor. Sadece yer değiştirmek zorunda kalanlar



İzmir için tam bir sanat bayramı süreci oldu. Tarih olarak uzun soluklu olması da önemli bir avantaj yarattı. Bu tarz organizasyonlar sonrasında edindiğiniz tecrübeler neler oldu?

Sergilerde izleyicilerle doğrudan kurduğum ilişki deneyimlerimi şekillendirir. Eserlerin izleyici üzerinde olduğu kadar onların izleme pratikleriyle ilgili duygulanımlarının da benim üzerimde bir etkisi oluyor. Pek çok şey izleyiciyle bu karmaşık ilişkiyi kurabilmeme bağlı. Özellikle bunun gibi travma izleri taşıyan ve empati gerektiren sergilerden sonra bunu daha çok anlıyorum. Burada duyguların yalnızca bir sergi tasarımına değil, aynı zamanda sergileme mekanına nasıl yerleştirilebileceği üzerine de çok düşündüm. Bazı boşluklar yaratmaya çalıştım. Bir eserden diğerine geçerken yaşayacakları duygusal değişime zaman vermek istedim. Akılcı bir alan kürasyonu yoluyla hafıza ve yansıma nasıl teşvik edilir, karşılaşmalar nasıl gerçekleşebilir, bunu anlamak istiyordum. Kullandığım nesnelere insan merkezci bir bakış açısına sabitlenmeyen bir bakışla kendimize, acılarımıza ve hayallerimize ayna tutuyor. Hem insanı hem de insan olmayı yani nesnelere deneyimlerin ortak üreticileri olarak kabul eden bir sergi çalışmak istedim. Sergi ziyaretçilerin duygusal karşılaşmalar yaşaması ve bunun farkına varması için ziyaret hızını yeterince yavaşlatan bir kürasyona sahip; bu karşılaşmaların diğer ucunda neyin ya da kimin yattığını düşünmek ve sorular sormak; başkalarıyla karşılaşmak için empati yapmak gerekli. Bu karşılaşmaların sergi bağlamında nasıl sonuçlanabileceğini çok düşündüm. İzleyicideki bu etkiyi gözleyebilmem için onlara doğrudan bakabilmektir.

değil arkada kalanlara da düşen acılar kalıyor. İnsanları ortak dinlerinden başka hiçbir şeyin kendilerine tanıdık gelmediği bir ortama uyum sağlamaya zorladığınızda ne olur? Esasında kökler başka bir yere ait olunca, inşa edilen hiçbir şey tam olarak yerleşemez. Yerleştirmelerde gördüğümüz bavullar geçmişte bir mevcudiyete işaret eden nesnelere. Bu yerleştirmeler eşyalarıyla vücut bulan bir insan kalabalığı ortaya çıkarıyorlar. Nesnelere varlık yokluk durumu üzerinden çalışan bu işler izleyicinin kendi bakışıyla yüzleşmesini sağlıyor. Çalışma pratiğimi ve daha pek çok şeyi yüzleşme olanağı etrafında ördüğümü görebilirsiniz. Bu konularda çalışmaya devam edeceğimi düşünüyorum. Çünkü içine doğduğum dünyanın beni getirdiği bir yer burası.

Sergi, disiplinler arası bir çalışmayla biçim, materyal ve yüzeyle ilişki kurarken geçmiş şimdikiyle birlikte inceleyerek yaşananlara başkalarının gözünden bakmak için alan yaratıyor. Ana temayı nasıl belirlediniz?

Her sergi benim için bir bellek çalışması, bir tür alternatif tarih yazım alanı. Kendisini başlangıç noktası olarak belirleyen tarih yazımlarının dışlayıcı olabileceğini biliyorum. Kapsayıcı bir bakışla çalışmam gerektiğini düşünüyorum. Geçmişle yüzleşmek, yalnızca onunla ilgili hesap vermek veya sorumluluk almak demek değil, geçmişteki şiddeti mümkün kılan koşulları da irdelemek anlamına geliyor. Yüzleşmesi gerçekleşmemiş konulardan biri mübadele. Serginin konusu buradan doğdu. En önemlisi işleri geçmişle yüzleşme enerjisini soğurmayacak şekilde üretmeye çalıştım. Şiddet yoğunluklu bir geçmişin izlerini taşımak zor, işlemesi de oldukça güç, bununla ilgili çalışmaların ve etkilerinin tartışmaya neden olan boyutlarını da anlayabiliyorum. Ama konuşmaya devam etmemiz gerekiyor. Her birimiz olayları kendi kültür kodlarımıza göre algılıyoruz.



Ben kendi değerlerim ve inançlarımla hareket ediyorum. Ürettiğim işlerle onların yerine konuşmada pozitif bir alan açmak olanaklıysa buna katkımla olsun istiyorum.



Sergiye, Güneştekin Vakfı'nın yayınladığı kapsamlı bir kitap da eşlik ediyor. Kitap nasıl hazırlandı? Ne kadar dağıtıldı?

"Gâvur Mahallesi", Güneştekin Vakfı Yayınları'nın ilk kitap çalışmasıydı. Türkçe ve İngilizce olarak hazırlanan 300 sayfalık geniş kapsamlı yayın 2000 adet basıldı. Kitabın tasarımını aynı zamanda serginin küratörlüğünü üstlenen Şener Özmen yaptı. Kitapta insan mübadelesinin yüzyılın geri kalanında dünyanın her yerindeki uygulamalara nasıl örnek olduğunu ve geçmişin bugüne etkisinin farklı şekillerde de olsa devam ettiğini tartışan küratöryel yazılar ve makaleler yer alıyor. ■

Ege ve Türkiye'de en büyük ve en modern araç filosuna sahip **GpsLine Lojistik**, **81 il'de** hızlı ve güvenli taşımacılık hizmeti sunuyor.



Katma Değerli Hizmetler

Yurtiçi Parsiyel & Komple Taşımacılık

Depolama Hizmetleri

Zincir Market & Yapı Market Dağıtımı

Ters Lojistik Hizmetleri

Proje Taşımacılığı



 [gpslinelogisticstr](https://www.instagram.com/gpslinelogisticstr)
 [gpslogistics.com.tr](https://www.gpslogistics.com.tr)

GpsLine
Logistics

444 6 477 
GPS

EGİAD kurucu üyelerinden ve 4'üncü Dönem başkanlık görevini yürüten Cüneyt Karagülle ile oğulları Asil ve Kaan Karagülle, bu sayıda konuğumuz oldu

iş hayatında fark yaratmak genetik miraslarında var



Cüneyt Karagülle, "EGİAD'ta hizmet için bir yarış var, koltuk için değil. Temelinin sağlam olmasının en büyük sebebi de bu zihniyetten geliyor. Bu sayede bölgedeki zihniyeti de değiştirdi. Birlikte yol alma ilkesini benimsedik ve bu maya tuttu. Beraberinde İzmir'de yeni dernekler kuruldu, çok güzel iş birlikleri oluştu" diyor.



RÖPORTAJ: SEDA GÖK



Türkiye'yi birçok ilk ile tanıştıran Karagülle Ailesi; girişimcilik ve inovasyon kavramı ile yaşıyor. Öyle ki, bu ailenin genetiğinde girişimcilik var. EGİAD kurucu üyelerinden ve 4'üncü Dönem başkanlık görevini yürüten Cüneyt Karagülle ile oğulları Asil ve Kaan Karagülle, Kuşaktan Kuşağa köşesinin konuğu oldular.

Karagülle Ailesi ile yeşil enerjiden dijital pazarlamaya kadar önümüzdeki dönemde konuşacağımız yeni konu başlıklarına; baba-oğul hikayeleri üzerinden ışık tuttuk.







Cüneyt Bey, sizi tanıyabilir miyiz?

CÜNEYT KARAGÜLLE: 1958 yılında doğdum. Bütün eğitim hayatım İstanbul'da geçti. 1980 yılında bugün ki adıyla Yıldız Teknik Üniversitesi Elektrik Mühendisliği bölümünden mezun olduktan sonra İzmir'e geri döndüm. İstanbul, Ankara ve İzmir'de dayanaklı tüketim mallarının pazarlaması konusunda faaliyet gösteren aile şirketimizde işe başladım. İstanbul-Ankara ve İzmir de kurulu 6 şirketi içinde barındıran holding bünyesinde pazarlama odaklı çalışmalar yapıyorduk. Türkiye'deki ekonomik ve ticari hayatın 1983 yılından sonra ithalat özelinde libere olması ile birlikte dış ticaret işlerine başladık. 2 ayrı dış ticaret şirketi kurduk.

Babam, ağabeyim Ali Orhan Karagülle (2.Dönem EGIAD Yönetim Kurulu Başkan Vekili) ve

ben; hep yenilik peşinde koştuk. Klasik işlerden ziyade inovatif çalışmalara odaklandık. Hep ilkleri yapmayı ilke edindik.

Örneğin...

CÜNEYT KARAGÜLLE: O yıllarda Türkiye'de en büyük sorunlardan birisi aile planlaması idi. İlk prezervatif ithalatı ve reklam çalışmalarına biz başladık. İlk defa bilgisayar oyunları, bilgisayarlı satranç ve briç oyunlarını Türkiye'ye getirdik. Akıllı Kart sistemleri, yiyecek ve içecek otomatlarının ithalatını yaptık.

Bu otomatları Türkiye çapında yerleştirdik ve operasyonlarını üstlendik. 2013 yılında da merkezi İstanbul'da olan şirketimizi satıp, İzmir'e döndük. Döndük ama durmak olmazdı. Temsilcilik işlerim yine devam ediyor. Yine yenilikçi işlere odaklandım.

Elektrikli-hidrojenli tramvaylar ve otobüsler, elektrikli ve hidrojenli vapurlar, elektrik ve hidrojen başta olmak üzere yeşil enerji odaklı firmaların temsilciliğini üstlendim. İzmir'de kullanılan metro bizim temsilciliğini yaptığımız firmanın metrosudur. Bu alandaki çalışmalara ağırlık verdim. Temsilcilikler dışında İş Sağlığı ve Güvenliği üzerine danışmanlık veren bir organizasyon ve ayrıca elektrik taahhüt işleri yapan bir organizasyonum var. İş hayatım bu başlıklar özelinde devam ediyor.

EGİAD ile yollarınız nasıl kesişti?

CÜNEYT KARAGÜLLE: 1990 yılında 12 kişilik bir ekip ile yola çıktık. Alpan Veyereri'nin o dönemde Anadolu Genç İş Adamları Derneği ile güçlü ilişkileri vardı ve onlardan Bölge temsilciliği teklifini almıştı. Sonrasında Bülent Şenocak, "Niçin şube olalım? Biz kendimiz kuralım"

dedi ve yola çıkıldı. Önce şehrin büyüklerine gidilip anlatıldı. O dönemde ilk etapta bize inanmadılar ve "TÜSİAD'a üye olun" denildi. 40 kurucu üye ile yola çıktık. İlgili çıkış gibi büyüdü. Bülent Şenocak başkanlığında ilk dönemin ardından sırasıyla Yılmaz Men ve Alpan Veyeri 'den sonra 4.Dönem EGİAD'a başkanlık yapma onuruna sahip oldum. İftihar ile söylemek isterim; çok iyi temeller atılmış ki bugüne kadar başarılı bir şekilde gelebildi. Türkiye'nin en iyi genç iş insanları dernekleri arasında yer alıyor. Bunu gönül rahatlığı ile söylüyorum. Sonrasında bize sıcak bakmayan büyüklerimiz bizi kucakladılar. Bugün EGİAD; onların da desteklerini alarak, iyi işler yapan başkanlar ve organlarla yoluna devam ediyor. Sosyal, ekonomik ve girişimcilik konusunda çok büyük başarılarla imza atıyorlar.

"EGİAD'ın temeli sağlam" dediniz. Bu temeli atarken nelere özen göstermişsiniz?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Türkiye'nin en büyük sıkıntısı tek adam işlerinden geçiyor. O makamlara gelen kişilerin yeni geldiğinde daha yenilere koltuklarını devretmeme sıkıntısı var. Biz bulunduğumuz makamlara hiçbir zaman "Benim malım" diye sabitlenmedik. Hep beraber yol aldık. EGİAD'ta hizmet için bir yarış vardı, koltuk için değil. Bana göre sağlamlığı, bu zihniyetten geliyor. Bölgedeki zihniyeti de değiştirdi. Birlikte yol alma ilkesini benimsedik ve bu maya tuttu. Beraberinde İzmir'de yeni dernekler kuruldu, çok güzel iş birlikleri oluştu. Bu bir maya idi ve tuttu.

İki oğlunuz ile birlikte aynı alanda mı çalışıyorsunuz?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Asil ve Kaan'ın da genetik mirasında; değişik işleri yapmak var. Her ikisinin de girişimci ve inovatif bir özelliği var. Yeni çağın gereklerine uygun birtakım işler yapmak istedikler ve yapıyorlar. Bugünlerde iki oğlum bana anlatıyor, bende işlerini öğrenmeye çalışıyorum.

Asil ve Kaan Bey'i sizden dinleyebilir miyiz?

CÜNEYT KARAGÜLLE:

Evlatlarımın her ikisinin de iyi değerlere sahip olduğuna inanıyorum. Merhametleri, derinlikleri, uçsuz bucaksız sevgileri, içtenlikleri, entelektüel birikimleri, eğilip bükülmeyen karakterleri ile onur duyuyorum. Asil çok hareketli bir çocuktur. Adı gibi asildir. Ancak ne yapacağını kestiremezsiniz. Kaan ise yaramaz değildi ama daha ağır huyları vardı. Asil'i ikna ederdiniz, ama onu ikna etmek daha zordu. İkisi de evlendi. Böylelikle iki oğlum vardı iki kıza daha sahip oldum. Asil'den bir torunumuz var. Torun sahibi olmak muhteşem bir duygu... Torunum Alya ile sevgiyi daha farklı yaşıyoruz.

Asil Bey, bize kendinizi tanıtır mısınız? Sizden babanızı dinleyebilir miyiz?

ASİL KARAGÜLLE: İstanbul'da Şişli Terakki Lisesi sonrasında burslu olarak Bilgi Üniversitesi Uluslararası İlişkiler Bölümü'nde eğitim gördüm. Yüksek lisansımı özel merakımdan dolayı tarih üzerine yaptım. Toplumların evrilme sürecine sebep-sonuç ilişkisi özelinde bakmak ilgimi çekiyordu, dolayısıyla yüksek lisansımı tarih üzerine yine burslu olarak yaptım. Eğitimime yurtdışında doktora yaparak devam etmeyi planlıyordum. Bu süre zarfında kısa bir süre için İzmir'e geldim. Bu süreçte de eşim ile tanışınca planlarım değişti ve İzmir'de kalma kararı aldım. Dış ticaret konusunda tecrübem vardı. Pazarlamanın dijital boyutunda büyük potansiyel gördüm ve kardeşim Kaan ile birlikte dijital pazarlamaya odaklandık. Profesyonel hayatta zengin tecrübeler edindik ve şimdiki KAAS DIGITAL isimli şirketimizi kazandığımız bu tecrübelerin ve yepyeni bir dijital pazarlama vizyonunun üzerine inşa ettik. Pandemi sürecinde yaşadığımız hızlı dönüşümler de bu alanda çok büyük bir potansiyel olduğunun en büyük ispatı olmuş oldu.

KAAN KARAGÜLLE:

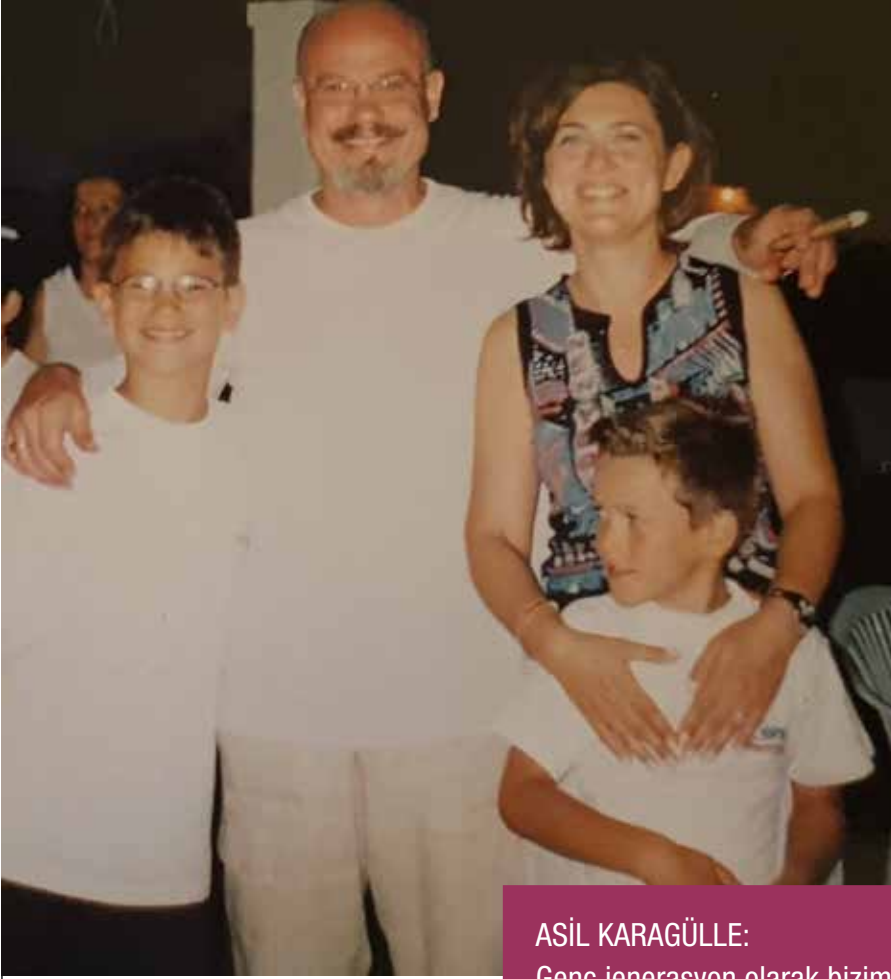
İlk odağımız hizmet ve ürünlerimizin global ölçekte ilerlemesi. Artık her adımımızda bu zihniyeti taşıyoruz. Ürünlerin ölçeklenebilir olması ve aynı zamanda ülkemize de döviz geliri sağlaması için adımlarımızı bu yönde atıyoruz. İstanbul ve İzmir'de ofislerimiz var. İzmir'de 7 kişilik bir ekibimiz var. İnsanların hayatını nasıl kolaylaştırabiliriz bunun için çözüm üretiyoruz. Dijital pazarlamada firmaların gidebileceği maksimum noktaya, potansiyellerinin zirvesine ulaşmasını hedefliyoruz



Bugün itibariyle şirketimizde dijital pazarlama faaliyetlerimize ek olarak yazılım faaliyetleri de yürütüyoruz. Bulut tabanlı bir dijital pazarlama ürünümüz var. Paydaşlarımız ile birlikte USA'da patent başvurusu yaptık. Dünyaya açılımını yapmaya çalışıyoruz. Ayrıca yeni bir ürünümüzün üzerinde çalışıyoruz. Perspektif olarak inovatif, kullanıcı dostu ve sorun çözen ürünlere odaklanmış durumdayız.

Bu sistemin özelliği nedir?

ASİL KARAGÜLLE: İnternet tarayıcılarında çerezlerin adım adım kaldırıldığı bir dünyaya doğru gidiyoruz. Dijital pazarlama faaliyetlerinin veri odaklı yapılması gerektiğine inanıyoruz ve bu verilerin toplanması noktasında bu çerezler kritik.



Çerezsiz dünyaya adım atarken daha yüksek isabet ve dönüşüm oranlarına eriştiğimiz bir dijital pazarlama faaliyetini nasıl yürütebiliriz noktasından doğdu bu ürün. Şu anda kullanıcıların GPS verileri üzerinden topladığımız data ile oluşturduğumuz hedef kitleler bizim daha yüksek bir isabet oranı ile reklam faaliyetlerimizi kurgulayabilmemizi sağlıyor, çok daha yüksek dönüşüm/satış oranları elde ediyoruz.

Babanızın iş tecrübelerinden nasıl yararlanıyorsunuz?

ASİL KARAGÜLLE: Yeniliklere açık olmayı ve ilk adımı atabilme cesaretini ondan aldık. Küresel bakmayı, birden çok bakış açısının var olabileceğini ve empati yapmayı bize babam öğretti. Rakamlara boğulmadan, yapılacak olan tüm işlerin insan için yapıldığını gözden kaçırmadan işimizi yapmayı yine

ASİL KARAGÜLLE:

Genç jenerasyon olarak bizim için EGİAD, tanıdığımız bir gerçeklik. Babam için ise bir evlat... Biz bu dayanışmacı atmosferi gördük ve bunun içinde olmaktan çok mutluyuz. İş haricinde insani boyutunda da çok kıymetli hikayeler yaşıyoruz, görüyoruz. Bunlar son derece önemli. Deprem sürecinde de bunu örnekleriyle görüyoruz. Kendini yalnız hissetmiyorsun. Dayanışmanın olması çok kıymetli. Böyle bir ortamda olmaktan mutluyuz.



biz babamdan öğrendik. Bu kavramlar biz farkında olmadan mayamıza katıldı, bunları yaşayarak öğrendik. Bu kavramlar ve yaklaşımlarımız insanların bize güvenmesini sağladı. Bu durum bize eskilerin "sözümüz senettir" kavramını hatırlatıyor. En büyük, en ölçekli görünen işlerin temelini dahi güven kavramına dayandığını anlamıştık. Bunun iş hayatımızda bize kapıları nasıl açtığını çalıştıkça gördük. Babamın iş hayatı özelinde bize en büyük katkısı budur ve bunun için müteşekkirimiz.

Tabii toplumumuzda anne ve babaların bazen korumacı güdüsü fazla olabiliyor. Bu durum anne babalarımızın bizleri ciğer köşeleri olarak görmelerinden kaynaklı, bizimkilerin de bu güdüsünün biraz fazla olduğunu görüyoruz.

Kaan Bey, sizi tanıyabilir miyiz?

KAAN KARAGÜLLE: İstanbul'da Şişli Terakki Lisesi sonrasında Kadir Has Üniversitesi'nde burslu Endüstri Mühendisliği Bölümü'nde okudum. Yönetim Bilişim Sistemleri konusunda master yaptım. Sonrasında bir süre Dublin'de yaşadım. Dublin'den döndükten sonra gelişmiş teknolojiler kullanan bir üretim fabrikasının Ür-Ge Bölümü'nde çalıştım. Üretimin verimliliğini arttırmaya yönelik inovatif çözümler üzerine çalışmalar gerçekleştiriyorduk. Çözüm odaklı yaklaşımımın gelişmesine katkısı oldu. Dublin'de yaşadığım dönemde digital marketing ve teknoloji dünyasını yakından tanıma fırsatı buldum. Dijital dönüşüm pazarında büyük bir atak var. Girişimcilik ruhu taşıyan biri olarak bu atağı görüp eyleme geçmek benim için iç güdüsel bir hareket oldu diyebilirim. Önce araştırdık ve sonra işin mutfağına girdik. Yerel ve global firmalarda çalıştık ve tecrübeler elde ettik. Sonra kendi şirketimizi kurduk. Piyasadaki eksileri ve artıları kendi bakış açımız ile analiz edip, ihtiyaçlara yaratıcı



çözümler üretiyoruz. Bu noktada işimizi sevecek yapıyoruz, birbirimizi yükseltiyoruz. İşimize mutlu geliyoruz.

Tabi ki agresif hedeflerimiz var. Hırsın belli bir derecesi tam optimum nokta. Negatife dönen bir agresifliğimiz yok. Biz dijital pazarlama hizmetini ileri seviyede veriyoruz. İnovatif ürünler de geliştiriyoruz. Bu oluşan atmosferin temeli yine küçüklüğümüzden beri evin içinde babamın saydığı ilklerdir. Bizi içinde yaşadığımız bu atmosfer de olumlu yönde etkiledi.

Bu azimli yaklaşımın 5 yıllık hedefi nedir?

KAAN KARAGÜLLE: İlk odağımız hizmet ve ürünlerimizin global ölçekte ilerlemesi. Artık her adımımızda bu zihniyeti taşıyoruz. Ürünlerin ölçeklenebilir olması ve

aynı zamanda ülkemize de döviz geliri sağlaması için adımlarımızı bu yönde atıyoruz. İstanbul ve İzmir'de ofislerimiz var. İzmir'de 7 kişilik bir ekibimiz var. İnsanların hayatını nasıl kolaylaştırabiliriz bunun için çözüm üretiyoruz. Dijital pazarlamada firmaların gidebileceği maksimum noktaya, potansiyellerinin zirvesine ulaşmasını hedefliyoruz.

Çocuklarınızdan kendinizi dinlemek nasıl bir duygu?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Çok büyük bir mutluluk...

Kurdıkları şirkete ortak olmayı düşünüyor musunuz?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Alırlarsa neden olmasın! (Gülerek...) Bir şeyleri başardıklarını görmek çok güzel. İki de çok güzel değerlere sahipler. Dürüst ve çalışkanlar.

Bu özellikler topluma nasıl faydalı hale getirilebilir diye düşünüyorlar. Yazılım konusuna ağırlık verdiler. Hayatı kolaylaştırmak, doğa ve insana faydalı olmak için yaptıkları çalışmalarını takdir ediyorum. Konuştukları dili anlamaya çalışıyorum. Sürekli soruyorum ve öğreniyorum.

İzmir'deki girişimcilik ruhunu nasıl yorumlarsınız?

KAAN KARAGÜLLE: İzmir ofisimizde İzQ Girişimcilik Merkezi'nin içinde olmamızın nedenlerinden biri de bu. İçinde olduğumuz bu yapılar girişimcilik adına atılmış en büyük adımlardan bir tanesidir. Ortaya çıkan potansiyel muazzam. Burada sürekli bir etkinlik düzenleniyor, venture capital yetkilileri ağırlanıyor. Ekosistemde birçok yatırımcının bakış açısını dinleyebiliyor fikir



alışverişi yapabiliyoruz. Aynı yolculukta olduğumuz insanlarla deneyimlerimizi paylaşıyoruz.

ASİL KARAGÜLLE: Birincisi İzmir'de bilinç seviyesinin gayet yüksek ve dinamik olduğunu düşünüyorum. İzQ Girişimcilik Merkezi sadece beton binadan ibaret değil. Burada girişimcilik ekosistemine ilişkin kıymetli toplantılar yapılıyor. Yatırımcılar ile konuşuluyor ne, nasıl olmalı noktaları irdeleniyor. Bu alandaki yatırımcılar ile konuşuluyor. Yatırım denilince genellikle bu kavrama sadece para odaklı bakılıyor ama olay sadece para değil. Global anlamda ölçeklenebilir bir fikir, bu fikri ticari anlamda realize edebilecek yetenekli, uyumlu bir takım kurgusu ve doğru insanların doğru insanlarla tanışmasının paradan daha değerli olduğunu düşünüyorum. Para bir birikim ve her yerde bulunabilir. Burada yapılan faaliyetlerin hepsi çok olumlu. Değişen ve dönüşen fikirlerimiz buradaki sohbetlerle oluyor.

Fikirlerimizin şekillenmesini sağlıyor. Burada konuşulanlarla dünyada konuşulanlar aynı paralelde. İnsanların daha fazla kaynaşması sağlanabilir. Bazen çekingen olunabiliyor. İnsanlar daha rahat konuşabilmeli.

Bu davranış şekli coğrafyamızın bize getirdiği bir refleks mi?

ASİL KARAGÜLLE: Biz mükemmel veya en iyisi olmak zorunda değiliz. Azim ile birlikte bir şeyler yapmaya çalışıyoruz. Ancak o zaman çekingenliğimizi üzerimizden atabiliriz. Bizim iş hayatımızda gurur çok önde olabiliyor. Girişimcilikte biraz bunu törpülememiz gerekiyor.

Yeşil Enerji alanındaki çalışmalara odaklandığınızı söylediniz.

Bu konuda Ege Bölgesi'ndeki potansiyeli nasıl yorumlarsınız?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Hidrojen en önemli enerji kaynaklarından birisi olacak. İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, bu konuda cesur adımlar atacağını ifade etti. Tramvay ve gemilerin bu şekilde çalışması için İzmir öncülük yapacak. Bu alanda yatırımların yapılması gerekiyor. Son bir yıldır bizim partnerimiz olan Çinli bir devlet kuruluşu ile elektrikli araçlar üretimi konusunda görüşmelerimiz sürüyor. Onlarla yaptığımız görüşmelerde Türkiye'ye ortak yatırım yapılması konusunda iradelerini beyan ettiler. Elektrikli otobüs ve kamyonların ve tramvayların üretilmesi aynı zamanda hidrojenle çalışması esasında görüşmeler ve çalışmalar sürüyor. Böylesi bir yatırımı bölgemize kazandırabilirsek büyük bir kazanç olacak diye düşünüyorum. Ortak üretim yapalım ve dünyaya buradan satalım istiyorlar. Eğer gerçekleşirse İzmir'e büyük bir yatırım kazandırmış oluruz.

Yeşil enerji konusunda ise; yönetmelikler çok sık değişti. Çok daha hızlı şekilde gündeme gelmesi gerekirken; gecikmeli de olsa gündeme gelmeye başladı. Devletin alım garantisi eskiden daha yüksek idi. Bunu revize ettiler. Kendi ihtiyacını kadarını ve bir

kat fazlasını almak konusunda kısıtlama getirildi. Bu kadar açığımız varken neden bu kısıtlamalar getiriliyor, anlayamıyorum.

Bu enerjiyi üretiyoruz, üreteceğiz ama depolamamız da gerekiyor. Depolama konusunda yeni yönetmelikler yayınlandı. Depolama konusunda lisansları veriyorlar. Bu konuda da çalışmaları yapıyoruz. Yatırımcılar içinde önümüzdeki dönemde daha fazla gündem maddesi olacak. Önümüzdeki günlerde enerji depolama başlığını daha fazla konuşacağız. Hidrojen çok önemli ve bu alandaki yatırımlara ağırlık verilmeli.

Kurucular arasında ve sonrasında başkanlık yapmış bir isim olarak EGİAD'a vermek istediğiniz mesajlar nelerdir?

CÜNEYT KARAGÜLLE: Derneği o kadar güzel bir noktaya getirdiler ki... Yapmış oldukları her çalışmanın altına bende imzama atıyorum. Kendi iç bünyelerinde çok güzel bir birliktelik oluşturuyorlar. Bu çok önemli. Bundan kuvvet doğar. Dışarıya yönelik faaliyetleri, girişimciliğe ve inovasyona verdikleri değer ile bu fikirlerin sermaye ile buluşması için hazırlanan vahaları oluşturmaları EGİAD'ın yaptığı süper işlerdir. Bunlar bölgemize değil ülkemize büyük değer katacak. Yurtdışı temaslarda oluşturdukları ağlar çok önemli. O anlamda da süper bir vizyonları var. Doğru ilerliyorlar.

ASİL KARAGÜLLE: Genç jenerasyon olarak bizim için EGİAD, tanıdığımız bir gerçeklik. Babam için ise bir evlat... Biz bu dayanışmacı atmosferi gördük ve bunun içinde olmaktan çok mutluyuz. İş haricinde insani boyutunda da çok kıymetli hikayeler yaşıyoruz, görüyoruz. Bunlar son derece önemli. Deprem sürecinde de bunu örnekleriyle görüyoruz. Kendini yalnız hissetmiyorsun. Dayanışmanın olması çok kıymetli. Böyle bir ortamda olmaktan mutluyuz. ■

casa

Allover Collection
designed by Mauro Lipparini



+90 232 502 00 34

Mavişehir Mahallesi Caher Dudaev Bulvarı
No:28-6 LİVİN Karşıyaka / İZMİR

+90 232 264 74 14

Yeşillik Caddesi No: 241 Karabağlar / İZMİR

casa.com.tr

Kira Sözleşmelerinde Bedel Artırımına İlişkin Düzenlemeler



Kira bedelinde artış yapılmasına ilişkin benzer bir sınırlama 2000 yılında yine %25, 2001 yılında ise %10 olacak şekilde kabul edilmiştir. Söz konusu dönemde sözleşme özgürlüğünün ve mülkiyet hakkının ihlal edildiği gerekçesiyle Anayasa mahkemesine iptal için başvurularda bulunulmuştur.



Kadircan YÖRÜK
Avukat



Kira sözleşmeleri esas itibarıyla borçlar hukuku sözleşmeleri arasında değerlendirilmekte olup borçlar hukukuna hakim olan ilkeler çerçevesinde incelenmektedir. Bu kapsamda kira sözleşmelerinde sözleşme özgürlüğü ilkesi geçerlidir. Sözleşme özgürlüğü kapsamında taraflar yani kiraya veren ve kiracı, sözleşmenin içeriğini; dolayısıyla kira bedelini belirlemekte serbesttir. Kira sözleşmesi kurulduktan sonra devam eden ve yenilenen dönemlerde kira bedelinin belirlenmesi TBK madde 344'te düzenlenmiştir. Buna göre; "Tarafların yenilenen kira dönemlerinde uygulanacak kira bedeline ilişkin anlaşmaları, bir önceki kira yılında tüketici fiyat endeksindeki on iki aylık ortalamalara göre değişim oranını geçmemek koşuluyla geçerlidir." Tüketici Fiyat Endeksi (TÜFE) belirli bir zaman aralığında tüketicinin mal ve hizmet harcamalarındaki ortalama değişimleri gösteren bir ölçüttür.



Kanun gereği, kiraya veren ve kiracı, devam eden kira dönemleri için tüketici fiyat endeksindeki on iki aylık ortalamayı geçmeyecek şekilde kira bedelinde artışa karar verebilmektedir.



Kanun gereği, kiraya veren ve kiracı, devam eden kira dönemleri için tüketici fiyat endeksindeki on iki aylık ortalamayı geçmeyecek şekilde kira bedelinde artışa karar verebilmektedir. Ancak Haziran 2022'de yayınlanan Avukatlık Kanunu ile Türk Borçlar Kanunu'nda Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'da ilgili madde yayımlanarak TÜFE oranlarına göre değişiklik yapılmasına ilişkin sınırlama getirilmiştir. Söz konusu geçici maddeye göre; kira sözleşmesi devam eden ve 11 Haziran 2022 ile 1 Temmuz 2023 tarihleri arasında (aksi bir uzatma kararı alınmadığı takdirde) yenilenecek kira sözleşmelerinde uygulanacak kira bedeline ilişkin anlaşmalar, bir önceki kira yılına ait kira bedelinin yüzde yirmi beşini geçmemek koşuluyla geçerlidir. Bir önceki kira yılının tüketici fiyat endeksindeki on iki aylık ortalamalara göre değişim oranının yüzde yirmi beşin altında kalması halinde değişim oranı geçerlidir. Bu oranları geçecek şekilde yapılan sözleşmeler, fazla miktar yönünden geçersizdir.

Kira bedelinde artış yapılmasına ilişkin benzer bir sınırlama 2000 yılında yine %25, 2001 yılında ise %10 olacak şekilde kabul edilmiştir. Söz konusu dönemde sözleşme özgürlüğünün ve mülkiyet hakkının ihlal edildiği gerekçesiyle Anayasa mahkemesine iptal için başvurulara bulunulmuştur. Anayasa Mahkemesi'ne yapılan ilk başvuru oyçokluğuyla reddedilse de 2001 yılında yapılan başvuruda %10'luk kısıtlama Anayasa'ya aykırı bulunarak oybirliği ile iptal edilmiştir. Anayasa mahkemesinin bir yıl gibi kısa bir sürede içtihadında değişikliğe gitmesinin en büyük sebebi ise 2000 yılı sonunda enflasyon oranının %50'lere, 2001 yılı sonu itibarıyla ise %90'lara çıkmasıdır.

Yüksek enflasyon oranları karşısında kira artış oranının %10 ile sınırlandırılması Anayasa mahkemesi tarafından ölçüsüz bir sınırlandırma olarak kabul edilmiş ve kiraya veren ile kiracı arasında adil dengenin kiraya veren aleyhine bozulduğu belirtilmiştir.

Günümüzde şubat ayı itibarıyla on iki aylık ortalamaya göre TÜFE oranının %71,83 olması ancak tarafların azami %25 oranında kira bedellerini artırması açıkça kiraya veren aleyhine bir durum ortaya koymaktadır. Gayrimenkul kiralama fiyatlarının artışı, gayrimenkulü kullanan kiracının %25'lik artırım ile kira bedelini ödemesi, muadil gayrimenkulün kira bedelinin kiralanana kıyasla çok daha yüksek olması, kiraya veren ile kiracıyı karşı karşıya getirmektedir. Hal böyle olunca kiraya veren, güncel kira bedellerine yaklaşabilmek için çözümü kira tespit davası açmakta bulunmaktadır. Bu sebeple mahkemelerin iş yükü ciddi oranda artmış ve her geçen gün artmaya devam etmektedir.

Mahkemelerin iş yükünün artması, duruşma günlerinin en az 6 ay sonraya ertelenmesi, kiraya veren gibi avukatları da mağdur etmektedir. Avukatlar, müvekkillerine yargılama sürecinin ne denli uzun olduğunu izah etmekte güçlük çekmektedir. İzmir Mahkemeleri'nde yargılama süreleri tahliye davalarında bir ila bir buçuk yıl arasında görülmekte iken günümüzde iki ila iki buçuk yıl gibi çok uzun sürelerde sonuçlanmaktadır. Henüz yargılamaya 'Arbuluculuk' kavramı yeni dahil olmuşken bu kapsama kira sözleşmesinden kaynaklanan davaları dahil etme çalışmaları Adalet Bakanlığı'nca devam etmektedir. Arbuluculuk Kurumu, Mahkemelerin iş yükünü azaltarak, dava açılmadan tarafların sulh yoluyla çözüme kavuşmasını amaçlamaktadır. Dileriz öyle olsun. ■



Endüstriyel soğutma sistemlerinde
kusursuz çözümler **Frigoduman**
güvencesiyle sizlerle!

www.frigoduman.com.tr



Frigoduman

İzmir Sosyal Kalkınma ve İşletme Kooperatifi (SKOOP) Yönetim Kurulu Başkanı Işıl Nişli: Sürdürülebilir bir toplumsal fayda ekosistemi yaratılmasına öncülük etmeyi hedefliyoruz. Toplumsal refah ve kalkınma için var gücümüzle çalışırız

SKOOP, Türkiye'ye sosyal kooperatifçiliği öğretecek



RÖPORTAJ: SEDA GÖK





İzmir Sosyal Kalkınma ve İşletme Kooperatifi (SKOOP), 5 Ekim 2021 tarihinde, toplumsal fayda yaratmak, insanın, toplumun ve tüm canlıların kaliteli ve etkin yaşam sürmesine katkı sağlamak, değişim gerektiren toplumsal konularda proje ve faaliyetler geliştirmek için kuruldu. Kurucuları ve Yönetim Kurulu Üyeleri arasında, farklı sektörlerde ve uzmanlık alanlarında faal, önemli sivil toplum faaliyetlerinde yer almış kişiler bulunuyor.

Hedefi; ülkemizde henüz az sayıda bulunan sosyal kooperatif modelinin yaygınlaştırılmasının yanı sıra toplumun öncelikli gereksinimleri doğrultusunda toplumsal faydayı esas alarak, dönemsel olarak açıklanacak çalışma alanlarında projeler ve kalıcı hizmetler geliştirmek. Kooperatif; ilk iki yıl için "Çevre" ve "İklim" başlıklarını temel çalışma alanı olarak belirledi.

EGİAD Genel Merkezi'nde ağırladığımız SKOOP Yönetim Kurulu Başkanı Işıl Nişli ile çalışma programları ve hedefleri üzerine konuştuk.

İzmir Sosyal Kalkınma ve İşletme Kooperatifi (SKOOP), kuruluş hikayesini sizden dinleyebilir miyiz? Bu fikir nasıl ortaya çıktı?

Uzun yıllardır birbirini iyi tanıyan ve önemli sosyal sorumluluk projelerinde birlikte olduğumuz dostlar ile birlikte çok emek verdiğimiz altı yıl süren Koruncuk Vakfı'nın Koruncukköy Urla Projesi'ni tamamlayıp, sürdürülebilirliğini sağladıktan sonra yönetimi vakıf merkezine devrettik. Hemen sonra hep birlikte yine yeniden bulduğumuz coğrafya öncelikli ve tüm dünyaya yayılmasını hedeflediğimiz toplumsal fayda yaratmak hedefi ile fikir alışverişinde bulunduk. Birlikte ilerlediğimiz bizlere güvenen çok sayıdaki gönüllülerimizin de ısrarlı bir şekilde yeni bir sosyal sorumluluk beklentisi ve isteği vardı.

Tekrar yeni bir toplumsal fayda yaratalım ama daha yenilikçi, demokratik ve özellikle kamu ile özel sektörü birleştirecek köprüler oluşturacak, ekosistemini de içinde yaratacak bir yapı olsun arayışında Sosyal Kooperatifçilik de hemfikir olduk.

Epeyce araştırıp bu konuda eğitimler aldıktan sonra gönüllü gruplarımızın olduğu geniş bir katılım ile düzenlediğimiz arama toplantısında oylayarak SKOOP İzmir Sosyal ve İşletme Kooperatifi ismini aldık.

Neden dernekleşme yerine kooperatif modeli üzerinden yol alma kararı aldınız?

Uzun yıllara yayılan dernekler, vakıflar ve diğer STK'lar ile ilgili bilgi birikimimiz ve deneyimlerimiz var. Avantajlı ve eksik yönlerine vakıfız. Hala tam olarak atlatamadığımız tüm dünyadaki kalıpları kökten sarsan pandemi ile birlikte bizler de yeni nesil sosyal sorumluluk oluşumu olarak Sosyal Kooperatifçiliği seçtik. Türkiye'de fazla sayıda olmamasına ve pek bilinmemesine rağmen sosyal kooperatifler dünyada etkin ve önemli faydalar sağlıyor. Sosyal fayda yaratma hedefi ile kâr amacı güden şirketlerin girişimci ruhunu bir araya getirmesi bakımından sosyal kooperatifler önem arz ediyor. İçinde bulunduğumuz zorlu ekonomik şartlarda; sadece sponsorluklar ve sosyal etkinlikler ile fon sağlamak kolay değil ve sürdürülebilirliğinin de gerçekçi olduğunu düşünmüyoruz. Projeler kendi eko sistemini de yaratmalı. Tüm üyeler, sosyokratik bir düzende katılımcı olmalı. Gönüllülük ile girişimciliği birleştirmeli. Sosyal kooperatifler bu amaçlara iyi hizmet ediyor düşüncesindeyim.



Sanat İyileştirir! Projesi başlıyor

“Yerel yönetimlerden ihtiyaçlar ve gereklilik sırasını öğrendikten sonra hemen aksiyona geçiyoruz. Temel ihtiyaçlar sonrası ilk sırada rehabilite ve destek programları geliyor. Bornova Belediyesi ve İBB Çocuk Şubesi ile birlikte şehrimize gelen depremde anne ve çocuklara yönelik travma konusunda uzman psikolog- pedagoğlar ve formasyon almış sanatçılar eşliğinde Sanat İyileştirir! Projesi'ne başlıyoruz.

Bu proje SKOOP Sosyal Kooperatifi yönetiminde İTB TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu Sanatta Girişimcilik Projesi ve Uzman gönüllüler tarafından yürütülecek.

Yetişkinlere yönelik ise; hobi ve meslek edindirme kurslarına başlamayı hedeflemekteyiz. Yaşamlarını devam ettiren etkin kazanımlar ile memleketlerine dönmelerini hedefliyoruz. Hali hazırda hazırlanmış modülleri depremedelerin yaş grupları, yetkinlikleri ve istekleri ile şekillendireceğiz. İTB ve TOBB İzmir KGK proje paydaşımız... Ayrıca arama kurtarma çalışmalarında can dostların etkin yardımlarını gördük. Yetiştirilebilir barınak hayvanlarının ve projeye katılmak isteyen sahipli köpeklerin uzman kişiler tarafından yetiştirilip Arama Kurtarma çalışmalarına katılmak üzere etkin bir ağ kurulması üzerinde çalışmaya başladık.

Deprem sonrası tahminlerin çok üzerinde atık asbest, arıtma ve çevre sorunu ile karşı karşıyayız. Tarımsal alanlar üretim tarih ve kültürel miraslarımız sadece akla ilk gelen başlıklar... Depremden etkilenen şehirlerde çevre konularında çalışmak üzere proje gurupları harekete geçti. Aktif vatandaş olmanın, doğru paydaşlıkların ve uzmanlıkların uyum içerisinde birlikte çalışmasının önemini bir kez daha gördük.”

SKOOP'un benimsediği çalışma sistemi ise daha da yenilikçi. Tek bir konuya odaklanmak yerine; genel bir hak savunuculuğu ve dönemsel olarak, tüm canlıları ilgilendiren konulara çözüm üretmeyi hedefleyen bir işleyiş modelimiz var. Belirlenen süre sonunda konunun sürdürülebilirliği sağlandıktan ve iki yıl boyunca desteği kooperatif içinde bir grup tarafından gözetlenirken, farklı bir soruna çözüm üretmek üzere odağımızı değiştireceğiz.

Çalışılacak olan odak konu; Stratejik Planlama Grubu tarafından BM belirlediği sürdürülebilirlik hedeflerini içermek ile birlikte coğrafyamızın sorunlarını öncelikli olarak içermeli prensibini benimsedik.

1 Ocak 2022 yılı itibarıyla iki yıl için, çevre ve iklim odağında çalışma kararı aldık. Tabii ki sürdürülebilirliğin sağlanması ve doğru fayda yaratabilmek için eğitim, hukuk, sanat, kültür, tarım ile birlikte işlenmesi gerekiyor. Bütüncül bakış açısı ve ortak çalışma prensibi olmaz ise gerçek kalıcı fayda sağlanamayacağını düşünüyoruz.

Çevre ve iklim aksında toplumun tüm dinamiklerini harekete geçirecek, farkındalık yaratacak projeler üzerinde çalışıyoruz. Tüm çalışma gruplarımız ile birlikte oluşturduğumuz proje havuzumuz var. Tüm sektörlerde, her yerde çevre ve iklim ile ilgili kaygılar konuşuluyor. Hali hazırda gerçekleştirilen pek çok proje var. Ancak yeterli olduğunu düşünmüyorum. Yıllarca çoğumuz STK'larda eğitim, burslar, dezavantajlı gruplar, çocuk ve kadın hakları ile girişimcilik üzerinde durduk. Halbuki sağlıklı bir çevre ve iklim olmadan hiçbirinin olması mümkün değil. Konu ötelenecek ya da kısaca üzerinden geçilecek boyutlarda değil. Çevre ve iklim odağında tüm bağlamlar ile birlikte ilerlemesi ve toplumun tüm katmanlarında çalışılması gerekiyor.



İzmir, kültürel zenginliği, özgürlükçü yapısı ile yeniliklere son derece açık. Ancak ticari yaşamda olduğu gibi tanıdıkları ve güvendikleri kişi ve gruplar ile ilerlemeyi, birlikte olmayı seviyor. İzmirli inandığı zaman birlik oluyor.



Kooperatif olarak kamu ve özel sektör ile uyumu nasıl sağlayacaksınız? Bu konuda nasıl bir çalışma modeli geliştirdiniz?

Sivil toplum hareketlerinin asıl misyonunda; kamu ve özel sektörü birleştirmek için köprüler oluşturmak ve toplumsal fayda yaratma hedefi doğrultusunda akılcı çözüm önerileri sunması, kolaylaştırıcı ve destekleyici olması var. SKOOP olarak bu konuda eşit mesafede durarak, kapsayıcı, yol gösterici, kolaylaştırıcı şekilde üye ve gönüllülerimizin uzmanlıklarını ve network'ünü buluşturan tecrübemizi, birikimimizi ve geniş sosyal ağımızı kullanarak ilerleyeceğiz.

İzmir Ticaret Borsası ile ortak çalışma protokolümüz var. Ayrıca, belediyeler ve diğer STK'lar ile birlikte ortak çalışma planlarımız yürürlüğe giriyor. İzmir Bilim Park ve Pancar Derneği ile 10 ay süren uluslararası fonlanan Yeşil Girişimcilik Projesi'ni yeni tamamladık.

Sosyal Kooperatif olarak Türkiye'ye rol model durumundasınız. Sosyal kooperatifler Türkiye'de pek bilinmiyor. Bu modelin gelişmesi için neler yapacaksınız? Türkiye'nin farklı illerindeki gönüllülerin bu tarz oluşumları için nasıl destek vermeyi planlıyorsunuz?

Faydalı doğru işler yapar, doğru kurumsal iletişim dilini kullanırsanız; doğal olarak modellenirsiniz. Henüz yoğun iletişim çalışmalarına başlamadık. Öncelikle çocuklardan, okullardan başlamanın doğru olduğunu düşündük. Çevre Dostu Okullar Projesi ile okullarda Yeni nesil STK olarak SKOOP ile Sosyal Kooperatifçiliği anlatıyoruz. Çocuklar fayda üretirken girişimciliği de öğrensinler dileğindediriz.

Ülkemizi yasa boğan ve derinden etkileyen deprem felaketi sonrası sosyal ve kültürel projelerimizi bekletiyor, tüm gücümüzü yaraları sarmak için kullanıyoruz.

Ulusal ve uluslararası fonlardan yararlanmak için yürüteceğiniz çalışmalar hakkında bilgi verir misiniz?

Fon Planlama Çalışma Grubu ve hepimiz çağrılarını takip ediyoruz. 1 Ocak 2022 itibarı ile çevre ve iklim konusunda çalışma kararımız ile birlikte uluslararası bir fona paydaş olarak katıldık. Önemli bir çalışma ve deneyim oldu. Projenin kapanışını eylül ayı sonunda gerçekleştirdik. İzmir Bilim Park ve Pancar Derneği ile 10 ay süren yüzlerce genç girişimciye 'Yeşil Girişimcilik' konusunda eğitim ve çalışma alanı yaratan, önemli bilinirliği yüksek girişimciler ile buluşturduğumuz Green Focus For EntreComp Projesi'ni yeni tamamladık.

Yönetim kurulunda çok kıymetli isimler var. Gönüllü sayınız bugün itibarıyla nedir? Bu konuda bir hedef belirlendi mi?

Teşekkür ederiz. Uzmanlıklarına göre gruplaşmış dört çalışma grubumuz ve toplamda yönetim kurulu dışında yaklaşık 80 gönüllümüz var.

SKOOP, güvenle uyum ile çalışmayı seven etkin projeler içerisinde bulunmayı benimseyen, kendi alanında uzmanlıkları olan katılımcı kişiler ile ilerlemeyi tercih ediyor. Sayısal hedef belirlemedik, her zaman uzmanlık, katılımcılık, gönüllülük ve uyum en öncelikli kriterimiz olacak.

Sizin gönüllü hareketinde geçmişten gelen bir tecrübeniz var. İzmir'in bu konudaki karnesini değerlendirmenizi istesem... İzmir gönüllük konusunda ne kadar başarılı bir şehir? Bu alanda yapılması gerekenler neler?

İzmir birlik olmakta fevkalade başarılı. Özellikle içerisinde bulunduğumuz bu çok üzücü günlerde kalbimiz deprem bölgesinde atıyor. Zor zamanlarda akılcı, planlı ve katılımcı olarak görüyorum.

Bu günler çok özel, çok sıkıntılı zamanlar. Akıl ve bilimin ışığında kesintisiz birlik olup hep birlikte

yaraları sarma zamanı, şimdi tek öncelik bu olmalı!

Acı ve hüznün dışında ekonomik, sosyo-kültürel ve maalesef çevre açısından da fevkalade riskli durumlar söz konusu.

Diğer olağan zamanlar için ise, AB sürecindeki zorunluluklar ile STK sayısı arttı ancak etki alanlarını incelemek lazım. Bazı STK'lar kurumsallaşmayı merkeziyetçi tutum ile karıştırıp inisiyatif alamamanın İzmir'deki oluşumları zayıflattı düşüncesindeyim. İzmir, kültürel zenginliği, özgürlükçü yapısı ile yeniliklere son derece açık. Ancak ticari yaşamda olduğu gibi tanıdıkları ve güvendikleri kişi ve gruplar ile ilerlemeyi, birlikte olmayı seviyor. İzmirli inandığı zaman birlik oluyor.

En şanslı olduğu konulardan biri sosyal hareketlere destek olan odalar ve yerel yönetimler de STK'lara ılımlı yaklaşıyor. Konu İzmir'den açılmış iken bir görüşümü de paylaşmak isterim. Birey, iş ve sosyal hayatında coğrafyasının nimetlerinden faydalandığı, vergisi ödemediği, oyunu kullandığı bu coğrafyanın sosyal sorumluluk projelerine öncelikli olarak destek vermeli sahip çıkmalı. Zaten İzmirli'nin özgürlükçü ruhu ve yaratıcılığı merkeziyetçi yönetim yapıları ile hiç uyuşmuyor. Ancak üzerinde bulunduğu enlemdeki diğer yerleşimler gibi kolay inanıp kolay yorulabiliyor diyebilirim.

4 ayrı çalışma grubunuz var. Bu çalışma gruplarına önümüzdeki günlerde yenileri eklenecek mi? Çalışma gruplarının geliştireceği yeni projeler olacak mı?

Ana çalışma gruplarımız ile birlikte projeler özelinde konunun uzmanları ile ayrıca odak gurupları oluşturuyoruz.

Örneğin; doğa ve çevre çalışmalarına farkındalık yaratmak amacı ile kurulan SKOOP Sanat Grubu'muz sanatçılar ile çalışırken, kooperatifçilikle ilgili FAO temsilcisi ile ilerliyoruz.



Çevre mühendisleri ile karbon ayak izi konusunda, akıllı tarım uygulamaları, tarım ekonomileri ve borsa yetkilileri, çok önemseydiğimiz Yeşil Sofralar Projemizde gastronomi alanında etkin çalışan kişiler ve danışmanlar ile çalışıyor. İleri dönüşüm konusunda tekstil ve küratörler ile çevre mühendislerini buluşturuyoruz. Tüm çalışmalara Kurumsal İletişim Grubu'muz destek veriyor. Çalışma gruplarımız çok yaratıcı, o kadar akıllı ve girişimci projeler hazırlandı ki her toplantıda yenileri ekleniyor.

EGİAD üyelerine vermek istediğiniz diğer mesajlar neler?

EGİAD, bölgemizde etkin çalışmalar yapan önemli ve yakın hissettiğimiz bir dernek. Üyelerinin çoğunu yakinen tanıyoruz, yönetim kurulumuzda ve gönüllü gruplarımızda yer alıyorlar. Vizyon ve misyonlarımızın örtüştüğünü düşünüyoruz.

EGİAD ve SKOOP'un çalışma gruplarının birlikte paydaş projeler içerisinde olmasından mutlu oluruz. Özellikle sürdürülebilirlik konusunda birlikte paydaş olup karşılıklı desteklenecek etkin projeler gerçekleştirilebileceğini düşünüyorum. ■

5 Soru Cevap



Alihan AYAYDIN

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

17 Haziran 1991 Manisa doğumluyum. İlk orta ve lise eğitimimi Manisa Özel Doruk Koleji'nde tamamladım. İzmir Ekonomi Üniversitesi Lojistik Yönetimi bölümünü bitirdim. Aile büyüklerimin beraber vefatı ile 2016 yılından itibaren Çelsan Ziraat Aletleri A.Ş de Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO olarak görev almaktayım.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Küçüklüğümde beri futbol ile ilgilenmekteyim bunun en önemli nedeni rahmetli babam Zeki Ayaydın'ın uzun dönem Manisaspor'da yönetici olarak görev almasıdır. Sıkı bir Beşiktaş taraftarıyım. Elimden geldiğince her maça gitmeye çalışıyorum. İş yoğunluğumun dışında kalan zamanlarda hayvanlarla ilgilenmek motive olmama ve gündelik hayatın stresinden uzaklaşmama yardımcı oluyor bu yüzden birçok farklı türde hayvana bakmaktayım. Her fırsatta seyahat etmekten ve farklı kültürler görmekten keyif alırım.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Yönetim Kurulu Başkanlığı yaptığım aile şirketimiz Çelsan Ziraat Aletleri A.Ş olarak tarım makinası yedek parçası üretimi yapıyoruz. 1965 yılında kurulan firmamız şu an 400 üzerinde uzman personelimiz ile Manisa Organize Sanayi ve Muradiye

Organize Sanayi olarak iki ayrı yerleşkede toplamda 47.000 m² de faaliyet göstermektedir. 65'ten fazla farklı ülkeye düzenli olarak ihracat yapmaktayız. Ticaretimizin %83'ünü ihracatımız almakta olup, Türkiye'de %85 pazar payına sahibiz. Geçtiğimiz pandemi döneminde tüm Dünya'da organik tarım çok daha önemli ve değeri bilinir hale geldi. Buda bizim sektörümüzü olumlu yönde etkilemektedir. Gelecekte de bunun böyle devam edeceğini düşünmekteyim.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

2023 yılında ülkemizde seçim öncesi ve seçim sonrası olarak iki ayrı senaryo olacağını düşünüyorum. Seçime kadar ekonomik açıdan biraz daha kontrollü bir piyasa hareketi bekliyorum ancak seçimden sonra çok daha yoğun bir ticari dönemin içine gireceğimize inanıyorum. 2023 yılında Dünyada ise savaştan kaynaklı enerji krizinin de etkileriyle özellikle Avrupa ülkelerinde ticari açıdan korkunun ve dalgalanmaların tüm yıl devam edeceğini düşünüyorum.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD yöneticileri, uzman kadrosu ve üyeleri ile Ege'nin en önemli sivil toplum kuruluşlarından biri. EGİAD'ın faaliyetlerini heyecanla takip etmekteyim. Genç iş insanları için birçok farklı sektörü tanıması adına çok yararlı olduğunu düşünüyorum. EGİAD üyesi olmaktan dolayı gurur ve mutluluk duyuyorum.



Alper ÖZTÜRK

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

28 Ağustos 1979 doğumluyum. Lise eğitimimi İzmir Atakent Lisesi'nde tamamladım. Lisans eğitimimi ise Dokuz Eylül Üniversitesi İ.İ.B.F İşletme Bölümünde ve yüksek lisans eğitimimi Dokuz Eylül Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Toplam Kalite Yönetimi Anabilim Dalında tamamladım.

20 yılı aşkın bir süredir yönetim sistemleri belgelendirme sektöründe, TÜRKAK Akreditasyonuna sahip PROKS Belgelendirme şirketinde ortak olarak çalışma hayatıma devam etmekteyim. Aynı zamanda Almanya'da faaliyette olan DAKKS Akreditasyonuna sahip belgelendirme şirketim de bulunmaktadır. Evli ve 2 kız çocuk babasıyım.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Seyahat etmek, farklı kültürleri görmenin yanı sıra farklı yemekleri ve içkileri deneyimlemeyi severim. Felsefeye ilgi duymakla birlikte, henüz onu derinlemesine tanıma imkanını bulamamış birisiyim. Düzenli olarak spor yaparım. Müzik dinlemeyi severim.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

2001 yılında İzmir'de kurulan Proks Belgelendirme, 2014 yılından bu yana yönetim sistemleri belgelendirme (ISO 9001, ISO 14001, ISO 22000, ISO/IEC 27001, ISO 27701, ISO 45001, ISO 50001, vb.) konularında TÜRKAK Akreditasyonuna sahip bir şirkettir. Küçük, orta ve büyük ölçekli her sektörde faaliyette bulunan yerli ve yabancı kuruluşlara hizmet vermekte olan Proks, her türlü müşteri ihtiyaçlarına cevap verebilecek yeterliliğe ve altyapıya sahiptir.

Proks Belgelendirme olarak amacımız tarafsız, standartlara uygun, müşteri memnuniyetini ön planda tutan, değer yaratan denetimler yaparak fayda sağlayabilmektir.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Küresel ekonomi tarafında önce pandemi, ardından Rusya -Ukrayna krizi, enerji ve gıda krizi, daha sonra yakın zamanda Amerikan bankalarında yaşanan sıkıntı, para ve faiz politikaları enflasyonun artmasına sebebiyet verirken yurt içinde de son zamanların en yüksek enflasyonu ile karşı karşıyayız.

Yakın zamanda yapılacak olan seçim belirsizliği, uygulanan faiz politikaları, maalesef yaşadığımız büyük deprem felaketi ve bunun ekonomik etkileri 2023 yılında ülkemizin ekonomik gidişatında baş rol oynayacaktır.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD, faaliyetlerini uzun süredir takip ettiğim ve uygun zamanı yaratarak içerisinde bulunmak istediğim bir dernek. Farklı sektörlerden birçok iş insanı ile tanışma ve yeni fırsatları yakalamamıza, birçok proje ve eğitim ile insan hayatına dokunmamıza olanak sağlayan güçlü bir değer. Bu tarz oluşumların doğru bir çalışma ve yapılanma ile İzmir ve bölgemiz için büyük bir güç ve kazanım sağladığını düşünüyorum. Ben de elde ettiğim tecrübelerimi paylaşarak EGİAD ve projelerine destek olmayı amaçlamaktayım.



Deren ACAY

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

Ben Deren Acay. 1994 senesinde İzmir'de doğdum. Liseyi Özel İzmir Amerikan Koleji'nde okudum. 2017 yılında İzmir Ekonomi Üniversitesi Endüstri Mühendisliği bölümünden mezun oldum. İki yıl kadar ailem ile çalıştım. Sonrasında Almanya'da üretim teknikleri üzerine 4 yıl süren yüksek lisans ve iş tecrübelerimin sonunda, 2023 itibari ile Türkiye'ye dönüş yaptım.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Severek yaptığım aktivitelerin başında dans geliyor. İlk okulda modern dans, orta okul ve lisede halk oyunları ile ilgilendim. Türkiye'de liseler arası düzenlenen folklor festivallerinde görev aldım. Üniversiteden beri de Latin dansları ile uğraşıyorum. Bu alanda da İzmir ve İzmir dışı çeşitli festival ve gösterilere katılım sağladım. Ayrıca yüzme, serbest dalış, su altı ve doğa fotoğrafçılığı da severek yaptığım aktiviteler arasında. Boş zamanlarımda biraz da gitar çalıyorum. Pandemi sürecinde Almanya'da kendime yeni bir gitar alıp biraz daha geliştirme fırsatı buldum.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Ferter firması olarak talaşlı imalat sektöründe üretim yapmaktayız. Otomotiv, makine, havacılık, savunma, petrol sanayii ve sağlık sektörlerinin üretim faaliyetlerinin kontrollerinde kullanılan hassas ölçüm ekipmanları üretiyoruz. Ayrıca iştirakimiz olan Egemet bünyesinde firmalara kalibrasyon hizmetleri de sunuyoruz. Hizmet ettiğimiz sektörlerin üretimlerindeki hassasiyetin giderek daha da artması ile ihtiyaç ve talepler de giderek çoğalmaktadır.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Maalesef 2023 yılında da alım gücü giderek düşmekte, artan maliyetler ve enerji kaynaklarının pahalılaşması doğrultusunda şirketler büyümek yerine küçülmeyi tercih etmekte, istihdam azalmaktadır. Özellikle bu durum, ülkemizde gelişmiş ülkelere oranla daha şiddetli olarak yaşanmaktadır. Ülkemiz adına ekonomik beklentim; yerel üretime destek verilerek dışa bağımlılığın azalması ve yurt dışı pazarında payımızı artırmaktır. Üretim ölçeklerinin artıp, ortalama maliyetlerin azalması ile pozitif ölçek ekonomisine geçişimizin hızlanması, önümüzdeki yıllar için ekonomik beklentilerim arasındadır.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD'a üye olma amacım ülkemize uluslararası alanda başarı kazandırmak ve ekonomik kalkınmaya katkı sağlamaktır. Üyeliğim süresince gözlemlediğim üzere, EGİAD bilinçli ve duyarlı insanların oluşturduğu bir dernektir. Yapılan projeler ve çalışmalar, içinde bulunduğumuz topluma fayda sağlamak amacıyla yüksek bilinç ve duyarlılıkla ele alınmakta ve üyeler de bu doğrultuda teşvik edilip derneğe kazandırılmaktadır. EGİAD'da bulunmaktan ve derneğe hizmet etmekten mutluluk duyuyorum.



Emre ARTKIY

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

1997- İzmir doğumluyum. İlkokul, ortaokul ve lise eğitimimi Millî Eğitim Vakfı Koleji Özel Güzelbahçe Okulları'nda tamamladıktan sonra İzmir Ekonomi Üniversitesi İşletme Fakültesi'nden mezun oldum. Okul hayatım boyunca profesyonel olarak hentbol oynadım. İş hayatına atıldıktan sonra o işi biraz daha profesyonelleştirerek yöneticilik yapmaya başladım. Şu anda da hali hazırda Göztepe Spor Kulübü Hentbol Şube Sorumluluğunu üstlenmekteyim. İş hayatına aile şirketimiz olan Artkiy Mobilya ve Orman Ürünleri A.Ş. de başlamış olup, halen daha aile şirketimizde görev almaktayım.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

İşten boşta kalan zamanlarımda ise spor yapmayı veya spor müsabakalarını izlemeyi ihmal etmemeye çalışıyorum, sporu benim için en büyük zevk ve tutku kaynağı olarak nitelendirebilirim. İş dolayısıyla sık sık seyahat ettiğim için bu yolculuklarda kitap okumaya özen gösteririm. Tüm bunlardan arta kalan zamanlarımda arkadaşlarımla vakit geçirip ve sohbet etmekten keyif duyarım.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Şirketimiz ağırlık olarak orman ürünleri sektöründe hizmet vermekte olup mobilya ve nakliyecilik sektörlerinde de faaliyet göstermektedir. Şirketimiz merkezi İzmir olup, Adana, Antakya, Gaziantep, İstanbul, Ankara gibi şehirlerde bulunmaktayız. Şirketimiz üretim yeri ise Zonguldak ilinin Devrek ilçesinde yer almaktadır. Hammaddeye olan yakınlığı sebebiyle üretim yerimizi orası seçmiş olup, buradan tüm Türkiye sevkiyatlarımız sürmektedir. Pandemi dönemi ve pandemi sonrası artan ihracat miktarları sektörün iç piyasada sıkıntı yaşamasına yol açmıştır. Artan ihracat sebebiyle arz-talep dengesizliği ortaya çıkmış olup, bu da fiyatların dengesiz yükselmesine sebebiyet vermiştir. Bu yükselişe ekonomik dalgalanmalarda eklenince orman ürünleri ve mobilya sektörü ciddi fiyat artışları ve mal tedarik sıkıntısı yaşamıştır. İhracatın artması olumlu bir durum gibi gözükse de iç piyasaya olan yansımalarından dolayı olumsuz etkileri olmuştur.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

2023 yılına girerken kurdaki dalgalanmanın azaldığını, uzun bir süredir stabil olarak devam ettiğini söylemek mümkündür. Bu azalma fiyat dengesizliğinin önüne geçmiş gibi gözükse de içinde bulunduğumuz yılda gerçekleşecek olan bir seçim vardır. Her seçim döneminde olduğu gibi bu dönemde de ekonomik gelişmelerin seçime bağlı olduğunu ve etkilenebileceğini söylemek mümkündür. Seçim sonrası kamuoyundaki belirsizliğin dağılmasıyla beraber yılsonuna doğru ticaret hacminin artacağını ve ekonomik gelişmelerin olumlu yönde gideceğini umuyorum.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD'ın başta İzmir ve Ege Bölgesi için çok önemli bir değer olduğunu düşünmekteyim. Yaptığı önemli sosyal sorumluluk projeleri ve kültürel etkinliklerin yanı sıra üyeler arası geliştirdiği ticaret köprüleri ile de ne kadar değerli bir yapı olduğunu bizlere göstermektedir. Diğer GİADLAR ile yaptığı iş birlikleri ile tüm Türkiye için daha önemli bir dernek haline geleceğini ve söz etkisini ülke çapına yayacağından hiç şüphem yoktur. EGİAD çalışmalarında görev almaktan, katkı sunmaktan ve böyle değerli bir derneğin içinde bulunmaktan büyük bir mutluluk duymaktayım.



Erman UMDU

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

16 Mayıs 1981 doğumlu, evli ve 2 çocuk babasıyım. 2005 yılında, Manisa Celal Bayar Üniversitesi Maliye Bölümünden mezun oldum. 2013 yılında ise Bahçeşehir Üniversitesi MBA programından mezun oldum. 2007-2011 yılları arasında Schneider Electric bünyesinde satış danışmanı olarak, 2011-2013 yılları arasında ELBI Electric International Trade Co. bünyesinde Bölge satış müdürü olarak, 2013-2016 yılları arasında ise ABB Elektrik Sanayi A.Ş. bünyesinde satış müdürü olarak görev aldım. ABB Elektrik Sanayi A.S.'de 2016 sonrası ülke satış müdürü olarak görevime devam ettim.

2015 yılında İnşaat mühendisi eşim ile birlikte Livart İnşaat'ı faaliyete geçirdik. 2015 yılından

itibaren de güven ve kalite odaklı inşaat faaliyetlerimiz devam etmektedir.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Spor alanlarından özellikle futbol, basketbol ve tenisi izlemek kadar oynamayı da çok severim. Urla Gençlik Spor Kulübü yönetim kurulu üyesiyim. Her zaman sporun içinde olmaktan keyif aldım. Ayrıca kızlarım da profesyonel olarak tenis oynuyorlar. Livart İnşaat olarak da spor faaliyetlerine destek olmaktan mutluluk duyuyoruz. Ailem ile birlikte seyahat etmek ve yeni yerler keşfetmek de olmazsa olmazımızdır. Urla'da yaşıyor olmamız da gastronomiye olan ilgilimizi arttırdı diyebilirim.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

2015 yılından itibaren inşaat sektöründe faaliyet gösteriyoruz. Livart İnşaat olarak Urla'da butik işler ile başladığımız serüvenimizde bugün proje, anahtar teslim müteahhlik hizmetleri, iç mimari tasarım, tadilat ve dekorasyon gibi muhtelif birçok hizmet vermekteyiz. Hizmet anlayışımızın başında sizlere özel bir ruhu yansıtan yaşam alanları oluşturmak gelmektedir. Önceliğimiz müşterilerimize iyi bir danışmanlık hizmeti verebilmektir. Kurulan iletişimin aksaksız ve herhangi bir şüpheye yer vermeyecek şekilde anlaşılır olması bizler için çok önemli. Yapılacak olan uygulamaların doğru şekilde yapılmasının yanı sıra, hangi uygulamanın ne şekilde yapılacağını seçimi ve müşterinin bu doğrultuda uygun

şekilde bilgilendirilmesinin de bir o kadar önemli olduğuna inanıyoruz.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

2023'de yılın ilk çeyreği ekonomik açıdan çok durgun geçti. Gerek deprem gerekse yaklaşan seçimle birlikte, ülkede güven ortamının sarsılmasının ekonomide ciddi boyutlarda değişiklik yaratacağını düşünüyorum. Genel olarak TL'deki değer kaybının gerek coğrafyamızın gerekse vatandaşların hak ettiğinin çok üzerinde olduğunu söyleyebilirim. Enflasyonun daha da yükselmesinden endişeliyim. Bu durum ülke genelindeki alım gücünü daha da düşürecek. Yabancı yatırımcıların ülkemize yapacakları yatırımlarını tekrar değerlendirerek olumsuz rapor vermeleri endişe verici. Bu da ülkemizde kaliteli ürünlere ulaşma ve istihdam sorunlarını beraberinde getirecektir. Covid ile gelişen ekonomik krizin ülkemizde, ekonomisi kuvvetli diğer ülkelere kıyasla daha uzun vadede onarılacağını düşünüyorum.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

Doğup büyüdüğüm şehir olan İzmir ve bölgesinde en köklü ve en saygın kuruluşlardan birinin EGİAD olduğu kanaatindeyim. EGİAD benim için Atatürkçü ve çağdaş genç iş adamlarını aynı çatı altında toplayarak bilgi alışverişini kuvvetlendiren bir ortam oluşturmaktadır. Bunun yanı sıra yapmakta olduğu sosyal sorumluluk ve kültürel projeleri ile güzel başarılarla imza atmıştır. Bu sebeple ben de bunun bir parçası olmaktan gurur duyuyorum.



Fevzi KARAKAYA

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

1994 İzmir doğumluyum. Menemen EML Makine bölümünden mezun olduktan sonra, Ege Üniversitesinde öğretim gördüm. Altı yıl önce kurmuş olduğum şirketimle ticaret hayatına giriş yaptım, ticari faaliyetlerime devam etmekteyim.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Spesifik olarak sayabileceğim bir hobim yok. Zaman buldukça motorumla seyahat etmek, havalar güzel oldukça da teknemle ilgilenmeyi seviyorum. Yemek yemeği sevdiğim için ailem ve arkadaşlarımla birlikte yeni mekanlar keşfetmekten keyif alıyorum.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Otomotiv, Havacılık, Savunma Sanayi, Makine Üretimi ve Metal Kalıpcılık sektörlerinde talaşlı imalatta kullanılan CNC, Torna, İşleme merkezi makinalarına karbür kesici takımları ve elmas uçlarını ithal edip, bu sektörlerde faaliyet gösteren sanayicilerin tedarikini sağlıyorum.

Ülkemizde üretim sektörü işçilik kalitesinin diğer ülkelere nazaran daha kaliteli olması ve ucuz iş gücünden dolayı her geçen gün büyümekte. Bu nedenle sürekli yatırım alan iş kollarından biridir. Daha da iyiye gideceğine inanıyorum.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Önümüzdeki mayıs ayında yapılacak seçimlere bağlı olarak değişiklik göstereceği beklenmektedir. Her geçen gün ekonominin belirsizliği piyasalara yansımakta. Eğer, mevcut sistem değişir ise uluslararası düzeyde ülkemizin daha güvenli bölge olacağından dış yatırımcıların ülkemize yatırım yapma olasılığının artacağına inanıyorum.

5- Neden EĞİAD? EĞİAD'dan beklentileriniz neler? EĞİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

Sivil Toplum Kuruluşları ülkemizde önemli kurumlardır. EĞİAD çok eski, köklü ve bilinen bir sivil toplum kuruluşudur.

Bir Genç iş insanı olarak, bu denli önemli bir kuruluşun içerisinde yer almak istedim. Hem sosyal hem de ekonomik olarak kendimi geliştirebileceğim, ayrıca bireysel olarak benim de katkı sağlayabileceğim bir dernek olarak görüyorum.

Yeni bir EĞİAD üyesi olarak yorum yapmam doğru olmaz ama EĞİAD'ın diğer sivil toplum kuruluşlarına nazaran; üye kalitesi ve önemli girişimleri ile güzel bir örnek olduğunu düşünüyorum.



Mert ÇAĞLAR

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

29 Mayıs 1995 İzmir doğumluyum. Doğma büyüme sigortacı olduğum söylenebilir, hayatımın ve ailemin içerisinde sürekli sigorta ve sigortacılık kavramları olduğundan dolayı farklı bir uzmanlık alanı üzerine Üniversite hayatımı tamamlamayı arzu ettim. Üniversite tahsilimi Yaşar Üniversitesi Uluslararası Lojistik Yönetimi bölümünde tamamladım. Sigorta sektörünün birçok bilim dalıyla ilgisi olduğundan ticaretin farklı bir dalında eğitim görmem kendi sektörüme katma değer yaratmama vesile oldu. Aktif olarak 2017'den beri faaliyet gösterdiğim sigorta sektöründe tüm sigorta branşlarında ortağı olduğum sigorta acentesinde çalışma hayatımı sürdürüyorum.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Keşfetme ve öğrenme merakımdan dolayı seyahat etmeyi, yeni yerler görmeyi çok seviyorum. Futbol izleyicisiyim. Zaman yaratabildiğim müddetçe hafta da en az üç gün spor yapmaya çalışıyorum. Gerçek hikayelerin anlatıldığı romanları okumak ilgimi çekiyor.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Vegapol Sigorta 1994'ten beri değişim ve gelişimlere ayak uydurmuş, geçmişin tecrübesi, bugünün güncelliği ve geleceğin yatırım ve planlamasını oluşturan, sigortalılarının her süreçte yanında olan sigorta sektöründe faaliyet gösteren bir sigorta acentesidir. Günümüz dünyasında sigorta bilinci günden güne artmaktadır; ülkemiz de hala tam olmasa da değerlerimizi korumak için sigortanın zaruri olduğunun bilinci günden güne gelişmektedir. İhtiyaç halinde satın alamadığımız tek hizmet sigortadır. Sigortalılarımızın kara gün dostu olarak, sektörel bilgi ve tecrübemiz ile arz ve taleplere uygun doğru poliçeler üreterek sigortalılarımızın yarınlarını güvence altına alıyoruz. Sigortalarımızın ihtiyaçlarına yönelik sunduğumuz hizmetler haricinde, sigortalılarımıza sigorta bilincini ve sigorta ürünlerini doğru şekilde bilgilendirerek ihtiyaç hissetmedikleri veya düşünmedikleri hususların aslında ne kadar önemli ve ihtiyaç olduğunu aktararak doğru bilenen yanlışları bilgi ve tecrübemiz ile aktarıyor, ülkemizde sigorta bilincinin gelişmesine de katkı sağlıyor, sektörümüze katma değer yaratıyoruz.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Dünyanın ve sektörümüzün, sektörümüze zincir ile bağlı diğer birçok sektörün kuralları o kadar değişti ki, dünün kuralları ile bugün iş yapma şansı oluşmuyor. Sürekli yenilikçi ve güncel kalmak, aktif olmak gerekiyor. Ülkemiz için Türkiye'de döviz kurlarının yükselişi tüm sektörleri olumsuz etkiliyor. Sürekli artan enflasyon ileriye yönelik yatırımı, planlamaları ve ekonomik öngörülebilirliği zorlaştırıyor. Piyasaların hareketlenmesi için güven ortamının daha fazla sağlanması gerekiyor. Doğru kaynakları değerlendirmek gerektiği gibi önümüzde yaklaşan seçimlerden dolayı reel tahminler yürütmek de pek mümkün olmuyor. Enflasyon ile mücadele süreçlerinin başarılı bir şekilde ilerlemesi, dış politikaların düzene girmesi ve ülkemize olan etkisinin olumsuz taraflarının azalması ümidiyle ülkemiz için pozitif reaksiyonların alındığı bir sene olmasını temenni ediyorum.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD bir yaşam tarzıdır. EGİAD tutkuyu, dinamikliği, sevgiyi, saygıyı, tecrübeyi ve üretkenliği temsil etmektedir. Birçok etkenin birleştiği genç girişimcilerin sadece iş dünyasında değil hayat gelişimlerinde de etkin bir rol almasını sağlamaktadır. Başarılı bir sivil toplum örgütüdür. Üyelerin birbirleriyle etkileşim halinde olması ve bu etkileşimlerin dernek tarafından kaliteli bir şekilde yönetilmesi organizasyonun değerini arttırmaktadır. Sektörel çalışma gruplarının projeler ürettiği, üyeler arasında karşılıklı değeri arttırdığı, üretkenlik kavramının en üst seviyeler de hissedildiği başarılı bir ailedir. Bu ailenin bir parçası olmaktan mutluluk ve gurur duyuyorum.

Cemil TAN'ın 1985 yılında sektöre giriş yapıp, kurmuş olduğu tekstil fabrikasında bir yönetici adayı olarak iş hayatımı şekillendirmeye başladım.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Aslında ben en büyük hobisini gelir kaynağına dönüştürmeyi başarmış insanlardan biri olarak tanımlayabilirim kendimi. Küçük yaşlarda fiziksel gelişimim ve disiplin kazanımı sebebi ile yönlendirildiğim basketbola olan ilgim, lise yıllarımda ülkemizin güzide basketbol kulüplerinden Anadolu Efes'e transferim ile hobi olarak başlayan spor hayatım benim için bir gelir kaynağına evrilmişti. Üniversite hayatım ile başlayan iş kariyerim boyunca her sabah 6'da antrenman yaparak artık hobi olarak gördüğüm spor hayatım ile bağımı koparmamaya çalışıyorum.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Avans Tekstil ve Avantage Tekstil olarak 1985 yılından bugüne penye ve hafif dokuma üretim ve ihracatı yapan 38 yıllık sektörün güçlü, güvenilir, ilkeli ve çalışanlarına değer veren köklü firmaları arasında yer alıyoruz.

Ege Serbest Bölgesinde yer alan amiral gemimiz olan Avans Tekstil 1997 yılında faaliyetine başladı. Sayısız ödül ile taçlandırıldığımız başarılı üretim hattımız, 30 yılı aşkın süredir kapasitesinin %95`i ile İngiltere'nin köklü markalarına hizmet vermektedir.

Geride bıraktığımız yılı ihracat rekorlarıyla tamamlayan tekstil sektörü, bu yıla tüm dünyada yükselen maliyet artışları, dövizdeki baskı ve enerji krizleri nedeniyle temkinli girdi. Son olarak Türkiye'nin önemli pazarları Rusya ve Ukrayna arasındaki savaş sebebi ile oluşan ve hiç de parlak olmayan bu tablo içinde sektör

temsilcileri, 2023'nin zor geçeceği uyarısında bulunsalar da gerekli önlemler alındığında üretim ve ihracat hedeflerine ulaşılabileceğini öngörüyorlar.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Sahip olduğumuz üretim gücüyle dünyanın tedarik üssü haline gelen ülkemiz, Cumhuriyet'in yeni yüz yılını ekonomik kalkınmada da Türkiye yüz yılı yapmaya hazırlanıyor. Ancak ben bu kalkınmada, büyümenin miktarından daha ziyade büyümenin kalitesinin çok daha önemsenmesi gerektiğini düşünüyorum. Bunun da ötesinde yüksek teknoloji odaklı, rekabet unsuru kuvvetli bir üretim modelini ekonomimizde hayata geçirmeliyiz. Yoksa her daim krizlerden beslenen, rekabet gücünü devalüasyondan alan bir bakış açısıyla bu işin bizleri uzun vadede bir yere taşıyamayacağını görmeliyiz.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmalarını hakkında görüşleriniz neler?

Ege Bölgesi'nin ve Türkiye'nin kalkınma ve ihracat hedeflerine dön olduğu gibi bugün ve yarın da katkı vermeyi sürdürmeyi hedefleyen ve gençlerin her zaman aktif rol üstlendiği derneğimizde, firmamızı temsil edip, üye olarak bulunmaktan mutluluk duyuyorum.

Bizler EGİAD ailesinde yer alan genç sanayici ve iş insanları olarak, Türkiye'yi ilgilendiren ekonomik, kültürel ve sosyal konularda fikirler ve projeler üretip, Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün izinden, aşık olduğumuz ülkemiz için faydalı olacak hangi çalışma varsa öncülüğünü yapmaya devam etmeliyiz.

EGİAD çatısı altında ülkemize yarar sağlayacak birçok sosyal sorumluluk projesini de hayata geçirebildiğimiz, başarılar dolu uzun yıllar diliyor, saygılarımı sunuyorum.



Orçun TAN

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

Ben Orçun TAN, 5 Mart 1990 tarihinde İzmir'de, Cemil TAN ve Mine TAN çiftinin oğlu olarak dünyaya geldim. Küçük yaşlarda başlayan basketbol geçmişim hem kariyerime hem de karakterime etkisi çok büyük oldu. Farklı şehirlerdeki kaliteli eğitim kurumlarında spordaki üstün başarımla sayesinde burs alarak eğitim hayatımı tamamladım. 2008 yılında burslu olarak başlayan üniversite hayatım ile beraber çocukluğumdan beri babamın peşine takılarak, havasını soluduğum, oyunlar oynayarak içerisinde kaybolduğum, babam



Ozan Çağlar İNAÇ

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

Ben Ozan Çağlar İnaç, 26 Mart 1987 yılında İzmir'de doğdum. Evliyim, 4 yaşında bir oğlum var. İnşaat sektöründe taahhüt ve yatırım işi ile uğraşan ailemden dolayı çocukluğumdan itibaren hep inşaat mühendisi olmak istedim. 2011 yılında ODTÜ İnşaat Mühendisliği Bölümü'nden mezun oldum. 4 senelik iş tecrübemden sonra mühendislik eğitimimin yanına şirket yönetimi, finans, işletme

ve strateji becerileri de katmak istediğim için 2015 yılında Koç Üniversitesi İşletme Yüksek Lisans Programı'na (MBA) başladım ve 2017 senesinde mezun oldum.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

En büyük özelliğimin araştırma ve sorgulama olduğunu söyleyebilirim. Yurtiçi ya da Yurtdışı gezilerimden önce o şehri ya da bölgeyi araştırır, tarihini ve yerel halkının önem verdiği değerleri merak ederim. Yeni yerler ve kültürleri görmeyi, incelemeyi çok seviyorum. Bu açıdan da Türkiye'de yaşayan birisi olduğum için çok şanslı olduğumu düşünüyorum. Ülkemizde, Anadolu Medeniyetleri'nin çok önemli yerleşim birimleri, eserleri mevcut. Yurtdışı gezilerimde de gideceğim ülkeyi, bölge yaşantısını önceden incelerim. Dünya üzerinde bıraktıkları izler nelerdir bakarım. Gezeceğim yeri, o bölgenin insanı gibi dolaşmayı, onlar gibi yiyip içmeyi isterim.

Deniz, İzmirli herkes için bir tutkudur, benim için de öyle. Denizi görmeden yaşayamacağımı söyleyebilirim. Yazın güzel bir kumsalda zaman geçirmeyi, yüzmeyi çok severim. Tabi güneş batımı ile beraber dostlar ile paylaşılan Rakı sofralarının da yeri başkadır.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Miray İnşaat A.Ş.'de ailenin 2. nesliyim ve Yönetim Kurulu Üyesiyim. Firmamız 1994 yılından bu güne inşaat taahhüt ve yatırım işleri yapıyor. Çok dinamik ve

bileşenleri ile beraber Türkiye'de önemli miktarda insanın çalıştığı bir sektördeyim. Ülkemizde özel sektör ve devlet yatırımları devam ettiği, henüz şehirleşmemizi tamamlamadığımız, nüfusumuz arttığı ve ne yazık ki deprem kuşağında yer aldığımız için daha önümüzdeki uzun yıllar büyümeye devam edecek bir sektördeyim.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

2023 yılının ekonomik ve politik olarak değerlendirilmesi en zor senelerden birisi olduğunu düşünüyorum. Mayıs ayında yapılacak seçimlerin sonuçlarına göre önümüzde farklı yollar olduğu kanaatindeyim. 2018 senesindeki Döviz krizi, daha sonra yaşanan Pandemi ve yönetim tercihlerinden dolayı zor zamanlar geçiriyoruz ve bunu atlattığımızın da zaman alacağını çok belli. Zaman alacak fakat atlatacağımıza olan inancım çok yüksek. Çünkü genç ve dinamik nüfusu, iyi eğitilmiş çalışanları, krizlere alışkın ve hızlı aksiyon alabilen yöneticilerin olduğu çok sayıda firmamız bulunmaktadır.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD İzmir ve Ege Bölgesi'ndeki en önemli ve aktif derneklerden birisi. EGİAD'a katılmamın ana sebebi öncelikle değerli üyeler ile tanışmak, onların tecrübelerini dinlemek ve kendi tecrübelerimi de aktarmak olduğunu söyleyebilirim. Tanıştığım, sohbet ettiğim her arkadaşımın bana hem özel hayatım için hem de iş hayatım için faydası olacağına eminim. EGİAD'ın iş dünyası, sosyal sorumluluk ve bürokrasi ile çalışmalarını daha önceden takip ve takdir ediyordum. Artık takdir ettiğim bu derneğin bir üyesi olmaktan çok mutlu olduğumu söylemeliyim.



Pelin ÇALIŞKAN

1- Kısaca kendinizi tanıtır mısınız?

02.09.1992 tarihinde İzmir'de doğdum. Bornova Kolejinde liseyi tamamladıktan sonra lisans eğitimime Yaşar Üniversitesi İç Mimarlık ve Çevre Tasarım Fakültesi'nde devam ettim. Lisans eğitimimden sonra İtalya'da Domus Academy'de Service Design üzerine yüksek

lisansımı tamamladım. Bir süre sektörde yurt içi ve yurt dışında projelerde tecrübe edinmek için çalıştıktan sonra 2020 yılında İzmir'e dönüp kendi mimarlık şirketim olan Pelin Çalışkan Interior Architecture and Design kurdum.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Yeni beceriler öğrenmeyi ve deneyimlemeyi çok sevdiğim için birçok hobim var. Bunların arasında en büyük tutkum seyahat etmek diyebilirim. Farklı kültürleri, insanları ve onların mutfaklarını tanımak bana keyif verir.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Farklı sektörlerde danışmanlık verdiğimiz deneyimlerimiz içinde ticari projeler (mağaza, ofis, okul, otel) ve bireysel projeler (ev, villa, yazlık) bulunmaktadır.

Sunduğumuz danışmanlık kapsamında tasarım çözümleri ve uygulamalarını hizmetlerinde müşterimize uçtan uca bir hizmet sunarak yaşadıkları deneyimin en iyisi olması için çalışıyoruz. Müşterimin ihtiyaçlarını anlayıp, analiz ettikten sonra iç mekan tasarımlarını ve verimliliklerini arttıracak çözümleri beraber tasarlıyoruz. Tasarladığımız mekânlar müşterimizin ihtiyaçlarının yanı sıra kullanacak personellerin ihtiyaçlarını da göz önünde bulundurmaya gerektirir. Bu bakış açısıyla tüm projelerimizde kullanıcı analizi, benchmark analizleri, trend analizleri düzenli yaparak sektör bazlı çözümleri müşterilerimizle buluşturuyoruz. Yaptığımız projelerimizde %100 müşteri

memnuniyetini kendimize prensip edinmekteyiz.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

Ülke olarak zorlu bir ekonomik süreçten geçiyoruz. Özellikle içinde bulunduğum inşaat sektörünü değerlendirmek gerekir ise ham madde fiyatlarındaki tutarsızlık ve ani artışlar, işçilik fiyatlarındaki artış ile birleştiğinde sektörümüzde dengesizliğe sebebiyet vermektedir. Seçim sürecinin sona ermesi ile 4. çeyrekte başlayarak bir nebze olsun dengelerin yerine oturmaya başlayacağını ve de ülkemizde daha istikrarlı bir ekonomi planı ile yavaşlayan küresel ekonominin içerisinde ülkemizin yukarı yönlü bir grafik çizmeye başlayacağını temenni ediyorum.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

EGİAD, farklı sektörlerdeki genç iş insanlarını bir araya getirerek birbirlerini tanımalarına, bilgi alışverişinde bulunabilmelerine, birlikte iş geliştirmelerine ve topluma faydalı işler yapmalarına olanak sağladığını düşünüyorum. Burada kurulacak olan dostlukların, iş hayatımızda bizlere değişik bakış açıları katacağını düşünüyorum.



Sertaç SAKALLI

1- Kısaca kendinizi tanıtırmısınız?

İzmirli bir ailenin çocuğu olarak Urla'da dünyaya geldim. Dokuz Eylül Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nde 2006-2010 yılları arasında eğitim aldım. Uzun bir süre İzmir'in tanınmış 2 hukuk bürosunda yaklaşık 11 yıl çalıştım. Son 6 yılımda ise yönetici avukat olarak görev yaptım. Kendi

kurumsal yapımı kurmak için de 2021 yılının Şubat ayından veri Bayraklı 'da bağımsız ofisimde Kurumsal yapıdaki şirketler ile şahıslara Avukatlık ve Danışmanlık hizmeti vermekteyim.

2- Hobilerinizi bizimle paylaşır mısınız?

Burayı doldurmayı çok isterdim. Ancak üzgünüm. İşi dışında sosyal bir alanda hobilerini gerçekleştiren kişileri hayranlıkla izliyorum.

3- Hangi Sektörde faaliyette bulunuyorsunuz? İşinizle ilgili kısaca bilgi verir misiniz? Faaliyette bulunduğunuz sektördeki gelişmeleri anlatır mısınız?

Hukuk alanında Avukat ve Arabulucu olarak faaliyet gösteriyorum. Taraflar arasında ortaya çıkan ihtilafların en son mahkemelere taşınması için çalışmalar yürütüyoruz. Sektörel anlamda artan dava çeşitliliği mahkemelerdeki yoğunlukları oldukça arttırdı. Bir davanın sonucunda alınan lehe bir karar dahi yeterli menfaati sağlayamayabiliyor. Bu sebeple işimizde ülkenin ekonomik yapısını ve yargısal reformları dikkatle inceleyip, en kısa ve asgari maliyetli yolları iş ortaklarımızla birlikte planlıyoruz. Sektörümüz canlı bir organizma gibi, sürekli değişen ve analitik düzlemde zaman zaman çıkan değişken bir yapıya sahiptir. Bu sebeple en ufak bir ihmalin geri dönüşü olmaz sonuçları doğabildiğinden; güncel gelişmelerin uygulanma süreçlerine ekstra bir gayret sarf edilmesi gerekebiliyor.

4- 2023'e ilişkin ekonomik değerlendirmelerinizi paylaşır mısınız?

2023 yılı ile ilgili tek tahminim, asla tahmin edilemez oluşu olacaktır. Beklentilerimiz ise hukuk sistemindeki sorunların çözülmesi ile ilgili yapısal reformların oluşturulması ve ülke olarak uluslararası platformlarda saygınlığımızın artması olacaktır.

5- Neden EGİAD? EGİAD'dan beklentileriniz neler? EGİAD'ın çalışmaları hakkında görüşleriniz neler?

Değişimin hızlı olduğu bir dönemde, değişime ayak uydurmak gittikçe zorlaşıyor. Doğru bilgi kaynaklarına ulaşmak ve yeni yol arkadaşları ile fikirler üretmek de bir o kadar değerli hale geliyor.

EGİAD'ın yıllardır koruduğu bu marka değerinin bir parçası olup STK'larda görev almanın büyük sorumluluğunu hissettim. EGİAD, kurum ve kuruluşların sosyal sorumluluk projelerinde lider rol üstlenici olarak her zaman göreve hazır olduğunu yüksek sesle duyurabilme cesaretine sahip bir GİAD'dır. Ayrıca bir STK'da olması gereken apolitik tavrın sonuna kadar arkasında bir YK tarafından yönetilmektedir.

Endüstriyel Boyama Sistemlerinde **Akıllı Çözümler**

- DOKUNMATİK PANEL
- YÜKSEK VERİMLİ EŞANJÖR
- EXPROOF AYDINLATMA
- ÖZEL ÖLÇÜLERDE BOYAHANE
- MODÜLER ÜRÜN YAPISI
- ÖZEL İMALAT IZGARA

ilkeendustriyel.com



İkinci Yüzyılın İktisat Kongresi: Girişimcilik Dün, Bugün ve Yarın



EGİAD Başkanı
Alp Avni Yelkenbiçer'in
de konuşmacı olarak
katıldığı oturumda,
Girişimcilik sunumu
yer aldı.



İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından 7 günlük bir program olarak düzenlenen İkinci Yüzyılın İktisat Kongresi Programı kapsamında, Ahmet Adnan Saygun Sanat Merkezi'nde Özlem Gürses'in sunumuyla gerçekleşen **"Yürüyüşe Davet"** başlığıyla düzenlenen üçüncü gün oturumu değerli uzman ve konuşmacıları ağırladı. EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'in de konuşmacı olarak katıldığı oturumda, Girişimcilik sunumu yer aldı. Kongrede konuşma yapmaktan mutluluk duyduğunu dile getiren Yelkenbiçer, "İfade etmek isterim ki 100 Yıl önce Türk ekonomisine yön veren kongrenin 2. yüzyılına girerken de yine aynı duygularla ve yoğun çalışmalarla geçtiği hislerini taşıyorum. Başta İzmir Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Tunç Soyer olmak üzere değerli ekibine böylesine kapsayıcı bir ortam yarattıkları için teşekkür ederim" dedi.







Girişimcilik Nedir? Girişimcilik Ekosisteminin Dünyadaki Gelişimi, Girişimci Yaşam Döngüsü, Melek Yatırımcılık ve Girişim Finansmanı, Türkiye Girişimcilik Ekosistemi başlıklarında gerçekleşen sunumunda EĞİAD'ın girişimcilik yolculuğu da aktaran Alp Avni Yelkenbiçer yaptığı sunumda, "Elimizdeki en büyük değer gençlik kavramıdır" diyerek, genç girişimciliğin önemine vurgu yaptı.

EĞİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Türkiye'nin girişimcilik yolculuğunun 1923'te İzmir İktisat Kongresi'nde alınan kararlar, milli burjuvaziye, başka bir ifadeyle ulusal girişimcileri oluşturma hedefiyle başladığını hatırlattı. Bugün gelinen noktada girişimciliği yeniden hâkim kılmanın zorunluluğuna dikkat çeken Yelkenbiçer, "**Girişimciliği âdetâ bir 'memleket meselesi'**" olarak gördüğümü aktarmak istiyorum.



Biz girişimciliğin hem kuruluşlar hem de bireyler için sürdürülebilir başarıyı getiren ortak bir anahtar olduğuna inanıyoruz. İkinci Yüzyıl'ın İktisat Kongresi'nin Avrupa'nın Orta-Çağ'da yaşadığına benzer bir Rönesansın, yani "**yeniden doğuşun**" miladı olmasını dilerim. Bu topraklarda Cumhuriyet'in ikinci yüzyılına girerken, elimizdeki en büyük değer gençliğimizdir.

Nasıl ki çok büyük zorluklar içinde kurulan cumhuriyetimiz büyük bir atılımla bugünlere geldiyse; Türkiye özgür girişimcileri ile yenilikçi teknolojilere imza atacak, yeşil dönüşümü tamamlayacak, dijital dönüşümde ve bilimsel gelişmede öncü olacak, beyin göçünün önüne geçecek, refahı daha adil dağıtacak, toplumdaki tüm eşitsizlikleri ortadan kaldıracak. Her ne olursa olsun biz genç iş insanlarının umudunu kaybetme lüksü yok. Çünkü Mustafa Kemal Atatürk'e verilmiş bir sözümüz var. Çalışmaya ve üretmeye devam edeceğiz. Dilerim ki bu kongre bir milat olsun. İkinci yüzyıl hepimizin olsun" dedi. ■



Berlin Ziyareti

» 23-25 Kasım 2022

Ege Genç İş İnsanları Derneği tarafından düzenlenen yurtdışı iş seyahatinde EGİAD'lı iş dünyası önemli ihracat bağlantıları için görüşmeler sağladı. İzmir'den Berlin'e uzanan iş seyahatine sanayi sektöründe hizmet veren 19 iş insanı katılım gösterdi. Seyahate EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Dr. Fatih Mehmet Sancak, Muhlis Kaan Özhelvacı, Yönetim Kurulu Üyeleri Erkan Karacar, Arda Yılmaz, Müge Şahin, EGİAD Melekleri İcra Kurulu Başkanı Levent Kuşgöz, EGİAD Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç, Uluslararası İlişkiler Komisyonu Başkanı Elif Kâya, EGİAD Üyeleri Kemalettin Okkaoğlu, Alper Tutak, Kerem Bayraktaroğlu, Duygu Koç, İsmail Girginoğlu, Elif Koç, Hasan Güler, Metin Taşkiran, Aslıhan Güler, Remzi Uslu iştirak etti. Berlin Büyükelçisi Ahmet Başar Şen ve Berlin Ticaret Müşavirliği'nden Abdullah

Soylu, Berrak Bilgen Beşergil ile ilk görüşmeler gerçekleştirildi Ayrıca Dünya Kenti İzmir Derneği Berlin Ofisi; Trendyol Berlin Ofisi; Berlin Ticaret ve Sanayi Odası bünyesindeki WJ Genç İş İnsanları Derneği ziyaret edildi. Ege Genç İş İnsanları Derneği tarafından düzenlenen Berlin iş seyahatinde yapay zeka ve dijitalleşme merkezi GT_ARC; yatırım araştırma ve yenilikçilik merkezi EUREF Campus, TD-IHK Türk Alman Sanayi ve Ticaret Odası yetkilileriyle bir araya gelindi.

Foreing Mentor Weekend - Riga



Foreign Mentor Weekend in Riga

» 25-27 Kasım 2022

Yabancı Mentor Hafta Sonu, Creative Industries Incubator Magnetic Letonya'nın başkenti Riga'da gerçekleşti. Etkinliğe EGİAD Melek Genel Koordinatörü Melisa İtmeç mentor olarak katıldı. Türkiye, ABD, Lüksemburg, Sirbistan, Almanya, Litvanya, Danimarka ve Bahreyn gibi farklı ülkelerden 9 deneyimli mentor, Letonya Yatırım ve Kalkınma Ajansı'nın Yaratıcı Endüstriler kuluçka merkezinin ortak çalışma alanında 15 yaratıcı girişimciyle buluştu. Etkinlik boyunca her bir mentor ile konuşma fırsatı bulan girişimciler, uluslararasılaşma stratejileri, markalaşma, iş geliştirme, ekip oluşturma, yeni pazarlara girme vb. konularda bilgi alışverişinde bulundular.



İZQ Talks Serisi Geometry Ventures Development Kurucusu Melih Efeoğlu

» 28 Kasım 2022

İZQ Talks etkinlikleri kapsamında Geometry Ventures Development Kurucusu Melih Efeoğlu 28 Kasım'da İZQ Girişimcilik Merkezinde düzenlenen etkinlikte girişimcilik, yatırımcılık ve risk sermayesi yönetimi konularında bilgi ve deneyim paylaşımında bulundu.



GiAD'lar EGİAD'da Biraraya Geldi

» 1 Aralık 2022

Ege Genç İş İnsanları Derneği (EGİAD) ev sahipliğinde bir araya gelen Ankara Genç İş İnsanları Derneği (ANGİAD), Balıncak Genç İşadamları Derneği (BUGİAD), Denizli Genç İş İnsanları Derneği (DEĞİAD), Eskişehir Genç İş Adamları Derneği (ESĞİAD), Bursa Genç Sanayici İş İnsanları ve Yöneticileri Derneği (GESİAD), Gaziantep Genç İş İnsanları Derneği (GAGİAD), KKTC Genç İş Adamları Derneği ve Şırnak İş Adamları Derneği (ŞİAD) başkan ve temsilcileri genç iş insanları dernekleri arasında işbirliği ve sinerjinin kurumsal bir altyapı ile artırılması ihtiyacı olduğunu görüştü. Başkanlar, bu ihtiyacın nasıl giderileceği hususunda diğer il ve ilçe dernekleri ile istişarelerde bulunmak konusunda mutabakat sağladı.



TÜRKONFED Zirvesi Bilgi Köprüsü Oturumu

» 2 Aralık 2022

Adana'da düzenlenen TÜRKONFED 24. Girişim ve İş Dünyası Zirvesinin açılışı, "Bilgi Köprüsü: Üyeler Arası İş Geliştirme" Oturumu ile gerçekleştirildi. EGİAD Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Eroğlu moderasyonu ile gerçekleşen oturumda EGİAD Ticaret Köprüsü formatında hızlı tanışma seansı düzenlendi. Türkiye'nin her bölgesinden katılım gösteren 100 ü aşkın TÜRKONFED üyesi, kartvizit alışverişi yaparak bilgi paylaşımı sağladılar.



Efe Rakı Ziyareti

» 8 Aralık 2022

EGİAD Üyeleri Efe Rakı fabrikasını ziyaret etti. Yapılan ziyarette fabrikanın üretim süreçleri, ar-ge ve pazarlama faaliyetleri hakkında bilgi alındı.



Fahri Üyeler Toplantısı

» 8 Aralık 2022

EGİAD fahri üyeleri, Çeşme Belediye Başkanı ve EGİAD üyesi Ekrem Oran'ın ev sahipliğiyle bir araya geldi.



Ege Ekonomik Forumu: “Metaverse ve Dijital Gelecek”

» 9 Aralık 2022

EGEV ve Özgencil Grup tarafından düzenlenen Ege Ekonomik Forum kapsamında “Metaverse ve Dijital Gelecek” Oturumunda EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer konuşmacı olarak yer aldı. EGİAD girişimcilik faaliyetleri hakkında bilgi veren Yelkenbiçer, İzmir'deki girişimcilik ekosistemini analiz eden İzmir Girişimcilik Monitörü Raporunu ve kapsamını anlattı.



ABD Ankara Büyükelçiliği Ekonomi Masası Ziyareti

» 9 Aralık 2022

ABD Ankara Büyükelçiliği Ekonomi Masasından Ariel Sharpe, Pınar Özdemir ve ABD İzmir Fahri Konsolosu Güliz Balsarı EGİAD'ı ziyaret etti. YK Üyeleri Yağmur Yarol, Erkan Karacar EGİAD Melekleri İcra Kurulu Başkanı Levent Kuşgöz ve Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç'ın ev sahipliği yaptığı görüşmede Türkiye ile Amerika arasındaki ticareti artırmaya yönelik fikirler paylaşıldı.



Agroweekend

» 10-11 Aralık 2022

Bu yıl üçüncüsü yapılan Agroweekend 10-11 Aralık tarihinde EĞİAD Sosyal ve Kültürel Etkinlikler Merkezi – Tarihi Portekiz Sinagogunda gerçekleştirildi. Proje ortakları Bostanlı ve Naturel Rotary; Bostanlı ve İzmir Ekonomi Rotaract Kulüplerine bu sene EĞİAD da destek oldu. 80 farklı üniversite ve bölümden gelen öğrenciler ile “tarım-gıda-sağlık” konuları konuşuldu. Etkinlikte 7 ekip yarışarak projelerini sundu. EĞİAD Başkan Vekili Frederic Fatih Pagy'nin jüri üyeliği yaptığı etkinlikte açılış konuşmasını yapan EĞİAD Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç “Geçtiğimiz ay gerçekleştirilen sürdürülebilirlik zirvemiz sonrasında tarımsal sürdürülebilirlik için bir araya gelmenin ve sahaya yansıyacak fikirler üretmenin önemini vurguladı. Ayrıca başından beri Agroweekend fikrini ortaya atan ve organizasyonun mimarı olan; EĞİAD Projelerinde de her zaman destekçi olan Prof. Dr. Meltem Onay'a teşekkürlerini sundu.



“2022 yılı Ekonomi Değerlendirme ve 2023 Beklentileri”

» 12 Aralık 2022

“2022 yılı Ekonomi Değerlendirme ve 2023 Beklentileri” Toplantısı EĞİAD Dernek Merkezinde Yaşar Üniversitesi İşletme Fakültesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Umut Halaç'ın katılımıyla gerçekleşti. Verilere dayanarak gerçekleşen toplantıda, Dünyanın ve Türkiye'nin 2022'yi uğurlarken gerçekleştirebildiği hedefleri ve gelecek yılda nasıl bir görünüm içinde olmasının beklendiğine yönelik değerlendirmeler ele alındı.



Şırnak İşadamları Derneği'nin Ziyareti

» 14 Aralık 2022

Şırnak İşadamları Derneği Başkanı Nihat Bilişik, EĞİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'i Dernek Merkezinde ziyaret etti. Şehirler arası kültürel ve ticari iş birliklerinin değerlendirildiği görüşmede, Şırnak ve İzmir'in farklı coğrafya ve kültürler açısından stratejik açıdan çok önemli bir konumda yer aldığı vurgulandı. Sivil Toplum Örgütlerinin faaliyetlerine de değinilen görüşmede, karşılıklı bilgi alışverişinde bulunularak, her iki iş örgütünün bölgenin lokomotif STK'sı olarak iş dünyasının sorunlarına mercek tutabildiği ifade edildi. İki kurumun ortak projelerde birlikte hareket edebileceğinin de kaydedildiği ziyarette, ortak hedefler doğrultusunda çalışmalarını sürdüren iki derneğin işbirliklerini güçlendirmek ve kalıcı hale getirmek hedefinde oldukları vurgulandı.



Happy Hour

» 14 Aralık 2022

Sosyal İlişkiler ve Kültür-Sanat-Spor Komisyonu organizasyonu ile gerçekleşen EGİAD Happy Hour kapsamında üyeler Alsancak Sirena'da bir araya geldi.



EGİAD Geleneksel Yeni Yıl Kokteyli

» 21 Aralık 2022

Her yıl geleneksel olarak gerçekleştirilen EGİAD Yeni Yıl Kokteyli EGİAD Sosyal ve Kültürel Etkinlikler Merkezi'nde gerçekleştirildi. Müzik eşliğinde gerçekleşen gecede biraraya gelen üyeler keyifli bir akşam geçirdiler.



Danışma Kurulu

» 19 Aralık 2022

İzmir iş dünyasının protokol isimlerini ağırlayan, derneğin çalışma alanında yol gösterici nitelik taşıyan Ege Genç İş İnsanları Derneği (EGİAD) Danışma Kurulu, geniş bir katılımı ile senenin son toplantısını İZQ İnovasyon Merkezi'nde gerçekleştirdi. Hem kentin hem ülkenin sorunlarının tartışıldığı bölgenin en etkin kurulları arasında yer alan EGİAD Danışma Kurulu'nun ana gündem maddeleri; EGİAD dönem faaliyetleri ve projeleri, Türkiye'nin ve İzmir'in ekonomi gündeminin değerlendirilmesi, gençlerin önümüzdeki seçimlerde oy kullanmaları konusunda EGİAD ve EGİAD gibi iş dünyası örgütlerinin yapabileceği çalışmalar ile EGİAD Think Tank Raporu hakkında görüşüldü. Toplantıya gençlerin ve özellikle gelecek seçimlerde oy kullanacak Z kuşağının siyasi arenaya bakış açısı ve ekonomi gündemi damgasını vurdu. EGİAD Danışma Kurulu Başkanı Mahmut Özgener ve EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'in ev sahipliğinde gerçekleşen etkinlik, derneğin komisyon çalışmaları, stratejik çalışma alanlarındaki faaliyetleri, aktarılarak başladı. Etkinliğe Uğur Yüce, Şükrü Ünlütürk, Yiğit Tatiş, Cüneyt Karagülle, Bülent Akgerman, Temel Aycan Şen, Aydın Buğra İlter, Mustafa Aslan, Emre Kızılgüneşler, Hasan Denizkurdu, Oğuz Özkardeş, Hasan Küçükkurt, Tamer Taşkın, Sibel Zorlu, Prof. Dr. Mustafa Tanyeri, Selami Özpoyraz, Önder Türkkani, Levent Kuşgöz, Deniz Sipahi, Engin Uğur Ağır, Yaşar Kuş, Anıl Yüksel, Feyzi Kaya, Mahir Kaplan, Turan Göksan, Merve Özbatır, Yeşil Taşkın Deniz, Burak Güngör, Alper Koçak, Emre Sarıgedik, İlker Sabuncu, Özüm İlter Demirci, Tolga Şekercioğlu, Yonca Güngör Çınar, Yücel Koç katılım gösterdi. Toplantıda EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer tarafından son altı ayda gerçekleşen faaliyetler ve projeler hakkında bilgi verdi. Türkiye Raporu Direktörü Can Selçuki'nin konuk olarak katıldığı toplantıda Selçuki, EGİAD Think Tank Raporu hazırlıkları ve ayrıca kurul gündeminde yer alan gençlerin siyasete yaklaşımları ile ilgili araştırmaları hakkında bilgi sundu.



Deva Partisi Ziyaret

» 23 Aralık 2022

Deva Partisi Dijital Dönüşüm ve Teknoloji Politikalarından Sorumlu Genel Başkan Yardımcılığı görevini yürüten Burak Dalgın ve beraberindeki heyet EĞİAD Yönetim Kurulu ve EĞİAD Melekleri Yatırım Ağı İcra Kurulu'nu ziyaret etti. Heyet, EĞİAD girişimcilik eko sistemi ve projeleri hakkında fikir alışverişinde bulunarak, bilgi aldı. Ekonomi, girişimcilik, sürdürülebilirlik gibi konularda görüş alışverişinde bulunuldu.



Dr. Mazhar İzmiroğlu Ziyareti

» 26 Aralık 2022

Ege Bölgesi Slovenya Fahri Konsolosu Dr. Mazhar İzmiroğlu, EĞİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'i ziyaret etti. Yapılan toplantıda işbirliği çalışmaları görüşüldü.



Yeni Üyelerle Toplantı

» 26 Aralık 2022

EĞİAD Yönetim Kurulu tarafından yeni üyelere EĞİAD'ı daha yakından anlatabilmek ve yeni üyelerle birebir iletişim kurabilmelerini sağlamak amacıyla yeni üye tanışma toplantısı gerçekleştirildi. EĞİAD'a son dönemde üye olan 30'a yakın genç iş insanının katıldığı etkinlikte; EĞİAD projeleri tanıtıldı.



İzQ İz Birakanlar: Figopara Kurucusu Koray Bahar

» 27 Aralık 2022

İzQ Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi ve EĞİAD Melekleri ev sahipliğinde; İZQ İz Birakanlar serisi Figopara Kurucu Ortağı ve CEO'su Koray Bahar'ın konuşmacı olarak yer aldığı etkinlik, EĞİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer moderasyonu ile gerçekleşti. Bireysel girişimcilik yolculuğu ve motivasyonu, Figopara'nın çalışmaları ve hedefleri, Türkiye & global ölçekte finansal teknolojilerin mevcut durumu – beklentiler, girişimcilik & yatırımcılık ekosistemi deneyimleri ve çalışmaları üzerinde önemli noktalara değinildi.



2023'te İşverenleri Neler Bekliyor?

» 9 Ocak 2023

2023'te İşverenleri Neler Bekliyor, Asgari Ücret ve Önemli Noktalar Semineri, SGK İzmir Eski İl Müdürü ve Brothers Partners İş ve Sosyal Güvenlik Direktörü Ekrem Gülcemal'in katılımıyla EGİAD Dernek Merkezinde gerçekleştirildi.



EGİAD Genel Kurulu

» 14 Ocak 2023

EGİAD olağan Genel Kurulu Toplantısı, İzQ İnovasyon Merkezinde gerçekleştirildi. Toplantıya, EGİAD Üyelerinin yanı sıra, EGİAD Geçmiş Dönem Yönetim Kurulu Başkanları, oda, borsa ve STK'ların temsilcileri katıldı. EGİAD Genel Kurulu'nda Divan Heyeti Başkanlığı'nı EGİAD Genel Kurulu'nda Divan Heyeti Başkanlığı'nı EGİAD geçmiş dönem Genel Sekreteri ve halen İZTO Genel Sekreterliği görevini sürdüren Prof. Dr. Mustafa Tanyeri, Başkan Vekilliğini Elif Koç, Divan Kurulu üyeliğini Halit Çim, Kadırcan Yörük ve İlayda Serter'in yürüttüğü toplantıda Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer tarafından 16.Dönem faaliyetleri hakkında bilgi verildi. Ayrıca farklı illerden genç iş insanları dernekleri ile yeni bir federasyon kurulması konusu karara bağlandı. Bütçe ve aidat konularının kararlaştırıldığı toplantıda tek liste ile seçime gidildi. Yapılan kapalı oylama sonucu 192 oy ile Alp Avni Yelkenbiçer ve ekibi 17.dönem yönetim görevini üstlendiler. Toplantı Alp Avni Yelkenbiçer'in teşekkür konuşması ile sona erdi.



"İZMİR Ent4Int: Centre for Entrepreneurs with Experiential Learning" Projesi

» 10 Ocak 2023

EGİAD'ın iştirakçisi olduğu "İZMİR Ent4Int: Centre for Entrepreneurs with Experiential Learning" Projesinin ilerleme toplantısına Genel Sekreter Prof. Dr. A. Fatih Dalkılıç katılım gösterdi. Dokuz Eylül Üniversitesi Teknoloji Geliştirme A.Ş. (DEPARK) yürütücülüğünde "ICMPD – International Centre for Migration Policy Development (Uluslararası Göç Politikaları Geliştirme Merkezi)" tarafından "ENHANCER, Common Use Facilities" programı kapsamında desteklenen ve ana amacı girişimciliği desteklemek olan proje 18 ay sürecek.



Girişimcilik Temelinde STK'lar Arası İş Birliği Geliştirme Çalıştayı

» 27 Ocak 2023

Genç Başarı Eğitim Vakfı ve EGİAD iş birliğinde, Junior Achievement Sırbistan'ın yürüttüğü ve 6 ülkenin partnerliğini üstlendiği, "BY LEAP – Balkan Gençliği: Bölgesel İstihdam Uygulamasında Eğitim, Yetenekler ve Ortaklık Potansiyelinin Birleştirilmesi" projesi kapsamında; girişimcilikte STK'lar arası iş birliğini geliştirmek ve stratejik ortaklıklar oluşturmak amacıyla çalıştay gerçekleştirildi. Açılış konuşmasına EGİAD Yönetim Kurulu Üyesi Cem Elmasoğlu'nun katıldığı etkinlikte işbirliğini geliştirmek, sürekliliğini sağlamak üzerine çeşitli öneriler ve aksiyonlar paylaşıldı.



ANTGİAD Ziyareti

» 27 Ocak 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekili Arda Yılmaz ve Yönetim Kurulu Üyesi Arda Ürper ANTGİAD'ı ziyaret etti. Ziyarete TÜRKONFED Yönetim Kurulu Üyesi Serhan Yıldız, ANGİAD Başkan Vekili M.Salih Erhan, DEGİAD Başkanı Hakan Urhan, GESİAD Başkanı Murat Kaya, ŞırnakGİAD Başkanı Nihat Bilişik ve MarmarisGİAD Başkanı M. Kemal Huz katılım gösterdi.



İzyaşam Kadın Girişim Üretim ve İşletme Kooperatifi

» 30 Ocak 2023

İzyaşam Kadın Girişim Üretim ve İşletme Kooperatifi Başkanı Nevin Bağdatlı ve yönetim kurulu EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'i ziyaret etti. Marka ile üreten tasarım ile ihracat yapan kadın kooperatifleri iş modeli çerçevesinde projelerini aktaran kurum EGİAD ile olası işbirliklerini görüştü.



İzmir Valiliği Ziyareti

» 30 Ocak 2023

Ege Genç İş İnsanları Derneği 17. Dönem resmi ziyaretlerine başlayan EGİAD Yönetim Kurulu, İzmir Valisi Yavuz Selim Köşger'i makamında ziyaret etti. Ziyarete EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekili Arda Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyeleri Mert Haciraifoğlu, Yağmur Yarol ve Açelya Baç katılım gösterdi. Ziyarete, EGİAD Projeleri, Girişimcilik raporu aktarılırken, Valiliğin Teknoloji Serbest Bölge üzerine yaptığı çalışma hakkında da bilgi alındı.

Arvento'nun Ziyareti

» 30 Ocak 2023

Arvento Ege Bölge Satış Müdürü Burak Aşık ve Kanal Satış Yöneticisi Erdal Görgün, EGİAD'ın 17. Dönem yeni yönetim kuruluna tebrik ziyaretinde bulundu. Ziyarete EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, EGİAD Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç, Yönetim Kurulu Üyeleri Elif Kaya ve Mustafa Güres ev sahipliği yaptı.



Yeni Üyelerle Toplantı

» 30 Ocak 2023

EGİAD Yönetim Kurulu tarafından yeni üyelere EGİAD'ı daha yakından anlatabilmek ve yeni üyelerle birebir iletişim kurabilmelerini sağlamak amacıyla yeni üye tanışma toplantısı gerçekleştirildi. EGİAD'a son dönemde üye olan 16 genç iş insanının katıldığı etkinlikte; EGİAD projeleri tanıtıldı.



Gelir ve Kurumlar Vergisi'nde Güncel Gelişmeler

» 30 Ocak 2023

Gelir ve Kurumlar Vergisinde Güncel Gelişmeler konulu toplantı EGİAD Dernek Merkezinde gerçekleşti. EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer'in ev sahipliği yaptığı toplantıya, Deloitte firmasından SMMM Özgür Öney, YMM Serhat Başkoca, YMM Çağatay Yüce konuşmacı olarak katıldı. Kesinleşmiş borçların yeniden yapılandırılması, kesinleşmemiş veya dava safhasında bulunan borçlar, inceleme ve tarhiyat safhasında bulunan işlemler, matrah ve vergi artırım, işletme kayıtlarının düzeltilmesi ve diğer düzenlemelerin yer aldığı Yeni Vergi affının değerlendirildiği toplantıya üye şirketler yoğun katılım sağladı.



AB Türkiye Delegasyonu Büyükelçi Yardımcıları ile Toplantı

» 2 Şubat 2023

Ankara ile Brüksel arasındaki ilişkileri sürdürmek amacıyla görev yapan Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu, EGİAD'ın resepsiyonunda iş dünyasıyla

bir araya geldi. EGİAD Sosyal ve Kültürel Etkinlikler Merkezi- Tarihi Portekiz Sinagogu'nda gerçekleşen etkinliğe AB üyesi 19 farklı ülkenin temsilcisi katılım gösterdi. EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer açılış konuşmasında AB üyeliğinin Türkiye'nin en önemli stratejik hedeflerinden birisi olduğunu vurgulayarak zaman zaman inişli çıkışlı bir ilişki olmasına rağmen her iki tarafın da üyelik perspektifi çerçevesinde ilişkiyi sürdürme kararlılığının hala güçlü olduğunu hatırlattı. Uluslararası düzeyde pandemi ile beraber risklerin ve belirsizliklerin arttığını ve global olarak çözülmesi gereken çok sayıda sorunun olduğunu bu nedenle Türkiye'nin AB üyeliğinin aslında AB için de önemli ve gerekli olmaya devam ettiğini vurguladı. AB delegasyonundan halihazırda devam eden Schengen vizesindeki gecikmelerle ilgili de çözüm beklediklerini hatırlatan Yelkenbiçer son olarak Gümrük Birliğinin modernizasyonuna dair beklenti içinde olduklarını ve bu konuda da karşılıklı iş birliğinin önemli olduğundan bahsetti. Heyet adına konuşma yapan Avrupa Birliği Türkiye Delegasyonu Başkan Yardımcısı Eleftheria Pertzınidou; EGİAD'ın genç ve dinamik üye profilinden ve yaptığı projelerden övgüyle bahsederek özellikle Yeşil Mutabakat, Sürdürülebilirlik, İklim Farkındalığı, Teknolojik Dönüşüm, Think Tank Raporları ve bilhassa etkinliğin gerçekleştiği tarihi mekânın tamamen üye katkılarıyla restorasyonundan çok etkilendiklerini paylaştı.



İl Emniyet Müdürü Ziyareti

» 6 Şubat 2023

EGİAD 17. Dönem Yeni yönetim kurulu olarak İzmir İl Emniyet Müdürü Mehmet Şahne'yi makamında ziyaret etti. Ziyarete, EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Erkan Karacar, Arda Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyesi Mert Haciraifoğlu, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç katılım gösterdi. EGİAD Projelerinin görüşüldüğü ziyarette deprem gündemi sebebiyle yapılabilecek yardım ve destekler de değerlendirildi.



CHP İl Başkanlığı'nın Ziyareti

» 13 Şubat 2023

CHP İzmir İl Yönetimi, EGİAD Yönetim Kurulu'nu ziyaret etti. Ziyarete, gündem 10 ilimizi etkileyen deprem felaketi, yardım çalışmaları ve seçim süreciydi. CHP İzmir İl Başkanı Şenol Aslanoğlu, CHP İl Başkan Vekili Münir Sirhan Özen, İl Başkan Yardımcısı İnanç Nurlu, İl Sekreteri Özlem Ünsal tarafından gerçekleştirilen ziyarete, EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Kaan Özhelvacı, Başak Çayır Canatan, Erkan Karacar, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa Güres, Mert Haciraifoğlu, Hakan Barbak ve İlker Erdiliballı ev sahipliği yaptı.



Malta-Türkiye İş Konseyi ile Toplantı

» 13 Şubat 2023

Malta-Türkiye İş Konseyi Yetkilileri Harmancı & Partners Direktörü Ezgi Harmancı, Proje Koordinatörü İrem Özener ve Excel System Construction Direktörü Kor Kurt Akın ile EGİAD Yönetim Kurulu üyeleri ve İZQ Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi Direktörü Tuba Kesen Umar ile biraraya geldi. EGİAD ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıda Malta'da ticaret ve yatırım olanakları, yatırım teşvikleri konularında bilgi alındı. İki ülkenin ticari işbirliklerinin geliştirilmesi konusunda yapılabilecek ortak çalışmalar görüşüldü.



Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası İzmir Bölge Temsilciliği'nin Ziyareti

» 20 Şubat 2023

Türkiye Metal Sanayicileri Sendikası İzmir Bölge Temsilcisi Mesut Ulusoy ve Müşavir Avukat Uygur Bostancı, yeni dönemi için EGİAD'a hayırlı olsun ziyaretinde bulundu. Ziyarete EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Yönetim Kurulu Üyesi İlker Erdiliballı, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç ve Genel Sekreter Yrd. Ezgi Eroğlu ev sahipliği yaptı.



JCI İzmir Şubesi'nin Ziyareti

» 20 Şubat 2023

18-40 yaş arası üyelerden oluşan, kâr amacı gütmeyen global bir organizasyon olarak başarılı etkinliklere imza atan JCI İzmir'in yeni yönetimi, EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği'ni ziyaret etti. Ziyarete, JCI İzmir'in yeni başkanı Bülent Kahraman ve yönetim kurulu Hakan Aktay, Emre Baştürk katılım gösterdi. EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekili Başak Çayır Canatan, Yönetim Kurulu Üyesi Açelya Baç, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç'ın ev sahipliği yaptığı ziyarette, başta Ticaret Köprüsü olmak üzere olası işbirlikleri görüşüldü.



TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu'nun Ziyareti

» 20 Şubat 2023

TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu, EGİAD'ı ziyaret etti. Girişimcilik, melek yatırımcılık ve girişimci mentorluğu üzerine çeşitli konular ele alınarak, kurumlar arası işbirliği üzerinde duruldu. TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu İcra Kurulu Başkanı Aysel Öztezel, İcra Kurulu Üyeleri Şebnem Korkut & İhsan Özduvan, İTB Genel Sekreter Yard. Pınar Nacak, İTB Halka İlişkiler Uzmanı Fulya Eltutan tarafından gerçekleşen ziyarete EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç, Genel Sekreter Yrd. Ezgi Eroğlu, Basın Danışmanı Ebru Dön ve EGİAD Melekleri Genel Koordinatörü Melisa İtmeç ev sahipliği yaptı.



İlk Yardım Semineri

» 20 Şubat 2023

Ege Genç İş İnsanları Derneği, üyesi Özgür Akgül'ün firması Deltaş Özel Güvenlik İş Birliği ile iş dünyasına İlk Yardım Eğitimi düzenledi. Teorik ve uygulamalı eğitimlerde, kalp masajı ve Heimlich manevrasıyla ilgili uygulamalar aktarıldı. Gönüllü öğrenci olan iş dünyası temsilcilerinden bazılarının uygulama denemeleri de yaptığı eğitimde son deprem gündemine ilişkin ilk yapılması gerekenler de gösterildi. Ayrıca hasta, yaralıları yönelik temel yaşam desteği, kanama, yaralanma, yanık, donma ve sıcak çarpması, kırık, çıkık ve burkulmalarda ilk yardım teknikleri konularında da başlıklara değinildiği eğitimde konuşan EĞİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, iş dünyasını bilgilendirmeye yönelik eğitimlerin devam edeceğini anlatarak, "EĞİAD olarak her türlü ilk yardım eğitimini destekliyoruz. Son depremler ve afetler göstermiştir ki ilk yardım herkesin bilmesi gereken acil müdahale adımlarıdır. İş dünyasının bu anlamda bilinçlenmesine önem veriyoruz. Bu noktada ilk yardım eğitimi verdik ve bu eğitimlerimiz devam edecek" dedi. Eğitimleri veren emekli hemşire Dilek Aylanç ise, kaza ve tehlike durumlarında sağlık mensupları gelinceye kadar ilaçsız yapılan müdahalelerin hayat kurtardığına dikkat çekerek, temel yaşam desteği, hava ve solunum yolu tıkanıklığı, bilinç bozuklukları, kanama, donma, güneş çarpması, zehirlenme gibi başlıklarda ayrıntılı bir sunum gerçekleştirdi.



ICF Ege Bölge Ekibi

» 27 Ocak 2023

ICF Türkiye Ege Bölge Ekibi EĞİAD'ı ziyaret etti. ICF Türkiye Ege Bölge Temsilcisi İlkay Öğrenci, Profesyonel Koç Uğur Eroğul ve Özge Kovalı Yiğit tarafından gerçekleştirilen ziyarete; EĞİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekili Kaan Özhelvacı, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç, Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Kudar Eroğlu, Basın Danışmanı Ebru Dön ev sahipliği yaptı. Birlikte yapılabilecek ortak projelerin görüşüldüğü ziyarette, Dünyada ve Türkiye'de profesyonel koçluk, değişimin yönetiminde koçluğun gücü ve etkisi değerlendirildi.



Dentapoint Ziyareti

» 27 Şubat 2023

Dentapoint International Yönetim Kurulu Üyesi Diş Hekimi Mahmut Boran ve Dentapoint International Müdürü Cansu Özbakan EĞİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği'ni ziyaret etti. Ziyarete Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer ve EĞİAD Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç ev sahipliği yaptı. Ziyarette iş birlikleri ve yeni projeler konuşuldu.



EGİAD Deprem Bölgesi'nde

» 1-2 Mart 2023

Ülkeyi yasa boğan, ekonomik ve sosyal yaşamı derinden etkileyen deprem felaketinin yaraları sarılmaya çalışılmakta. Bu kapsamda, Ege Genç İş İnsanları Derneği (EGİAD) Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Kaan Özhelvacı ve Arda Yılmaz, Ankara Genç İş İnsanları Derneği (ANGİAD) 14. Dönem Başkanı Serhan Yıldız, Bulancak Genç İşadamları Derneği (BUGİAD) Başkanı Dursun Karahaslan, Denizli Genç İş İnsanları Derneği (DEĞİAD) Başkanı Hakan Urhan, Eskişehir Genç İş Adamları Derneği (ESGİAD) Başkanı Ulaş Entok, Bursa Genç Sanayici İş İnsanları ve Yöneticileri Derneği (GESİAD) Başkanı Murat Kaya ve Dernek üyeleri Gaziantep Genç İş İnsanları Derneği (GAGİAD) Başkanı Cihan Koçer nezdinde deprem bölgesini ziyaret etti. Farklı illerden sivil toplum örgütleriyle birlikte gerçekleşen ziyaretlerde ANDA – Eğitim Araştırma Yardımlaşma ve Arama Kurtarma Derneği, İSGİAD – İskenderun Genç İşadamları Derneği Başkanı Gökhan Gökten, İskenderun Gelişim Hastanesi, Çukurova GİAD Başkanı Ömer Faruk Sakarya, Adana GİAD – Adana Genç İş İnsanları Derneği Başkanı Ali Can Boğa ziyaret edildi. Asrın felaketi olarak nitelenen, 10 ili etkileyen depremlerin ardından, depremzedelerin yaralarını sarmak için temaslarda bulunuldu.



Tunç Soyer Ziyaret

» 3 Mart 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer'i ziyaret etti. EGİAD'ın yeni göreve gelen 17.dönem yönetim dönemi kapsamında planlanan projeleri aktarmak, hem de ülkemizi derinden etkileyen deprem felaketi konusunda yapılabilecek işbirliği çalışmalarını görüşmek üzere gerçekleşen ziyarette ayrıca EGİAD'ın Think Tank çalışmaları kapsamında hazırladığı İzmir Girişimcilik Araştırma Raporu da sunuldu.

EGİAD Afet Koordinasyon Kurulu Kuruldu

» 6 Mart 2023



17 Ağustos 1999 depremi, 2020 İzmir depremi, 10 ilde yıkıma yol açan Kahramanmaraş depremi tüm ülkede deprem gerçeğini ortaya koydu. Depremin yanında her yaz gerçekleşen orman yangınları ise ciğerleri yaktı. Tüm bu afetler sonrası somut adımlar atılması gerektiğinden yola çıkan EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği, Afet Koordinasyon Kurulu oluşturarak üyeleriyle herhangi bir afet anında yapılması gereken çalışmalarını belirleyerek bölge açısından yine bir ilke imza attı. Geçtiğimiz günlerde ilk yardım eğitimleri düzenleyen dernek, son olarak Hatay bölgesinde arama kurtarma çalışmalarında yer alan bünyesinde EGİAD üyelerini de barındıran İzmir SAR Arama Kurtarma Derneğini üyeleriyle buluşturdu. Toplantıda önemli kararlar alan STK, her ay rutin olarak düzenleyeceği Afet Koordinasyon Kurulu toplantılarıyla olası afetler için hazırlık çalışmalarını yürütecek. Toplantıya EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Kaan Özhelvacı, Arda Yılmaz, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç ev sahipliği yaptı. Etkinlikte SAR İzmir Lider Yardımcısı ve EGİAD üyesi Mehmet Karakuş yine Sar İzmir ve EGİAD Üyesi Can Atik ile EGİAD Üyesi Deren Acay son depremlerde bölgedeki çalışmalarından bahsederek bilgilendirmelerde bulundu.



Dünya Gazetesi'nin Ziyareti

» 8 Mart 2023

Türkiye'nin ekonomi gazetelerinden Dünya Gazetesi, EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği'ni ziyaret etti. Dünya Gazetesi Ceo'su Burcu Kösem, Sorumlu Yazı İşleri Müdürü Gürhan Demirbaş, Kurumsal İletişim Müdürü Sait Ravanoğlu, İzmir Temsilcisi Özlem Sarsın tarafından gerçekleştirilen ziyaret dernek merkezinde gerçekleşti. EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Yönetim Kurulu Üyeleri Açelya Baç Uçar, Hakan Barbak, Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Eroğlu, Basın Danışmanı Ebru Dön, EGİAD Üyesi İlhan Bilgehan'ın ev sahipliği yaptığı görüşmede iki kurum projeleri, son deprem felaketi, seçim dönemi ve ekonomik gelişmeler de masaya yatırıldı.



EİB'yi Ziyaret

» 8 Mart 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi'yi ziyaret etti. Yapılan ziyarette deprem gündemi, kurumların girişimcilik ve sürdürülebilirlik faaliyetlerinin yanısıra işbirliği yapılabilecek çalışmalar ele alındı. EGİAD'ın yeni dönemde yapacağı projeler ile ilgili bilgi verildi. Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Jak Eskinazi ve Genel Sekreteri İbrahim Cumhuriyetli, EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri M.Kaan Özhelvacı, Erkan Karacar, Başak Çayır Canatan, Arda Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyeleri Müge Şahin, Mert Haciraifoğlu, Açelya Baç Uçar, Zerrin Tunaboğlu Ülken ve Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Eroğlu katıldı.



Tuborg Fabrika Ziyareti

» 14-17 Mart 2023

İş Geliştirme Komisyonu tarafından organize edilen Türk Tuborg Bira ve Malt Sanayii A.Ş. fabrika ziyareti üyelerimizin katılımıyla gerçekleşti. İki farklı tarihte gerçekleştirilen ziyarette fabrikanın üretim, pazarlama ve ar-ge süreçleri hakkında bilgi alındı



Gavur Mahallesi Sergisi

» 14 Mart 2023

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin, usta sanatçı Ahmet Güneştekin'in mübadele ve göç sürecinin tüm izlerini sanatıyla buluşturduğu "Gâvur Mahallesi" sergisini EGİAD üyeleri ziyaret etti. Kültürpark Atlas Pavyonu'nda sanatseverlerle buluşan sergiyi rehber eşliğinde gezen iş dünyası üyeleri, sıradışı serginin kültürel çeşitliliği vurguladığını ifade ettiler.



EBSO'yu Ziyaret

» 16 Mart 2023

Ege Genç İş İnsanları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Başkan Vekilleri Kaan Özhelvacı, Başak Çayır Canatan, Yönetim Kurulu Üyeleri Mert Haciraifoğlu, Cem Elmasoğlu Ege Bölgesi Sanayi Odası EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancıları'ı ziyaret etti. Görüşmede genç girişimcilerin teşvik edilmesi ve gerçekleştirilebilecek projeler hakkında değerlendirmelerde bulunuldu.



İkinci Yüzyılın İktisat Kongresi Paydaş Toplantıları

» 17-18 Mart 2023

İkinci Yüzyılın İktisat Kongresi kapsamında Bıçakçı Han'da gerçekleşen paydaş grup toplantısına EGİAD Delegeesi olarak Yönetim Kurulu Başkan Vekili Erkan Karacar ve Genel Sekreter Prof.Dr. Fatih Dalkılıç katılım gösterdi.



Nato-Türkiye İlişkileri: Zor Zamanlarda Müttefik Olmak

» 20 Mart 2023

NATO'ya 60 yıl aşkın bir süredir üye olan, bu sürede güvenliğin hedefleri ve araçlarındaki değişime koşut olarak NATO'nun kolektif güvenlik sistemine katkısı da nitelik ve nicelik olarak değişim gösteren Türkiye'nin, durum ve beklentilerini analiz etmek üzere bir toplantı düzenleyen EGİAD; Nato-Türkiye İlişkileri: Zor Zamanlarda Müttefik Olmak başlıklı bir etkinlik düzenleyerek ikili ilişkileri masaya yatırdı. Ege Üniversitesi İİBF Öğretim Üyesi Doç. Dr. Sinem Ünalıdılar'ın konuk konuşmacı olduğu toplantı EGİAD Başkan Vekili Erkan Karacar'ın açılış konuşmasıyla başladı. Doç. Dr. Sinem Ünalıdılar yaptığı konuşmada, NATO Stratejileri ve Son Strateji: Madrid Zirvesi'ne değindi. Mutabakat metnine vurgu yapan Ünalıdılar, "Müstakbel NATO Müttefikleri olarak Finlandiya ve İsveç, milli güvenliğine yönelik tüm tehditlere karşı Türkiye'ye tam destek verirler. Bu çerçevede, Finlandiya ve İsveç, PYD/YPG ve Türkiye'de FETÖ olarak tanımlanan örgüte destek sağlamayacaklardır. Türkiye de milli güvenliklerine yönelik tüm tehditlere karşı Finlandiya ve İsveç'e tam destek verir. Finlandiya ve İsveç, tüm terör örgütlerinin Türkiye'ye karşı geliştirdikleri saldırıları açık ve net biçimde kınar, Türkiye'yle ve mağdurların aileleriyle en derin dayanışma duygularını ifade eder. Türkiye, Finlandiya ve İsveç aralarında artık hiçbir milli silah ambargosu bulunmadığını teyit ederler. İsveç, NATO Müttefiklerine yönelik olarak silah ihracatına ilişkin milli mevzuatını tadil etmektedir. Gelecekte, Finlandiya ve İsveç'ten yapılacak savunma sanayi ihracatı Müttefik dayanışmasına ve Washington Anlaşması'nın 3. Maddesi'nin ruhuna uygun biçimde yürütülecektir" dedi. Ünalıdılar, Türkiye'nin Finlandiya'ya yeşil ışık yaktığını, seçim öncesi batının baskısını azaltmak niyetinde olduğunu, NATO'nun genişlemesinin önündeki ülke olmamak adına hareket edeceğini ifade etti.



Mavi ve Yeşil Dönüşüm: Sürdürülebilirlik için Yaratıcılık Temasıyla İnovasyon Kampı

» 21 Mart 2023

Genç Başarı Eğitim Vakfı, İzmir İl Milli Eğitim Müdürlüğü, İzmir Kalkınma Ajansı, Create In İzmir, Ege Genç İş İnsanları Derneği (EGİAD) ve İzQ Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi iş birliğinde 21 Mart'ta İzQ'da Mavi ve Yeşil Dönüşüm: Sürdürülebilirlik için Yaratıcılık temasıyla İnovasyon Kampı gerçekleştirildi. EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer ve Yönetim Kurulu Başkan Vekili Arda Yılmaz açılış konuşmalarında gençlerle girişimciliğin önemini ve kariyerlerine olan etkisini paylaştı. EGİAD Yönetim Kurulu Üyesi Arda Ürper ve EGİAD Melekleri İcra Kurulu Başkan Vekili/ Melek Yatırımcı Uygur Mesudiyeli ise jüride yer aldı. İnovasyon Kampı'nda 10 okuldan 100 liseli öğrenci katılım gösterdi. 10 kişilik takımlar halinde iş dünyası gönüllü mentorları ile verilen temada ekipler, yenilikçi ve yaratıcı girişimler tasarladılar.



Derin Teknoloji Yatırımına Dair Temel Bilgiler Eğitimi

» 22-23 Mart 2023

Derin Teknoloji Yatırımına Dair Temel Bilgiler Eğitimi, Ege D- Tech Projesi ortağı EGİAD ev sahipliğinde 22 - 23 Mart tarihlerinde EGİAD Sosyal ve Kültürel Etkinlikler Merkezi'nde gerçekleşti. Proje yürütücüsü EGE Teknopark, proje ortakları Ege Üniversitesi ve EGİAD, EGİAD Melekleri üyelerinin katılımıyla gerçekleşen iki günlük eğitimde, Derin teknoloji yatırıma dair temel bilgiler üzerine derin teknoloji girişimlerinin özel ihtiyaçları ve yatırım süreçlerinde yatırımcılara rehberlik edecek birçok konu yatırımcıların aktif katılımıyla ayrıntılı olarak işlendi. Jakob Gajsek, Dimitrios Matsakis ve Peter Balogh eğitmenliğinde derin teknoloji yatırım öncesi, süreci ve sonrasındaki aşamalar, iyi uygulama örnekleri ve yatırım deneyimleri katılımcılar ile paylaşıldı.



EGİAD Melekleri Melek Yatırımcı – Girişimci Buluşması

» 27 Mart 2023

Ege'nin ilk melek yatırım organizasyonlarından EGİAD Melekleri, 2023 yılının birinci ve kuruluşundan bugüne otuz dördüncü "Melek Yatırımcı – Girişimci Buluşması'nı hibrid olarak gerçekleştirdi. Etkinlik kapsamında Kuika, Sertifier, Varsapp, Ginoa ve Help Steps olmak üzere beş girişimci sunum gerçekleştirdi.



GBEV, İZKA, İl Milli Eğitim Müdürlüğü, İZQ ve EGİAD İşbirliği ile Girişimcilik Zirvesi

» 29 Mart 2023

Genç Başarı Eğitim Vakfı, İzmir Kalkınma Ajansı (İZKA), Ege Genç İş İnsanları Derneği (EGİAD), İZQ Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi, İzmir İl Milli Eğitim Müdürlüğü işbirliğinde Türkiye'nin ilk Lise Girişimcilik Zirvesi düzenlendi. İZQ Girişimcilik ve İnovasyon Merkezi'nde yapılan zirvede, açılış konuşmalarını EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı ve İZQ Yönetim Kurulu Üyesi Alp Avni Yelkenbiçer, EGİAD Yönetim Kurulu Başkan Vekili Kaan Özhelvacı, İzmir İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı Medet Ekşi, Genç Başarı Eğitim Vakfı Yönetim Kurulu Başkanı Çelik Ören, İZKA Uzmanı Gökçe Aydoğdu gerçekleştirdi. 200'e yakın lise öğrencisinin katılım gösterdiği Girişimcilik Zirvesi'nde EGİAD Think Tank çalışmaları kapsamında hazırlanan Girişimcilik Raporu Sonuçları, Genel Sekreter Prof.Dr.Fatih Dalkılıç tarafından sunuldu. Manpower Group Türkiye Genel Müdürü Feyza Narlı'nın 21. Yüzyıl Yetkinlikleri ve Gençler için Yeni Nesil Meslekler konulu konuşmasının ardından, Genç Başarı Vakfı Genel Müdür Seçil Yıldırım Çelebi moderasyonu ile gerçekleştirilen Genç Başarı Mezunlarından İlham Verici Konuşmaları başlıklı oturuma EGİAD Başkan Vekili Arda Yılmaz, TÜRKONFED Başkan Yardımcısı Feyyaz Ünal, İyimser Abla Kurucusu Sevgi Sezginer, Stunner Türkiye Kurucusu İzel Cansın Emiroğulları ve Genç Başarı Mezunlarından Sinem Uçar katılarak deneyimlerini gençlerle paylaştı. Zirvenin son oturumu olan Startup'ların Yolculuğu ve Yatırımcıların Gözünden Girişimcilik oturumu ise EGİAD Yönetim Kurulu Üyesi Arda Ürper moderasyonu ile gerçekleştirildi. Oturuma Keyo Digital Kurucusu Mustafa Kemal Sözkeseşi Keiretsu Forum Genel Müdürü Duygu Eren ve Codeo'nun kurucusu Tolgay Hıçkırkan katıldı.



Euroreso Genel Kurulu EGİAD Evsahipliğinde Yapıldı

» 30 Mart 2023

Genel Kurulu'nu her yıl Avrupa'nın başka bir ülkesinde gerçekleştiren, bilimsel ve eğitim amaçlı bir Uluslararası Dernek olan EURORESO, bu seneki Genel Kurulu'nu Türkiye'de EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği ev sahipliğinde İzmir'de yaptı. Genel Kurul'un açılış konuşmasını gerçekleştiren EGİAD Başkan Vekili Arda Yılmaz, 30'dan fazla Avrupa ülkesinde nüfusun ekonomik gelişimini, yaşam standartlarını ve bilimsel kaynaklarını iyileştirmeye yönelik faaliyet gösteren EURORESO'ya ev sahipliği yapmaktan mutluluk duyduklarını dile getirdi potansiyel iş birlikteliği fırsatlarına açık olduklarını ilettiler. Toplantı, geçtiğimiz yılın değerlendirilmesinin ardından, yeni katılan üyelerin organizasyonlarını tanıtmasıyla devam etti. Daha önce 30 ülkeden 65 organizasyonun üye olduğu EURORESO, yeni katılımlarla 36 ülkeden 80 organizasyona ulaşmış durumda. Genel Kurul Toplantısı, bu yıl eklenen yeni projeler kapsamında AB proje ortaklıklarının geliştirilmesi stratejisiyle tamamlandı.



İzmir Ekonomi Üniversitesi Meslek Yüksekokulu Ziyareti

» 3 Nisan 2023

İzmir Ekonomi Üniversitesi Meslek Yüksek Okul Müdürü Burçin Önder, EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, EGİAD Genel Sekreteri Prof. Dr. Fatih Dalkılıç ve EGİAD Melekleri Genel Koordinatörü Melisa İtmeç ile bir araya geldi. Ziyaret kapsamında Meslek Yüksek Okulu ile yapılacak potansiyel iş birlikleri, nitelikli teknik eleman yetiştirmenin ülke sanayisi için kritik önemi ve Meslek Yüksek Okulu'nun öğrencilerine sağlanabilecek staj imkanları görüşüldü.



İZTO'yu Ziyaret

» 3 Nisan 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri İzmir Ticaret Odası'nı ziyaret etti. İZTO Başkanı ve EGİAD Danışma Kurulu Başkanı Mahmut Özgener, İZTO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve EGİAD Geçmiş Dönem Yönetim Kurulu Başkanı E. Cemal Elmasoğlu, İZTO Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Erkoç ve İZTO Genel Sekreteri ve EGİAD Geçmiş Dönem Genel Sekreteri Prof. Dr. Mustafa Tanyeri ev sahipliğinde gerçekleşen toplantıda EGİAD projeleri ve işbirliği çalışmaları görüşüldü. Ülke gündemindeki önemli konuların da değerlendirildiği toplantıya EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Yönetim Kurulu Başkan Vekilleri M.Kaan Özhelvacı , Başak Çayır Canatan, Arda Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyeleri Mert Haciraifoğlu, Hakan Barbak, Cem Elmasoğlu, Rahmi Özışık, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç , Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Eroğlu katıldı.



İMEAK Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi'ni Ziyaret

» 3 Nisan 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri İMEAK Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk'ü ziyaret etti. EGİAD Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer, Yönetim Kurulu Başkan Vekilleri M. Kaan Özhelvacı , Başak Çayır Canatan, Arda Yılmaz, Yönetim Kurulu Üyeleri Mert Haciraifoğlu, Cem Elmasoğlu, Rahmi Özişik, İlker Erdiliballi, Genel Sekreter Prof. Dr. Fatih Dalkılıç , Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Eroğlu katıldığı toplantıda EGİAD projeleri ve işbirliği çalışmaları görüşüldü.



EGİAD Afet Koordinasyon Kurulu

» 3 Nisan 2023

Yaşanan afetler sonrası somut adımlar atılması gerektiğinden yola çıkan ve 6 Mart tarihinde Afet Koordinasyon Kurulu oluşturan EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği ikinci toplantısını bu kez dirençli kent, yapı stoğu başlıklarıyla tartışmaya açtı. Üyeleriyle herhangi bir afet anında yapılması gereken çalışmaları belirleyen EGİAD Ege Genç İş İnsanları Derneği Merkezinde gerçekleşen toplantıda, Prof. Dr. Naci Görür'ün vurguladığı boyutlar ele alındı. Üyelerin katılım gösterdiği etkinlikte, Yönetim (Risk analizi, afet planı), Halk (Afet yönetimi ile ilgili bilinçlenme ve kültür yaratma), Altyapı (Yollar, köprüler, doğalgaz, su elektrik vb planlama), Yapı Stoğu (Rantsal dönüşüm değil kentsel dönüşüm), Çevre (Mikro bölgeleme, doğasına uygun imar planı), Ekonomi (İş dünyasının deprem direnci) ana başlıkları görüşüldü.



Philip Morris Fabrikasını Ziyaret

» 4 Nisan 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri, Philip Morris Fabrikasını ziyaret ettiler. Fabrikanın Üretim Operasyon Müdürü Isaac A. Díaz López ve Kurumsal İlişkiler Müdürü Doç.Dr.Süleyman Hançerli ev sahipliğinde gerçekleşen ziyarette firmanın üretim süreçleri ve kurumsal yapısı hakkında bilgi alındı. Philip Morris'in Dünya'daki en büyük fabrikalarından biri olan Torbalı üretim tesislerini gezen heyet, üretim altyapısı, karbon nötr hedefleri ve ihracat çalışmaları ile ilgili bilgi aldı.



İzmir Ticaret Borsası Ziyareti

» 10 Nisan 2023

EGİAD Yönetim Kurulu Üyeleri İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı İşinsu Kestelli ve Yönetim Kurulu Üyelerini ziyaret etti. EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alp Avni Yelkenbiçer başkanlığındaki heyet, EGİAD'ın yeni dönem faaliyetleri hakkında bilgi verdi. Toplantıda ayrıca girişimcilik, İzmir Tarım Teknoloji Merkezi, gastronomi projeleri ve bu alanda yapılacak işbirliği çalışmaları görüşüldü.



Üye İş Yeri Ziyaretleri: Nesan Otomotiv

» 12 Nisan 2023

EGİAD İş Geliştirme Komisyonu tarafından Üye İş Yeri Ziyaretleri kapsamında, üyemiz Serhat Sandalcı'nın Nesan Otomotiv firmasına ziyaret düzenlendi. Ziyarete firmanın kurumsal yapısı, üretim ve ar-ge çalışmaları hakkında bilgi alındı.



Ideathon Hazırlıkları Başlıyor

» 10 Nisan 2023

EGİAD, İzmir Büyükşehir Belediyesi ve İzQ işbirliği ile Haziran ayında gerçekleşecek Ideathon hazırlıkları başladı. Afet yönetimi ve dirençli kentler konusunda hazırlanacak içerik ile en az 10 ekip fikirleri ile yarışacak. Etkinliğin ilk hazırlık toplantısı EGİAD Dernek Merkezinde gerçekleştirildi, yol haritası belirlendi.



EGİAD İftar Yemeği

» 12 Nisan 2023

Sosyal İlişkiler Komisyonu tarafından organize edilen EGİAD İftar Yemeği, üyemiz Yasin Gökay Okyay'ın sahibi olduğu Adil Müftüoğlu Uğur Lokantası'nda gerçekleştirildi. Geliri, EGİAD bünyesinde kurulan Afet Fonu'na aktarılacak olan yemekte biraraya gelen üyelerimiz, keyifli bir akşamda sohbet etme imkanı yakaladılar.

ARAMIZA YENİ KATILANLAR

| | |
|-----------------------------|--|
| ATAHAN ÖZMİZIRAK | ÖZMİZIRAK HUKUK BÜROSU |
| MELİH TEMEL | TEMEL GIDA VE TOPRAK ÜRÜNLERİ SAN. TİC. LTD. ŞTİ. |
| YİĞİT FİKRİ ATALI | NEŞELİ BAHÇE ANAOKULU |
| OZAN ÇAĞLAR İNAÇ | MİRAY İNŞAAT TAAHÜT TİCARET VE SANAYİ A.Ş. |
| İREM SOYMAN ALEVOK | DEVİRİM ÇUKUR (ÇUKUR PARTNERS) AVUKATLIK BÜROSU |
| MURAT DEHA DEĞER | DEĞER KROMAJ |
| OZAN KESER | İNOVPACK MAKİNA AMBALAJ SA. VE TİC. A.Ş. |
| MURAT ÖZBEK | ÖZDERSAN DERİ MAKİNALARI SAN. TİC. LTD. ŞTİ |
| SERRA VAROLAN | OSMAN AYHAN VAROLAN LTD. ŞTİ. / VRLA DIŞ TİC. LTD. ŞTİ/ VAPA OTOM. TİC. SAN. LTD. ŞTİ. |
| ERSİN ÇİLENGİROĞLU | ÖZTEK OTEL EKİPMANLARI SAN. TİC. LTD. ŞTİ. |
| KARYA OKLAY | OKLAY MOBİLYA İNŞAAT SAN. TİC. LTD. ŞTİ. |
| ERHAN ERTEKİN | CURRENTWORKS MEDYA TEKNOLOJİ A.Ş. |
| HAYDAR ÇETİN | ÇUKUROVA KİMYA ENDÜSTRİ A.Ş. |
| YASEMİN GÜRGAN DENİZ | LEONE GIDA SAN TİC. LTD. ŞTİ. |
| DİRENÇ DEMİR | DMR HUKUK BÜROSU AV. DİRENÇ DEMİR |
| ELİF CENGİZ | DEREL İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET A.Ş. |
| ALPER ÖZTÜRK | PROKS BELGELENDİRME VE ÖZEL EĞİTİM HİZ.LTD. ŞTİ |
| MEHMET ANIL OSKAY | KAYA PALET İŞ MAK. SAN. TİC. & LTD. ŞTİ. |
| ERMAN UMDU | LİVART GRUP İNŞAAT YAPI SANAYİ |
| EMRE ARTKIY | ARTKIY MOBİLYA VE ORMAN ÜRÜNLERİ NAK. İŞL. SAN. VE TİC. A.Ş. |
| EVİRİM USLU | YUSER DEMİR ÇELİK METAL MALZ. TİC. A.Ş. |
| SERHAT BAYBOSTAN | TRANSKAK YURTIÇİ LOJİSTİK TİC. LTD. ŞTİ. |
| ALBER ARİ SİNAY | SGT SANAYİ & TİCARİ ÜRÜNLER DIŞ. TİC A.Ş. |
| ASLI ÖZBAŞATAK | SÖKE TOPRAK TARIM ÜRÜNLERİ LTD. ŞTİ. VE İSMAİL HULUSİ ÖZBAŞATAK ZİRAAT İŞLETMESİ |
| ALİ CAN BOZKURT | AV. ALİ CAN BOZKURT HUKUK BÜROSU |
| SIRMA ÖZSOYDAN | SIRMA TURİZM VE GIDA SAN.TİC.LTD.ŞTİ. |
| CEREN SEZGİN | BS MİMARLIK MÜHENDİSLİK |
| OZAN KARAKAYA | E-K LAWCO / AV. OZAN KARAKAYA |
| PELİN ÇALIŞKAN | PELİN ÇALIŞKAN İÇ MİMARLIK |
| ORÇUN TAN | AVANSTİKS TEKSTİL SAN. VE DİS.TİC.LTD.ŞTİ |
| DEREN ACAY | FERTER HASSAS MEKANİK |
| MURAT ÇETİN | METALİF MAKİNE YEDEK PARÇALARI İMALAT SANAYİ VE TİC.A.Ş. |

ARAMIZA YENİ KATILANLAR

| | |
|---------------------------------|--|
| SERDAR SAVAŞAN | KEMAL SAVAŞAN VİNÇ HİZ. TAŞ. İNŞ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. |
| MARTYN JR. DEREN SANFORD | SANFORD GIDA TARIM İNŞ. TUR. SAN. TİC. |
| SERDAR DENİZ | KAREN BİLİŞİM ENERJİ İNŞAAT MİM. GIDA TUR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ. |
| YİĞİT ÇETİNER | FORM METAL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ. |
| İREM LÜBİÇ | LÜBİÇ GÜMRÜK MÜŞAVİRLİĞİ LTD.ŞTİ. |
| ERŞİT ONUR CİVAN | ÖMER BÜLENT CİVAN SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ A.Ş |
| FEVZİ KARAKAYA | UÇMAK TEKNİK HIRDAVAT INS. SAN. VE TIC. LTD. STI. |
| ALİHAN AYAYDIN | ÇELSAN ZİRAAT ALETLERİ SANAYİ VE TİC. A.Ş |
| BELİZ BİRDER | CATALOGIC CATAMARAN YATÇILIK A.Ş |
| BURAK YERGUZ | CATALOGIC CATAMARAN YATÇILIK A.Ş |
| EMRE BAŞARAN | HALC DERİ VE DERİ URUNLERİ PAZ. İTH. İHR. SAN. VE TİC. A.S. |
| MERT CEYLAN | UMA İNŞAAT MİMARLIK |
| BURAK ALTINOK | ALTINOK TARIM VE ORMAN ÜRÜNLERİ SAN. TİC. LTD. ŞTİ |
| MÜCAHİT KORKUSUZ | EGE PERDE TEKS İNŞ. SAN TİC. LTD. ŞTİ. |
| BARIŞ BAYKAN | GEN MEKANİK İNŞAAT LTD. ŞTİ. |
| TURUSAN ÇİNER | İDEART REKLAMCILIK TANITIM VE ORGANİZAYON HİZMETLERİ SAN.TİC LTD. ŞTİ. |
| ALİHAN MERT ÇAĞLAR | VEGAPOL SİGORTA ARACILIK HİZMETLERİ LTD. ŞTİ. |
| AVNİ BARÇIN SÜRMEİ | CROP YAPIM |
| YASİN GÖKAY OKYAY | ADİL MÜFTÜOĞLU UÇUR LOKANTASI |
| MURAT KAYA | DİA YAPI / THE PACK STUDIOS / DİLEK OTOMOTİV |
| REBİA REZZAN ÖZDURAN | GARANTİ ZEYTİN ZEYTİNYAĞI İNŞAAT SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ |
| MURAT MOSE ABULAFYA | CFA A.Ş |
| ÇAĞLAR GÜREL | GÜREL OTOMASYON ELEKTRİK SAN. TİC. A.Ş |
| ASUMAN ÖZER | DFS GIDA SANAYİ VE TİCARET A.Ş. |
| MUSTAFA KAAAN AKALIN | KILINÇ HUKUK VE DANIŞMANLIK |
| MERT SÖNMÜŞ | KILINÇ HUKUK VE DANIŞMANLIK |
| ALPER YANGİNÖZÜ | AYKUT OTO KAROSÖR VE DİZAYN SANAYİ-ZEKİ YANGİNÖZÜ |
| CİHAN DİNLER | ETA ELEKTRONİK TAŞIMACILIK AÇI TAŞIMACILIK AŞ. /BORUSAN HOLDİNG |
| SİNAN GÜLLE | GÜLLEOĞLU İNŞAAT OTOMOTİV SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ. |
| MERT DAL | DAL INS YAPI MALZEMELERİ-VITRA BANYO |
| UTKU SARAÇOĞLU | EPAM SYSTEMS INC. (EMAKINA.TR) |



MURAT ÇAY

LOJİSTİK

*Her mevsimde, Her koşulda,
Sağlıklı bir taşıma için gerekli olan her şey,
sürekli büyüyen ve gelişen kadrosuyla
Murat ay Lojistik'te*

-7 gün 24 saat kesintisiz hizmet

-Komple Taşımacılık

-Şehir içi mikro taşımacılık

-Liman Transferleri

-Firmaya Özel proje taşımacılığı

-Depolama Hizmetleri

Egemenlik Mah. 6108 Sk. No:51/45 Işıkent / İZMİR

Tel: (232) 436 44 35 PBX Fax:436 43 22

www.muratcaylojistik.com.tr





ÖZİŞİK

Otomotiv

İşinizi takip et!

Özişik Otomotiv olarak, 1954'ten günümüze uzanan uzmanlığımızla; **TSE 12047 belgeli** araç bakım servisimizde periyodik araç bakımından motor tamirine varan birçok ihtiyaç için üst düzey hizmet sunmaya devam ediyor, lastik değişimi ve lastik oteli hizmetlerimizle de size bütünlük bir araç servisi deneyimi sunuyoruz.



129/18 Sokak No:5/a Evka 3 Mahallesi
4. Sanayi Sitesi Bornova / İZMİR

Siz arabanızı seçin, gerisini
PRATİK FİLO'YA BIRAKIN!

Zengin araç çeşitleri ile
uzun dönem araç kiralama veya
Filo kiralama ihtiyaçlarınız için

bize ulaşın.



0232 486 03 35

www.pratikfilo.com



Pratik Filo